



***RELAZIONE FINANZIARIA
DI NVP SPA AL
31 DICEMBRE 2023***

NVP

INFORMAZIONI GENERALI SULL'IMPRESA

DENOMINAZIONE		NVP S.P.A.
SEDE		VIA G. GRANDE, 1/B - 98066 S. PIERO PATTI (ME)
CAPITALE SOCIALE I.V.		810.488,06
PARTITA IVA		02916630839
CODICE FISCALE		02916630839
NUMERO REA		ME-201584
FORMA GIURIDICA		SOCIETÀ PER AZIONI
SETTORE ATTIVITÀ PREVALENTE (ATECO)		59.11
SOCIETÀ IN LIQUIDAZIONE	<input checked="" type="checkbox"/>	NO
SOCIETÀ CON SOCIO UNICO	<input checked="" type="checkbox"/>	NO
SOCIETÀ SOTTOPOSTA AD ALTRUI ATTIVITÀ DI DIREZIONE E COORDINAMENTO	<input checked="" type="checkbox"/>	NO
APPARTENENZA A UN GRUPPO	<input checked="" type="checkbox"/>	SI

 WWW.NVP.IT  INFO@NVP.IT  0941.660301

NVP

INDICE

COMPOSIZIONE ORGANI SOCIALI	5
LETTERA AGLI AZIONISTI	7
RELAZIONE SULLA GESTIONE DI NVP SPA AL 31 DICEMBRE 2023	
UN PERCORSO DI SUCCESSO	11
NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE	13
PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE	15
LA CRESCITA DEL BUSINESS	16
ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO	19
SITUAZIONE PATRIMONIALE DI NVP SPA	23
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DI NVP SPA	26
SITUAZIONE ECONOMICA DI NVP SPA	28
PRINCIPALI RISCHI ED INCERTEZZE	34
ATTIVITÀ DI RICERCA, SVILUPPO E INNOVAZIONE	48
RAPPORTI CON SOCIETÀ' DEL GRUPPO E BILANCIO CONSOLIDATO	51
AZIONI NVP SPA	51
NORMATIVA SU GOLDEN POWER	53
EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE	54
SEDI SECONDARIE E UNITA' LOCALI	55
PROSPETTI CONTABILI E NOTA INTEGRATIVA DI NVP SPA	58



COMPOSIZIONE ORGANI SOCIALI

Il Consiglio di Amministrazione

Il "Team" di NVP mette in "campo" le proprie competenze, la comprovata conoscenza del settore e l'elevata professionalità con l'obiettivo di far crescere l'azienda verso traguardi sempre più ambiziosi. L'attuale Consiglio di Amministrazione è stato nominato dall'Assemblea degli Azionisti del 16 maggio 2022.



NATALINO PINTABONA
Presidente Consiglio di Amministrazione



MASSIMO PINTABONA
Amministratore Delegato



IVAN PINTABONA
Amministratore



PAOLO TARGIA
Consigliere



PAOLO FIORENTINO
Consigliere Indipendente



Il Collegio Sindacale

Il Collegio Sindacale è stato nominato dall'Assemblea degli Azionisti del 16 maggio 2022.

LUIGI REALE

Presidente

ANTONIO PARISI

Sindaco effettivo

ALBERTO STAGNO D'ALCONTRES

Sindaco effettivo

ENRICO PARISI

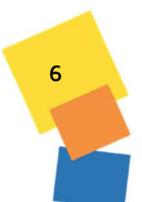
Sindaco supplente

PAOLA GIOVANNUZZI

Sindaco supplente

La Società di Revisione

La Società di revisione incaricata al controllo legale dei conti è stata nominata dall'Assemblea degli Azionisti del 16 maggio 2022.



Lettera agli Azionisti

Prosegue il percorso di crescita della Società iniziato nel 2007 e maturato con la quotazione al mercato Euronext Growth Milan (già AIM Italia di Borsa Italiana) avvenuta nel mese di dicembre 2019.

Su questo presupposto preme ringraziare gli Azionisti, che continuano a credere nella Società e nelle sue attività, investendo nel capitale di rischio, e soprattutto nelle potenzialità di crescita.

Nel settore del broadcasting televisivo e cinematografico siamo consapevoli che la competitività di un'impresa si possa misurare sulla possibilità di disporre di tecnologia avanzata a supporto del business.

La dotazione finanziaria reperita in sede di quotazione ha permesso di attuare il processo di crescita ed espansione, attivato sin dai primi mesi del 2020, con l'obiettivo di rafforzare la posizione di leadership nel mercato nazionale ed espandere la presenza nel mercato europeo ed internazionale nel settore della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi tramite l'utilizzo di tecnologie avanzate nonché di implementare internamente lo sviluppo tecnologico per servizi innovativi completamente personalizzati.

E' all'interno di questa cornice che abbiamo inserito la nostra visione strategica, volendo offrire ai nostri clienti prodotti e servizi personalizzati sempre più innovativi ad alto contenuto tecnologico.

Gli investimenti sostenuti mirano a garantire alla Società un futuro costruito sulla stabilità, crescita e innovazione attraverso un'adeguata e consapevole politica di investimento in tecnologia necessaria per affrontare le sfide di un imminente futuro, per accrescere la quota di mercato e pertanto rafforzare la posizione di leader nel settore del broadcasting italiano ed internazionale.

Gli investimenti in tecnologia hanno incrementato le dotazioni tecnologiche e pertanto ampliato la capacità produttiva. Il percorso è stato rafforzato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche che hanno permesso e continueranno a garantire elevati standard di qualità.

Le acquisizioni aziendali iniziate nel 2021 e proseguite nel 2023 con l'ultimo ingresso nel Gruppo della Produzioni Italia S.r.l., con sede a Roma, costituita con il supporto del ramo d'azienda della Società Euroscena, hanno consentito la crescita dimensionale ma soprattutto di incrementare il livello di esperienza e competenza nelle produzioni, di ampliare il portafoglio dei rapporti commerciali con prestigiosi clienti, oltre ad incrementare e rafforzare la presenza della NVP nel calcio di Serie A, senza dimenticare



l'incremento delle dotazioni tecnologiche e pertanto aumentare la capacità produttiva.

Le acquisizioni aziendali realizzate fino ad oggi sono rappresentate da:

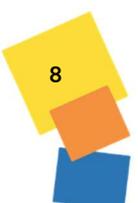
(-) il ramo d'azienda dedicato alla produzione di eventi sportivi di Xlive S.r.l., azienda di service televisivo dinamica e competitiva, con ventennale esperienza nella produzione di eventi sportivi, in particolare calcio e volley. Nasce la NVP Napoli S.r.l. che successivamente, nel mese di dicembre 2021, è stata incorporata per fusione nella NVP S.p.A.;

(-) il ramo d'azienda di Mediacam S.r.l., azienda attiva da oltre 40 anni nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio e da esterno specializzata nelle produzioni live multicamera con le proprie regie mobili su OB Van e in Flight Case, vanta un portfolio di grandi eventi musicali, talentshow, talk-show, trasmissioni di intrattenimento, format culturali, documentari, eventi e format sportivi. Nasce la NVP Roma S.r.l. controllata totalmente dalla NVP S.p.A. che successivamente nel mese di dicembre 2022 è stata incorporata per fusione nella NVP S.p.A.;

(-) partecipazione al 50% nella JV HiWay Media S.r.l., start-up innovativa dedita alla gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset Management " proprietaria e lo sviluppo di piattaforme OTT completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali e l'obiettivo, mediante la valorizzazione della "user experience", di integrare e sviluppare nuove modalità di fruizione e interazione tra gli utenti il contenuto e gli universi virtuali futuri. La partecipazione nella JV permette al Gruppo NVP di consolidare ulteriormente la propria posizione di leader nel settore broadcast con l'aggiunta di servizi innovativi di streaming su piattaforme OTT.

(-) partecipazione nel capitale della start-up innovativa Soccerment S.r.l..

(-) acquisizione avvenuta nel mese di ottobre 2022 della partecipazione totalitaria della società E.G. Audiovisivi S.r.l. con sede a Moncalieri (TO), attiva nel settore dei servizi audiovisivi con specializzazione nello sport e nei servizi verso società calcistiche, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l'editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali e la gestione delle stesse. Con tale acquisizione NVP



amplia il portafoglio contratti e la capacità produttiva con una nuova unità SNG e la possibilità di fornire un'offerta di servizi sempre più completa, alle società sportive fornendo contenuti audiovisivi finiti, pronti alla distribuzione, garantendo anche la loro distribuzione su piattaforme OTT e canali multimediali.

(-) il ramo d'azienda dedicato alla produzione di eventi sportivi calcistici dedicati alla Serie A di euroscena S.r.l., azienda di service televisivo dinamica e competitiva, con esperienza internazionale nella produzione di eventi sportivi, in particolare calcio. Nasce la Produzioni Italia S.r.l. che successivamente, nel mese di settembre 2023, è stata acquisita dalla NVP S.p.A.;

La strategia di crescita passa anche dalla prosecuzione ed il rafforzamento nell'attività di ricerca e sviluppo orientata all'ideazione di servizi sempre più innovativi attraverso l'utilizzo di tecnologia altamente evoluta al contesto del broadcasting televisivo.

Senza dimenticare i successi commerciali sia nazionali che internazionali che hanno accompagnato il processo di crescita aziendale anche nel corso del 2023 come il prestigioso torneo di tennis WTA, non solo sport ma anche intrattenimento da studio e moda.

La società intende raggiungere un posizionamento di mercato ancora più solido attraverso una gamma di servizi innovativi personalizzati.

Siamo consapevoli che siamo di fronte a un programma ambizioso, ma siamo altrettanto consapevoli che nel corso degli anni abbiamo imparato a capitalizzare il valore delle nostre conoscenze e competenze.

Un ringraziamento a tutti coloro che collaborano quotidianamente con l'azienda, ai dipendenti, ai collaboratori esterni, ai fornitori, ai clienti, a tutti gli stakeholders che hanno permesso che una passione si sia tramutata in successo imprenditoriale.

Presidente del Consiglio di Amministrazione

Natalino Pintabona



*RELAZIONE SULLA GESTIONE
NVP SPA
31 DICEMBRE 2023*



UN PERCORSO DI SUCCESSO

Le tappe del successo

Le tappe emblematiche che caratterizzano il percorso di successo di NVP S.p.A. (di seguito anche "NVP") sono rappresentate da:

2007 – 2010: NVP S.r.l. nasce nella provincia di Messina dall'intuizione di successo nonché dalle specifiche competenze maturate precedentemente nel settore delle trasmissioni televisive e del broadcasting di Natalino, Massimo e Ivan Pintabona. Il valore della produzione in quegli anni si attesta in circa 227 mila euro. Iniziano i primi contratti per il service di alcune partite di calcio di Serie A per i principali clienti. Si completa la progettazione e successiva realizzazione del primo Obvan in HD.

2011 – 2014: Viene realizzata la prima trasmissione in studio. Il valore della produzione cresce significativamente e si attesta in circa 1,5 milioni di euro. Iniziano le prime produzioni a carattere internazionale, tra le quali la Champions League, Europa League, WSBK Championship, FIVB Volleyball. Il valore della produzione continua a crescere raggiungendo i 2,5 milioni di euro alla fine del 2015.

2015 – 2018: Prosegue la crescita aziendale oltre che la reputazione presso i principali clienti internazionali. La Società si rafforza nelle produzioni di elevato standard qualitativo anche attraverso lo svolgimento degli Europei di Calcio tenuti in Francia. Si completa la progettazione e successiva realizzazione dell'Obvan 4 HD. Si consolida la reputazione aziendale tra i principali player di settore grazie al posizionamento di mercato riconducibile alla clientela TOP, ovvero dei principali network televisivi nazionali ed internazionali, dei principali produttori di contenuti oltre che alle principali federazioni sportive internazionali. Aumentano le produzioni sportive, tra le quali lo Speed Skating Championships, gli Internazionali di Tennis a Roma, oltre ad eventi di caratura mondiale come il G7 di Taormina. Vede la luce la prima produzione in 4K HDR della competizione sportiva Juventus – Milan, seguita dalle ulteriori produzioni sempre in 4K HDR per le prestigiose squadre spagnole del Real Madrid e Barcellona. Aumentano i contratti per il calcio di Serie A, Mondiali Pattinaggio Artistico FISM e nuove competizioni sportive di prestigio come la Formula-E. Prosegue la crescita del valore della produzione raggiungendo i 5,1 milioni di euro.

2019 - 2022: Arriva la quotazione sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM ITALIA di Borsa Italiana), il 5 dicembre 2019 suona la campanella a Palazzo Mezzanotte sede di Borsa Italiana. Viene prodotta la prima edizione del format televisivo Drive up commissionato da Mediaset e andato in onda sul canale nazionale Italia 1. Si è completata la realizzazione della nuova ammiraglia OB7 prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video. Una prestigiosa casa automobilistica ci affida la produzione e post-produzione TV del Campionato Europeo Monomarca. OBS ci seleziona quale fornitore di servizi per alcune competizioni olimpiche e pertanto con i nostri Obvan ci imbarchiamo per Olimpiadi di Tokyo, proseguendo con ulteriori prestigiose competizioni a carattere internazionale, tra le quali per il secondo anno consecutivo, la realizzazione del Canoe Slalom World Tour e per la prima volta il Canoe World Sprint Championship 2022, il 42° campionato mondiale di canoa di velocità, competizioni sportive che hanno fatto tappa dalla Slovacchia per giungere in Repubblica Ceca, Polonia, Slovenia, Germania ed infine arrivare in Francia.

La produzione di servizi innovativi si completa con la partnership con SKY e Fastweb per sperimentare l'uso della tecnologia 5G nella produzione di eventi live, in modo da renderli sempre più immersivi. Grazie al progetto "Immersive Basket Experience" nel corso delle partite casalinghe dell'Olimpia Milano nell'edizione 2022/23 dell'Eurolega e in corso di sperimentazione la produzione in modalità immersiva.

Prosegue il percorso di sviluppo, ricerca, innovazione e applicazione di ulteriori processi e servizi innovativi da come la "Full Remote Production" grazie alla collaborazione con Sky per la produzione di alcune partite della Serie B. Tale tecnologia altamente innovativa, avrà l'obiettivo di adattarsi ad ogni esigenza di produzione ottimizzando i costi e mantenendo elevato lo standing dei contenuti.

2023: prosegue la crescita dimensionale ed i risultati gestionali attraverso il rafforzamento della leadership nel settore sportivo con l'acquisizione di prestigiosi eventi internazionali come il torneo WTA a partire dal 2023. Si rafforza la struttura tecnologica con l'inserimento della prima regia Fly Case operativa dal secondo semestre 2023.

NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE

Il profilo di un Società che ha fatto dell'innovazione la propria forza competitiva

Alla base di ogni forma di innovazione c'è un approccio creativo.

La NVP S.p.A. opera nel settore dei servizi di produzione video principalmente per network televisivi e per proprietari o gestori di diritti televisivi.

L'attività si concretizza nella progettazione e sviluppo, con regie mobili (Ob-Van) ad alto contenuto tecnologico, di eventi televisivi, in particolare sportivi, cinematografici, programmi tv di entertainment, fiction e spettacoli.

La Società attiva fin dal 2007 nasce dall'intuizione dei soci fondatori per tradurre in impresa un'intuizione innovativa accompagnando la crescita con la propria competenza e professionalità ed ottenendo in poco tempo un ruolo da protagonista, raggiungendo la leadership per tecnologia in Italia e posizionandosi in Europa tra i primi gruppi internazionali ad utilizzare le regie mobili 4K, nonché utilizzando attrezzature high-tech ad alto contenuto tecnologico e personale altamente specializzato per la progettazione e la realizzazione di importanti eventi televisivi.

Alla luce del know-how acquisito, NVP è in grado di proporre al mercato una vasta gamma di servizi, volti ad intercettare le esigenze della clientela, italiana ed internazionale.

NVP si presenta come una realtà affermata nel proprio settore di riferimento, sviluppa vantaggio competitivo e promuove la crescita di nuovi servizi da proporre ai propri clienti offrendo soluzioni innovative, grazie alla disponibilità di un parco mezzi ed attrezzature d'avanguardia. La forza nell'innovazione passa anche attraverso la capacità di investire in tecnologia per il potenziamento della propria struttura produttiva.

NVP investe in attività di ricerca, sviluppo e innovazione, con lo scopo di definire nuovi standard tecnologici e di qualità dei servizi offerti nel settore di riferimento.

L'attività di R&S ed innovazione è proseguita anche nel corso del 2023 e si pone come obiettivo il posizionamento di NVP tra i massimi sviluppatori di tecnologie e piattaforme finalizzate al broadcast produttivo e pertanto di reale innovatore e creatore di nuovi modelli evoluti per nuove esigenze di fruizione dei contenuti audio-visivi.

La possibilità di abilitare le piattaforme infrastrutturali, già presenti negli Obvan, alla creazione di contenuti interattivi e pertanto sviluppare maggiori funzionalità destinate ai fruitori finali garantirà a NVP un importante vantaggio competitivo in termini di innovazione tecnologica.

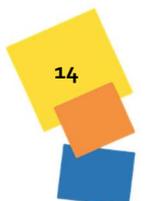
L'innovazione quale fattore chiave di crescita ha portato NVP a progettare l'ammiraglia OB7, prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video.

L'innovazione sempre al servizio dei nuovi servizi da offrire ai clienti, come il sistema di distribuzione su fibra ottica per la gestione remota degli apparati, con l'obiettivo della copertura di eventi di livello mondiale su grandi distanze, come circuiti automobilistici o competizioni stradali. Questa infrastruttura innovativa si basa su circa 40 KM di fibra ottica e sistemi CWDM e consente di posizionare a distanze rilevanti le telecamere e consentire con un solo OBVAN la copertura di lunghissimi percorsi in formato 4k HDR.

NVP è fra i pochi player di settore al mondo a vantare un sistema così innovativo che consente di economizzare al massimo i costi di allestimento e smontaggio e nello stesso tempo di poter acquisire commesse di eventi particolari ed inaccessibili senza la dotazione infrastrutturale altamente tecnologica in possesso della Società.

Da ultimo la creazione dell'Innovation Hub di Cologno Monzese (MI), centro di ricerca, sviluppo, innovazione e sperimentazione di nuovi processi e servizi innovativi tra i quali la sperimentazione della produzione di eventi sportivi in realtà aumentata, in modalità immersiva, ed attraverso il sistema di "Remote Production" e del Virtual Studios. Il know how maturato dalla NVP nel settore Broadcast Televisivo Live renderà agevole la capacità di utilizzare, sviluppare ed orchestrare le tecnologie informatiche, di controllo e creative legate alla Realtà Aumentata. La programmazione dei sistemi di Realtà Aumentata consentirà la realizzazione di nuovi prodotti e servizi distribuibili mediante le connessioni remote ad alte prestazioni già operative presso l'Innovation Hub.

L'Innovation ospiterà uno studio attrezzato con le più innovative tecnologie di X-Reality; sarà in grado di fornire prodotti e servizi a 360 gradi per qualunque esigenza di "Esperienza Immersiva" oltre allo sviluppo di altre innovazioni nel campo della Remote Production Televisiva Broadcast Televisiva e Cinematografica.



PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE

Tecnologia e acquisizioni le leve per la crescita

Fin dalla quotazione sul mercato Euronext Growth Milan il processo di crescita ed espansione vede NVP attuare la propria strategia attraverso opportuni e mirati investimenti finalizzati a rafforzare la propria posizione di leadership nel mercato italiano ed espandere la propria presenza nel mercato internazionale nel campo della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi e tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie (4K HDR) IP Based.

Il percorso di crescita vede coinvolta NVP S.p.A. sia per linee interne che esterne.

- ✓ Investimenti in tecnologia: incrementare le dotazioni tecnologiche e pertanto accrescere la capacità produttiva. Il percorso è stato avviato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche per esperienze immersive o di realtà aumentata.
- ✓ Acquisizioni di partecipazioni: opportunità di crescita mediante l'acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento che offrono competenze complementari e sinergiche compresi i servizi innovativi nel broadcasting sportivo. NVP nel 2021 ha acquisito la partecipazione totalitaria della società NVP Napoli S.r.l. (oggi fusa nella NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Xlive S.r.l.; della società NVP Roma S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Mediacam S.r.l. (oggi fusa nella NVP S.p.A.), la partecipazione del 50% della JV Hiway Media S.r.l., la partecipazione nella società Soccerment S.r.l., l'acquisizione della partecipazione totalitaria della E.G. Audiovisivi S.r.l. e da ultima l'acquisizione della partecipazione totalitaria della società Produzioni Italia S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Euroscena S.r.l.

LA CRESCITA DEL BUSINESS

Le acquisizioni, elemento fondamentale per la crescita del business

L'espansione per linee esterne è il motore per la crescita del business dalla NVP.

Diverse le operazioni straordinarie proseguite anche nel 2023 generando un volano di crescita che proseguirà nei prossimi esercizi, di seguito elencate cronologicamente:

- ✓ NVP Napoli S.r.l.: nel mese di febbraio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Xlive S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Napoli S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nella NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Napoli S.r.l. è operativa a Napoli con la nuova sede logistica per il sud Italia. La società è stata successivamente fusa nella NVP S.p.A.
- ✓ HiWay Media S.r.l.: nel mese di aprile 2021 è stato concluso l'accordo per l'acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente fuse in un'unica entità denominata Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".



✓ Soccerment S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stata acquisita una partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. specializzata nello sviluppo di strumenti di raccolta e analisi di dati di performance calcistiche. Nello specifico, la startup opera in tre ambiti:

1) progettazione e produzione di wearable devices, che generano dati di elevata qualità in modo scalabile e completamente automatizzato;

2) sviluppo di strumenti innovativi di data analytics, che supportano i processi decisionali in modo veloce e intuitivo attraverso algoritmi di machine learning;

3) servizi di consulenza alle società calcistiche e ai relativi stakeholders, con il trasferimento di know-how strategico e operativo, in un settore che tende ad essere sempre più "data-driven".

L'investimento nella società Soccerment S.r.l. risulta strategico per l'affinità del settore sportivo di riferimento.

✓ NVP Roma S.r.l.: nel mese di luglio 2021 viene acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Mediacam S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Roma S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets acquisiti: la tecnologia con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4Ke le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Grazie all'operazione di acquisizione di NVP Roma S.r.l. la NVP amplia la sua operatività su Roma, già presente con il polo logistico nazionale, con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali. La società è stata successivamente fusa nella NVP S.p.A.

✓ E.G. Audiovisivi S.r.l.: nel mese di ottobre 2022 viene acquisita la partecipazione totalitaria nella E.G. Audiovisivi S.r.l. di Moncalieri (TO), società attiva nel settore dei servizi audiovisivi e, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l'editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali. Attraverso l'operazione di acquisizione NVP amplia il portafoglio contratti e la capacità produttiva con una nuova unità SNG e la possibilità di fornire un'offerta di servizi sempre più completa, alle società sportive fornendo contenuti audiovisivi finiti, pronti alla distribuzione, garantendo anche la loro distribuzione su piattaforme OTT e canali multimediali.

✓ Produzioni Italia S.r.l.: nel mese di settembre 2023 viene acquisita la partecipazione totalitaria della società Produzioni Italia S.r.l., newco costituita nel mese di agosto 2023 attraverso l'apporto del ramo d'azienda costituito da macchinari ed attrezzature, dal contratto con un prestigioso cliente nazionale oltre che dal personale tecnico dedicato alla produzione.

ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO

Risultati ampiamenti positivi registrati da NVP

Prosegue il trend dei risultati positivi; l'esercizio 2023 registra un ulteriore significativo balzo dei ricavi e chiude con un risultato in utile.

Prosegue il percorso di crescita ed espansione della società determinando importanti benefici sia in termini di rafforzamento della leadership nel contesto del settore del *broadcasting* televisivo nonché in termini di rafforzamento del patrimonio aziendale e di risultato economico di esercizio. A conferma di quanto rappresentato i ricavi delle prestazioni si attestano a euro 26.187 migliaia, +50% rispetto a euro 17.407 migliaia del 2022.

Il Valore della produzione ammonta a euro 28.934 migliaia, +45% rispetto a euro 20.008 euro migliaia del 2022. L'aumento dei ricavi e del volume della produzione è stato interessato altresì dall'incremento dei costi di produzione, soprattutto per costi direttamente correlati con l'attività produttiva sia nazionale che internazionale, nonché del costo del personale che complessivamente in termini di incidenza hanno determinato sostanzialmente il mantenimento del Margine Operativo Lordo (EBITDA) rispetto l'esercizio precedente.

L'EBITDA al 31 dicembre 2023 pari a euro 7.752 migliaia, +38% rispetto il valore dell'esercizio precedente (euro 5.610 migliaia), si attesta al 30% rispetto al volume dei ricavi delle vendite e delle prestazioni (EBITDA Margin).

L'EBIT al 31 dicembre 2023 ammonta a euro 1.930 euro migliaia (euro 1.226 migliaia nel 2022) e si incrementa al 7 % rispetto al valore della produzione.

A conclusione di quanto rappresentato il Risultato netto dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2023 ammonta a euro 507 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente (euro 228 migliaia).



A seguito di quanto appena esposto si rappresentano i principali “highlight” economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell’andamento economico della NVP al 31 dicembre 2023.

Euro/000	31/12/ 2023	31/12/2022
Ricavi delle vendite e delle prestazioni (B)	26.187	17.407
Altri Ricavi	2.747	2.600
Valore della Produzione	28.934	20.007
EBITDA (A)	7.752	5.610
EBITDA MARGIN (A/B)	30%	32%
EBIT	1.930	1.226
Risultato Netto	507	228

Euro/000	31/12/ 2023	31/12/2022
Posizione Finanziaria Netta	11.531	8.867
Patrimonio Netto	12.520	12.168

Al fine di rappresentare l’andamento della gestione si descrivono i principali eventi che hanno caratterizzato la produzione per l’esercizio 2023.

A supporto dei dati economici registrati nell’esercizio 2023 si rappresenta come prosegue il consolidamento di NVP quale azienda leader nel broadcasting sportivo; nei primi mesi del 2023 con la sottoscrizione di apposito accordo si consolida la partnership con Sky per la trasmissione dell’intero campionato di Serie B per le stagioni 2022/23 e 2023/24.

Inoltre, a rafforzare il posizionamento di NVP nel contesto internazionale arriva prima l’accordo pluriennale sottoscritto con Dazn Uk per la realizzazione del prestigioso torneo di tennis WTA Tour (Women's Tennis Association) e successivamente l’accordo con OBS (Olimpic Broadcasting Services) per la realizzazione dei XXXIII Giochi Olimpici che si svolgeranno a Parigi dal 26 luglio all’11 agosto 2024. NVP si occuperà delle riprese di alcune discipline sportive, quali Cross Country e di Dressage e Jumping e pentatlon moderno oltre alle competizioni di Canoe Slalom e Canoe Sprint, in passato già gestite in occasione sia delle Olimpiadi di Tokyo e delle World Equestrian Championship sia delle tappe europee del Canoe Slalom World Cup.

L’obiettivo di diversificare le attività derivanti dal broadcasting si realizza con il prestigioso accordo con la Società Sportiva Lazio per la gestione della nuova Media Company della prestigiosa società di calcio, dei servizi digitali di entertainment “LAZIO STYLE RADIO” e “LAZIO STYLE CHANNEL”, oltre alla gestione dei canali web e social e la creazione della nuova piattaforma OTT in collaborazione con la partecipata Hiway Media.

Lo sviluppo tecnologico attuato dalla Società vede allargare la platea dei clienti che sceglie NVP per le produzioni in Remote Production; infatti, dopo l’accordo con Sky per la

produzione della Serie B utilizzando l'innovativa soluzione Remote anche la Lega Pro ha scelto NVP per la produzione delle partite del campionato di Serie C per le stagioni 2023/24, 2024/25 e 2025/26 con l'utilizzo dell'innovativa tecnologia di Remote Production presso l'Innovation Hub di Cologno.

NVP continua il percorso di crescita nel settore dei programmi da studio (intrattenimento) e della moda con consolidate partnership, tra cui Fremantle, leader mondiale nella produzione e distribuzione di programmi d'intrattenimento e serie televisive ed Atlantis nel mondo delle sfilate milanesi e parigine.

Sintetizzando, NVP mantiene la propria leadership in ambito calcistico seguendo alcuni delle più importanti squadre del campionato di serie A e rafforza la sua presenza sia in ambito di altre manifestazioni sportive sia in ambito moda e programmazione in studio.

Oltre alla crescita derivante dalle prestigiose produzioni aggiudicate nel corso del 2023 si rammenta la crescita derivante dalle acquisizioni in partecipazioni ritenute strategiche e propedeutiche per il consolidamento delle attività della Società. Nel corso del 2024 si è conclusa l'operazione di acquisizione del ramo d'azienda Euroscena che ha comportato il rafforzamento della NVP nella presenza del calcio nazionale.

*ANALISI RISULTATI ECONOMICI,
PATRIMONIALI E FINANZIARI*

NVP SPA

31 DICEMBRE 2023



SITUAZIONE PATRIMONIALE DI NVP SPA

*Significativa
crescita del
patrimonio di
NVP S.p.A.*

Di seguito viene illustrata la situazione patrimoniale e finanziaria riclassificata della NVP S.p.A. al 31 dicembre 2023.

Stato Patrimoniale Riclassificato (Valori in Euro)	31/12/2023	31/12/2022	Variazione	Variazione %
Immobilizzazioni nette immateriali	4.288.095	3.801.164	486.931	13%
Immobilizzazioni nette materiali	22.346.515	19.392.842	2.953.663	15%
Immobilizzazioni nette finanziarie	4.546.490	4.128.304	418.186	10%
Attivo fisso netto	31.181.101	27.322.321	3.858.780	14%
Crediti commerciali	8.446.154	5.039.088	3.407.065	68%
Debiti commerciali	9.232.594	7.014.885	2.217.708	32%
Capitale Circolante Commerciale	(786.440)	(1.975.797)	1.189.357	-60%
Altre Attività correnti	5.375.958	4.554.174	821.785	18%
Altre Passività correnti	3.143.075	1.020.635	2.122.440	208%
Ratei e Risconti netti	(7.219.415)	(6.522.502)	(696.913)	11%
Capitale Circolante Netto	(5.772.972)	(4.964.761)	(808.211)	16%
Altri Fondi	151.407	108.944	42.463	39%
Fondo TFR	370.889	300.714	70.175	23%
Altre passività non correnti	835.026	913.458	(78.431)	-9%
Capitale Investito Netto	24.050.807	21.034.444	3.016.363	14%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	6.331.318	2.998.019	3.333.299	111%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	9.383.331	8.289.975	1.093.356	13%
Disponibilità liquide	3.197.779	1.802.068	1.395.711	77%
Crediti finanziari ed attività finanziarie	985.861	619.158	366.703	59%
Posizione Finanziaria Netta	11.531.009	8.866.767	2.664.242	30%
Capitale Sociale	810.488	810.488	0	0%
Riserve	11.201.800	11.129.182	72.618	1%
Utile (perdita) esercizio	507.509	228.006	279.503	123%
Patrimonio Netto	12.519.798	12.167.677	352.121	3%
Totale fonti e PN	24.050.807	21.034.444	3.016.363	14%

L'Attivo immobilizzato netto ammonta a complessivi euro 31.181 migliaia. Il patrimonio immobilizzato di NVP registra la significativa crescita grazie agli ulteriori importanti investimenti che hanno interessato l'esercizio 2023 sia attraverso l'acquisizione di nuove dotazioni tecnologicamente avanzate per circa euro 4,5 milioni nonché attraverso gli investimenti in attività immateriali, compresa l'attività di ricerca e sviluppo per euro 510 mentre le immobilizzazioni immateriali in corso per progetti in fase di sviluppo ammontano a euro 898 migliaia.

Gli investimenti effettuati aumentato la capacità produttiva anche grazie alla prima regia mobile "Fly Case" e pertanto rafforzano la posizione di leadership nel campo della produzione e trasmissione world wide di eventi televisivi sia con riferimento al mercato nazionale che a quello internazionale.

Gli investimenti hanno interessato anche la nuova sede di Patti (ME) e la nuova sede di Cologno Monzese (MI) dove è ubicato l'Innovation Hub di NVP.

Gli investimenti hanno anche riguardato la crescita per linee esterne mediante il perfezionamento di acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d'azienda nazionali operanti nel mercato di riferimento e in attività affini.

A tali fine, gli incrementi delle immobilizzazioni finanziarie nette hanno interessato sostanzialmente l'acquisizione nella partecipazione totalitaria della Produzioni Italia S.r.l. per circa 332 migliaia. La suddetta acquisizione consente alla Società di poter crescere rafforzando sia la capacità produttiva sia il rafforzamento nel settore del broadcasting televisivi di eventi sportivi.

L'incremento dei crediti commerciali è riconducibile sostanzialmente dall'aumento dei volumi dei ricavi rispetto all'esercizio 2022, mentre per i debiti commerciali, in aumento rispetto l'esercizio precedente, l'estinzione di buona parte è avvenuta nei primi mesi del 2024 utilizzando le disponibilità liquide presenti alla fine dell'esercizio. Per tali suddette circostanze il Capitale Circolante Commerciale registra un valore negativo di euro 786 migliaia.

Le altre attività correnti hanno registrato un incremento complessivo di euro 822 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto della maturazione di crediti d'imposta maturati sugli investimenti 4.0 effettuati nell'esercizio. Si rappresenta che i crediti d'imposta residui sostanzialmente su investimenti anche 4.0 e R&S&I ammontano complessivamente a circa euro 4.576 migliaia.

Le altre passività correnti hanno registrato un incremento complessivo di euro 2.122 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto di un acconto ricevuto da un cliente di euro 1.230 migliaia. Le passività si riferiscono sostanzialmente nei debiti nei confronti del personale sia fisso che free-lance per circa euro 462 migliaia, debiti verso entri previdenziali ed assistenziali per circa euro 271 migliaia e debiti di natura tributaria

per euro 787 migliaia compresi imposte correnti ed IVA.

I ratei e risconti netti hanno registrato un incremento di circa euro 697 migliaia sostanzialmente a seguito degli incrementi degli investimenti e della relativa maturazione dei crediti d'imposta e correlati contributi in conto capitale in parte non di competenza dell'esercizio.

Le altre passività non correnti, in lieve diminuzione, ammontano a circa euro 835 migliaia e si riferiscono sostanzialmente alla parte oltre 12 mesi della quota di saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

L'esposizione finanziaria per debiti a breve termine ha registrato un incremento di euro 3.333 migliaia rispetto all'esercizio precedente sostanzialmente sia per effetto di un maggior utilizzo degli strumenti di anticipazione su fatture e factoring per circa euro 1.570 migliaia oltre alla crescita della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine per effetto sia della stipula di nuovi contratti nonché del termine della fase di preammortamento su alcuni mutui per complessivi circa euro 1.691 migliaia.

Mentre, l'esposizione finanziaria per debiti a m/l termine ha registrato un incremento di euro 1.093 migliaia derivante sostanzialmente da nuove erogazioni ricevute da primari istituti di crediti per complessivi euro 5.200 migliaia.

A seguito di quanto descritto la Posizione Finanziaria Netta negativa per euro 11.531 migliaia, si incrementa di euro 2.664 migliaia rispetto l'esercizio precedente.

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DI NVP SPA

*La misura degli
investimenti
effettuati da
NVP*

Al fine di una migliore comprensione della posizione finanziaria della NVP S.p.A., nonché la ripartizione della relativa esposizione, si fornisce di seguito un prospetto di dettaglio della Posizione Finanziaria Netta al 31 dicembre 2023.

La Posizione finanziaria Netta al 31 dicembre 2023 ammonta a euro 11.531 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente per euro 2.664 migliaia.

Nel corso del 2023 sono state destinate le risorse finanziarie per alcune operazioni di accrescimento della capacità produttiva attraverso l'inserimento di progetti tecnici innovativi tra i quali citiamo l'investimento della prima regia mobile Fly Case che ha comportato investimenti complessivi di circa 4 milioni di euro ed utilizzo di risorse finanziarie nel corso del 2023 di circa 1,7 milioni di euro, oltre all'ampliamento della struttura produttiva dell'Innovation Hub di Cologno con investimenti complessivi di circa 3 milioni di euro ed utilizzo di risorse finanziarie nel corso del 2023 di circa 2 milioni di euro.

Anche nel 2023 è proseguito l'investimento per la costruzione della nuova sede di Patti (ME) con relativo investimento finanziario di circa ulteriori euro 670 migliaia.

Inoltre, la società ha sostenuto finanziariamente i progetti di crescita delle partecipate A.G. Audiovisivi per circa euro 500 migliaia e Hiway Media per circa euro 250 migliaia.

Nel corso del 2023 vi sono erogazioni del sistema bancario per circa 5,2 milioni di euro.

A fronte degli investimenti effettuati, anche negli esercizi passati, la Società al 31/12/2023 detiene circa 4,6 milioni di euro di contributi / crediti fiscali che verranno utilizzati per la copertura di oneri contributivi e fiscali.

Posizione Finanziaria Netta (Valori in Euro)	31/12/2023	31/12/2022	Variazione
Disponibilità liquide	3.197.779	1.802.068	1.395.711
Attività finanziarie non immobilizzate	235.858	619.158	(383.300)
Liquidità	3.433.637	2.421.226	1.012.411
Crediti e attività finanziarie correnti	750.003	0	750.003
Debiti bancari a breve termine	1.085.343	670.645	414.699
Parte corrente dell'indebitamento m/l termine	3.829.139	2.149.436	1.679.703
Altri debiti finanziari correnti	1.416.836	189.486	1.227.350
Posizione finanziaria netta a breve termine	2.147.679	588.341	1.559.338
Debiti bancari non correnti	9.383.331	8.278.427	1.104.904
Indebitamento finanziario non corrente	9.383.331	8.269.147	1.104.904
Posizione finanziaria Netta	11.531.009	8.866.767	2.664.242
Indeb. finanziario da contratti di leasing finanziario non iscritti in bilancio in scadenza entro 12 mesi	1.178.393	953.860	224.533
Posizione finanziaria complessiva a breve termine	3.326.072	1.542.201	1.783.871
Indeb. finanziario da contratti di leasing finanziario non iscritti in bilancio in scadenza oltre 12 mesi	2.128.918	1.814.072	314.846
Posizione finanziaria complessiva	14.838.320	11.634.699	3.203.621

SITUAZIONE ECONOMICA DI NVP SPA

*Significativa
crescita dei
ricavi*

Di seguito viene illustrata la situazione economica riclassificata della Società NVP S.p.A. al 31 dicembre 2023.

Ai fini informativi si rappresenta che nella definizione del conto economico riclassificato l'indicatore EBITDA rappresenta il risultato della gestione operativa prima dei proventi e oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, degli accantonamenti, dei canoni di leasing e dei proventi e oneri non ricorrenti. L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dal management per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale. In particolare, si rileva che la Società, in ossequio ai principi contabili nazionali, rappresenta nel proprio bilancio d'esercizio gli effetti dei contratti di leasing finanziario con il metodo patrimoniale. Tuttavia, nella tabella di conto economico riclassificato, ai fini della rappresentazione della grandezza economica intermedia EBITDA, i costi connessi ai canoni di locazione finanziaria e noleggi con riscatto sono stati esclusi da detta grandezza, in modo da rappresentare l'EBITDA come se la Società applicasse il metodo finanziario ai contratti in questione, intendendo il costo dei canoni come approssimazione del valore di ammortamenti ed oneri finanziari.

L'EBIT indica il risultato prima degli oneri finanziari, degli oneri non ricorrenti e delle imposte dell'esercizio compresa la fiscalità anticipata. L'EBIT rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi che proprio. L'EBIT rappresenta un indicatore utilizzato dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale.

Per meglio comprendere il risultato della gestione della NVP S.p.A., si fornisce di seguito il prospetto della situazione economica riclassificata al 31 dicembre 2023.

CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (Valori in Euro)	31/12/2023	% incidenza	31/12/2022	% incidenza
(+) Ricavi delle vendite	26.186.730	91%	17.407.070	87%
(+) Costi capitalizzati	724.212	3%	711.411	4%
(+) Altri ricavi	2.023.359	7%	1.889.286	9%
A) Valore della produzione	28.934.300	100%	20.007.767	100%
(-) Costi per materie prime	369.121	1%	348.767	2%
(-) Costi per servizi	10.969.153	38%	6.123.025	31%
(-) Costi per godimento beni di terzi	2.467.378	9%	2.171.167	11%
(-) Costo del personale	7.333.307	25%	5.697.715	28%
(-) Oneri diversi di gestione	43.518	0%	57.393	0%
C) Costo della produzione	21.182.477	73%	14.398.066	72%
MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)	7.751.823	27%	5.609.701	28%
(-) Canoni leasing / noleggi con riscatto	2.605.497	9%	1.851.636	9%
(-) Ammortamenti e accantonamenti	3.216.541	11%	2.531.746	13%
RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)	1.929.785	7%	1.226.319	6%
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(465.213)	-2%	(350.040)	-2%
(+/-) utili (perdite) su cambi	(44.697)	0%	3.738	0%
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(650.110)	-2%	(447.964)	-2%
RISULTATO ANTE IMPOSTE	769.765	3%	432.054	2%
(+/-) Imposte sul reddito	(262.257)	-1%	(204.048)	-1%
RISULTATO NETTO	507.509	2%	228.006	1%

Il risultato positivo registrato nell'esercizio 2023, risultato netto di euro 507 migliaia, rappresenta sostanzialmente la naturale prosecuzione della crescita aziendale sia in termini di volume delle attività produttive sia in termini di sostanziale equilibrio gestionale.

A fronte della superiore premessa possiamo rappresentare che tutte le voci di ricavi e costi hanno registrato sostanzialmente variazioni prevalentemente significative, rispetto all'esercizio precedente, come di seguito rappresentate in dettaglio.

Il valore della produzione per l'esercizio 2023 si attesta a euro 28.934 migliaia, registrando un significativo incremento rispetto l'esercizio precedente (+8.926 mila, +45%),



sostanzialmente in termini di ricavi delle vendite e delle prestazioni (+8.780 mila, +50%).

Prosegue anche nell'esercizio 2023 l'attività di investimento in R&S ed innovazione che ha comportato una costante attività interna dedicata allo sviluppo innovativo delle attività per euro 724 migliaia, in prosecuzione rispetto gli esercizi precedenti a rappresentare la spinta innovativa che promuove, anno dopo anno, la divisione R&S ed innovazione della Società. Il personale dedica parte del tempo allo sviluppo delle soluzioni tecnologiche ed innovative che contraddistinguono l'operatività e l'ammmodernamento tecnologico della Società. Le attività di R&S ed innovazione svolte nel corso dell'esercizio 2023 hanno interessato lo sviluppo del progetto di gestione intermodale dei protocolli a supporto del settore del broadcasting, sostanzialmente attraverso lo sviluppo ed implementazione della Remote Production da "on premisis" a "cloud based" anche attraverso l'utilizzo della funzione di gestione delocalizzata.

La voce altri ricavi deriva sostanzialmente dalle agevolazioni e contributi, anche sotto forma di credito d'imposta, di competenza dell'esercizio per euro 2.023 migliaia, sugli investimenti in tecnologia ed immobilizzazioni effettuate anche negli esercizi passati, tra le quali si evidenzia il credito d'imposta per investimenti in tecnologia 4.0 per euro 538 migliaia, per contributi di cui alla L. 208/2015 per euro 932 migliaia, sulle spese di consulenza sostenute per la quotazione nel mercato Euronext Growth Milan per euro 100 migliaia, oltre i ricorrenti crediti d'imposta per R&S complessivi per euro 150 migliaia. I contributi in conto capitale sono imputabili alla voce "altri ricavi" in proporzione alla durata del periodo di ammortamento.

I costi della produzione si attestano a euro 21.182 migliaia (euro 14.398 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un correlato incremento sostanzialmente, come già rappresentato, per il significativo incremento dell'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva ed operativa oltre ai costi fissi aziendali. L'attenzione da parte del management verso l'ottimizzazione dei costi di produzione variabili ha consentito soltanto in parte un effetto risparmio attestando il Margine Operativo Lordo (EBITDA) a euro 7.752 migliaia in leggero calo in termini percentuali rispetto l'esercizio precedente.

I costi per servizi si attestano a euro 10.969 migliaia (euro 6.123 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un incremento di euro 4.846 migliaia sostanzialmente, come già rappresentato, per effetto dell'incremento delle attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva. In particolare, si registrano i costi per i servizi esterni destinati alla produzione, tra i quali si riportano in maniera non esaustiva i servizi erogati da soggetti esterni, i trasporti destinati allo spostamento di risorse e mezzi aziendali, i pedaggi

autostradali, le coperture assicurative, oltre ai servizi trasversali destinate alle consulenze continuative sia nell'ambito dell'attività produttiva che aziendale nel suo complesso. Sono aumentate le produzioni internazionali con una conseguente maggiore incisività delle trasferte del personale e dei costi della logistica.

I costi per godimento dei beni di terzi si attestano a euro 2.467 migliaia (euro 2.171 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un lieve incremento di euro 296 migliaia; sostanzialmente i costi si riferiscono al noleggio attrezzature di produzione.

Il costo del personale si attesta a euro 7.333 migliaia (euro 5.698 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un incremento di euro 1.635 migliaia, sostanzialmente per effetto dell'aumento delle collaborazioni a tempo determinato a seguito dell'incremento dell'attività produttiva oltre all'incremento dei collaboratori fissi per effetto dell'inserimento di nuove risorse; comunque, si rappresenta l'ottimizzazione delle risorse correlate alle necessità produttive in quanto la spesa per il personale diminuisce in termini percentuali pur aumentando il volume delle prestazioni di servizi.

L'EBITDA si attesta a euro 7,8 milioni con un *EBITDA Margin* (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) del 30% rispetto al 32% all'esercizio precedente principalmente per effetto dell'incremento dei costi per servizi legato alla crescita delle attività di produzione. Grazie agli investimenti realizzati nell'Innovation Hub di Cologno la società prevede di recuperare redditività grazie ai minori costi delle produzioni grazie alla Remote Production, produzioni iniziate solo nell'ultimo trimestre 2023 per il campionato di Serie B e per altri clienti.

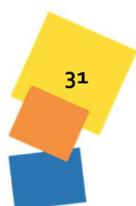
INDICE	12 2023	12 2022	12 2021
EBITDA MARGIN			
= <i>EBITDA / Ricavi delle vendite e delle prestazioni</i>	30%	32%	38%

Il valore dei canoni di leasing / noleggi con riscatto si attesta a euro 2.605 (euro 1.852 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un incremento di euro 754 migliaia per l'attivazione di ulteriori contratti di leasing a supporto degli investimenti dell'esercizio.

Il valore degli ammortamenti e accantonamenti si attesta a euro 3.216 migliaia (euro 2.532 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un incremento derivante dalla politica di investimenti che ha interessato anche l'esercizio 2023.

L'EBIT rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 7% rispetto al valore complessivo della produzione.

L'EBIT Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) registrato



nel 2023 migliora rispetto al valore dell'esercizio precedente.

INDICE	12 2022	12 2022	12 2021
EBIT MARGIN			
= <i>EBIT / Ricavi delle vendite e delle prestazioni</i>	7%	6%	8%

Nel corso dell'esercizio 2023 sono state registrate operazioni non ricorrenti che hanno generato un effetto netto (negativo) di euro 465 migliaia, riconducibili ad oneri sostenuti nell'esercizio e per natura non ripetibili nel futuro business aziendale.

Nell'esercizio 2023 il risultato della gestione finanziaria registra un effetto netto (negativo) di euro 650 migliaia (euro 448 migliaia al 31 dicembre 2022), sostanzialmente per effetto nel maggior onere di interessi passivi sui tassi variabili.

Le imposte sul reddito di periodo hanno registrato un effetto netto negativo di euro 262 migliaia per effetto delle imposte correnti.

Il risultato netto della Società si attesta a euro 507 migliaia in aumento rispetto l'esercizio precedente.

*RISCHI ED INCERTEZZE
E ALTRE INFORMAZIONI*



PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI È ESPOSTA LA SOCIETÀ'

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui la società è esposta. Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi strategici** connessi all'operatività della NVP si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'attuazione delle strategie e dei programmi futuri

La crescita di NVP e la capacità di incrementare i ricavi e la redditività dipendono, tra l'altro, anche dalla capacità di perseguire la propria strategia di crescita e di sviluppo.

NVP, anche attraverso il mantenimento della quotazione al mercato Euronext Growth Milan, intende proseguire nella sua strategia di crescita e sviluppo con l'obiettivo di espandere e rafforzare il proprio posizionamento competitivo nel mercato di riferimento; tale strategia prevede l'espansione delle attività sia mediante la crescita organica sia mediante lo sviluppo per linee esterne da realizzarsi tramite acquisizioni di aziende operanti nelle proprie aree di attività o in aree affini.

In particolare, per quanto riguarda la strategia di crescita per linee esterne, l'effettiva realizzazione delle operazioni di acquisizione dipenderà dalle opportunità che di volta in volta si presenteranno sul mercato, nonché dalla possibilità di realizzarle a condizioni soddisfacenti. Le difficoltà potenzialmente connesse a tali operazioni, quali ritardi nel perfezionamento delle stesse nonché eventuali difficoltà incontrate nei processi di integrazione, costi e passività inattesi o l'eventuale impossibilità di ottenere benefici operativi o sinergie delle operazioni eseguite, potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, NVP in virtù della politica di espansione per linee esterne, è genericamente esposta al rischio derivante dalle potenziali passività inattese insite nell'oggetto dell'investimento. Pur sottoscrivendo accordi di acquisizioni di partecipazioni o aziende in linea con la prassi per operazioni della specie ed effettuando attività di due diligence in linea con le migliori prassi di mercato, le eventuali dichiarazioni e garanzie rese dalla controparte contrattuale anche concernenti la posizione finanziaria, la redditività, l'assenza di sopravvenienze passive o insussistenze di attivo della società o azienda oggetto di acquisizione ovvero i relativi obblighi di indennizzo potrebbero non trovare soddisfazione in altrettante garanzie effettive o di natura reale ove tali dichiarazioni si rivelassero, successivamente all'investimento, non accurate o non veritiere con conseguente insorgere di potenziali passività che potrebbero incidere anche in misura significativa sui risultati economici, reddituali e finanziari della Società.

***Rischi connessi
all'attuazione
della strategia
aziendale***

NVP, anche in considerazione dei risultati positivi raggiunti negli anni, intende avviare una strategia di crescita e di sviluppo volta ad ampliare la propria attività al fine di accrescere e rafforzare il proprio posizionamento nel mercato nazionale ed internazionale.

Gli obiettivi della strategia aziendale sono stati individuati sulla base dello scenario macroeconomico e delle azioni strategiche che dovranno essere intraprese dalla Società. Conseguentemente, gli obiettivi strategici identificati, seppur ragionevoli, presentano profili di incertezza a causa dell'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri, sia per quanto concerne il concretizzarsi degli accadimenti, sia per quanto riguarda la misura e la tempistica della loro manifestazione.

La capacità di NVP di compiere tali azioni strategiche e di rispettare gli obiettivi strategici prefissati dipende da numerose assunzioni e circostanze, alcune delle quali al di fuori del controllo della Società o comunque riferibili ad eventi non completamente controllabili dal Management. In particolare, in considerazione della soggettività delle assunzioni di carattere generale considerate dal Management, qualora una o più delle assunzioni non si verifichi, si verifichi solo in parte o si verifichi a condizioni diverse da quelle assunte, anche a seguito di eventi,

ad oggi non prevedibili né quantificabili, riguardanti lo scenario o l'attività della Società, i risultati attesi potrebbero discostarsi da quelli che si realizzeranno effettivamente.

L'effettiva ed integrale realizzazione della strategia e il conseguimento dei risultati e degli obiettivi programmati possono, tra l'altro, dipendere da congiunture economiche o da eventi imprevedibili e/o non controllabili dalla Società che, conseguentemente, potrebbe dover sostenere costi rilevanti a tali fini. Pertanto, il mancato raggiungimento degli obiettivi previsti potrebbe avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria e sull'attività della Società.

Inoltre, qualora si riuscisse nell'intento, l'elevata crescita, unitamente alle strategie di investimento che NVP intende adottare, comporteranno un necessario incremento degli investimenti anche in capitale umano rispetto all'attuale struttura organizzativa.

In tale contesto, NVP dovrà sfruttare il proprio modello organizzativo e le procedure interne, al fine di rispondere tempestivamente ed efficacemente alle esigenze ed istanze generate dagli elevati tassi di crescita e dall'espansione della società.

Ove NVP non fosse in grado di rispondere in maniera efficiente e tempestiva ai cambiamenti (il processo di crescita, il processo di adeguamento del modello organizzativo e l'inserimento nel proprio organico di ulteriori figure apicali) potrebbe non essere in grado di mantenere l'attuale posizionamento competitivo e di conseguenza la crescita potrebbe subire un rallentamento con effetti negativi sull'attività di sviluppo e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla qualifica di PMI Innovativa

NVP S.p.A. è iscritta nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa.

Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, spese di ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni previste dall'Investment Compact.

Sebbene NVP effettui spese in ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del totale del valore della produzione (importo maggiore rispetto al totale del costo della produzione) e sia in corso la titolarità di diritti di privativa industriale, si segnala che l'eventuale emanazione di nuove disposizioni normative applicabili alla Società ovvero



di modifiche alla normativa attualmente vigente, nonché il verificarsi di circostanze imprevedibili o eccezionali, potrebbe imporre alla Società l'adozione di standard più severi o l'esborso di spese straordinarie in ricerca, sviluppo o innovazione, o condizionarne la libertà di azione nelle proprie aree di attività.

Infatti, sebbene NVP possieda due dei requisiti necessari per la qualifica di PMI Innovativa, il mantenimento di tali parametri potrebbe, tuttavia, comportare costi di adeguamento con un conseguente effetto negativo sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società, nonché, nel caso in cui la NVP S.p.A. non fosse in grado di adeguarsi a tali nuovi standard, la perdita della certificazione di PMI Innovativa.

Non è possibile escludere che in futuro la Società, anche per cause ad esse indipendenti, possano perdere uno o più dei requisiti previsti dalla normativa il mantenimento della qualifica di PMI innovativa.

La perdita da parte della Società della qualifica di PMI Innovativa potrebbe comportare effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria.

Rischi connessi all'innovazione tecnologica

Il settore nel quale opera NVP è caratterizzato da continui cambiamenti tecnologici, da un'elevata concorrenza nonché da processi di innovazione tecnologica in continua evoluzione.

Il successo in futuro dipenderà, quindi, anche dalla capacità di prevedere tali cambiamenti tecnologici e dalla capacità di adeguarsi tempestivamente attraverso lo sviluppo e l'aggiornamento di servizi idonei a soddisfare le esigenze della clientela e dalla capacità dello stesso di anticipare le evoluzioni tecnologiche attraverso un investimento in attività di ricerca e sviluppo, con conseguenti significativi sforzi finanziari.

L'eventuale incapacità di innovare i servizi offerti, di sviluppare nuove tecnologie e, quindi, di adeguarsi ai mutamenti delle esigenze della clientela potrebbe comportare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

NVP si troverà, di conseguenza, a dover affrontare una più accentuata concorrenza in ragione delle tecnologie emergenti e dei servizi che potranno essere introdotti o implementati in futuro. Le nuove tecnologie, infatti, potrebbero limitare o ridurre

l'attività e/o favorire lo sviluppo e la crescita di nuovi operatori, con potenziale impatto negativo sulla capacità commerciale.

Al fine di conservare la competitività sul mercato, NVP è organizzata per mantenere, pertanto, una capacità di adeguamento per continuare a rispondere ai rapidi cambiamenti tecnologici e a sviluppare costantemente le caratteristiche dei propri servizi in modo da rispondere alle mutevoli esigenze del mercato.

Un ulteriore rischio nel settore in cui è attiva NVP è connesso alla capacità dei concorrenti di meglio interpretare le tendenze del mercato a costi inferiori rispetto a quelli sostenuti o sostenibili. L'eventuale incapacità o difficoltà di intraprendere tali tendenze, come anche nell'affrontare la concorrenza o nell'adeguarsi all'evoluzione tecnologica potrebbero comportare una diminuzione del posizionamento competitivo e avere ripercussioni negative sulla sua situazione economica, finanziaria e patrimoniale della Società.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi finanziari** connessi all'operatività della NVP S.p.A. si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischio di
credito e
concentrazione
della clientela***

La massima esposizione teorica al rischio di credito è rappresentata dal valore contabile dei crediti commerciali e degli altri crediti iscritti nell'attivo circolante.

L'ammontare prevalente di detti crediti riguarda crediti di natura commerciale e le svalutazioni appostate sono ritenute congrue per coprire tale tipologia di rischio.

I ricavi di NVP sono concentrati su un numero ristretto di clienti.

La perdita di un cliente rilevante, anche, a titolo esemplificativo, a causa dell'esclusione della squadra di calcio dal campionato ovvero della sua retrocessione, o di una parte di fatturato generato da un cliente rilevante, ovvero il mancato o ritardato pagamento dei corrispettivi dovuti dai primi clienti per i servizi prestati, potrebbe incidere negativamente sui risultati economici e sul suo equilibrio finanziario, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi di credito
connessi ai crediti
commerciali e ai
tempi di
pagamento dei
clienti***

NVP è esposta a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle controparti.

Nonostante la concentrazione dei rischi di credito di natura commerciale risulti mitigata in virtù della natura dei clienti, costituiti dai principali operatori del settore, di un portafoglio clienti scarsamente correlato, non è possibile escludere che, anche alla luce delle condizioni attuali di mercato, una quota maggiore dei clienti possa ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Nonostante NVP abbia in essere adeguate coperture assicurative contro rischi derivanti dall'insolvenza dei crediti, laddove più clienti risultassero inadempienti per importi superiori a quelli stanziati nel fondo svalutazione dei crediti, ciò potrebbe avere effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Si segnala, altresì, che le condizioni di pagamento dei servizi offerti variano a seconda della tipologia dei clienti.

Un aumento sensibile dei termini di pagamento potrebbe in futuro avere un impatto negativo sulla capacità di generare flussi di cassa positivi con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi connessi
all'indebitamento
finanziario***

NVP fa fronte ai propri fabbisogni finanziari tramite forme di autofinanziamento e ricorso all'indebitamento.

I rapporti di finanziamento a medio/lungo termine di cui beneficia NVP contengono alcune clausole e impegni, tipici per tale tipologia di contratti di finanziamento, in capo al debitore, la cui violazione potrebbe far sorgere l'obbligo per la Società di rimborsare anticipatamente le somme erogate, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

La capacità di NVP di far fronte al proprio indebitamento finanziario dipende dai risultati operativi e dalla capacità di generare sufficienti liquidità, eventualità che



possono dipendere da circostanze anche non prevedibili.

Pertanto, l'incapacità di far fronte al proprio indebitamento finanziario, in particolare nel caso in cui si creassero situazioni di tensione finanziaria e/o di significativa contrazione dei ricavi, potrebbe avere un effetto negativo sulla capacità della Società di finanziare il fabbisogno finanziario e, conseguentemente, sull'attività e sulle prospettive di crescita, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, qualora i relativi istituti eroganti decidessero di revocare le linee di finanziamento in essere, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Non vi è garanzia che, in futuro, NVP possa negoziare e ottenere i finanziamenti necessari per lo sviluppo della propria attività o per il rifinanziamento di quelli a scadenza, con le modalità, i termini e le condizioni offerte finora dagli attuali creditori. Pertanto, gli eventuali aggravii in termini di condizioni economiche dei nuovi finanziamenti rispetto a quelle attualmente applicabili e/o l'eventuale futura riduzione della capacità di credito nei confronti del sistema bancario potrebbero limitare la capacità di crescita di NVP e, in ultima analisi, avere effetti negativi sulla sua attività, risultati operativi e condizione finanziaria della Società.

***Rischi connessi alla
fluttuazione dei
tassi di interesse***

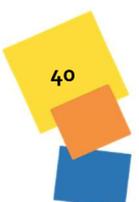
NVP è soggetto a rischi finanziari originati dalle fluttuazioni dei tassi d'interesse in quanto l'indebitamento bancario al 31 dicembre 2021 è anche costituito da debiti a tasso variabile.

Relativamente all'utilizzo di tali affidamenti a breve per l'attività gestionale corrente, essi sono regolati a condizioni e tassi di mercato contrattualmente definiti e non è ritenuto significativo il rischio derivante dalla variazione dei relativi tassi di interesse. Peraltro, NVP come richiamato ed esplicitato in nota integrativa al bilancio di esercizio, ha sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi connessi
all'oscillazione dei
tassi di cambio***

La valuta di redazione del bilancio di esercizio della NVP S.p.A. è l'Euro; inoltre, generalmente, l'Euro è utilizzato per commercializzare i propri prodotti e servizi anche all'estero. Tuttavia, operando a livello internazionale, si potrebbero



concludere operazioni in valute diverse dall'Euro e, pertanto, si potrebbe presentare l'esposizione al rischio derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio tra le diverse divise. Eventuali fluttuazioni delle valute diverse dall'Euro nei confronti dell'euro potrebbero quindi avere effetti negativi sui margini operativi e, conseguentemente, sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla fruizione dei crediti di imposta e agevolazioni nazionali e/o regionali

I risultati di NVP possono essere fortemente condizionati dall'accesso a forme di finanziamento agevolato, in particolare dai contributi ricevuti, previsti a sostegno di investimenti realizzati nel Mezzogiorno nonché a sostegno dell'attività di ricerca e sviluppo.

In particolare, ai sensi della normativa vigente, NVP beneficia dei crediti di imposta in quanto impresa residente nel territorio dello Stato italiano orientata ad effettuare nuovi investimenti, relativi all'acquisto di impianti, macchinari e attrezzature strumentali alla propria attività e destinati a strutture produttive situate in Sicilia o, in generale, nel Sud Italia, nonché azienda che investe costantemente nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione. Nonostante NVP rispetti tali requisiti e pertanto beneficia di determinati crediti di imposta, qualora i bandi in essere non dovessero essere rinnovati o non ne dovessero essere emessi di nuovi, ovvero qualora si verificassero circostanze eccezionali che non rientrino nel controllo della Società (tra cui, inter alia, l'eventuale cambiamento delle norme che disciplinano i requisiti per accedere a tali agevolazioni), NVP potrebbe non essere più in grado di beneficiare in futuro di tali agevolazioni ovvero di poterne beneficiare alle medesime condizioni, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, l'eventuale sospensione o revoca dei bandi nonché l'impossibilità di beneficiare delle agevolazioni potrebbe esporre NVP al rischio di rilasciare nuove e diverse garanzie e potrebbe avere un impatto negativo sulla possibilità di accesso a fonti di finanziamento per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, nonché sui costi operativi e finanziari della Società.



Tali circostanze potrebbero altresì incidere negativamente sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Infine, sebbene NVP ritenga di aver diligentemente applicato le normative fiscali e tributarie con riferimento alla spettanza delle agevolazioni fiscali sotto forma di crediti d'imposta, la legislazione in materia, nonché la sua interpretazione, costituiscono elementi di particolare complessità. Tali elementi impediscono, quindi, di escludere che l'amministrazione finanziaria o la giurisprudenza possano in futuro addivenire ad interpretazioni o posizioni diverse rispetto a quelle fatte proprie dalla Società con possibili conseguenze negative sulla posizione economica, patrimoniale e finanziaria della Società, derivanti dal disconoscimento di crediti d'imposta già fruiti.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi operativi** connessi all'operatività della Società NVP S.p.A., si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'esposizione agli andamenti economici ed a scenari macroeconomici sfavorevoli

La domanda dei servizi è correlata in certa misura alla situazione economica generale dei Paesi in cui NVP opera e, in particolare, dall'andamento dell'economia in Italia. Pertanto, i risultati dipendono (e dipenderanno) dalle condizioni economiche italiane, le quali sono, a loro volta, connesse all'andamento macroeconomico europeo e globale, nonché alle condizioni economiche dei Paesi di destinazione.

Situazioni di incertezza in merito alle condizioni economiche italiane, europee e globali costituiscono elementi di rischio, in quanto consumatori e imprese preferiscono posticipare spese e investimenti a fronte di restrizioni all'accesso al credito, elevati livelli di disoccupazione, volatilità dei mercati finanziari, programmi di austerità dei governi, situazioni finanziarie negative, diminuzione dei redditi prodotti da attività e/o altri fattori.

Condizioni economiche negative a livello globale e locale possono avere un effetto negativo sulla richiesta dei servizi offerti. Infatti, un eventuale deterioramento della situazione economica complessiva potrebbe portare a una riduzione degli investimenti e della spesa nei settori in cui la Società opera.

Turbolenze di medio lungo termine nel sistema bancario e nei mercati finanziari potrebbero causare restrizioni all'accesso al credito, restrizioni a politiche di incentivazione fiscale e/o

contributiva, un basso livello di liquidità e una notevole volatilità dei mercati finanziari.

Tali fattori potrebbero produrre una serie di effetti negativi, ivi inclusa una situazione di crisi o insolvenza, l'instabilità finanziaria ovvero la riduzione della capacità di spesa di clienti, fornitori e partner, l'impossibilità di accedere al credito per finanziare investimenti e/o acquistare i servizi.

Tali circostanze potrebbero, pertanto, avere un impatto negativo sull'attività di NVP e generare effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi al mancato rispetto dei tempi di consegna previsti dalle commesse

L'esecuzione dei progetti e/o la fornitura di servizi complessi come quelli che NVP offre avvengono sulla base di modalità e tempistiche concordate ex ante con i clienti e indicate, di norma, nel capitolato tecnico.

Nella maggior parte dei casi, infatti, le commesse acquisite con riferimento alla realizzazione di servizi di produzione video per network televisivi devono essere eseguite rispettando precise modalità e tempistiche. Il mancato rispetto delle scadenze e dei termini previsti dalla commessa potrebbero comportare costi aggiuntivi, penali, nonché l'obbligo di risarcire eventuali danni cagionati, con conseguenti effetti negativi sull'attività di NVP e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Eventuali ritardi nella fase di realizzazione di un contenuto video potrebbero incidere sulla capacità di NVP di rispettare i termini previsti in altri contratti in corso con conseguenti effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Nonostante NVP abbia stipulato polizze assicurative per cautelarsi rispetto a tali rischi, ritenendo che i massimali delle stesse siano appropriati, non vi può tuttavia essere certezza circa l'adeguatezza di tali coperture assicurative, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.



***Rischi connessi
all'operatività
delle regie mobili al
funzionamento dei
sistemi informatici***

NVP svolge la propria attività tramite l'utilizzo di regie mobili ad alto contenuto tecnologico, le quali sono soggette ai tipici rischi, comprendenti, a titolo meramente esemplificativo, interruzioni nel servizio prestato dovute al cattivo o mancato funzionamento delle apparecchiature o sistemi di controllo, malfunzionamenti, guasti, calamità naturali, incidenti stradali, incendi, danneggiamenti, furti, revoca dei permessi, delle autorizzazioni e delle licenze o anche interventi normativi o ambientali, nonché interruzioni di lavoro o altre cause di forza maggiore non controllabili.

Qualora si verifici uno degli eventi sopra descritti o altri eventi, l'attività svolta potrebbe risultare rallentata o compromessa determinando, pertanto, effetti negativi sulla attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Sebbene NVP sia dotata di polizze assicurative per cautelarsi rispetto ad alcuni di tali rischi, non si può escludere che le conseguenze dannose di tali eventi possano non essere interamente coperte dalle polizze o eccederne i massimali di copertura. Pertanto, il verificarsi di tali circostanze in futuro potrebbe determinare effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, l'attività svolta attraverso l'utilizzo di regie mobili è strettamente correlata all'uso di sistemi informatici e virtuali che possono presentare diversi rischi operativi, connessi al funzionamento delle apparecchiature informatiche stesse. Alcune di queste disfunzioni, in particolare, possono riguardare direttamente i guasti alle apparecchiature informatiche e comportare l'interruzione di lavoro o di connettività, nonché alcune condotte illecite poste in essere da terzi, che verificandosi potrebbero interrompere la regolare attività operativa.

Inoltre, NVP è esposta a rischi di manutenzione e informatici che possono sostanziarsi in accessi virtuali non consentiti da parte di persone non autorizzate finalizzate alla manomissione dei sistemi, a perdite ovvero accessi non consentiti ai dati durante la trasmissione delle stesse, come

anche virus e altri eventi che possono impedire il normale svolgimento delle attività e dei sistemi informatici, con conseguente diminuzione del livello dei servizi o, nei casi più gravi, sospensione o interruzione dell'attività operativa.

Nel caso in cui i sistemi di sicurezza adottati non risultassero adeguati a prevenire e/o limitare gli effetti negativi dei suddetti eventi, potrebbero verificarsi rallentamenti o interruzioni nello svolgimento delle attività operative con un possibile deterioramento della qualità e del servizio e diminuzione del livello di soddisfazione in merito ai servizi da parte della clientela, con possibili effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla saturazione della capacità produttiva

La capacità di incrementare i ricavi di NVP dipende, tra l'altro dalla capacità di sviluppare e realizzare in misura sempre più elevata i servizi richiesti dalla propria clientela.

Tuttavia, non è possibile escludere che le regie mobili utilizzate possano raggiungere un livello tale di saturazione da non consentire di accettare nuove commesse, con conseguenti effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, il potenziamento delle risorse tecniche impiegate per lo svolgimento dell'attività potrebbe richiedere fabbisogni finanziari elevati, con ripercussioni negative sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla dipendenza da figure chiave e personale qualificato

Il settore in cui opera NVP è caratterizzato da uno sviluppo costante, si pone come un contesto in cui l'impiego di risorse altamente specializzate rappresenta la chiave per raggiungere il successo e per mantenere un elevato grado di competitività.

Infatti, lo sviluppo e il successo di NVP dipendono in misura significativa da alcune figure chiave del proprio management, le quali, in considerazione di una consolidata esperienza nel settore in cui opera, nonché di competenze tecniche e professionali, hanno contribuito e contribuiscono in misura significativa allo sviluppo delle attività e delle proprie strategie commerciali. Tra queste si segnalano, in particolare, le figure dei soci fondatori.

In ragione di quanto precede il legame tra il Management e la NVP resta un fattore critico di successo.



Pertanto, non si può escludere che qualora taluno dei soggetti componenti il Management cessasse di ricoprire il ruolo fino ad ora svolto, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla struttura operativa e sulle prospettive di crescita di NVP, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

NVP si è dotata di una struttura operativa e dirigenziale finalizzata ad assicurare la continuità nella gestione del proprio business, tuttavia non è possibile escludere che l'interruzione del rapporto in essere con alcune di queste figure professionali senza una tempestiva e adeguata sostituzione possa condizionare, almeno temporaneamente, la capacità competitiva, l'attività e le prospettive di crescita di NVP con possibili effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, il settore in cui opera NVP è caratterizzato da una disponibilità limitata di personale tecnico specializzato. L'evoluzione tecnologica e l'esigenza di soddisfare una domanda di servizi sempre più sofisticati richiedono alle imprese operanti in tale settore di dotarsi di risorse con elevata specializzazione.

Nel caso in cui un numero significativo di professionisti specializzati o interi gruppi di lavoro dedicati a specifiche tipologie di servizi dovessero abbandonare la collaborazione con NVP, e non vi fosse la possibilità di attrarre personale qualificato in sostituzione, la capacità di innovazione e le prospettive di crescita potrebbero risentirne, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi connessi alla
violazione dei
diritti di proprietà
intellettuale e
diritto
all'immagine di
terzi***

NVP nello svolgimento della propria attività potrebbe essere esposta al rischio di contestazioni riguardo alla trasmissione di contenuti che possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

NVP provvede a vigilare sui contenuti trasmessi, valutandoli costantemente e accertandosi che nessun contenuto violi i diritti alla privacy o altri diritti di proprietà intellettuale di terzi né nuoccia in alcun modo alla reputazione di terzi; ciò nonostante, NVP potrebbe non essere in grado di garantire che le modalità e i contenuti trasmessi non possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Nel caso in cui NVP nello svolgimento della propria

attività trasmetta contenuti che violano norme di legge, tale situazione potrebbe indurre soggetti terzi a richiedere il risarcimento dei danni causati in connessione ai contenuti trasmessi, con possibili ripercussioni negative sull'attività di NVP nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla partecipazione a gare

NVP nell'esercizio delle proprie attività, partecipano a gare di appalto, al fine di aggiudicarsi l'erogazione di servizi e forniture. Tali appalti possono avere una durata pluriennale, consentendo di pianificare la propria attività per gli esercizi futuri.

Tuttavia, non vi sono certezze in merito al numero di appalti banditi ed alla loro frequenza, all'esito favorevole di tali gare, nonché alla possibilità per NVP, di aggiudicarsi gare di appalto precedentemente vinte e nuovamente bandite a condizioni economiche almeno equivalenti.

La complessità dei bandi di gara e la durata delle procedure di aggiudicazione implicano la necessità di impiegare significative risorse (in termini di ore di lavoro) nella fase preliminare alla aggiudicazione delle forniture stesse.

Nonostante la cura, l'impegno e l'attenzione riposti dalle strutture aziendali coinvolte e dedicate nella preparazione delle formalità di partecipazione a tali gare non vi è garanzia che l'aggiudicazione possa essere ottenuta e che, anche se ottenuta, la stessa non possa essere oggetto di impugnazione da parte di soggetti non aggiudicatari.

L'eventuale insuccesso all'esito della procedura di aggiudicazione o l'esito sfavorevole di successive impugnazioni potrebbero incidere negativamente sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Altre informazioni di interesse riferite a NVP SPA

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione delle ulteriori informazioni di particolare interesse riferite alle attività della Società NVP S.p.A.

Attività di ricerca, sviluppo ed innovazione

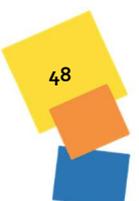
NVP ha proseguito anche per l'esercizio 2023 nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione sostanzialmente nel progetto elencato di seguito:

GESTIONE INTERMODALE DEI PROTOCOLLI BROADCAST: studio, sviluppo, implementazione della Remote Production da "on premisis" a "cloud based" anche attraverso con la gestione delocalizzata.

Infatti, per sostenere i propri investimenti, NVP svolge attività di ricerca, sviluppo ed innovazione indirizzando i propri sforzi in particolare su progetti che si ritengono particolarmente innovativi e che hanno richiesto un importante impegno, prevalentemente attraverso l'impegno del personale interno coinvolto, per prove e sperimentazioni.

Si confida che l'esito positivo di tali innovazioni possa generare anche nei prossimi esercizi buoni risultati in termini di ricavi e di miglioramento della qualità del servizio con ricadute favorevoli sul fatturato della Società.

Nello specifico è proseguita l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione iniziata negli esercizi precedenti quale naturale proseguimento ed evoluzione dello sviluppo delle piattaforme installate sulle regine mobili per la realizzazione, gestione e distribuzione di contenuti multimediali. L'attività di ricerca e sviluppo svolta è rivolta ad un nuovo processo di gestione del processo produttivo in ambito di produzioni televisive e cinematografiche in modalità "Remota" che, da derivazione della lingua inglese chiameremo "Remote Production" e pertanto lo sviluppo di un progetto globale che guardi ad un nuovo processo tecnologico in grado di erogare un servizio altamente innovativo.



Il settore in cui opera NVP, del broadcasting televisivo, è caratterizzato da una clientela, rappresentata principalmente da emittenti televisive, piattaforme online di fruizione dei contenuti, case di produzione, società sportive, federazioni sportive, italiane ed internazionali, con esigenze che richiedono una marcata e specifica professionalità nonché capacità di integrazione di soluzioni tecnologicamente complesse.

Tra i fattori di successo della strategia imprenditoriale risulta indubbiamente l'innovazione tecnologica ed il relativo aggiornamento tecnologico continuo avendo a disposizione tecnologie all'avanguardia in termini di innovazione dei servizi e soluzioni innovative, supportati da continui investimenti in innovazione, ricerca e sviluppo. Il know-how tecnologico maturato con l'attività di ricerca e sviluppo consente a NVP di prevedere in anticipo l'affermarsi di nuovi paradigmi a livello tecnologico, anche monitorando l'avanzamento di progetti concorrenti.

Il supporto dello sviluppo e dell'applicazione della Remote Production si basa anche sulla possibilità di avere a disposizione una rete 5G ad altissime prestazioni verso la struttura dove sono posizionate le unità di processo, di elaborazione e di controllo. L'impatto atteso dall'utilizzo della tecnologia 5G sulle attività di produzione televisiva è quello di un miglioramento della qualità e della flessibilità delle riprese in molteplici contesti, dalle news agli eventi live, e di un'ottimizzazione delle attività coinvolte nell'attuale workflow produttivo e l'introduzione di elementi di "remote production".

L'attività svolta dal Team di R&S, in continuità con il lavoro degli anni precedenti, ha riguardato la "Remote Production", nuovo processo "innovativo" da introdurre nel workflow produttivo che pertanto si affianca per poi sostituire nella fase di maturazione il processo "tradizionale" di produzione (tramite utilizzo di regie mobili ubicate nella prossimità del luogo dell'evento) consentendo di erogare al mercato un nuovo servizio "innovativo" attraverso la realizzazione di una trasmissione/registrazione televisiva in un "Set di Produzione" (per esempio uno Stadio, Teatro di Posa, ecc.) mantenendo in un'altra sede, appunto remota, una parte sostanziale del personale e della tecnologia specifica necessaria alla realizzazione del servizio, ad esempio, si potrebbe realizzare la trasmissione di una partita di calcio portando nella sede dell'evento (stadio) soltanto le telecamere adibite con idonea tecnologia di collegamento, operatori di ripresa e microfoni, mentre, tutte le ulteriori tecnologie e tecnici



(si parla anche di decine di professionisti specializzati) possono dare il loro apporto lavorando in uno studio appositamente allestito ed attrezzato in altra sede quale la sede operativa aziendale di Patti, nella provincia di Messina.

L'attività, oltre a riguardare lo sviluppo del sistema complesso e la successiva implementazione di un nuovo processo / servizio avrà come obiettivo l'identificazione e successiva acquisizione delle tecnologie necessarie per l'attivazione del servizio erogabile al mercato.

Tutto ciò comporta l'inevitabile adattamento della struttura produttiva realizzando nuove ergonomie operative nel centro di produzione localizzato nella sede aziendale di Patti.

Con riferimento a quanto descritto NVP in sintonia con la strategia aziendale ha effettuato nel corso del 2023 investimenti in attività di ricerca e sviluppo ed innovazione attraverso la capitalizzazione del costo del lavoro sostenuto nell'esercizio 2023 delle alte professionalità dedicate al progetto di R&S ed innovazione per complessivi euro 510 migliaia.

A beneficio dell'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione ed a ristoro dei relativi costi interni sostenuti, NVP intende avvalersi del relativo credito d'imposta istituito ai sensi della Legge di Bilancio 2023 (Legge n. 197/2022) che proroga al 2023 il potenziamento delle aliquote R&S nel Mezzogiorno, all'articolo 1, commi 268-269, L. 197/2022.

Rapporti con imprese del Gruppo La Società, come previsto dal piano di sviluppo per linee esterne, ha acquisito partecipazioni strategiche in imprese controllate e/o a controllo congiunto.

Nel dettaglio le partecipazioni acquisite ed i rapporti instaurati sono di seguito rappresentati:

Denominazione	Sede	Data acquisizione	% Partecipazione	Rapporto
E.G. Audiovisivi Srl	Moncalieri	31/10/2022	100%	Controllata
Hiway Media Srl	Milano	27/04/2021	50%	Controllo congiunto
Soccerment Srl	Milano	01/07/2021	3,32%	Partecipazione di minoranza
Produzioni Italia Srl	Roma	14/09/2023	100%	Controllata

Bilancio consolidato Considerate le partecipazioni di controllo totalitario sopra identificate la Società ha predisposto il Bilancio Consolidato di Gruppo ai sensi dell'art. D. Lgs. n. 127/91.

Azioni proprie possedute della controllante NVP S.p.A.

Si precisa che la controllante NVP S.p.A, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2023, non possedeva azioni proprie.

Azioni della controllante NVP S.p.A. possedute da imprese controllate

Si precisa che nessuna società controllata, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2023, possedeva azioni della società controllante NVP S.p.A.

***Fatti di rilievo
avvenuti dopo la
data di riferimento
del bilancio***

Successivamente alla data di riferimento del bilancio di esercizio non si segnalano fatti ed aspetti di rilievo da evidenziare nella presente Relazione sulla Gestione.

Il susseguirsi della situazione di crisi economica complessiva derivante sia dal Covid-19 nonché dalla prosecuzione del conflitto Russia – Ucraina, allo stato attuale, non ha comportato e non si prevede possano comportare effetti negativi di rilievo sulla situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico della Società.

***Utilizzo di strumenti
finanziari da parte
delle imprese incluse
nel consolidamento***

NVP S.p.A. al 31 dicembre 2023 presenta parte dell'indebitamento bancario costituito da debiti a tasso variabile. A fronte della suscettibilità di fluttuazione dei tassi variabili la Capogruppo NVP S.p.A. ha sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Al 31 dicembre 2023 l'impatto della variazione dei tassi di interesse e la conseguente applicazione degli impatti dei derivati sulla situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico dell'esercizio 2023 sono da ritenersi non significativi. Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Informazioni
attinenti al
personale***

La crescita e la valorizzazione professionale delle risorse umane, quale fattore determinante per l'evoluzione e lo sviluppo delle proprie attività rimangono gli obiettivi primari della società. L'elevato livello delle competenze e delle conoscenze acquisite, nonché l'impegno, la flessibilità, la dedizione e la ricerca dell'eccellenza nel proprio lavoro, sono patrimonio prezioso che la società intende preservare e valorizzare.

Nel corso dell'esercizio la società ha effettuato adeguati investimenti in sicurezza del personale.

Anche nel corso del 2023 la società ha dedicato particolare attenzione alla formazione del personale con particolare riferimento ai temi della sicurezza nei luoghi di lavoro.

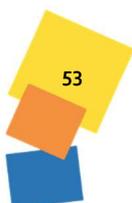


Normativa sul Golden Power

L'art. 13 del Decreto del Presidente del Consiglio dei Ministri 18 dicembre 2020, n. 179 (il "DPCM 179/2020") prevede che "rientrano tra i beni e i rapporti di cui all'articolo 1 le attività economiche a carattere nazionale e di rilevanza strategica svolte dai fornitori di servizi di media audiovisivi o radiofonici, dai fornitori di servizi interattivi associati o di servizi di accesso condizionato, dai soggetti esercenti l'attività di radiodiffusione, dalle agenzie di stampa, dagli editori di giornali quotidiani, periodici o riviste, dai soggetti esercenti l'editoria elettronica, per le quali il soggetto esercente è tenuto all'iscrizione al registro degli operatori di comunicazione di cui all'articolo 1, comma 6, lettera a), n. 5, della legge 31 luglio 1997. n. 249".

Ai sensi dell'art. 2 della Delibera n. 666/08/Cons del 26 novembre 2008 dell'Autorità per le garanzie nelle telecomunicazioni sono tenute a richiedere l'iscrizione nel già menzionato registro (il "Registro degli Operatori di Comunicazione") "le imprese di produzione o distribuzione di programmi radiotelevisivi: 1) i soggetti che producono o distribuiscono ai soggetti di cui alle lettere b) e d) programmi destinati alla radiodiffusione sonora o televisiva".

La NVP SPA, ai sensi di quanto previsto dall'art. 13 del DPCM 179/2020, in considerazione dell'attività svolta e in considerazione che dal 25/10/2021 la Società è iscritta nel Registro degli Operatori di Comunicazione ("ROC"), ai sensi dell'art. 2 della delibera 666/08/CONS, nella qualità di "impresa di produzione o distribuzione di programmi radiotelevisivi", rientra nei settori di rilevanza strategica interessati dalla normativa "Golden Power" e che conseguentemente tale normativa trova applicazione nei suoi confronti nei limiti temporali e nelle casistiche di applicazione della stessa.



*Prevedibile
evoluzione
della gestione*

Prosegue l'impegno di NVP alla crescita ed espansione delle attività finalizzate al consolidamento della leadership nel settore di riferimento nel mercato nazionale nonché il rafforzamento della propria presenza nelle produzioni internazionali anche grazie al beneficio in termini di reputazione che la Società ha beneficiato partecipando a prestigiose gare di livello internazionale.

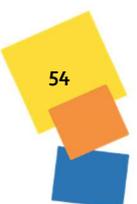
Nelle competizioni sportive il calcio rappresenta il "core business" della Società. Grazie alla dotazione tecnologia in essere ed al potenziamento della stessa l'obiettivo è di incrementare gli attuali campi di calcio della Serie A, mantenere la presenza per l'intero campionato della Serie B e della Lega Pro (Serie C), oltre a mantenere ferma la presenza nei campi delle squadre italiane coinvolte nelle manifestazioni europee (Champions League ed Europa League).

Oltre al calcio NVP ritiene di consolidare ed incrementare la propria presenza in altri campionati di rilievo nel mercato nazionale con il Basket ed il Volley e proseguire con l'esperienza oramai pluriennale nei circuiti nazionali di motociclismo in modo da potersi presentare quale adeguato "competitor" per le competizioni internazionali.

L'elevata tecnologia innovativa presente delle dotazioni infrastrutturali di proprietà di NVP consente di attrarre sempre un maggior numero di TOP Client.

Non solo Calcio e Sport. Infatti, NVP consolida la propria presenza nel settore dell'Entertainment e dei programmi da studio. La consolidata partnership con importanti realtà del settore consente al Gruppo di continuare ad essere presente quale fornitore di servizi di produzione per prestigiosi programmi da studio, oltre a proseguire l'esperienza con le sfilate di Moda con la Milano Fashion Week per i più rinomati brand a livello internazionale.

L'ormai comprovata esperienza nel settore dei programmi da studio nonché degli show televisivi fa presupporre una consistenza crescita del portafoglio clienti e dei ricavi del Gruppo.



Sedi Alla chiusura dell'esercizio la società non dispone di secondarie ma *secondarie e* soltanto di unità locali site in Napoli, Roma e Cologno Monzese *unità locali* (Milano).



CONCLUSIONI

Signori Azionisti,
alla luce delle considerazioni svolte nei punti precedenti e di quanto esposto nella Nota Integrativa, Vi invitiamo:

- ✓ ad approvare il Bilancio dell'esercizio chiuso al 31/12/2023 unitamente alla Nota integrativa ed alla presente Relazione sulla Gestione che lo accompagnano;
- ✓ a destinare il risultato d'esercizio in conformità con la proposta formulata nella nota integrativa.

San Piero Patti, 28 marzo 2024

**Per il Consiglio di Amministrazione
Natalino Pintabona**



Prospetti contabili 2023

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b
Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839
Capitale sociale € 810.488,06, i.v.
R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



NVP S.p.A.

Stato patrimoniale

Attivo	2023	2022
A. Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti	0	0
B. Immobilizzazioni	31.931.104	27.322.321
B.I Immobilizzazioni immateriali	4.288.096	3.801.165
1 Costi di impianto e di ampliamento	362.344	702.363
2 Costi di sviluppo	1.130.066	1.020.624
3 Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	102.278	94.774
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	53.876	90.387
5 Avviamento	591.258	668.550
6 Immobilizzazioni in corso e acconti	1.937.135	1.042.027
7 Altre	111.139	182.440
B.II Immobilizzazioni materiali	22.346.515	19.392.852
1 Terreni e fabbricati	201.807	201.807
2 Impianti e macchinario	19.550.318	17.182.216
3 Attrezzature industriali e commerciali	226.069	159.906
4 Altri beni	166.859	87.261
5 Immobilizzazioni in corso e acconti	2.201.462	1.761.662
B.III Immobilizzazioni finanziarie	5.296.493	4.128.304
1 Partecipazioni in:	4.277.649	3.721.538
a) imprese controllate	1.197.014	640.903
b) imprese collegate	2.908.477	2.908.477
d-bis) altre imprese	172.158	172.158
2 Crediti	806.803	56.800
a) verso imprese controllate	500.003	0
b) verso imprese collegate	250.000	0
d-bis) verso altri	56.800	56.800
4 Strumenti finanziari derivati attivi	212.041	349.966
C. Attivo circolante	17.255.749	12.014.487
C.I Rimanenze	0	0
C.II Crediti	13.822.112	9.593.261
1 Verso clienti	8.020.380	5.039.088
2 Verso imprese controllate	425.774	0
5-bis Crediti tributari	4.639.283	3.794.749
di cui oltre l'esercizio successivo	282.884	514.895
5-ter Imposte anticipate	565.743	567.808
5-quater Verso altri	170.932	191.616
C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni	235.858	619.158
6 Altri titoli	235.858	619.158
C.IV Disponibilità liquide	3.197.779	1.802.068
1 Depositi bancari e postali	3.196.404	1.798.175
3 Denaro e valori in cassa	1.375	3.893
D. Ratei e risconti	2.145.082	1.281.984
Totale attivo	51.331.935	40.618.792

NVP S.p.A.**Stato patrimoniale**

Passivo	2023	2022
A. Patrimonio netto	12.519.798	12.167.677
I Capitale	810.488	810.488
II Riserva da soprapprezzo delle azioni	11.458.519	11.458.519
III Riserve di rivalutazione	0	0
IV Riserva legale	118.206	106.806
V Riserve statutarie	0	0
VI Altre riserve	312.891	312.891
VII Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	194.578	349.966
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	(882.393)	(1.098.999)
IX Utile (perdita) dell'esercizio	507.509	228.006
X Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	0	0
B. Fondi per rischi ed oneri	151.407	108.944
2 Per imposte, anche differite	133.944	108.944
3 Strumenti finanziari derivati passivi	17.463	0
4 Altri	0	0
C. Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	370.889	300.714
D. Debiti	28.925.343	20.236.971
4 Debiti verso banche	15.714.649	11.297.613
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>9.383.333</i>	<i>8.275.199</i>
6 Acconti	1.229.508	0
7 Debiti verso fornitori	9.109.469	7.000.001
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>1.537.376</i>	<i>17.100</i>
9 Debiti verso imprese controllate	123.124	0
12 Debiti tributari	775.371	139.319
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	310.396	168.520
14 Altri debiti	1.662.826	1.631.518
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>835.026</i>	<i>913.475</i>
E. Ratei e risconti	9.364.498	7.804.486
Totale passivo	51.331.935	40.618.792

NVP S.p.A.

Conto economico		2023	2022
A.	Valore della produzione	28.934.301	20.007.767
1	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	26.186.730	17.407.070
4	Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	724.212	711.411
5	Altri ricavi e proventi	2.023.359	1.889.286
	<i>di cui contributi in conto esercizio</i>	<i>62.028</i>	<i>0</i>
B.	Costi della produzione	(27.469.727)	(19.131.488)
6	Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(371.508)	(349.314)
7	Per servizi	(10.787.965)	(6.146.047)
8	Per godimento beni di terzi	(5.072.875)	(4.022.803)
9	Per il personale	(7.543.290)	(5.697.715)
	a) salari e stipendi	(5.023.298)	(3.836.065)
	b) oneri sociali	(1.168.587)	(944.466)
	c) trattamento di fine rapporto	(113.863)	(109.384)
	e) altri costi	(1.237.542)	(807.800)
10	Ammortamenti e svalutazioni	(3.191.540)	(2.531.746)
	a) ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(952.509)	(939.466)
	b) ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(2.204.031)	(1.566.784)
	d) svalutazione dei crediti compresi nell'attivo circolante e delle disponibilità liquide	(35.000)	(25.496)
13	Altri accantonamenti	(25.000)	0
14	Oneri diversi di gestione	(477.549)	(383.863)
	Differenza fra valore e costi della produzione	1.464.574	876.279
C.	Proventi e oneri finanziari	(694.808)	(444.225)
16	Altri proventi finanziari	157.551	640
	d) proventi diversi dai precedenti	157.551	640
17	Interessi e altri oneri finanziari	(807.661)	(448.603)
17-bis	Utili e perdite su cambi	(44.698)	3.738
D.	Rettifiche di valore di attività finanziarie	0	0
	Risultato prima delle imposte	769.766	432.054
20	Imposte sul reddito dell'esercizio	(262.257)	(204.048)
	<i>di cui correnti</i>	<i>(260.192)</i>	<i>(191.720)</i>
	<i>di cui differite/anticipate</i>	<i>(2.065)</i>	<i>(12.328)</i>
	<i>di cui di anni precedenti</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
21	Utile (perdita) dell'esercizio	507.509	228.006

NVP S.p.A.

Rendiconto finanziario	2023	2022
Utile/(Perdita) dell'esercizio [a]	507.509	228.006
Imposte sul reddito	262.257	204.048
Interessi passivi/(interessi attivi)	694.808	444.225
Canoni di leasing	2.069.075	1.557.259
Utile/Perdita dell'esercizio prima di imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione [b]	3.533.649	2.433.538
Accantonamenti ai fondi	60.000	25.496
Accantonamenti TFR	113.863	109.384
Ammortamenti delle immobilizzazioni (Contributi in conto impianti)	3.156.541 (1.548.443)	2.506.250 (1.267.784)
Altri rettifiche per elementi non monetari	0	(94.340)
Rettifiche per elementi non monetari [c]	1.781.961	1.279.005
Flusso finanziario prima della variazione del CCN [d] = [b] + [c]	5.315.610	3.712.543
Decremento/(incremento) dei crediti verso clienti	(3.442.066)	612.764
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	3.462.100	1.646.790
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	(863.098)	(85.915)
Incremento/(decremento) ratei e riconti passivi	3.108.455	744.680
Altre variazioni del capitale circolante netto	(274.807)	2.440.808
Variazioni del CCN [e]	1.990.584	5.359.127
Flusso finanziario dopo le variazioni del CCN [f] = [d] + [e]	7.306.194	9.071.670
Interessi incassati/(pagati)	(42.780)	0
(Imposte sul reddito pagate)	0	0
(Utilizzo TFR)	(43.688)	(36.216)
Totale altri incassi/pagamenti [g]	(86.468)	(36.216)
Flusso finanziario dell'attività operativa [h] = [f] + [g]	7.219.726	9.035.454
(Investimenti) in immobilizzazioni immateriali	(1.439.440)	(1.669.933)
(Investimenti) in immobilizzazioni materiali	(5.157.695)	(4.152.001)
(Investimenti) in immobilizzazioni finanziarie	(1.306.114)	(647.096)
Disinvestimenti in immobilizzazioni finanziarie	0	211.731
(Investimenti) in attività finanziarie non immobilizzate	(66.700)	(30.000)
Disinvestimenti in attività finanziarie non immobilizzate	450.000	0
Flusso finanziario dell'attività di investimento [i]	(7.519.948)	(6.287.300)
Flusso finanziario dei mezzi dei soci [l]	0	0
Accensione finanziamenti	5.735.000	4.100.000
(Rimborso) finanziamenti	(3.007.852)	(2.039.304)
Canoni di leasing	(2.069.075)	(1.557.259)
Proventi/(Oneri) finanziari da attività di finanziamento	(594.570)	(424.935)
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	1.632.430	(1.480.932)
Flusso finanziario dei mezzi di terzi [m]	1.695.933	(1.402.430)
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento [n] = [l] + [m]	1.695.933	(1.402.430)
Saldo monetario di esercizio [o] = [h] + [i] + [n]	1.395.711	1.345.724
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.802.068	454.147
Disponibilità liquide apportate dalla fusione	0	2.197
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	3.197.779	1.802.068
Giacenze di cassa	1.375	3.893
Disponibilità liquide a vista presso banche	3.196.404	1.798.175
Totale disponibilità liquide	3.197.779	1.802.068

Nota integrativa 2023

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06 i.v.

R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



Sommario

A. Principi contabili e criteri di valutazione

A.1 – Parte generale

A.2 – Criteri di valutazione

B. Informazioni sullo stato patrimoniale

C. Informazioni sul conto economico

D. Analisi dell'andamento economico e finanziario della Società

E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale

F. Operazioni con parti correlate

G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale

H. Informazioni relative al *fair value* degli strumenti finanziari

I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio

L. Altre informazioni

M. Proposta di destinazione del risultato di esercizio

A. Principi contabili e criteri di valutazione

A.1 – Parte generale

A.1.1 - Premessa

NVP S.p.A. (di seguito la “**Società**”) è una società per azioni con sede legale in San Piero Patti (ME), Via Gebbia Grande n. 1/b. La Società è specializzata nel fornire attrezzature ad alto contenuto tecnologico e personale ultra-specializzato per la realizzazione di grandi eventi televisivi, sportivi, cinematografici, programmi TV, *fiction*, concerti e spettacoli, oltre ad aver acquisito grande esperienza nella realizzazione tecnica, artistica e di contenuti di nuove emittenti TV, Corporate TV, fibre e nuove tecnologie di trasmissione in genere.

In data in data 13 settembre 2023 la Società ha acquistato, da Euroscena S.r.l., la partecipazione totalitaria nella società Produzioni Italia S.r.l. ritenuta strategica da tre punti di vista: (i) acquisizione di una struttura produttiva con l’ingresso di 25 dipendenti che vanta una grande esperienza nelle produzioni televisive del settore sportivo ed *entertainment*; (ii) incremento della capacità produttiva con 4 OB Van di cui uno in 4K; (iii) acquisizione di contratti per un valore di circa 2,5 milioni di euro nell’ambito delle produzioni sportive in particolare nel campionato di calcio di Serie A.

In relazione a quanto richiesto dall’art. 2427, comma 1, n. 22-quinquies e 22-sexies, si informa che la Società redige, in qualità di capogruppo, il bilancio consolidato. Tale bilancio rappresenta un’integrazione del bilancio di esercizio ai fini di una adeguata informazione patrimoniale, finanziaria ed economica della Società e del Gruppo. Il bilancio consolidato, con la relativa relazione dell’organo di controllo, viene presentato in apposito e separato fascicolo.

Il bilancio di esercizio della Società, così come il bilancio consolidato, è sottoposto a revisione legale dei conti da parte della società BDO Italia S.p.A. ai sensi del d.lgs. 27 gennaio 2010 n. 39.

A.1.2 - Dichiarazione di conformità ai principi contabili nazionali

Il presente bilancio di esercizio al 31 dicembre 2023 è conforme al dettato degli articoli 2423 e seguenti del codice civile ed è stato redatto in conformità ai principi contabili statuiti dall’Organismo Italiano di Contabilità (OIC).

A.1.3 - Principi generali di redazione

Il bilancio di esercizio, redatto in forma ordinaria, è costituito dallo Stato Patrimoniale, dal Conto Economico, dal Rendiconto Finanziario (elaborato applicando il metodo “indiretto”) e dalla Nota Integrativa ed è corredato della Relazione degli Amministratori sull’andamento della gestione.

La valuta utilizzata dalla Società per la presentazione del Bilancio è l’Euro; ove non diversamente indicato, le cifre contenute nello Stato Patrimoniale, nel Conto Economico, nel Rendiconto Finanziario e nella presente Nota Integrativa sono espresse in Euro.

Lo Stato Patrimoniale ed il Conto Economico sono stati redatti secondo gli schemi vincolanti previsti dagli articoli 2424 e 2425 del Codice Civile, osservando i principi di prudenza, di competenza temporale ed economica, in un’ottica di continuazione dell’attività e tenendo conto della funzione economica dell’operazione o del contratto.

Non sono state riportate le voci prive di importo – tanto nell’esercizio in esame quanto nel precedente e limitatamente alle voci precedute da numeri arabi e lettere minuscole - in relazione all’attività tipica dell’impresa e/o alle specifiche consistenze degli elementi patrimoniali ed al manifestarsi o meno di componenti reddituali.

Ove non diversamente indicato, i crediti immobilizzati si intendono con scadenza oltre i 12 mesi mentre tutti gli altri crediti e tutti i debiti si intendono, rispettivamente, esigibili o scadenti entro 12 mesi.

Nella redazione del bilancio non si è fatto ricorso alle deroghe di cui agli articoli 2423, quarto comma, e 2423-bis secondo comma, Codice Civile, per la mancata realizzazione di fatti, casi e accadimenti eccezionali.

Ai sensi del comma 5 dell’art. 2423-ter del Codice Civile, i valori dello Stato Patrimoniale e del Conto Economico relativi all’esercizio in esame sono comparati con quelli relativi al bilancio del precedente esercizio; ove necessario, e per motivi di comparabilità, sono state effettuate coerenti riclassifiche dei valori relativi all’esercizio precedente; le variazioni intervenute, quando giudicato necessario per una migliore comprensione dei contenuti, trovano dettaglio e commento nei prospetti che seguono.

Nello stato patrimoniale e nel conto economico non sono stati effettuati compensi di partite, tranne il caso in cui la compensazione è ammessa, nei limiti delle disposizioni legali o contrattuali e dei principi contabili.

Nella seguente tabella sono riportati per ciascuna voce di stato patrimoniale e di conto economico gli importi oggetto di compensazione, con evidenza degli importi lordi e di quelli netti come esposti in bilancio, ove la compensazione è ammessa dalla legge e dai principi contabili:

Compensi di partite	2023
Crediti IRAP per acconti	93.458
Debiti IRAP	260.192
Debiti IRAP netti	166.734

Si informa che nel corso dell'esercizio non sono stati imputati oneri finanziari ai valori iscritti nell'attivo dello stato patrimoniale.

A.2 – Criteri di valutazione

A.2.1 – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali sono relative a beni privi di consistenza fisica o a costi che non esauriscono la loro utilità in un solo esercizio e dai quali è probabile che affluiranno benefici economici futuri; le stesse sono iscritte in bilancio al costo d'acquisto, comprensivo degli oneri accessori, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore.

Le immobilizzazioni immateriali, iscritte in bilancio con il consenso del Collegio Sindacale, ove richiesto, sono sistematicamente ammortizzate a quote costanti in base alla stima della loro vita utile.

In particolare:

- i costi di impianto e ampliamento, relativi ai costi sostenuti per la quotazione delle azioni della Società sul mercato *Euronext Growth Milan* (già "AIM Italia" di Borsa Italiana), sono stati capitalizzati e sono ammortizzati, a decorrere dall'esercizio 2020, tenuto conto che la quotazione è avvenuta nel mese di dicembre 2019, entro un periodo non superiore a cinque anni;
- i costi di sviluppo, prevalentemente relativi a costi di sviluppo ed innovazione delle attrezzature video, ivi compresi i costi del personale interno, sono capitalizzati e ammortizzati entro un periodo non superiore a cinque 5 anni, considerato che i benefici sono identificati, il costo attendibilmente determinato e l'attività genera benefici economici futuri;

- le licenze di utilizzazione delle telecamere ad alta tecnologia sono ammortizzate secondo la vita utile del cespite cui fanno riferimento;
- i diritti disponibili per molteplici mezzi di sfruttamento (*format* televisivi e licenze giochi) sono ammortizzati, in quote costanti, in relazione alla durata prevista di utilizzazione, a partire dal momento di attivazione della licenza;
- l'avviamento è ammortizzato in dieci anni;
- le migliorie su beni in leasing sono ammortizzate nel periodo minore tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione finanziaria.

A.2.2 – Immobilizzazioni materiali

Sono iscritti tra le immobilizzazioni materiali i beni destinati ad essere utilizzati durevolmente nell'esercizio dell'impresa.

Le immobilizzazioni materiali sono inizialmente iscritte al costo, comprensivo di tutti gli oneri direttamente imputabili alla messa in funzione del bene (costi di transazione, onorari professionali, costi diretti di trasporto del bene nella località assegnata, costi di installazione).

Le spese sostenute successivamente per apportare migliorie, modifiche, ristrutturazioni o rinnovamenti di cespiti esistenti sono aggiunte al valore contabile del bene ove le stesse si concretizzano in un incremento significativo di capacità o di produttività o di sicurezza ovvero prolunghino la vita utile del bene; tutte le altre spese sostenute successivamente (ad esempio gli interventi di manutenzione ordinaria) sono rilevate nel conto economico nell'esercizio nel quale sono sostenute.

Qualora parti significative di immobili, impianti e macchinari abbiano vita utile differente, tali componenti sono contabilizzati separatamente, applicando il metodo del costo sopra indicato.

Successivamente alla rilevazione iniziale, le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore rilevate secondo le modalità indicate nel seguito.

Le immobilizzazioni materiali vengono sistematicamente ammortizzate a quote costanti durante la loro vita utile. L'ammortamento ha inizio quando il bene è disponibile all'uso e cessa quando esso è ceduto o non si prevede produca più benefici futuri.

Le vite utili normalmente stimate sono le seguenti:

- terreni non ammortizzati;
- impianti e macchinari non superiore a 12 anni;
- attrezzature non superiore a 7 anni;
- mobili e arredi non superiore a 9 anni;
- automezzi e macchine elettroniche non superiore a 5 anni.

Ai costi relativi ai cespiti acquistati nel corso dell'esercizio sono state applicate aliquote ridotte al 50% onde tener conto della più limitata utilizzazione media, considerato che la quota di ammortamento così ottenuta non si discosta significativamente dalla quota di ammortamento calcolata dal momento in cui il cespite è disponibile e pronto per l'uso.

Le aliquote economico tecniche adottate sono risultate contenute entro i limiti previsti dalla normativa fiscale vigente.

La vita utile delle immobilizzazioni materiali viene rivista ad ogni chiusura di periodo e, se le attese sono difformi dalle stime precedenti, la quota di ammortamento per l'esercizio corrente e per quelli successivi viene rettificata.

Le immobilizzazioni materiali sono eliminate dallo stato patrimoniale all'atto della dismissione o quando per le stesse non sono previsti benefici economici futuri dal loro utilizzo o dalla loro dismissione e l'eventuale differenza tra il valore di cessione ed il valore contabile viene rilevata a conto economico.

Non sono invece state operate rivalutazioni/svalutazioni tanto nell'esercizio in esame quanto nei precedenti.

A.2.3 - Perdite durevoli di valore

A ciascuna data di chiusura dell'esercizio, le immobilizzazioni materiali e immateriali sono analizzate al fine di identificare indicatori di eventuali riduzioni di valore. Nel caso in cui esista un'indicazione di riduzioni di valore, viene determinato il valore recuperabile di tale immobilizzazione.

Il valore recuperabile è rappresentato dal maggiore tra il *fair value*, al netto dei costi di vendita, e il valore d'uso.

In assenza di un accordo di vendita vincolante, il *fair value* è stimato sulla base dei valori espressi da un mercato attivo, da transazioni recenti ovvero sulla base delle migliori

informazioni disponibili per riflettere l'ammontare che l'impresa potrebbe ottenere dalla vendita del bene.

Il valore d'uso è definito sulla base dell'attualizzazione dei flussi di cassa futuri attesi dall'utilizzo del bene, al netto delle imposte, applicando un tasso di sconto netto imposte che riflette le variazioni correnti di mercato del valore temporale del denaro e dei rischi dell'attività.

Per un'attività che non genera flussi finanziari ampiamente indipendenti, il valore recuperabile è determinato in relazione alla "cash generating unit" cui tale attività appartiene.

Una riduzione di valore è riconosciuta nel conto economico qualora il valore di iscrizione dell'attività, o della relativa "cash generating unit" a cui essa è allocata, sia superiore al valore recuperabile. Le perdite di valore di "cash generating unit" sono imputate in primo luogo a riduzione del valore contabile dell'eventuale avviamento attribuito e, quindi, a riduzione delle altre attività, in proporzione al relativo valore contabile.

Ad eccezione dell'avviamento, dei costi d'impianto e di ampliamento e dei costi di sviluppo, il valore precedentemente ridotto per perdite è ripristinato, nei limiti del valore contabile che si sarebbe determinato qualora la perdita di valore non fosse stata mai registrata, nel caso in cui la perdita di valore non esista più o quando vi sia stato un cambiamento nelle stime utilizzate per determinare il valore recuperabile.

A.2.4 - Partecipazioni

Le partecipazioni – sia quelle immobilizzate sia quelle del circolante – sono inizialmente iscritte al costo di acquisto, comprensivo dei costi accessori, utilizzando il criterio del costo specifico.

Successivamente alla rilevazione iniziale: (i) le partecipazioni iscritte nelle immobilizzazioni sono valutate al costo di acquisto ridotto per perdite durevoli di valore, determinate confrontando il valore di iscrizione in bilancio della partecipazione con il suo valore recuperabile in base ai benefici futuri che si prevede affluiranno all'economia della partecipante; (ii) le partecipazioni del circolante sono valutate in base al minor valore fra il costo d'acquisto e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

La riduzione di valore delle partecipazioni rispetto al costo è iscritta nel conto economico nella voce D.19 "svalutazioni"; nel caso in cui in esercizi successivi vengano meno i motivi delle svalutazioni, il valore è ripristinato nei limiti delle svalutazioni effettuate e la rettifica è imputata a conto economico come rivalutazione nella voce D.18 "rivalutazioni".

Relativamente alle partecipazioni, nel caso in cui la perdita di pertinenza della Società ecceda il valore contabile della partecipazione e la partecipante sia impegnata a adempiere a obbligazioni legali o implicite dell'impresa partecipata o comunque a coprirne le perdite, l'eventuale eccedenza rispetto al valore contabile è rilevata in un apposito fondo.

A.2.5 - Titoli di debito

I titoli di debito – sia quelli immobilizzati sia quelli non immobilizzati – sono iscritti in bilancio al costo di acquisto (o costo di sottoscrizione) e rilevati con il criterio del costo ammortizzato.

Il costo di acquisto (o costo di sottoscrizione) è costituito dal prezzo pagato comprensivo degli oneri accessori di diretta imputazione costituiti da costi di intermediazione, commissioni, spese e imposte di bollo. Non si comprende nel costo di acquisto il rateo relativo alla cedola di interessi maturata alla data di acquisto, che viene contabilizzato tra i ratei attivi.

La classificazione dei titoli di debito nell'attivo immobilizzato o nell'attivo circolante dipende dalla destinazione del titolo. I titoli destinati a permanere durevolmente nel patrimonio aziendale sono iscritti tra le immobilizzazioni, gli altri vengono iscritti nel circolante. Ai fini di determinare l'esistenza della destinazione a permanere durevolmente nel patrimonio della società si considerano, oltre alle caratteristiche dello strumento, la volontà della direzione aziendale e l'effettiva capacità della società di detenere i titoli per un periodo prolungato di tempo.

Successivamente alla rilevazione iniziale: (i) i titoli di debito iscritti nelle immobilizzazioni sono valutati al costo di acquisto ridotto per perdite durevoli di valore, determinate dalla differenza tra il valore di iscrizione in bilancio del titolo ed il minor valore determinato in base alla presenza di eventuali indicatori di deterioramento duraturo della solvibilità dell'emittente; (ii) i titoli del circolante sono valutati in base al minor valore fra il costo d'acquisto, determinato in base al metodo del costo medio ponderato, e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

La riduzione di valore dei titoli di debito rispetto al costo è iscritta nel conto economico nella voce D.19 b) *“svalutazioni di immobilizzazioni finanziarie che non costituiscono partecipazioni”*, per i titoli immobilizzati, e nella voce D.19 c) *“svalutazioni di titoli iscritti nell'attivo circolante che non costituiscono immobilizzazioni finanziarie”*, per i titoli non immobilizzati; nel caso in cui in esercizi successivi vengano meno i motivi delle svalutazioni, il valore è ripristinato nei limiti delle svalutazioni effettuate e la rettifica è imputata a conto economico come rivalutazione nella voce D.18 b) *“rivalutazioni di immobilizzazioni*

finanziarie che non costituiscono partecipazioni”, per i titoli immobilizzati, e nella voce D.18 c) *“rivalutazioni di titoli iscritti all’attivo circolante che non costituiscono partecipazioni”*, per i titoli non immobilizzati.

A.2.6 – Strumenti finanziari derivati

Gli strumenti finanziari derivati sono rilevati alla data di sottoscrizione del contratto e sono valutati al *fair value* sia alla data di rilevazione iniziale sia ad ogni data di chiusura del bilancio.

La variazione di *fair value* rispetto all’esercizio precedente è rilevata:

- a) nel caso di strumenti finanziari derivati non di copertura, nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati);
- b) nel caso di strumenti finanziari derivati di copertura: (i) qualora la copertura si riferisca al *fair value* di elementi presenti nel bilancio (c.d. *fair value hedge*), nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati); (ii) qualora la copertura si riferisca a flussi finanziari o ad operazioni di futura manifestazione (c.d. *cash flow hedge*), in una riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto. Tale riserva è imputata al Conto Economico nella misura e nei tempi corrispondenti al verificarsi o al modificarsi dei flussi di cassa dello strumento coperto o al verificarsi dell’operazione oggetto di copertura.

Ai fini della classificazione tra attivo immobilizzato ed attivo circolante degli strumenti finanziari derivati con *fair value* positivo alla data di valutazione: (i) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari o del *fair value* di un’attività seguono la classificazione, nell’attivo circolante o immobilizzato, dell’attività coperta; (ii) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari e del *fair value* di una passività, un impegno irrevocabile o un’operazione programmata altamente probabile sono classificati nell’attivo circolante; (iii) gli strumenti finanziari derivati non di copertura sono classificati nell’attivo circolante entro l’esercizio successivo.

Gli strumenti finanziari derivati con *fair value* negativo alla data di valutazione sono iscritti nella voce B.3 del passivo (strumenti finanziari derivati passivi).

Gli strumenti finanziari derivati di copertura riferiti a flussi finanziari di futura manifestazione (*cash flow hedge*) sono iscritti in una apposita riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto.

A.2.7 - Crediti

I crediti sono iscritti nell'attivo circolante o nell'attivo immobilizzato avuto riguardo alla "destinazione" degli stessi rispetto all'attività ordinaria.

I crediti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed al valore presumibile di realizzazione.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei crediti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i crediti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, la Società si è avvalsa della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei crediti con riferimento ai crediti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i crediti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di realizzazione.

A.2.8 - Disponibilità liquide

Le disponibilità liquide e i mezzi equivalenti comprendono i saldi in contanti e i depositi a vista. Tali disponibilità sono iscritte al valore nominale e comprendono i valori numerari, ossia quei valori che possiedono i requisiti della disponibilità a vista.

A.2.9 - Ratei e risconti

Sono stati determinati secondo il criterio dell'effettiva competenza temporale ed economica dell'esercizio e sono relativi esclusivamente a quote di ricavi e di costi, comuni a due o più esercizi, l'entità dei quali varia in ragione del tempo.

A.2.10 - Fondi per rischi ed oneri

I fondi per rischi ed oneri accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

I fondi per rischi ed oneri sono costituiti da passività rilevate quando, congiuntamente: (i) l'impresa ha un'obbligazione attuale (legale o implicita) quale risultato di un evento passato; (ii) è probabile che sarà necessario l'esborso di risorse finanziarie per adempiere

all'obbligazione; (iii) può essere effettuata una stima attendibile dell'ammontare dell'obbligazione.

Se queste condizioni non sono soddisfatte, non viene rilevata alcuna passività.

Gli importi accantonati sono determinati in modo che rappresentino la migliore stima della spesa richiesta per adempiere alle obbligazioni. Nel determinare tale stima si considerano i rischi e le incertezze che attengono ai fatti e alle circostanze in esame.

I fondi accantonati sono periodicamente riesaminati ed eventualmente rettificati per riflettere la migliore stima corrente. Quando, a seguito del riesame, il sostenimento dell'onere diviene improbabile, l'accantonamento viene stornato.

A.2.11 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

È costituito con le quote di "TFR" maturate in ciascun periodo amministrativo calcolate in base al disposto dell'art. 2120 del codice civile al Contratto Nazionale Collettivo di Lavoro.

A.2.12 - Debiti

I debiti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed includono, ove applicabili, gli interessi maturati ed esigibili alla data di chiusura dell'esercizio.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei debiti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i debiti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, la Società si è avvalsa della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei debiti con riferimento ai debiti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i debiti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di estinzione.

A.2.13 - Beni in leasing

I beni oggetto di contratti di locazione finanziaria sono riflessi in bilancio utilizzando il metodo patrimoniale che prevede la contabilizzazione dei canoni di leasing quali costi di esercizio secondo il principio di competenza economica.

Nel prosieguo della presente nota integrativa vengono fornite, ai sensi di quanto previsto dal punto 22 dell'art. 2427 del codice civile, le informazioni circa gli effetti che si sarebbero prodotti sul patrimonio netto e sul conto economico rilevando le operazioni di locazione finanziaria con il metodo finanziario rispetto al metodo patrimoniale. Il metodo finanziario, in sintesi, consiste nella contabilizzazione del costo del cespite nell'attivo patrimoniale, tra le immobilizzazioni materiali, accompagnata dalla rilevazione di un debito verso il concedente nonché l'imputazione a conto economico delle relative quote di ammortamento (secondo la stimata durata utile dei cespiti) e degli oneri finanziari rilevati per competenza.

A.2.14 - Contributi pubblici in conto capitale e in conto esercizio

Eventuali contributi pubblici in conto capitale sono rilevati come ricavi differiti nel periodo contabile in cui è acquisita la documentazione probatoria dell'erogazione dei contributi stessi, oppure in quello di sostenimento dei relativi costi qualora la certezza dell'erogazione sia basata su procedure consolidate.

In particolare, l'iscrizione dei contributi in conto impianti è rinviata per competenza agli esercizi successivi attraverso la loro rilevazione tra i risconti passivi e la graduale imputazione a conto economico in ragione del processo di ammortamento dei cespiti cui si riferiscono; in presenza di variazioni nel processo di ammortamento dei cespiti di riferimento, l'ammontare del risconto passivo è omogeneamente riallineato.

I contributi pubblici in conto esercizio vengono rilevati a conto economico per competenza.

A.2.15 - Ricavi e costi

I ricavi ed i costi sono indicati al netto di resi, sconti, abbuoni e premi di natura commerciale, e sono esposti secondo il principio della prudenza e della competenza economica e temporale.

A.2.16 - Proventi e oneri finanziari

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati, come ricavo o costo, nell'esercizio di competenza.

A.2.17 - Imposte sul reddito

Le imposte sul reddito, calcolate nel rispetto della legislazione fiscale nazionale, sono contabilizzate come costo ed hanno la stessa competenza economica dei profitti che le hanno originate.

Per tutte le differenze temporanee deducibili è rilevata un'attività fiscale anticipata se si ritiene probabile che in futuro si realizzerà un reddito imponibile a fronte del quale potrà essere utilizzata tale attività.

Per tutte le differenze temporanee imponibili, è rilevata una passività fiscale differita.

Le attività e le passività fiscali differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale, sulla base della normativa fiscale in vigore o comunque di fatto in vigore al momento della loro rilevazione.

Le imposte differite attive e passive sono compensate quando dovute alla stessa autorità fiscale ed è riconosciuto dalla legge il diritto alla compensazione.

Le attività per imposte anticipate sono rilevate per perdite fiscali non utilizzate portate a nuovo, nonché per le differenze temporanee deducibili, nella misura in cui è probabile che sia disponibile un reddito imponibile futuro a fronte del quale possano essere utilizzate tali attività. Il valore delle attività per imposte anticipate viene rivisto ad ogni data di chiusura dell'esercizio e viene ridotto nella misura in cui non è più probabile che il relativo beneficio fiscale sia realizzabile.

Le imposte correnti e differite sono rilevate a conto economico alla voce "Imposte", ad eccezione di quelle imposte che si riferiscono a partite che sono accreditate o addebitate, nell'esercizio stesso o in un altro, direttamente a patrimonio netto.

Le altre imposte non correlate al reddito sono incluse negli oneri diversi di gestione.

A.2.18 - Consolidato Fiscale

In seguito a quanto disposto dal D.Lgs. 12 dicembre 2003, n. 344, che ha introdotto il regime fiscale di tassazione di gruppo denominato "Consolidato Fiscale", la Società ha formalizzato con la società controllata EG Audiovisivi S.r.l. l'accordo relativo all'esercizio congiunto dell'opzione per il regime fiscale del "Consolidato nazionale" definendo tutti i reciproci obblighi e responsabilità (cd. "Regolamento").

Conseguentemente, la Società ha riflesso in bilancio i rapporti patrimoniali relativi alla fiscalità corrente e, eventualmente, differita IRES proveniente dalle società controllate nella voce "Crediti verso controllate" o "Debiti verso controllate" e le risultanze del processo di consolidamento fiscale nella voce "Crediti tributari" o "Debiti tributari", che rappresentano dunque l'esposizione verso l'erario del complesso delle società che hanno aderito a tale consolidato.

Rimane invariata la rilevazione della fiscalità differita e della fiscalità corrente IRAP.

B. Informazioni sullo stato patrimoniale

Attivo

[1] – Immobilizzazioni immateriali

La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente.

	Costi di impianto e ampliamento	Costi di sviluppo	Diritti ed opere dell'ingegno	Licenze	Avviamento	In corso	Altre	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	1.728.822	1.853.981	245.977	246.984	772.918	1.042.027	405.923	6.296.632
Ammortamenti cumulati	(1.026.458)	(833.356)	(151.203)	(156.597)	(104.368)	0	(223.483)	(2.495.465)
Costo netto all'inizio dell'esercizio	702.363	1.020.624	94.774	90.387	668.550	1.042.027	182.440	3.801.165
Investimenti	0	510.181	34.150	0	0	895.108	0	1.439.440
Ammortamenti	(340.019)	(400.740)	(26.646)	(36.511)	(77.292)	0	(71.301)	(952.509)
Svalutazioni	0	0	0	0	0	0	0	0
Costo lordo alla fine dell'esercizio	1.728.822	2.364.162	280.127	246.984	772.918	1.937.135	405.923	7.736.072
Ammortamenti cumulati	(1.366.477)	(1.234.096)	(177.849)	(193.108)	(181.660)	0	(294.784)	(3.447.974)
Costo netto alla fine dell'esercizio	362.344	1.130.066	102.278	53.876	591.258	1.937.135	111.139	4.288.096

Sono rappresentate da:

- “Costi di impianto e ampliamento”. La Società ha sostenuto costi di impianto ed ampliamento prevalentemente per la quotazione delle proprie azioni sul mercato *Euronext Growth Milan* (già “AIM Italia”) avvenuta in data 5 dicembre 2019, che si ritiene abbiano un’utilità pluriennale. Detti costi sono stati iscritti nell’attivo tra i costi di impianto ed ampliamento, con il consenso del Collegio Sindacale, e sono ammortizzati a decorrere dall’esercizio 2020 in relazione alla loro vita utile in quote costanti in un periodo di cinque anni. Gli incrementi dell’anno sono attribuibili ai costi sostenuti per le operazioni di fusione di NVP Napoli S.r.l. e NVP Roma S.r.l. nella NVP S.p.A.;
- “Costi di sviluppo”. La voce è relativa ai costi, interni e delle implementazioni tecnologiche degli OBVAN, oltre che per progetti di realtà aumentata e gestione dei contenuti *live*, ammortizzati in cinque anni. Si precisa che trattasi dell’investimento in ricerca, sviluppo e innovazione sostenuto dalla Società ed il cui ammontare è interamente qualificante per lo status di PMI innovativa, come peraltro rappresentato nell’apposita sezione L. della presente Nota Integrativa;

- “Diritti ed opere dell’ingegno”. Sono relativi al costo sostenuto per l’acquisto delle licenze di utilizzo di alcuni *format* televisivi e giochi *on line* ed ai costi sostenuti per il software di contabilità generale e analitica NAVISION, ammortizzati in relazione alla durata della licenza di utilizzazione;
- “Licenze”. La voce è relativa al costo delle licenze di utilizzo delle telecamere e delle attrezzature delle regie mobili;
- “Avviamento”. La voce è relativa al disavanzo di fusione derivante dalla fusione per incorporazione di NVP Napoli S.r.l. e della NVP Roma S.r.l. La voce è stata iscritta con il consenso del Collegio Sindacale ed è stata ammortizzata in dieci anni, in linea con la prassi di settore;
- “Immobilizzazioni in corso”. La voce è relativa agli acconti corrisposti per la realizzazione dei seguenti progetti: (i) hub di Cologno Monzese; (ii) piattaforma software di Lazio Calcio e (iii) del software gestionale di contabilità generale ed analitica “Navision”;
- “Altre immobilizzazioni immateriali”. La voce è relativa alle migliorie apportate agli uffici di Milano e Roma in locazione e ai beni in leasing ammortizzati nel minore periodo tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione (operativa e finanziaria).

Gli investimenti dell’esercizio sono pari ad euro 1.439.440 ed attengono prevalentemente ai costi di sviluppo sostenuti nell’esercizio e ai costi dell’hub di Cologno.

Si precisa che in base a quanto statuito dall’articolo 2426, comma 1, n. 5, del codice civile, possono essere distribuiti dividendi solo se residuano riserve disponibili sufficienti a coprire l’ammontare dei costi di impianto e ampliamento e di sviluppo non ammortizzati (euro 1.492.410).

Si evidenzia infine che non è stato necessario operare svalutazioni ex art. 2426 comma 1 n. 3 del codice civile in quanto, come previsto dal principio contabile OIC 9, non sono stati riscontrati indicatori di potenziali perdite di valore delle immobilizzazioni immateriali.

[2] – Immobilizzazioni materiali

La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente:

	Terreni e fabbricati	Impianti e macchinari	Attrezzature	Altri beni	Acconti	Totale
Costo lordo iniziale	201.807	24.005.322	229.806	378.925	1.761.662	26.577.522
Fondo ammortamento iniziale	0	(6.823.106)	(69.901)	(291.664)	0	(7.184.670)
Valore contabile iniziale	201.807	17.182.216	159.906	87.261	1.761.662	19.392.852
Investimenti	0	4.500.226	101.746	115.924	439.800	5.157.695
Riclassifiche	0	0	0	0	0	0
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	0	(2.132.123)	(35.582)	(36.326)	0	(2.204.031)
Utilizzo fondi	0	0	0	0	0	0
Costo lordo finale	201.807	28.505.547	331.552	494.848	2.201.462	31.735.217
Fondo ammortamento finale	0	(8.955.230)	(105.483)	(327.989)	0	(9.388.702)
Valore contabile finale	201.807	19.550.318	226.069	166.859	2.201.462	22.346.515

I cespiti materiali segnano un incremento netto di euro 2.956.663 rispetto al precedente esercizio, determinato quale saldo algebrico fra le nuove acquisizioni pari ad euro 5.157.695 e gli ammortamenti operati di euro 2.204.031.

In particolare, sono relative a:

- “Terreni e Fabbricati” che attengono all’acquisto del terreno ove è in corso di costruzione la nuova sede della Società sita a Patti. Al riguardo si precisa che (i) l’investimento complessivo per la nuova sede e le relative attrezzature ammonta ad Euro 3.860.000 e (ii) la Società risulta beneficiaria di un contributo in conto impianti riconosciuto dalla Regione Sicilia (Programma Operativo FESR Sicilia Asse 3 azione 3.1.1_2a) di euro 1.737.000, pari al 45% dell’investimento complessivo;
- “Impianti e macchinari”; la voce comprende gli impianti, le regie mobili, le telecamere e tutti gli impianti ad alta tecnologia con cui la Società realizza le riprese televisive. Si precisa che l’investimento in innovazione tecnologica infrastrutturale sostenuto nell’esercizio e relativo allo sviluppo completo dell’ultima regia mobile OBVAN6 e OBVAN7 con tecnologia 4KHDR-VCG. Tali spese in innovazione sostenute dalla Società sono qualificanti per lo status di PMI innovativa, come peraltro rappresentato nel paragrafo L. della presente Nota Integrativa;
- “Attrezzature industriali e commerciali”; la voce comprende prevalentemente attrezzature audio/video;
- “Altri beni”; la voce comprende principalmente le autovetture/automezzi aziendali;

- “Immobilizzazioni in corso”; la voce è relativa agli acconti versati per la realizzazione della nuova sede di Patti e dei nuovi impianti di regia mobile.

Si evidenzia infine che non è stato necessario operare svalutazioni ex art. 2426 comma 1 n. 3 del codice civile in quanto, come previsto dal principio contabile OIC 9, non sono stati riscontrati indicatori di potenziali perdite di valore delle immobilizzazioni materiali.

[3] – Immobilizzazioni finanziarie

Nella tabella seguente è riportata la composizione delle immobilizzazioni finanziarie iscritte nel bilancio della Società:

Immobilizzazioni finanziarie	2023	2022	Δ
Partecipazioni in imprese controllate	1.197.014	640.904	556.110
- Produzioni Italia S.r.l.	331.388	0	331.388
- EGA S.r.l.	865.626	640.904	224.722
Partecipazioni in imprese collegate	2.908.477	2.908.477	0
- Hiway Media S.r.l.	2.908.477	2.908.477	0
Partecipazioni in altre imprese	172.158	172.158	0
- Soccerment	158.320	158.320	0
- altre imprese minori	33.250	33.250	0
(-) Fondo svalutazione partecipazioni	(19.412)	(19.412)	0
Crediti verso imprese controllate	500.003	0	500.003
- EGA S.r.l.	500.003	0	500.003
Crediti verso imprese collegate	250.000	0	250.000
- Hiway Media S.r.l.	250.000	0	250.000
Crediti verso altri	56.800	56.800	0
Strumenti finanziari derivati attivi	212.041	349.966	(137.925)
Totale	5.296.493	4.128.304	1.168.189

Nel prospetto che segue si riportano le informazioni richieste dall’art. 2427, comma 1 n. 5, del codice civile relativamente alle partecipazioni in società controllate e collegate:

Partecipazioni	Controllate		Collegate
Denominazione	E.G. Audiovisivi S.r.l.	Produzioni Italia S.r.l.	Hiway Media S.r.l.
Sede	Moncalieri (TO)	Cologno Monzese (MI)	Milano
Capitale sociale	40.000	25.600	84.479
Patrimonio netto	131.503	471.966	345.965
Risultato di esercizio	(67.474)	(90.918)	(732.705)
Quota detenuta	100,00%	100,00%	50,00%
Quota di patrimonio netto	131.503	471.966	172.983
Valore di bilancio	865.626	331.388	2.908.477

I dati della E.G. Audiovisivi S.r.l. e Produzioni Italia S.r.l. sono relativi al bilancio al 31 dicembre 2023 in corso di approvazione.

Si segnala, inoltre, che nel corso del 2021 le start-up innovative Tangram Technologies S.r.l. e Hiway Media S.r.l. hanno realizzato una fusione per incorporazione ed i dati indicati sono quelli relativi al bilancio 2023 in corso di approvazione. Il risultato negativo della collegata non è considerata perdita durevole di valore e pertanto non si è proceduto a rettificare il valore di iscrizione.

In base a quanto previsto dal punto 4 dell'art. 2426 del codice civile, si segnala che il maggior valore iscritto in bilancio rispetto al valore corrispondente alla frazione di patrimonio netto risultante dall'ultimo bilancio della controllata E.G. Audiovisivi S.r.l. e della collegata Hiway Media S.r.l. trova fondamento e giustificazione nell'effettivo valore di mercato delle società partecipate (*net selling price*).

[4] – Crediti

I crediti sono esposti al costo ammortizzato ed al presumibile valore di realizzo determinato rettificando il valore nominale con un fondo svalutazione crediti di euro 60.496 a copertura di crediti non esigibili.

Crediti	2023	2022	Δ
Verso clienti	8.020.380	5.039.088	2.981.292
Verso controllate	425.774	0	425.774
Crediti tributari	4.639.283	3.794.749	844.534
Imposte anticipate	565.743	567.808	(2.065)
Verso altri	170.932	191.616	(20.684)
Totale	13.822.112	9.593.261	4.228.851

In base al disposto del punto n. 6 dell'art. 2427, relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, si segnala che i crediti iscritti nei confronti di soggetti non residenti ammontano ad euro 171.848, mentre la restante parte dei crediti sono interamente verso soggetti residenti nel territorio dello Stato.

In base al disposto dei punti n. 6, 6-bis e 6-ter dell'art. 2427 si segnala, altresì, che i crediti iscritti in bilancio sono tutti espressi in moneta di conto, e quindi non soggetti a rischi di cambio, e sono relativi ad operazioni che non prevedono l'obbligo per l'acquirente di retrocessione a termine.

Nel prospetto che segue i crediti sono suddivisi in base alla loro scadenza:

Crediti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Verso clienti	8.020.380	0	0	8.020.380
Verso controllate	425.774	0	0	425.774
Crediti tributari	4.356.399	282.884	0	4.639.283
Imposte anticipate	565.743	0	0	565.743
Verso altri	170.932	0	0	170.932
Totale	13.539.229	282.884	0	13.822.112

[5] – Crediti verso clienti

I crediti verso clienti comprendono sia le fatture verso i clienti contabilizzate e non incassate al 31/12/2023 sia le fatture da emettere per ricavi di competenza dell'esercizio, al netto delle note credito da emettere e del fondo rischi su crediti per euro 60.496.

I crediti verso clienti sono valutati secondo il valore presumibile di realizzazione determinato rettificando il valore nominale come segue:

Crediti verso clienti	2023	2022	Δ
Crediti verso clienti	8.080.876	5.064.584	3.016.291
Fondo svalutazione crediti ex art. 106 TUIR	(60.496)	(25.496)	(35.000)
Fondo svalutazione crediti tassato	0	0	0
Totale	8.020.380	5.039.088	2.981.291

Il predetto fondo è stato stanziato negli esercizi precedenti a copertura del generico rischio di perdita su partite ad oggi non analiticamente determinabili e nel corso del presente esercizio ha subito la seguente movimentazione:

Fondo svalutazione crediti	Art. 106	Tassato	Totale
Saldo all'inizio dell'esercizio	25.496	0	25.496
Accantonamenti dell'esercizio	35.000	0	35.000
Utilizzi dell'esercizio	0	0	0
Saldo alla fine dell'esercizio	60.496	0	60.496

[6] – Crediti verso imprese controllate

I crediti verso imprese controllate sono i seguenti:

Crediti verso imprese controllate	2023	2022	Δ
Produzioni Italia S.r.l. - rapporti commerciali	425.774	0	425.774
Totale	425.774	0	425.774

[7] – Crediti tributari

I crediti tributari sono i seguenti:

Crediti tributari	2023	2022	Δ
IRES da conguagliare	63.031	0	63.031
IVA	0	45.514	(45.514)
Crediti d'imposta	4.576.252	3.749.235	827.017
Totale	4.639.283	3.794.749	844.534

Nella seguente tabella è esposto il dettaglio dei crediti d'imposta:

Crediti d'imposta	2023	2022	Δ
Credito d'imposta legge 208/2015	1.188.916	321.512	867.404
Credito d'imposta legge 160/2019	120.000	120.000	0
Credito d'imposta legge 178/2020	1.967.554	2.069.540	(101.986)
Credito d'imposta R&S	202.408	196.789	5.620
Credito di imposta Formazione 4.0	36.506	36.506	0
Altri crediti d'imposta	1.060.868	1.004.888	55.979
Totale	4.576.252	3.749.235	827.017

[8] – Imposte anticipate

La voce “Imposte anticipate” origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali. Le imposte anticipate sono determinate utilizzando le aliquote fiscali (IRES 24,0% ed IRAP 3,9%) che si prevede saranno applicabili nell’esercizio nel quale sarà realizzata l’attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. In ordine al recupero delle imposte anticipate calcolate sulle perdite fiscali si fa presente che la Società ha predisposto un piano di sviluppo nel quale si prevede di avere redditi imponibili sufficienti per utilizzare le perdite fiscali.

Imposte anticipate	2023	2022	Δ
Perdite fiscali	439.378	453.462	(14.084)
ACE	126.365	114.346	12.019
Totale	565.743	567.808	(2.065)

Ai sensi dell’art. 2427, comma 1, punto 14), del codice civile, si riporta di seguito il dettaglio delle “Imposte anticipate” con indicazione delle voci che generano le differenze temporanee:

Prospetto ex art. 2427, punto 14, del codice civile

Imposte anticipate (differite)	2022		2023		Variazioni	
	IRES	IRAP	IRES	IRAP	IRES	IRAP
ACE	1.889.426	0	1.830.743	0	(58.683)	0
Perdite fiscali	476.442	0	526.520	0	50.078	0
TOTALE	2.365.868	0	2.357.263	0	(8.605)	0
Aliquote applicate	24,0%	4,82%	24,0%	3,90%		
IRES/IRAP ANTICIPATA (DIFFERITA)	567.808	0	565.743	0	(2.065)	0
Altre informazioni					IRES	IRAP
Importo accreditato (addebitato) a conto economico					(2.065)	0
. Di cui imposte anticipate (differite) dell'esercizio					(2.065)	0
. Di cui imposte anticipate (differite) rettifica esercizi precedenti					0	0
Importo accreditato (addebitato) a patrimonio netto					0	0
Imposte anticipate contabilizzate su perdite di esercizio					439.378	0

[9] – Crediti verso altri

I crediti verso altri sono dettagliati nel prospetto che segue:

Altri crediti	2023	2022	Δ
Fornitori conto anticipi	14.700	14.700	0
Altri crediti	156.232	176.916	(20.685)
Totale	170.932	191.616	(20.685)

La voce altri crediti comprende alcune anticipazioni erogate ai dipendenti in corso di recupero.

[10] – Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

Attività finanziarie non immobilizzate	2023	2022	Δ
Piani di accumulo UniCredit	159.000	135.000	24.000
Deposito Credito Agricole	0	450.000	(450.000)
Piani di accumulo Banco BCC	51.858	34.158	17.700
Piani di accumulo Banco BPM	25.000	0	25.000
Totale	235.858	619.158	(383.300)

[11] – Disponibilità liquide

Disponibilità liquide	2023	2022	Δ
Depositi bancari e postali	3.196.404	1.798.175	1.398.229
Denaro e valori in cassa	1.375	3.893	(2.518)
Totale	3.197.779	1.802.068	1.395.711

Le disponibilità liquide al 31 dicembre 2023 si riferiscono al numerario ed agli assegni esistenti in cassa presso la sede nonché alle disponibilità a vista presso banche.

[12] – Risconti attivi

Ratei e risconti attivi	2023	2022	Δ
Ratei attivi	12.819	0	12.819
Risconti attivi leasing	999.541	768.749	230.793
Risconti attivi oneri finanziari	23.488	43.406	(19.918)
Altri risconti attivi	1.109.234	469.829	639.405
Totale	2.145.082	1.281.984	863.099

I risconti attivi misurano quote di oneri la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; sono relativi a costi di transazione per ottenere finanziamenti di competenza degli esercizi successivi, alla quota di canoni di leasing di competenza degli esercizi successivi e ad altri costi di competenza degli esercizi futuri. In particolare, nel corso del secondo semestre 2023 sono stati sostenuti alcuni costi preparatori per le riprese televisive e video della stagione tennistica femminile (WTA) di competenza dell'esercizio successivo.

Passivo

[13] – Patrimonio netto

Il patrimonio netto è formato come di seguito indicato:

Patrimonio netto	2023	2022	Δ
Capitale sociale	810.488	810.488	0
Riserva soprapprezzo azioni	11.458.519	11.458.519	0
Riserva legale	118.206	106.806	11.400
Riserva straordinaria	222.891	222.891	0
Riserva versamenti in conto capitale	90.000	90.000	0
Riserva fair value strumenti finanziari	194.578	349.966	(155.388)
Utili (perdite) a nuovo	(882.394)	(1.099.000)	216.606
Utile (perdita) dell'esercizio	507.509	228.006	279.503
Totale	12.519.798	12.167.677	352.121

Nella seguente tabella è riportata la movimentazione delle voci del patrimonio netto nell'ultimo triennio.

	Capitale sociale	Riserva da soprapprezzo azioni	Riserva legale	Riserva versamenti conto capitale	Riserva straordinaria	Utili/Perdite a nuovo	Riserva strumenti derivati	Risultato di esercizio	Totale
All'inizio dell'esercizio precedente	810.488	11.458.519	89.566	90.000	222.891	(1.426.563)	(24.991)	344.805	11.564.715
Destinazione risultato 2020	0		17.240	0	0	327.565	0	(344.805)	0
Dividendi	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Altri movimenti	0	0	0	0	0	0	374.957	0	374.957
Risultato esercizio 2021	0	0	0	0	0	0	0	228.006	228.006
Alla chiusura dell'esercizio precedente	810.488	11.458.519	106.806	90.000	222.891	(1.098.998)	349.966	228.006	12.167.677
Destinazione risultato 2021	0		11.400	0	0	216.606	0	(228.006)	0
Altri movimenti	0	0	0	0	0	0	(155.388)	0	(155.388)
Risultato esercizio 2022	0	0	0	0	0	0	0	507.509	507.509
Alla chiusura dell'esercizio	810.488	11.458.519	118.206	90.000	222.891	(882.393)	194.578	507.509	12.519.797

Capitale sociale

Il capitale sociale è composto da n. 7.597.107 azioni ordinarie prive di valore nominale ed il capitale sociale, interamente sottoscritto e versato, ammonta ad euro 810.488,06.

Riserva soprapprezzo azioni

La riserva soprapprezzo azioni, pari ad euro 11.458.519, ha natura di riserva di capitale e non si è movimentata rispetto al precedente esercizio.

Riserva legale

La riserva legale è una riserva di utili indisponibile e può essere utilizzata per copertura perdite e si è movimentata rispetto all'esercizio precedente per la destinazione di quota parte dell'utile 2022.

Riserva versamenti conto capitale

La riserva versamenti conto capitale è una riserva di capitale interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva straordinaria

La riserva straordinaria è una riserva di utili interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi

La riserva accoglie gli effetti della variazione nel *fair value* dei contratti su strumenti finanziari derivati su tassi (*cash flow hedge*) collegati ai mutui concessi da Intesa Sanpaolo, ICCREA e UniCredit. I dettagli sul *fair value* degli strumenti finanziari derivati sono evidenziati nel paragrafo H. della presente Nota Integrativa.

Utili/(perdite) portate a nuovo

La voce "perdite portate a nuovo" si è decrementata per effetto della destinazione del risultato d'esercizio dell'anno 2022.

In ossequio a quanto disposto dall'art. 2427 n. 7-bis c.c. si riporta di seguito il prospetto con la classificazione delle riserve al 31 dicembre 2023 secondo la loro disponibilità.

	Importo	Possibilità di utilizzo	Quota disponibile
Capitale	810.488		
Riserve di capitale	11.548.519		
- Riserva versamento conto capitale	90.000	A, B, C	90.000
- Riserva sopraprezzo azioni	11.458.519	A, B	11.296.421
Riserve di utili	341.097		
- Riserva legale	118.206	B	0
- Riserva straordinaria	222.891	A, B, C	222.891
Totale	12.700.104		

Quota non distribuibile	11.576.725
--------------------------------	------------

Residuo quota distribuibile	312.891
------------------------------------	---------

Legenda: A: per aumento di capitale - B: per copertura perdite - C: per distribuzione ai soci

La quota non distribuibile delle riserve, di utili e di capitale, è pari alla somma della riserva sopraprezzo azioni e della riserva legale.

[14] – Fondi per rischi ed oneri

Fondi per rischi e oneri	2023	2022	Δ
Fondo imposte differite	108.944	108.944	0
Fondo sanzioni	25.000	0	25.000
Strumenti finanziari derivati	17.463	0	17.463
Saldo alla fine dell'esercizio	151.407	108.944	42.463

Il fondo imposte differite origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali; le imposte differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. Attengono esclusivamente alla rilevazione della fiscalità differita relativa all'esercizio da parte della incorporata NVP Roma S.r.l. della facoltà prevista dall'art. 60 comma 7-bis del D.L. n. 104/2021 di sospendere gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali e materiali.

Il fondo sanzioni è afferente alle sanzioni accantonate per far fronte al ravvedimento di ritenute di lavoro dipendente e contributi INPS dovute per i mesi di novembre e dicembre 2023 e regolarizzate a gennaio 2024.

La voce strumenti finanziari derivati si riferisce al *fair value* negativo degli strumenti alla data del 31/12/2023.

[15] – Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

Il fondo accantonato rappresenta l'effettivo debito della società al 31 dicembre 2023 verso i dipendenti in forza a tale data.

Nella tabella che segue si riportano i movimenti subiti dalla voce "trattamento di fine rapporto".

TFR	2023	2022	Δ
Saldo all'inizio dell'esercizio	300.714	227.546	73.168
Accantonamenti	113.863	109.384	4.479
Utilizzi/anticipazioni	(43.688)	(36.216)	(7.472)
Saldo alla fine dell'esercizio	370.889	300.714	70.175

[16] – Debiti

I debiti, tutti espressi in moneta di conto, sono esposti al loro valore nominale e sono così suddivisi:

Debiti	2023	2022	Δ
Debiti verso banche	15.714.649	11.297.613	4.417.036
Acconti	1.229.508	0	1.229.508
Debiti verso fornitori	9.109.469	7.000.001	2.109.468
Debiti verso controllate	123.124	0	123.124
Debiti tributari	775.371	139.319	636.052
Debiti verso istituti di previdenza	310.396	168.520	141.876
Altri debiti	1.662.826	1.631.518	31.308
Totale	28.925.343	20.236.971	8.688.372

Nel prospetto che segue i debiti sono suddivisi in base alla loro scadenza:

Debiti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Debiti verso banche	6.331.316	8.538.238	845.094	15.714.649
Acconti	1.229.508	0	0	1.229.508
Debiti verso fornitori	7.572.093	1.537.376	0	9.109.469
Debiti verso controllate	123.124	0	0	123.124
Debiti tributari	775.371	0	0	775.371
Debiti verso istituti di previdenza	310.396	0	0	310.396
Altri debiti	827.800	835.026	0	1.662.826
Totale	17.169.608	10.910.640	845.094	28.925.343

In base al disposto del punto n. 6 dell'art. 2427, relativamente alla ripartizione dei debiti per area geografica, si segnala che i debiti iscritti nei confronti di soggetti non residenti ammontano ad Euro 120.456, mentre la restante parte dei debiti è interamente verso soggetti residenti nel territorio dello Stato.

In base al disposto dei punti n. 6-bis e 6-ter dell'art. 2427 si segnala, altresì, che i debiti iscritti in bilancio sono tutti espressi in moneta di conto, e quindi non soggetti a rischi di cambio, e sono relativi ad operazioni che non prevedono l'obbligo per l'acquirente di retrocessione a termine.

[17] – Debiti verso banche

I “debiti verso banche” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso banche	2023	2022	Δ
Scoperture di conto corrente	0	0	0
Banche conto anticipi	1.085.343	700.517	384.827
Factoring conto anticipi	1.277.681	92.193	1.185.489
Carte di credito	139.155	77.040	62.115
Mutui passivi	13.212.469	10.427.863	2.784.606
Totale	15.714.649	11.297.613	4.417.036

Il dettaglio dei mutui e dei finanziamenti passivi distinto per scadenze è il seguente:

	Anno stipula	Scadenza	Debito residuo 31-12-2023	Entro 1 anno	Entro 5 anni	Oltre 5 anni
Mediocredito Italiano S.p.A.	2018	2028	710.526	157.895	552.632	0
ICRREA	2020	2025	688.763	456.648	232.115	0
Credito Valtellinese	2020	2026	730.175	283.899	446.276	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2020	2026	868.943	319.681	549.262	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2021	2027	516.658	164.543	352.115	0
Banca Agricola Popolare di Ragusa	2021	2025	142.714	76.709	66.005	0
Unicredit S.p.A.	2021	2027	525.000	140.000	385.000	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2022	2026	55.555	55.555	0	0
ICCREA	2022	2029	865.555	137.114	576.869	151.572
Banca del Fucino S.p.A.	2022	2030	1.203.829	176.828	766.626	260.375
ICCREA	2022	2027	1.235.000	260.000	975.000	0
SIMEST	2022	2028	300.000	11.250	288.750	0
UniCredit S.p.A.	2023	2029	789.783	126.770	592.514	70.499
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2023	2026	592.083	245.000	347.083	0
BPER Banca	2023	2026	212.396	99.581	112.815	0
Banca Popola di Sondrio	2023	2028	926.408	183.391	743.017	0
ICCREA	2023	2023	900.000	50.858	477.646	371.496
BPM	2023	2028	478.109	90.616	387.493	0
Credit Agricole	2023	2026	922.703	319.819	602.884	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2023	2025	500.000	362.776	137.224	0
Mutui c/rate fine anno			136.748	0	0	0
Costo ammortizzato			(88.478)	(26.543)	(53.087)	(8.848)
Totale			13.212.469	3.692.389	8.538.238	845.094

[18] – Acconti

Acconti	2023	2022	Δ
Anticipi da clienti	1.229.508	0	1.229.508
Totale	1.229.508	0	1.229.508

Gli “acconti” sono relativi ad anticipi corrisposti dai clienti.

[19] – Debiti verso fornitori

Debiti verso fornitori	2023	2022	Δ
Debiti verso fornitori	9.279.138	7.100.272	2.178.866
Note credito da ricevere	(169.669)	(100.271)	(69.398)
Totale	9.109.469	7.000.001	2.109.468

I “debiti verso fornitori” sono relativi ad acquisti di beni e servizi ed il saldo, al netto delle note credito da ricevere, comprende sia le fatture dei fornitori contabilizzate e non liquidate al 31/12/2023 sia le fatture da ricevere per costi di competenza dell'esercizio 2023.

[20] – Debiti verso controllate

I debiti verso imprese controllate sono di seguito elencati:

Debiti verso imprese controllate	2023	2022	Δ
Produzioni Italia S.r.l. - rapporti commerciali	116.148	0	116.148
E.G. Audiovisivi S.r.l. - rapporti commerciali	6.976	0	6.976
Totale	123.124	0	123.124

Si tratti di debiti di natura commerciale nei confronti delle due controllate E.G. Audiovisivi S.r.l. e Produzioni Italia S.r.l.

[21] – Debiti tributari

I “Debiti tributari” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti tributari	2023	2022	Δ
IRAP	166.734	31.396	135.338
Ritenute fiscali	427.067	107.923	319.144
Altri debiti	181.570	0	181.570
Totale	775.371	139.319	636.052

Il debito per ritenute fiscali scaduto è stato ravveduto nel mese di gennaio 2024.

[22] – Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale

I “Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso istituti previdenziali	2023	2022	Δ
INPS	296.294	114.184	182.111
INAIL	0	31.090	(31.090)
Debiti previdenziali rateizzati	11.993	23.246	(11.253)
Altri debiti previdenziali	2.109	0	2.109
Totale	310.396	168.520	141.876

I debiti previdenziali scaduti sono stati ravveduti nel mese di gennaio 2024.

[23] – Altri debiti

I debiti verso altri sono relativi a:

Altri debiti	2023	2022	Δ
Debiti verso dipendenti	231.610	160.986	70.624
Debiti verso Freelance	245.630	152.540	93.089
Debito verso Consiglio Amministrazione	57.400	15.123	42.277
Debito verso Collegio Sindacale	55.000	47.602	7.398
Debito verso Società di revisione	10.930	17.378	(6.448)
Debiti per acquisto partecipazione	1.043.783	1.218.651	(174.868)
Altri debiti	18.473	19.237	(763)
Totale	1.662.826	1.631.518	31.308

La voce comprende il debito per saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

[24] – Risconti passivi

Ratei e risconti passivi	2023	2022	Δ
Risconti passivi contributi quotazione	100.000	200.000	(100.000)
Risconti passivi Regione Sicilia PO FESR 3.1.1_2a	1.367.414	1.425.840	(58.426)
Risconti passivi contributi R&S	296.555	267.682	28.873
Risconti passivi contributi su investimenti	7.450.529	5.710.964	1.739.565
Risconti passivi altri contributi	150.000	200.000	(50.000)
Totale	9.364.498	7.804.486	1.560.012

C. Informazioni sul conto economico

[1] – Valore della produzione

Il valore della produzione risulta formato come dalla seguente tabella.

Valore della produzione	2023	2022	Δ
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	26.186.730	17.407.070	8.779.660
Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	724.212	711.411	12.801
Altri ricavi e proventi	2.023.359	1.889.286	134.073
Totale	28.934.301	20.007.767	8.926.534

In base al disposto dell'art. 2427, comma 1 punto 10, relativamente alla ripartizione dei ricavi per area geografica, si segnala che i ricavi sono ripartiti come segue:

Ricavi delle vendite e delle prestazioni	Italia	UE	Extra UE	Totale
Ricavi da riprese televisive e noleggi	22.032.743	353.622	3.800.365	26.186.730
Totale	22.032.743	353.622	3.800.365	26.186.730

Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi delle vendite e delle prestazioni segnano un incremento pari al 50% circa rispetto all'esercizio precedente, attribuibile all'incremento dei ricavi da riprese televisive.

Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni

Sono relativi a costi del personale nonché alle quote di ammortamento dei beni impiegati per l'attività di ricerca, sviluppo e innovazione riferiti al progetto di gestione intermodale dei protocolli *broadcast* data-video-audio a supporto del sistema globale di produzione, gestione e distribuzione del contenuto. Per ulteriori dettagli si rinvia all'apposito paragrafo della relazione sulla gestione.

Altri ricavi e proventi

La voce "altri ricavi e proventi" è dettagliata nella tabella sotto riportata:

Altri ricavi e proventi	2023	2022	Δ
Contributi c/impianti legge 208/2015	931.525	776.965	154.560
Contributi c/impianti legge 160/2019	20.882	35.018	(14.136)
Contributi c/impianti legge 178/2020	537.610	313.484	224.126
Contributi c/impianti Regione Siciliana	58.426	72.660	(14.234)
Credito d'imposta R&S	113.978	49.323	64.656
Credito d'imposta quotazione	100.000	100.000	0
Contributo SIMEST	50.000	0	50.000
Contributo in conto esercizio	62.028	0	62.028
Plusvalenze	0	14.914	(14.914)
Sopravvenienze attive	109.047	390.920	(281.873)
Diversi	39.863	136.003	(96.140)
Totale	2.023.359	1.889.286	134.072

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 2427, comma 1, punto 13, non vi sono ricavi di entità o incidenza eccezionali; fra gli altri ricavi e proventi sono tuttavia iscritti ricavi non ricorrenti per euro 109.047 relativi a sopravvenienze attive.

[2] – Costi della produzione

I costi della produzione fanno segnare un incremento del 44% circa rispetto all'esercizio precedente ed in dettaglio sono quelli che risultano dalla seguente tabella.

Costi della produzione	2023	2022	Δ
Acquisti	371.508	349.314	22.194
Servizi	10.787.965	6.146.047	4.641.918
Godimento beni di terzi	5.072.875	4.022.803	1.050.072
Salari e stipendi	5.023.298	3.836.065	1.187.233
Oneri sociali	1.168.587	944.466	224.121
Trattamento di fine rapporto	113.863	109.384	4.479
Altri costi del personale	1.237.542	807.800	429.742
Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	952.509	939.466	13.043
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	2.204.031	1.566.784	637.247
Svalutazione crediti	35.000	25.496	9.504
Oneri diversi di gestione	477.549	383.863	93.686
Totale	27.469.727	19.131.488	8.338.239

In base al disposto dell'art. 2427, comma 1 punto 13, si segnala che non vi sono costi di entità o incidenza eccezionali; fra gli oneri diversi di gestione sono tuttavia iscritti costi non ricorrenti per Euro 370.261 a titolo prevalentemente di sopravvenienze passive.

Costi per acquisto merci

I costi per acquisto materie prime sono dettagliati nella tabella che segue:

Acquisti	2023	2022	Δ
Carburanti	289.828	292.930	(3.102)
Materiale di consumo	80.817	55.024	25.792
Presidi COVID	0	547	(547)
Altri acquisti	863	812	51
Totale	371.508	349.314	22.194

Costi per servizi

I costi per servizi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per servizi	2023	2022	Δ
Servizi di produzione	6.345.316	3.094.546	3.250.770
Viaggi e trasferte	2.275.147	1.455.172	819.975
Costi di trasporto	111.829	42.439	69.390
Manutenzioni	226.375	119.729	106.646
Assicurazioni	106.233	93.538	12.695
Utenze	35.235	22.700	12.536
Pubblicità	242.000	268.778	(26.778)
Consulenze	899.991	606.566	293.424
Compensi Amministratori	259.000	243.096	15.904
Compensi Collegio Sindacale	55.000	47.603	7.397
Compensi Società di Revisione	25.000	25.000	0
Altri costi per servizi	206.838	126.879	79.959
Totale	10.787.965	6.146.047	4.641.918

In base al disposto del punto n. 16 dell'art. 2427 si dà notizia che l'ammontare dei compensi spettanti nell'esercizio agli organi sociali è stato di euro 259.000 (euro 243.096 al 31/12/2022) per il Consiglio di amministrazione e di euro 55.000 (euro 47.603 al 31/12/2022) per il Collegio Sindacale.

In base al disposto del punto n. 16-bis dell'art. 2427 si informa, inoltre, che l'incarico di revisione legale dei conti è attribuito alla società di revisione BDO S.p.A.; l'incarico di revisione legale ha comportato un onere complessivo pari ad euro 25.000 (euro 25.000 al 31/12/2022); nel corso dell'esercizio non sono stati corrisposti a BDO Italia S.p.A. e alle altre entità del *network* compensi per altri servizi di verifica diversi dalla revisione legale.

Costi per godimento beni di terzi

I costi per godimento beni di terzi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per godimento beni di terzi	2023	2022	Δ
Fitti passivi	148.582	162.264	(13.682)
Noleggi	2.744.306	2.238.765	505.540
Canoni leasing e oneri accessori	2.141.790	1.591.472	550.318
Altri costi	38.198	30.302	7.896
Totale	5.072.875	4.022.803	1.050.072

Nel seguente prospetto, in base a quanto richiesto dall'art. 2427 c.c. n. 22, vengono fornite le informazioni circa gli effetti che si sarebbero prodotti sul patrimonio netto e sul conto economico rilevando le operazioni di locazione finanziaria con il metodo finanziario rispetto al metodo patrimoniale.

Beni in leasing - Effetti sul Patrimonio Netto

Attività	2023
A. Contratti in corso	
Beni in leasing alla fine dell'esercizio precedente al lordo degli ammortamenti	6.739.414
Ammortamenti complessivi stanziati alla fine dell'esercizio precedente	1.449.957
Beni in leasing alla fine dell'esercizio precedente al netto degli ammortamenti	5.289.457
Beni acquisiti in leasing nel corso dell'esercizio	2.443.780
Beni in leasing riscattati nel corso dell'esercizio	19.468
Beni in leasing riscattati e venduti nel corso dell'esercizio	0
Quote di ammortamento di competenza dell'esercizio	782.392
Utilizzo fondo ammortamento su beni in leasing riscattati e venduti	0
Rettifiche/riprese di valore su beni in leasing	0
Beni in leasing al termine dell'esercizio al lordo degli ammortamenti	7.122.271
Ammortamenti complessivi stanziati alla fine dell'esercizio corrente	1.236.602
Beni in leasing al termine dell'esercizio al netto degli ammortamenti	5.885.669
Storno risconto attivo su canoni di leasing	(873.900)
B. Beni riscattati	
Maggior valore complessivo dei beni riscattati rispetto al valore netto contabile	1.517.233
Totale attività	6.529.002

PASSIVITA'	2023
Debiti impliciti per operazioni di leasing alla fine dell'esercizio precedente	2.767.932
. di cui scadenti entro 12 mesi	953.860
. di cui scadenti oltre 12 mesi ed entro 5 anni	1.814.072
. di cui scadenti oltre 5 anni	0
Debiti impliciti sorti nell'esercizio	2.443.780
Riduzioni per rimborso delle quote capitale nell'esercizio	1.898.617
Riduzioni per riscatti nell'esercizio	5.785
Debiti impliciti per operazioni di leasing alla fine dell'esercizio corrente	3.307.310
. di cui scadenti entro 12 mesi	1.178.393
. di cui scadenti oltre 12 mesi ed entro 5 anni	2.128.918
. di cui scadenti oltre 5 anni	0
C. Totale passività	3.307.310
D. Effetto complessivo lordo alla fine dell'esercizio (a+b-c)	3.221.692
E. Effetto netto fiscale	898.852
F. Effetto sul Patrimonio Netto alla fine dell'esercizio corrente (d-e)	2.322.840

Beni in leasing - Effetti sul Conto Economico		2023
Storno dei canoni su operazioni di leasing		2.069.075
Rilevazione degli oneri finanziari su operazioni di leasing		380.731
Quote di ammortamento sui contratti in essere		782.392
Quote di ammortamento sui beni riscattati		6.652
Rettifiche/riprese di valore su beni in leasing		0
Effetto sul risultato ante imposte		912.604
Rilevazione dell'effetto fiscale		254.617
Effetto sul risultato netto di esercizio delle operazioni di leasing		657.988

Costi per il personale

Il costo del personale è dettagliato nella seguente tabella:

Costo del personale	2023	2022	Δ
Salari e stipendi	5.023.298	3.836.065	1.187.233
Oneri sociali	1.168.587	944.466	224.121
TFR	113.863	109.384	4.479
Altri costi	1.237.542	807.800	429.742
Totale	7.543.290	5.697.715	1.845.575

Rilevano nella voce in esame, i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed accantonamenti di legge. Si precisa che la voce altri costi è attribuibile alle indennità di trasferta riconosciute al personale dipendente.

Nelle seguenti tabelle sono riportate le informazioni di cui all'art. 2427, comma 1, n. 15:

Organico medio	2023	2022	Δ
Dirigenti	0	0	0
Quadri	0	0	0
Impiegati	38	25	13
Operai	161	125	36
Totale	199	150	49

Ammortamenti e svalutazioni

La voce rileva gli stanziamenti dell'esercizio calcolati in base alle aliquote di ammortamento rappresentative della vita utile dei beni materiali e delle attività immateriali della Società.

Il dettaglio della voce e gli scostamenti intervenuti nell'esercizio sono evidenziati nella tabella che segue:

Ammortamenti e svalutazioni	2023	2022	Δ
Ammortamento delle attività immateriali	952.509	939.466	13.043
Ammortamento delle attività materiali	2.204.031	1.566.784	637.247
Svalutazioni crediti	35.000	25.496	9.504
Totale	3.191.540	2.531.746	659.794

Accantonamenti per rischi e oneri

La voce, pari ad Euro 25.000, rileva lo stanziamento dell'esercizio per far fronte alle sanzioni ed interessi sui tardivi versamenti di contributi INPS e ritenute sul personale dipendente dei mesi di novembre e dicembre.

Oneri diversi di gestione

Attengono ad imposte diverse da quelle sul reddito e ad oneri vari per la gestione della Società, come di seguito rappresentato:

Oneri diversi	2023	2022	Δ
Imposte e tasse non sul reddito	26.991	26.329	662
Altri costi	19.027	26.724	(7.697)
Costi non ricorrenti	431.531	330.810	100.722
Totale	477.549	383.863	93.687

[3] – Proventi e oneri finanziari

Il dettaglio della voce è di seguito indicato:

Proventi e oneri finanziari	2023	2022	Δ
Proventi finanziari da terzi	157.551	640	156.911
- <i>Interessi attivi su conti correnti bancari</i>	3.322	640	2.683
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	153.149	0	153.149
- <i>Dividendi</i>	137	0	137
- <i>Altri interessi attivi</i>	943	0	943
Totale proventi finanziari	157.551	640	156.911
Oneri finanziari verso terzi	807.662	448.602	359.059
- <i>Interessi passivi c/c</i>	42.780	28.998	13.782
- <i>Interessi passivi e commissioni factoring</i>	109.845	25.152	84.693
- <i>Interessi passivi mutui</i>	582.077	325.224	256.853
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	0	432	(432)
- <i>Altri oneri finanziari</i>	72.960	68.796	4.164
Totale oneri finanziari	807.662	448.602	359.059
Perdite su cambi	44.790	0	44.790
Utili su cambi	92	3.738	(3.645)
Totale proventi e oneri finanziari	(694.808)	(444.225)	250.583

[4] – Imposte dell'esercizio

Calcolate sulla base delle aliquote fiscali vigenti in relazione alle disposizioni del d.lgs. 446/97 e del DPR 917/86, misurano il carico fiscale di competenza dell'esercizio per IRES ed IRAP.

Imposte	2023	2022	Δ
IRES corrente	0	0	0
IRAP corrente	260.192	191.720	68.472
Totale imposte correnti	260.192	191.720	68.472
IRES differita/(anticipata)	2.065	12.328	(10.263)
IRAP differita/(anticipata)	0	0	0
Totale imposte differite/(anticipate)	2.065	12.328	(10.263)
Imposte esercizi precedenti	0	0	0
Totale imposte di competenza	262.257	204.048	58.209

Nel prospetto che segue viene fornita la riconciliazione fra l'onere fiscale IRES da bilancio e l'onere fiscale IRES teorico:

IRES	Importo	Imposte
Risultato prima delle imposte (A)	769.766	
Onere fiscale teorico (%)	24,0%	184.744
B) Differenze temporanee tassabili in esercizi successivi	0	0
C) Differenze temporanee deducibili in esercizi successivi	0	-
D) Rigiro delle differenze temporanee da esercizi precedenti	0	0
E) Differenze che non si riverseranno negli esercizi successivi	(769.766)	(184.744)
Imponibile fiscale (A+B+C+D+E)	0	
Onere fiscale effettivo		0

Nel prospetto che segue viene fornita la riconciliazione fra l'onere fiscale IRAP da bilancio e l'onere fiscale IRAP teorico:

IRAP	Importo	Imposte
Differenza tra Valore della produzione e Costi della produzione (A)	9.067.864	
Onere fiscale teorico (%)	3,90%	353.647
B) Differenze temporanee tassabili in esercizi successivi	0	0
C) Differenze temporanee deducibili in esercizi successivi	0	0
D) Rigiro delle differenze temporanee da esercizi precedenti	0	0
E) Differenze che non si riverseranno negli esercizi successivi	(2.396.263)	(93.454)
Imponibile fiscale (A+B+C+D+E)	6.671.601	
Onere fiscale effettivo		260.192

D. Informazioni sul rendiconto finanziario

Il rendiconto finanziario della Società al 31 dicembre 2023 e 2022 (elaborato applicando il metodo “indiretto”) è riportato sinteticamente nel seguente prospetto.

Rendiconto finanziario	2023	2022
Flusso finanziario ante variazione del CCN	5.315.610	3.712.543
Variazione del CCN	1.990.584	5.359.127
Altri incassi/pagamenti	(86.468)	(36.216)
Flusso finanziario dell'attività operativa	7.219.726	9.035.454
Flusso finanziario dell'attività di investimento	(7.519.948)	(6.287.300)
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento	1.695.933	(1.402.430)
Saldo monetario di esercizio	1.395.711	1.345.724
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.802.068	454.147
Disponibilità liquide apportate dalla fusione	0	2.197
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	3.197.779	1.802.068

La gestione corrente nell’esercizio 2022 ha generato liquidità per euro 7,3 milioni (euro 9,0 milioni nel 2022).

L’attività di investimento ha assorbito risorse finanziarie nette per euro 7,5 milioni (euro 6,3 milioni nel 2022).

Il cash-flow da attività di finanziamento è positivo per euro 1,6 milioni quale saldo tra: (i) le erogazioni di nuovi mutui e finanziamenti per euro 6,2 milioni; (ii) il rimborso di finanziamenti bancari per euro 3,5 milioni; (iii) il pagamento di canoni di leasing per euro 2,2 milioni; (iv) gli oneri finanziari netti dell’esercizio per euro 0,6 milioni; (v) l’incremento delle esposizioni a breve termine per euro 1,7 milioni.

Pertanto, le risorse finanziaria generate nell’esercizio 2023 per complessivi euro 1,4 milioni hanno incrementato le disponibilità liquide a breve termine che, al 31 dicembre 2023, sono pari ad euro 3.197.779.

E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 9, del codice civile, si informa che non vi sono impegni, garanzie e passività potenziali non riflessi nello stato patrimoniale.

F. Operazioni realizzate con parti correlate

In relazione a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 22-bis del codice civile, si fa presente che la Società non ha posto in essere operazioni con parti correlate che abbiano il requisito della conclusione delle stesse a "non normali condizioni di mercato".

G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 22-ter, del codice civile, in ordine agli accordi non risultanti dallo Stato Patrimoniale (c.d. fuori bilancio) si precisa che la Società non ha sottoscritto alcun accordo assimilabile a quanto previsto dalla relativa norma.

H. Informazioni relative al fair value degli strumenti finanziari

In base a quanto disposto dall'art. 2427-bis in merito alle informazioni relative al valore equo ("*fair value*") degli strumenti finanziari, si segnala che la Società ha in essere tredici strumenti finanziari derivati (*Interest Rate Swap*) per la copertura del rischio di variabilità dei flussi finanziari associati al tasso di interesse variabile dei mutui sottoscritti con gli istituti "Intesa Sanpaolo", "ICCREA" e UniCredit.

Di seguito si forniscono le ulteriori informazioni afferenti i contratti derivati in essere.

#	Tipologia contratto	Istituto	Data di stipula	Data di scadenza	Capitale di riferimento	Mark to Market
1	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	24-set-18	30-giu-28	1.500.000	30.852
2	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	4-nov-18	31-ago-26	1.284.010	37.784
3	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	19-gen-21	19-gen-27	665.000	24.662
4	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	22-giu-23	30-giu-25	735.000	(4.670)
5	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-set-23	1-mar-28	900.000	6.131
6	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	27-ago-21	1-lug-26	686.000	24.297
7	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-ott-21	1-ott-25	460.000	7.640
8	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-nov-21	1-ott-25	596.000	10.038
9	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	30-set-23	30-set-28	900.000	26.951
10	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-set-23	1-mar-28	900.000	8.859
11	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-gen-23	1-dic-27	900.000	6.035
12	Interest Rate Swap (IRS)	UniCredit	30-nov-21	30-set-27	700.000	28.792
13	Interest Rate Swap (IRS)	UniCredit	2-mag-23	29-mag-26	789.782	(12.753)

Il *fair value* (positivo e/o negativo) degli strumenti derivati di copertura è contabilizzato in una riserva (positiva e/o negativa) di patrimonio netto denominata “Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi”, con contropartita la voce B.3 del passivo (Strumenti finanziari derivati passivi), nel caso di *fair value* negativo e con contropartita la voce B.III.4 dell’attivo (Strumenti finanziari derivati attivi) nel caso di *fair value* positivo.

I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell’esercizio

Dopo la data di chiusura dell’esercizio non si sono verificati eventi che inducano a rettificare le risultanze esposte nel bilancio di esercizio al 31 dicembre 2023.

Si rinvia alla Relazione sulla gestione per una descrizione dei fatti di rilievo più significativi avvenuti dopo la chiusura dell’esercizio e sulla prevedibile evoluzione della gestione.

L. Altre informazioni

Sovvenzioni e contributi

Ai sensi dell’art. 1, commi 125-129, della legge n. 124/2017, si informa che la Società, nell’esercizio 2022, ha ricevuto da pubbliche amministrazioni e dagli altri soggetti indicati nella predetta norma, le seguenti somme a titolo di sovvenzioni, contributi, incarichi retribuiti e comunque vantaggi economici di qualunque genere:

Tipo contributo	Norma rif.to	Contributo concesso		Contributo erogato/fruito		
		Anno	Importo	2023	Es. prec.	Residuo
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2018	771.725	57.405	714.320	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2019	1.272.792	264.107	1.008.685	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2020	2.116.308	0	2.116.308	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2021	863.973	0	863.973	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2023	1.861.188	672.272	0	1.188.916
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2020/2021	2.579.273	931.823	509.734	1.137.716
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2022	834.174	4.336	0	829.838
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2023	515.407	515.407	0	0
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2023	876.092	0	0	876.092
Credito d'imposta investimenti	L. 160/2019	2020	120.000	0	0	120.000
Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2018	84.694	0	83.060	1.634
Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2019	71.519	0	63.398	8.121
Credito d'imposta R&S	L. 160/2019	2020	90.415	30.139	30.138	30.138
Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2021	177.160	56.623	50.404	70.133
Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2022	92.382	0	0	92.382
Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2023	178.564	0	0	178.564
Credito d'imposta Formazione 4.0	L. 205/2017	2021	36.506	0	0	36.506
Credito d'imposta sanificazione	D.L. 34/2020	2020	6.212	0	0	6.212

In ogni caso, per gli aiuti di Stato e gli aiuti *de minimis* riconosciuti alla Società si rinvia ai dati contenuti nel Registro nazionale degli aiuti di Stato di cui all'articolo 52 della legge 24 dicembre 2012, n. 234.

PMI Innovative

La Società è stata iscritta in data 5 novembre 2019 nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa ai sensi dell'articolo 4 del D.L. 24 gennaio 2015, n. 3, convertito con Legge 24 marzo 2015, n. 33. Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: (i) la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale; (ii) il volume di spese di ricerca, sviluppo e innovazione uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione; (iii) l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni. In ordine al volume di spesa in ricerca, sviluppo e innovazione il parametro del 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione è ampiamente rispettato e si rimanda al commento inserito nella voce costi di sviluppo e impianti e macchinari.

Dichiarazione di non conformità alla tassonomia italiana XBRL

Lo stato patrimoniale, il conto economico, il rendiconto finanziario e la nota integrativa sono redatti in modalità non conforme alla tassonomia italiana XBRL, in quanto la stessa non è

sufficiente a rappresentare la particolare situazione aziendale, nel rispetto dei principi di chiarezza, correttezza e veridicità di cui all'art. 2423 del codice civile.

M. Proposta di destinazione del risultato di esercizio

Preliminarmente alla proposta di destinazione dell'utile, il Consiglio di Amministrazione propone di coprire le "perdite a nuovo" pari a euro 882.393,26 come segue: (i) quanto a Euro 222.890,88 mediante utilizzo totale della riserva straordinaria precedentemente accantonata in bilancio; (ii) quanto a Euro 90.000,00 mediante utilizzo totale della riserva versamento soci; (iii) quanto a Euro 569.502,38 mediante utilizzo parziale della riserva sopraprezzo azioni.

Successivamente di destinare l'utile di esercizio 2023, pari a Euro 507.509,04, come segue: (i) quanto a Euro 43.891,32 a riserva legale; (ii) quanto a Euro 227.913,21 a dividendo mediante distribuzione di un dividendo lordo pari ad Euro 0,03 per azione; (iii) quanto al il residuo, pari a Euro 235.704,51, a riserva straordinaria.

Il presente bilancio, composto da Stato patrimoniale, Conto economico, Rendiconto finanziario e Nota integrativa, rappresenta in modo veritiero e corretto la situazione patrimoniale e finanziaria nonché il risultato economico ed i flussi di cassa dell'esercizio e corrisponde alle risultanze delle scritture contabili.

Il Presidente

Natalino Pintabona