



***RELAZIONE FINANZIARIA  
ANNUALE CONSOLIDATA  
AL 31 DICEMBRE 2023 DEL  
GRUPPO***

**NMP**



**NVP**

# INDICE

## **RELAZIONE SULLA GESTIONE DEL GRUPPO NVP AL 31 DICEMBRE 2023**

<i>IL GRUPPO NVP</i>	6
<i>UN PERCORSO DI SUCCESSO</i>	8
<i>IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE</i>	10
<i>PROSEGUE LA CRSCITA PER LINEE STRATEGICHE</i>	12
<i>LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP</i>	13
<i>ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO</i>	15
<i>SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP</i>	19
<i>SITUAZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP</i>	22
<i>SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP</i>	23
<i>PRINCIPALI RISCHI ED INCERTEZZE DEL GRUPPO</i>	28
<i>ALTRE INFORMAZIONI DI INTERESSE RIFERITE AL GRUPPO NVP</i>	42
<i>ATTIVITÀ DI RICERCA, SVILUPPO E INNOVAZIONE</i>	42
<i>EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE</i>	46

## **BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO NVP AL 31 DICEMBRE 2023** 49



*RELAZIONE SULLA GESTIONE  
DEL GRUPPO NVP PER IL  
BILANCIO CONSOLIDATO  
AL 31 DICEMBRE 2023*



# IL GRUPPO NVP

## *Il secondo bilancio consolidato del Gruppo NVP*

Il bilancio consolidato al 31 dicembre 2023 del Gruppo NVP (di seguito anche “Gruppo NVP” o “Gruppo”) rappresenta il secondo bilancio consolidato, il primo bilancio consolidato è stata chiuso al 31 dicembre 2021, e comprende quale perimetro di consolidamento le controllate E.G. Audiovisivi S.r.l. e Produzioni Italia S.r.l., quest’ultima entrata a far parte del Gruppo dal 14/09/2023; infatti, nel mese di settembre 2023 NVP S.p.A. ha acquisito il 100% della partecipazione della Produzioni Italia S.r.l. costituita attraverso il conferimento del ramo d’azienda della Euroscena S.r.l., società attiva nel medesimo settore di NVP (broadcasting televisivo di eventi sportivi) nella gestione degli eventi sul territorio nazionale della multinazionale Euroscena.

Con la suddetta operazione, ritenuta strategica da tre punti di vista, in quanto (1) viene acquisita una struttura produttiva con l’ingresso di 25 dipendenti che vanta una grande esperienza nelle produzioni televisive sia sportive che entertainment, (2) viene incrementata la capacità produttiva con 4 OB Van di cui 1 in 4K, (3) si acquisisce il contratto del valore di circa 2,5 milioni di euro con un prestigioso cliente che permette di rafforzare la presenza nell’ambito delle produzioni sportive in particolare nel campionato di calcio di Serie A, il Gruppo NVP, oltre a consolidare la propria presenza con una sede logistica e di produzione a Roma ed ampliare sia il parco mezzi che il personale, prosegue con il percorso di crescita ed espansione per linee esterne in corso di realizzazione tramite acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d’azienda, nazionali e/o internazionali, operanti nel mercato di riferimento, che offrano competenze complementari e sinergiche sia nell’ambito delle proprie aree di attività o in aree affini.

Si rammenta che nel perimetro di consolidamento, come sopra accennato, rientra anche la partecipazione nella società E.G. Audiovisivi S.r.l., con sede in Moncalieri (TO), acquisita nel mese di ottobre 2022 ed attiva nel settore dei servizi audiovisivi con specializzazione nello sport e nei servizi verso società calcistiche, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l’editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali e la gestione delle stesse.



La presente Relazione finanziaria consolidata del Gruppo NVP S.p.A. è pertanto formata dalle seguenti società:

(-) NVP S.p.A., capogruppo, con sede legale in San Piero Patti (ME);

(-) E.G. Audiovisivi S.r.l., controllata, con sede in Moncalieri (TO) partecipata al 100% e consolidata integralmente a partire dal 1° gennaio 2023;

(-) Produzioni Italia S.r.l., controllata, con sede legale a Cologno Monzese (MI) e sede operativa a Roma, partecipata al 100% e consolidata integralmente a partire dal 14/09/2023.

# UN PERCORSO DI SUCCESSO

## *Le tappe del successo*

Le tappe emblematiche che caratterizzano il percorso di successo del Gruppo NVP sono rappresentate da:

**2007 – 2010:** NVP nasce nella provincia di Messina dall'intuizione di successo nonché dalle specifiche competenze maturate precedentemente nel settore delle trasmissioni televisive e del broadcasting di Natalino, Massimo e Ivan Pintabona. Il valore della produzione in quegli anni si attesta in circa 227 mila euro. Iniziamo a seguire le partite di calcio di Serie A per i principali clienti. Si completa la progettazione e successiva realizzazione del primo Obvan in HD.

**2011 – 2014:** Viene realizzata la prima trasmissione in studio. Il valore della produzione cresce significativamente e si attesta in circa 1,5 milioni di euro. Iniziamo le prime produzioni a carattere internazionale, tra le quali la Champions League, Europa League, WSBK Championship, FIVB Volleyball. Il valore della produzione continua a crescere raggiungendo i 2,5 milioni di euro alla fine del 2015.

**2015 – 2018:** Prosegue la crescita aziendale oltre che la reputazione presso i principali clienti internazionali. NVP si rafforza nelle produzioni di elevato standard qualitativo anche attraverso lo svolgimento degli Europei di Calcio tenuti in Francia. Si completa la progettazione e successiva realizzazione dell'Obvan 4 HD. Si consolida la reputazione aziendale tra i principali player di settore grazie al posizionamento di mercato riconducibile alla clientela TOP, ovvero dei principali network televisivi nazionali ed internazionali, dei principali produttori di contenuti oltre che alle principali federazioni sportive internazionali. Aumentano le produzioni sportive, tra le quali lo Speed Skating Championships, gli Internazionali di Tennis a Roma, oltre ad eventi di caratura mondiale come il G7 di Taormina. Vede la luce la prima produzione in 4K HDR della competizione sportiva Juventus – Milan, seguita dalle ulteriori produzioni sempre in 4K HDR per le prestigiose squadre spagnole del Real Madrid e Barcellona. Aumentano i contratti per il calcio di Serie A, Mondiali Pattinaggio Artistico FISM e nuove competizioni sportive di prestigio come la Formula-E. Prosegue la crescita del valore della produzione raggiungendo i 5,1 milioni di euro.

2019 - 2022: Arriva la quotazione sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM ITALIA di Borsa Italiana), il 5 dicembre 2019 suona la campanella a Palazzo Mezzanotte sede di Borsa Italiana. Viene prodotta la prima edizione del format televisivo Drive up commissionato da Mediaset e andato in onda sul canale nazionale Italia 1. Si è completata la realizzazione della nuova ammiraglia OB7 prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video. Una prestigiosa casa automobilistica ci affida la produzione e post-produzione TV del Campionato Europeo Monomarca. OBS ci seleziona quale fornitore di servizi per alcune competizioni olimpiche e pertanto con i nostri Obvan ci imbarchiamo per le Olimpiadi di Tokyo.

Con le prime acquisizioni aziendali avvenute già dal 2021 inizia a costituirsi il Gruppo NVP.

2023: entra a far parte del Gruppo la società Produzioni Italia S.r.l. incrementando sia la forma tecnologica che la presenza su un prestigioso cliente nazionale. Pertanto, prosegue la crescita dimensionale ed i risultati gestionali attraverso il rafforzamento della leadership nel settore sportivo con l'acquisizione di prestigiosi eventi internazionali come il torneo WTA a partire dal 2023.

Si rafforza la struttura tecnologica con l'inserimento della prima regia Fly Case operativa dal secondo semestre 2023.



# IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE

***Il profilo di un  
Gruppo che ha  
fatto  
dell'innovazione  
la propria forza  
competitiva***

Alla base di ogni forma di innovazione c'è un approccio creativo.

IL Gruppo NVP opera nel settore dei servizi di produzione video principalmente per network televisivi e per proprietari o gestori di diritti televisivi.

L'attività si concretizza, in particolare, nella progettazione e sviluppo, con regie mobili (Ob-Van) ad alto contenuto tecnologico, di eventi televisivi, in particolare sportivi, cinematografici, programmi tv di entertainment, fiction e spettacoli.

Il Gruppo attivo fin dal 2007 nasce dall'intuizione dei soci fondatori per tradurre in impresa un'intuizione innovativa accompagnando la crescita con la propria competenza e professionalità ed ottenendo in poco tempo un ruolo da protagonista, raggiungendo la leadership per tecnologia in Italia e posizionandosi in Europa tra i primi gruppi internazionali ad utilizzare le regie mobili 4K, nonché utilizzando attrezzature high-tech ad alto contenuto tecnologico e personale altamente specializzato per la progettazione e la realizzazione di importanti eventi televisivi.

Alla luce del know-how acquisito, il Gruppo NVP è in grado di proporre al mercato una vasta gamma di servizi, volti ad intercettare le esigenze della clientela, italiana ed internazionale.

Oggi il Gruppo NVP si presenta come una realtà affermata nel proprio mercato di riferimento, sviluppa vantaggio competitivo e promuove la crescita di nuovi servizi da proporre ai propri clienti offrendo soluzioni innovative sempre adeguate alle esigenze dei fruitori finali, grazie alla disponibilità di un parco mezzi ed attrezzature d'avanguardia.

La forza nell'innovazione passa anche attraverso la capacità di investire in tecnologia; infatti, il Gruppo NVP ha sostenuto negli ultimi anni investimenti in tecnologia, incrementando costantemente negli anni la quota di capitale destinata al potenziamento della propria struttura produttiva e tecnologica.

In tale prospettiva, il Gruppo NVP investe costantemente in attività di ricerca, sviluppo e innovazione, con lo scopo di definire nuovi standard tecnologici e di qualità dei servizi offerti nel settore di riferimento.

L'attività di R&S ed innovazione è proseguita anche nel corso del 2023 e si pone come obiettivo il posizionamento del Gruppo NVP tra i massimi sviluppatori di tecnologie e piattaforme finalizzate al broadcast produttivo e pertanto di reale innovatore e creatore di modelli evoluti con funzionalità di interazione in visione immersiva e realtà aumentata oltre alla gestione remotata delle produzioni.

La possibilità di abilitare le piattaforme infrastrutturali, già presenti negli Obvan, alla creazione di contenuti interattivi con la possibilità di sviluppare maggiori funzionalità destinate ai fruitori finali garantirà al Gruppo NVP un importante vantaggio competitivo in termini di innovazione tecnologica.

L'innovazione quale fattore chiave di crescita porta il Gruppo NVP a progettare l'ammiraglia OB7, prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video.

L'innovazione sempre al servizio dei nuovi servizi da offrire ai clienti, come il sistema di distribuzione su fibra ottica spenta delle telecamere con totale gestione remota degli apparati, con l'obiettivo della copertura di eventi di livello mondiale su grandi distanze, come circuiti automobilistici o competizioni stradali.

Il Gruppo NVP è fra i pochi player di settore al mondo a vantare un sistema così innovativo che consente di economizzare al massimo di costi di allestimento e smontaggio e nello stesso tempo di poter acquisire commesse di eventi particolari ed inaccessibili senza la dotazione infrastrutturale altamente tecnologica in possesso del Gruppo.

# PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE

## *Tecnologia e acquisizioni le leve per la crescita*

Fin dalla quotazione sul mercato Euronext Growth Milan il processo di crescita ed espansione vede il Gruppo NVP attuare la propria strategia attraverso opportuni e mirati investimenti finalizzati a rafforzare la propria posizione di leadership nel mercato italiano ed espandere la propria presenza nel mercato internazionale nel campo della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi e tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie infrastrutturali.

Il percorso di crescita vede coinvolto il Gruppo NVP sia per linee interne che esterne.

- ✓ Investimenti in tecnologia: incrementare le dotazioni tecnologiche e pertanto accrescere la capacità produttiva. Il percorso è stato avviato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche.
- ✓ Acquisizioni di partecipazioni: opportunità di crescita mediante l'acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento che offrono competenze complementari e sinergiche compresi i servizi innovativi nel broadcasting sportivo. Il Gruppo NVP nasce nel 2021 con l'acquisizione della partecipazione totalitaria della società NVP Napoli S.r.l. (già fusa nella capogruppo NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Xlive S.r.l.; della società NVP Roma S.r.l., (già fusa nella capogruppo NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Mediacam S.r.l., dalla partecipazione del 50% della JV Hiway Media S.r.l., nonché la partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l.. Prosegue negli anni successivi con l'acquisizione della partecipazione di controllo della E.G. Audiovisivi S.r.l. nel 2023 e più recentemente con l'acquisizione della partecipazione totalitaria della società Produzioni Italia S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Euroscena S.r.l.

# LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP

## ***Le acquisizioni, elemento fondamentale per la crescita del Gruppo NVP***

L'espansione per linee esterne è il motore per la crescita del Gruppo NVP.

Diverse le operazioni portate avanti fin dal 2021 generando un volano di crescita che proseguirà nei prossimi esercizi, di seguito elencate cronologicamente:

- ✓ NVP Napoli S.r.l.: nel mese di febbraio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Xlive S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Napoli S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Napoli S.r.l. è operativo a Napoli con la nuova sede logistica per il sud Italia. La NVP Napoli è stata successivamente fusa nella capogruppo NVP S.p.A.
- ✓ JV HiWay Media S.r.l.: nel mese di aprile 2021 è stato concluso l'accordo per l'acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente confluite in Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".



✓ Soccerment S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stata acquisita una partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. specializzata nello sviluppo di strumenti di raccolta e analisi di dati di performance calcistiche. Nello specifico, Soccerment opera in tre ambiti:

- 1) progettazione e produzione di wearable devices, che generano dati di elevata qualità in modo scalabile e completamente automatizzato;
- 2) sviluppo di strumenti innovativi di data analytics, che supportano i processi decisionali in modo veloce e intuitivo attraverso algoritmi di machine learning;
- 3) servizi di consulenza alle società calcistiche e ai relativi stakeholders, con il trasferimento di know-how strategico e operativo, in un settore che tende ad essere sempre più "data-driven".

L'investimento nella società Soccerment S.r.l. risulta strategico per l'affinità del settore sportivo di riferimento.

✓ NVP Roma S.r.l.: sempre nel mese di luglio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Mediacam S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Roma S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4K e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Roma S.r.l. amplia la sua operatività su Roma, già presente con il polo logistico nazionale, con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali. La NVP Roma S.r.l. successivamente è stata fusa nella capogruppo NVP S.p.A.

✓ E.G. Audiovisivi S.r.l.: nel mese di ottobre 2022 è stata acquisita la partecipazione totalitaria nella società E.G. Audiovisivi S.r.l., con sede in Moncalieri (TO), attiva nel settore dei servizi audiovisivi con specializzazione nello sport e nei servizi verso società calcistiche, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l'editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali e la gestione delle stesse.

✓ Produzioni Italia S.r.l.: nel mese di settembre 2023 NVP S.p.A. ha acquisito il 100% della partecipazione della Produzioni Italia S.r.l. costituita attraverso il conferimento del ramo d'azienda della Euroscena S.r.l., società attiva nel medesimo settore di NVP (broadcasting televisivo di eventi sportivi) ovvero nella gestione degli eventi sul territorio nazionale della multinazionale Euroscena. Con la suddetta operazione, ritenuta strategica da tre punti di vista, in quanto (1) viene acquisita una struttura produttiva con l'ingresso di 25 dipendenti che vanta una grande esperienza nelle produzioni televisive sia sportive che entertainment, (2) viene incrementata la capacità produttiva con 4 OB Van di cui 1 in 4K, (3) si acquisisce il contratto del valore di circa 2,5 milioni di euro con un prestigioso cliente che permette di rafforzare la presenza nell'ambito delle produzioni sportive in particolare nel campionato di calcio di Serie A.

# ANDAMENTO DELLA GESTIONE E EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO

## **Risultati ampiamenti positivi registrati nel 2023 dal Gruppo NVP**

Prosegue il trend dei risultati positivi; l'esercizio 2023 registra un ulteriore significativo balzo dei ricavi consolidati e chiude con un risultato di Gruppo in utile di euro 726 migliaia.

Prosegue il percorso di crescita ed espansione della società determinando importanti benefici sia in termini di rafforzamento della leadership nel contesto del settore del *broadcasting* televisivo nonché in termini di rafforzamento del patrimonio aziendale e di risultato economico di esercizio. A conferma di quanto rappresentato i ricavi delle prestazioni si attestano a euro 27.480 migliaia, +58% rispetto a euro 17.407 migliaia del 2022.

Il Valore della produzione di Gruppo ammonta a euro 31.088 migliaia, +55% rispetto a euro 20.007 euro migliaia del 2022. L'aumento dei ricavi e del volume della produzione è stato interessato altresì dall'incremento dei costi di produzione, soprattutto per costi direttamente correlati con l'attività produttiva sia nazionale che internazionale, nonché del costo del personale che complessivamente in termini di incidenza hanno determinato sostanzialmente il mantenimento del Margine Operativo Lordo (EBITDA) rispetto l'esercizio precedente.

L'EBITDA di Gruppo al 31 dicembre 2023 pari a euro 7.745 migliaia, +38% rispetto il valore dell'esercizio precedente (euro 5.610 migliaia), si attesta al 28% rispetto al volume dei ricavi delle vendite e delle prestazioni (EBITDA Margin).

L'EBIT di Gruppo al 31 dicembre 2023 ammonta a euro 3.097 euro migliaia (euro 2.113 migliaia nel 2022) e si attesta al 10 % rispetto al valore della produzione.

A conclusione di quanto rappresentato il Risultato di Gruppo al 31 dicembre 2023 ammonta a euro 726 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente (euro 590 migliaia).



A seguito di quanto appena esposto si rappresentano i principali "highlight" economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell'andamento economico del Gruppo NVP al 31 dicembre 2023.

<b>Euro/ooo</b>	<b>31/12/ 2023</b>	<b>31/12/2022</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni (a)	27.480	17.407
Altri Ricavi	3.608	2.600
<b>Valore della Produzione</b>	<b>31.088</b>	<b>20.007</b>
<b>EBITDA (b)</b>	<b>7.753</b>	<b>5.610</b>
<b>EBITDA MARGIN (b/a)</b>	<b>28%</b>	<b>32%</b>
EBIT	3.106	2.113
<b>Risultato Netto</b>	<b>726</b>	<b>590</b>

<b>Euro/ooo</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
Posizione Finanziaria Netta	15.311	11.635
Patrimonio Netto	14.411	13.700

Al fine di rappresentare l'andamento della gestione si descrivono i principali eventi che hanno caratterizzato la produzione per l'esercizio 2023.

A supporto dei dati economici registrati nell'esercizio 2023 si rappresenta come prosegue il rafforzamento del Gruppo NVP quale primario player nel settore del broadcasting sportivo; nei primi mesi del 2023 con la sottoscrizione di apposito accordo si consolida la partnership con Sky per la trasmissione dell'intero campionato di Serie B per le stagioni 2022/23 e 2023/24.

Inoltre, a rafforzare il posizionamento del Gruppo NVP nel contesto internazionale arriva prima l'accordo pluriennale sottoscritto con Dazn Uk per la realizzazione del prestigioso torneo di tennis WTA Tour (Women's Tennis Association) e successivamente l'accordo con OBS (Olympic Broadcasting Services) per la realizzazione dei XXXIII Giochi Olimpici che si svolgeranno a Parigi dal 26 luglio all'11 agosto 2024. NVP si occuperà delle riprese di alcune discipline sportive, quali Cross Country e di Dressage e Jumping e pentatlon moderno oltre alle competizioni di Canoe Slalom e Canoe Sprint, in passato già gestite in occasione sia delle Olimpiadi di Tokyo e delle World Equestrian Championship sia delle tappe europee del Canoe Slalom World Cup.

L'obiettivo di diversificare le attività core del Gruppo derivanti sostanzialmente dal broadcasting si realizza con il prestigioso accordo con la Società Sportiva Lazio per la gestione della nuova Media Company della prestigiosa società di calcio, dei servizi digitali

di entertainment "LAZIO STYLE RADIO" e "LAZIO STYLE CHANNEL", oltre alla gestione dei canali web e social e la creazione della nuova piattaforma OTT in collaborazione con la partecipata Hiway Media.

Lo sviluppo tecnologico attuato dal Gruppo NVP vede allargare la platea dei clienti che sceglie il Gruppo per le produzioni in Remote Production; infatti, dopo l'accordo con Sky per la produzione della Serie B utilizzando l'innovativa soluzione Remote anche la Lega Pro ha scelto NVP per la produzione delle partite del campionato di Serie C per le stagioni 2023/24, 2024/25 e 2025/26 con l'utilizzo dell'innovativa tecnologia di Remote Production presso l'Innovation Hub di Cologno.

Con la partecipata Produzioni Italia viene rafforzata la collaborazione con la Lega di Serie A per la produzione di ulteriori 3 campi.

Inoltre, attraverso la partecipata E.G. Audiovisivi, il Gruppo inizia il percorso quale produttore cinematografico con il marchio NVP STUDIOS appunto per la produzione del primo film targato NVP.

Per il Gruppo NVP prosegue il percorso di crescita nel settore dei programmi da studio (intrattenimento) e della moda con consolidate partnership, tra cui Fremantle, leader mondiale nella produzione e distribuzione di programmi d'intrattenimento e serie televisive ed Atlantis nel mondo delle sfilate milanesi e parigine.

Sintetizzando, NVP mantiene la propria leadership in ambito calcistico seguendo alcuni delle più importanti squadre del campionato di serie A e rafforza la sua presenza sia in ambito di altre manifestazioni sportive sia in ambito moda e programmazione in studio.

Oltre alla crescita derivante dalle prestigiose produzioni aggiudicate nel corso del 2023 si rammenta la crescita derivante dalle acquisizioni in partecipazioni ritenute strategiche e propedeutiche per il consolidamento delle attività della Società. Nel corso del 2024 si è conclusa l'operazione di acquisizione del ramo d'azienda Euroscena che ha comportato il rafforzamento della NVP nella presenza del calcio nazionale.



*ANALISI DEI RISULTATI ECONOMICI,  
PATRIMONIALI E FINANZIARI  
CONSOLIDATI  
DEL GRUPPO NVP  
AL 31 DICEMBRE 2023*



# SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP

*Significativa  
crescita del  
patrimonio del  
Gruppo NVP*

Di seguito viene illustrata la situazione patrimoniale e finanziaria riclassificata del Gruppo NVP al 31 dicembre 2023.

Il bilancio consolidato al 31 dicembre 2023 del Gruppo NVP rappresenta il secondo bilancio consolidato successivo a quello predisposto nel 2021. Ai fini comparativi viene rappresentato il bilancio al 31 dicembre 2022 della capogruppo NVP S.p.A. adattato con riferimento alla contabilizzazione delle operazioni di locazione finanziaria utilizzando il metodo finanziario. Il Gruppo NVP in quanto utilizzatore iscrive i beni ricevuti in locazione finanziaria nelle voci delle immobilizzazioni materiali dell'attivo dello stato patrimoniale consolidato a fronte dell'ottenimento di un finanziamento dalla società di leasing, contabilizzando a conto economico gli ammortamenti dei beni e gli interessi passivi sul finanziamento ottenuto come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

Stato Patrimoniale consolidato riclassificato (Valori in Euro/000)	31/12/2023	31/12/2022	Variazione
Immobilizzazioni nette immateriali	6.372	3.801	2.571
Immobilizzazioni nette materiali	30.217	25.153	5.064
Immobilizzazioni nette finanziarie	2.096	3.436	(1.340)
<b>Attivo Immobilizzato netto</b>	<b>38.685</b>	<b>32.390</b>	<b>6.295</b>
Crediti commerciali	9.100	5.039	4.061
Debiti commerciali	9.759	7.015	2.744
<b>Capitale Circolante Commerciale</b>	<b>(659)</b>	<b>(1.976)</b>	<b>1.317</b>
Altre Attività correnti	5.564	4.555	1.009
Rimanenze di magazzino	107	0	107
Altre Passività correnti	4.292	1.020	3.272
Ratei e Risconti netti	(8.214)	(7.290)	(924)
<b>Capitale Circolante Netto</b>	<b>(7.494)</b>	<b>(5.731)</b>	<b>(1.763)</b>
Altri Fondi	171	109	62
Fondo TFR	464	301	163
Altre passività non correnti	835	914	(79)
<b>Capitale Investito Netto</b>	<b>29.721</b>	<b>25.335</b>	<b>4.386</b>
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	7.506	3.964	3.542
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	11.512	10.092	1.420
Disponibilità liquide	3.221	1.802	1.419
Crediti finanziari ed attività finanziarie	486	619	(133)
<b>Posizione Finanziaria Netta</b>	<b>15.311</b>	<b>11.635</b>	<b>3.676</b>
Capitale Sociale	810	810	0
Riserve	12.874	12.300	574
Utile (perdita) esercizio	726	590	136
<b>Patrimonio Netto di Gruppo</b>	<b>14.411</b>	<b>13.700</b>	<b>711</b>
<b>Patrimonio Netto di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale fonti e PN di Gruppo</b>	<b>29.721</b>	<b>25.335</b>	<b>4.386</b>

L'Attivo immobilizzato netto di Gruppo ammonta a euro 38.685 migliaia. Il patrimonio immobilizzato registra la significativa crescita grazie agli ulteriori importanti investimenti di circa euro 8,1 milioni che hanno interessato l'esercizio 2023 sostanzialmente sia attraverso l'acquisizione di nuove dotazioni tecnologicamente avanzate per circa euro 7,4 milioni sia per l'investimento della sede di Patti per circa euro 0,7 milioni; nonché, attraverso gli investimenti in attività immateriali, compresa l'attività di ricerca e sviluppo per euro 510 mentre le immobilizzazioni immateriali in corso per progetti in fase di sviluppo, compreso il progetto NVP STUDIOS attraverso la controllata E.G. Audiovisivi, ammontano a euro 2.300 migliaia.

Gli investimenti effettuati aumentato la capacità produttiva anche grazie alla prima regia mobile "Fly Case" e pertanto rafforzano la posizione di leadership nel campo della produzione e trasmissione world wide di eventi televisivi sia con riferimento al mercato nazionale che a quello internazionale.

Gli investimenti hanno interessato anche la nuova sede di Patti (ME) e la nuova sede di Cologno Monzese (MI) dove è ubicato l'Innovation Hub di NVP.

Gli investimenti hanno anche riguardato la crescita per linee esterne mediante il perfezionamento di acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d'azienda nazionali operanti nel mercato di riferimento e in attività affini.

L'incremento dei crediti commerciali è riconducibile sostanzialmente dall'aumento dei volumi dei ricavi rispetto all'esercizio 2022, mentre per i debiti commerciali, in aumento rispetto l'esercizio precedente, l'estinzione di buona parte è avvenuta nei primi mesi del 2024 utilizzando le disponibilità liquide presenti alla fine dell'esercizio. Per tali suddette circostanze il Capitale Circolante Commerciale registra un valore negativo di euro 679 migliaia.

Le altre attività correnti hanno registrato un incremento complessivo di euro 1.009 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto della maturazione di crediti d'imposta maturati sugli investimenti 4.0 effettuati nell'esercizio direttamente dalla capogruppo NVP SPA. Si rappresenta che i crediti d'imposta residui sostanzialmente su investimenti anche 4.0 e R&S&I ammontano complessivamente a circa euro 4.576 migliaia.

Le altre passività correnti hanno registrato un incremento complessivo di euro 3.267 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto di un acconto ricevuto da un cliente di euro 1.230 migliaia; le passività si riferiscono sostanzialmente nei debiti nei confronti del personale sia fisso che free-lance per circa euro 730 migliaia, dei quali parte riferita al progetto NVP STUDIOS per circa euro 730 migliaia, oltre ai debiti verso entri previdenziali ed assistenziali per circa euro 900 migliaia e debiti di natura tributaria comprese imposte correnti ed Iva; parte dei debiti previdenziali e tributari sono riferiti al

progetto NVP STUDIOS per circa euro 380 migliaia.

I ratei e risconti netti hanno registrato un incremento di circa euro 924 migliaia sostanzialmente a seguito degli incrementi degli investimenti e della relativa maturazione dei crediti d'imposta e correlati contributi in conto capitale in parte non di competenza dell'esercizio.

Le altre passività non correnti, in lieve diminuzione, ammontano a circa euro 835 migliaia e si riferiscono sostanzialmente alla parte oltre 12 mesi della quota di saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

L'esposizione finanziaria per debiti a breve termine ha registrato un incremento di euro 3.529 migliaia rispetto all'esercizio precedente sostanzialmente sia per effetto di un maggior utilizzo degli strumenti di anticipazione su fatture e factoring per circa euro 1.570 migliaia oltre alla crescita della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine per effetto sia della stipula di nuovi contratti nonché del termine della fase di preammortamento su alcuni mutui per complessivi circa euro 1.691 migliaia.

Mentre, l'esposizione finanziaria per debiti a m/l termine ha registrato un incremento di euro 1.093 migliaia derivante sostanzialmente da nuove erogazioni ricevute da primari istituti di crediti per complessivi euro 5.200 migliaia.

A seguito di quanto descritto la Posizione Finanziaria Netta di Gruppo risulta negativa per euro 15.311 migliaia, si incrementa di euro 3.676 migliaia rispetto l'esercizio precedente.



# POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP

*La misura degli investimenti effettuati dal Gruppo NVP*

Al fine di una migliore comprensione della posizione finanziaria del Gruppo NVP, nonché la ripartizione della relativa esposizione, si fornisce di seguito un prospetto di dettaglio della Posizione Finanziaria Netta di Gruppo.

Posizione Finanziaria Netta di Gruppo (Valori in Euro/000)	31/12/2023	31/12/2022	Variazione
Disponibilità liquide	3.221	1.802	1.419
Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	0	0	0
Altre attività finanziarie correnti	486	619	(133)
<b>LIQUIDITA'</b>	<b>3.707</b>	<b>2.421</b>	<b>1.286</b>
Debito finanziario corrente	3.676	1.815	1.861
Parte corrente del debito finanziario non corrente	3.829	2.149	1.680
<b>INDEBITAMENTO FINANZIARIO CORRENTE</b>	<b>7.505</b>	<b>3.964</b>	<b>3.541</b>
<b>INDEBITAMENTO FINANZIARIO CORRENTE NETTO</b>	<b>3.798</b>	<b>1.543</b>	<b>2.255</b>
Debito finanziario non corrente	11.512	10.092	1.420
Strumenti di debito	0	0	0
<b>INDEBITAMENTO FINANZIARIO NON CORRENTE</b>	<b>11.512</b>	<b>10.092</b>	<b>1.420</b>
<b>TOTALE INDEBITAMENTO FINANZIARIO</b>	<b>15.311</b>	<b>11.635</b>	<b>3.676</b>

La Posizione finanziaria Netta al 31 dicembre 2023 ammonta a euro 15.311 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente per euro 3.676 migliaia.

Nel corso del 2023 sono state destinate le risorse finanziarie per alcune operazioni di accrescimento della capacità produttiva attraverso l'inserimento di progetti tecnici innovativi tra i quali citiamo l'investimento della prima regia mobile Fly Case che ha comportato investimenti complessivi di circa 4 milioni di euro ed utilizzo di risorse finanziarie nel corso del 2023 di circa 1,7 milioni di euro, oltre all'ampliamento della struttura produttiva dell'Innovation Hub di Cologno con investimenti complessivi di circa 3 milioni di euro ed utilizzo di risorse finanziarie nel corso del 2023 di circa 2 milioni di euro. Inoltre, il progetto NVP STUDIOS nell'ambito del comparto cinematografico ha comportato investimenti finanziari netti per circa 0,8 milioni.

Anche nel 2023 è proseguito l'investimento per la costruzione della nuova sede di Patti (ME) con relativo investimento finanziario di circa ulteriori euro 670 migliaia.

Inoltre, sono stati sostenuti finanziariamente i progetti di crescita della partecipata Hiway Media per circa euro 250 migliaia.

# SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP

## *Significativa crescita dei ricavi consolidati*

Di seguito viene illustrata la situazione economica riclassificata del Gruppo NVP al 31 dicembre 2023.

Come già indicato in precedenza il bilancio consolidato al 31 dicembre 2023 del Gruppo NVP rappresenta il secondo bilancio consolidato; il primo bilancio consolidato è stata predisposto al 31 dicembre 2021. Ai fini comparativi viene rappresentato il bilancio al 31 dicembre 2022 della sola capogruppo NVP S.p.A. adattato come di seguito descritto.

Ai fini informativi si rappresenta che nella definizione del conto economico riclassificato l'indicatore EBITDA rappresenta il risultato della gestione operativa prima dei proventi e oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, degli accantonamenti, dei canoni di leasing e dei proventi e oneri non ricorrenti.

L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività del Gruppo. In particolare, si rileva che le società appartenenti al Gruppo NVP, in ossequio ai principi contabili nazionali, rappresentano nel proprio bilancio civilistico gli effetti dei contratti di leasing finanziario con il metodo patrimoniale. Di contro il bilancio consolidato del Gruppo NVP ai fini della presentazione degli schemi di Stato Patrimoniale e di Conto Economico riclassificati, e pertanto ai fini della rappresentazione della grandezza economica intermedia EBITDA, i costi connessi ai canoni di locazione finanziaria sono stati esclusi da detta grandezza, in modo da rappresentare l'EBITDA applicando il metodo finanziario come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

L'EBIT indica il risultato prima degli oneri finanziari, degli oneri non ricorrenti e delle imposte dell'esercizio compresa la fiscalità anticipata. L'EBIT rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi che proprio. L'EBIT rappresenta un indicatore utilizzato dal Gruppo per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale. Per meglio comprendere il risultato della gestione del Gruppo, si fornisce di seguito il prospetto della situazione economica riclassificata al 31 dicembre 2023.



<b>CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO</b> (Valori in Euro/000)	<b>31/12/2023</b>	<b>% incidenza</b>	<b>31/12/2022</b>	<b>% incidenza</b>
(+) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	27.480	88%	17.407	87%
(+) Costi capitalizzati	1.567	5%	711	4%
(+) Altri ricavi	2.041	7%	1.889	9%
<b>A) Valore della produzione</b>	<b>31.088</b>	<b>100%</b>	<b>20.007</b>	<b>100%</b>
(-) Costi per materie prime	397	1%	349	2%
(-) Costi per servizi	11.043	36%	6.123	31%
(-) Costi per godimento beni di terzi	2.548	8%	2.171	11%
(-) Costo del personale	9.305	30%	5.697	28%
(-) Oneri diversi di gestione	42	0%	57	0%
<b>C) Costo della produzione</b>	<b>23.335</b>	<b>75%</b>	<b>14.397</b>	<b>72%</b>
<b>MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)</b>	<b>7.753</b>	<b>25%</b>	<b>5.610</b>	<b>28%</b>
(-) Canoni leasing / noleggi con riscatto	536	2%	260	1%
(-) Ammortamenti e accantonamenti	4.111	13%	3.237	16%
<b>RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)</b>	<b>3.106</b>	<b>10%</b>	<b>2.113</b>	<b>11%</b>
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(1.037)	-3%	(798)	-4%
(+/-) utili (perdite) su cambi	(45)	0%	4	0%
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(1.033)	-3%	(525)	-3%
<b>RISULTATO ANTE IMPOSTE</b>	<b>991</b>	<b>3%</b>	<b>794</b>	<b>4%</b>
(+/-) Imposte sul reddito	(265)	-1%	(204)	-1%
<b>RISULTATO NETTO DI GRUPPO</b>	<b>726</b>	<b>2%</b>	<b>590</b>	<b>3%</b>
Risultato di pertinenza di terzi	0		0	

Il risultato positivo di Gruppo registrato nell'esercizio 2023 di euro 726 migliaia rappresenta sostanzialmente il percorso di crescita iniziato con la quotazione e proseguito negli anni attraverso un'attenta politica strategica sia commerciale che gestionale.

A fronte della superiore premessa possiamo rappresentare che tutte le voci di ricavi e costi hanno registrato sostanzialmente variazioni prevalentemente significative, rispetto all'esercizio precedente, come di seguito rappresentate in dettaglio.

Il valore della produzione di Gruppo per l'esercizio 2023 si attesta a euro 31.088 migliaia, registrando il significativo incremento, sostanzialmente in termini di ricavi delle vendite e delle prestazioni, per effetto dell'allargamento del perimetro del business aziendale oltre che per l'ingresso di nuove attività produttive rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

I "Ricavi delle vendite e prestazioni" di Gruppo si attestano a euro 27.480 migliaia,

registrando il significativo aumento in termini di volume di fatturato sostanzialmente per effetto dell'ingresso di nuove commesse produttive anche di prestigio. Le principali manifestazioni sportive che hanno interessato le prestazioni aziendali sono state il "Calcio", il "Volley", il "Motociclismo" nonché alcune gare del campionato monomarca della prestigiosa casa automobilistica italiana oltre al fatturato derivante dalla manifestazione internazionale "WTA" che ha visto la partecipazione del Gruppo NVP attraversare 3 continenti con le proprie regie.

Prosegue anche nell'esercizio 2023 l'attività di investimento in R&S ed innovazione da parte della Capogruppo che ha comportato una costante attività interna dedicata allo sviluppo innovativo delle attività riferite al settore del broadcasting per euro 510 migliaia, in prosecuzione rispetto gli esercizi precedenti a rappresentare la spinta innovativa che promuove, anno dopo anno, la divisione R&S ed innovazione della Società. Il personale dedica parte del tempo allo sviluppo delle soluzioni tecnologiche ed innovative che contraddistinguono l'operatività e l'ammodernamento tecnologico della Società. Le attività di R&S ed innovazione svolte nel corso dell'esercizio 2023 hanno interessato lo sviluppo del progetto di gestione intermodale dei protocolli a supporto del settore del broadcasting, sostanzialmente attraverso lo sviluppo ed implementazione della Remote Production da "on premises" a "cloud based" anche attraverso l'utilizzo della funzione di gestione delocalizzata. Inoltre, gli investimenti hanno riguardato sia la capitalizzazione di un ulteriore progetto riferito alla piattaforma OTT per un prestigioso cliente per circa euro 214 migliaia sempre da parte della capogruppo NVP e degli investimenti riferiti al progetto NVP STUDIOS da parte della controllata E.G. Audiovisivi per circa euro 843 migliaia.

La voce altri ricavi deriva sostanzialmente dalle agevolazioni e contributi, anche sotto forma di credito d'imposta, di competenza dell'esercizio per euro 2.041 migliaia, sugli investimenti in tecnologia ed immobilizzazioni effettuate anche negli esercizi passati, tra le quali si evidenzia il credito d'imposta per investimenti in tecnologia 4.0 per euro 538 migliaia, per contributi di cui alla L. 208/2015 per euro 932 migliaia, sulle spese di consulenza sostenute per la quotazione nel mercato Euronext Growth Milan per euro 100 migliaia, oltre i ricorrenti crediti d'imposta per R&S per complessivi per euro 150 migliaia. I contributi in conto capitale sono imputabili alla voce "altri ricavi" in proporzione alla durata del periodo di ammortamento.

I costi della produzione si attestano a euro 23.335 migliaia (euro 14.397 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un correlato incremento sostanzialmente, come già rappresentato, per il significativo incremento dell'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva ed operativa oltre ai costi fissi aziendali. L'attenzione da parte del



management verso l'ottimizzazione dei costi di produzione variabili ha consentito soltanto in parte un effetto risparmio attestando il Margine Operativo Lordo (EBITDA) a euro 7.753 migliaia.

I costi per servizi si attestano a euro 11.043 migliaia (euro 6.123 migliaia al 31 dicembre 2022) incremento sostanzialmente per effetto dell'aumento delle attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva. In particolare, si registrano i costi per i servizi esterni destinati alla produzione, tra i quali si riportano in maniera non esaustiva i servizi erogati da soggetti esterni, i trasporti destinati allo spostamento di risorse e mezzi aziendali, i pedaggi autostradali, le coperture assicurative, oltre ai servizi trasversali destinate alle consulenze continuative sia nell'ambito dell'attività produttiva che aziendale nel suo complesso. Sono aumentate le produzioni internazionali con una conseguente maggiore incisività delle trasferte del personale e dei costi della logistica.

I costi per godimento dei beni di terzi si attestano a euro 2.548 migliaia (euro 2.171 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un lieve incremento per costi riferiti al noleggio di attrezzature destinate alla produzione.

Il costo del personale si attesta a euro 9.305 migliaia (euro 5.697 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un incremento sostanzialmente per effetto dell'aumento delle collaborazioni a tempo determinato a seguito dell'incremento dell'attività produttiva oltre all'incremento dei collaboratori fissi per effetto dell'inserimento di nuove risorse.

L'EBITDA si attesta a euro 7.753 migliaia con un *EBITDA Margin* (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) del 28%. Grazie agli investimenti realizzati nell'Innovation Hub di Cologno la società prevede di recuperare redditività grazie ai minori costi delle produzioni grazie alla Remote Production, produzioni iniziate solo nell'ultimo trimestre 2023 per il campionato di Serie B e per altri clienti.

INDICE	12 2023	12 2022	12 2021
<b>EBITDA MARGIN</b>			
= <i>EBITDA / Ricavi delle vendite e delle prestazioni</i>	28%	32%	37%

Il valore dei canoni di leasing / noleggi con riscatto si attesta a euro 536 (euro 260 migliaia al 31 dicembre 2022).

Il valore degli ammortamenti e accantonamenti si attesta a euro 4.111 migliaia (euro 3.237 migliaia al 31 dicembre 2022) registrando un incremento derivante dalla politica di



investimenti che ha interessato anche l'esercizio 2023.

L'EBIT rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 10% rispetto al valore complessivo della produzione.

L'EBIT Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) registrato nel 2023 è sostanzialmente stabile rispetto agli anni precedenti.

INDICE	12 2023	12 2022	12 2021
EBIT MARGIN			
= EBIT / Ricavi delle vendite e delle prestazioni	11%	12%	9%

Nel corso dell'esercizio 2023 sono state registrate operazioni non ricorrenti che hanno generato un effetto netto (negativo) di euro 1.067 migliaia, riconducibili ad oneri sostenuti nell'esercizio e per natura non ripetibili nel futuro business aziendale comprensiva della perdita 2023 della partecipata Hiway Media Srl che secondo i piani strategici aziendali sarà presumibilmente recuperata già dall'esercizio 2024.

Nell'esercizio 2023 il risultato della gestione finanziaria registra un effetto netto (negativo) di euro 1.033 migliaia (euro 525 migliaia al 31 dicembre 2022), sostanzialmente per effetto nel maggior onere di interessi passivi sui tassi variabili.

Le imposte sul reddito di periodo hanno registrato un effetto netto negativo di euro 265 migliaia per effetto delle imposte correnti.

Il risultato netto di Gruppo si attesta a euro 726 migliaia in aumento rispetto l'esercizio precedente.

# PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI È ESPOSTO IL GRUPPO NVP

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui è esposto il Gruppo NVP.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi strategici** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

## ***Rischi connessi all'attuazione delle strategie e dei programmi futuri***

La crescita del Gruppo NVP e la capacità di incrementare i ricavi consolidati e la redditività di Gruppo dipendono, tra l'altro, anche dalla capacità di perseguire la propria strategia di crescita e di sviluppo. Il Gruppo NVP, anche attraverso il mantenimento della quotazione al mercato Euronext Growth Milan intende proseguire nella sua strategia di crescita e sviluppo con l'obiettivo di espandere e rafforzare il proprio posizionamento competitivo nel mercato di riferimento; tale strategia prevede l'espansione delle attività sia mediante la crescita organica sia mediante lo sviluppo per linee esterne da realizzarsi tramite acquisizioni di aziende operanti nelle proprie aree di attività o in aree affini. In particolare, per quanto riguarda la strategia di crescita per linee esterne, l'effettiva realizzazione delle operazioni di acquisizione dipenderà dalle opportunità che di volta in volta si presenteranno sul mercato, nonché dalla possibilità di realizzarle a condizioni soddisfacenti. Le difficoltà potenzialmente connesse a tali operazioni, quali ritardi nel perfezionamento delle stesse nonché eventuali difficoltà incontrate nei processi di integrazione, costi e passività inattesi o l'eventuale impossibilità di ottenere benefici operativi o sinergie delle operazioni eseguite, potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il Gruppo NVP in virtù della politica di espansione per linee esterne, è genericamente esposta al rischio derivante dalle potenziali passività inattese insite nell'oggetto dell'investimento. Pur sottoscrivendo accordi di acquisizioni di partecipazioni o aziende in linea con la prassi per operazioni della specie ed effettuando attività di due diligence in linea con le migliori prassi di mercato, le eventuali dichiarazioni e garanzie rese dalla controparte contrattuale anche concernenti la posizione finanziaria, la redditività, l'assenza di sopravvenienze passive o insussistenze di attivo della società o azienda oggetto di acquisizione ovvero i relativi obblighi di indennizzo potrebbero non trovare soddisfazione in altrettante garanzie effettive o di natura reale ove tali dichiarazioni si rivelassero, successivamente all'investimento, non accurate o non veritiere con conseguente insorgere di potenziali passività che potrebbero incidere anche in misura significativa sui risultati economici, reddituali e finanziari del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'attuazione  
della strategia  
aziendale***

Il Gruppo NVP, anche in considerazione dei risultati positivi raggiunti negli anni, intende avviare una strategia di crescita e di sviluppo volta ad ampliare la propria attività al fine di accrescere e rafforzare il proprio posizionamento nel mercato nazionale ed internazionale.

Gli obiettivi della strategia aziendale sono stati individuati sulla base dello scenario macroeconomico e delle azioni strategiche che dovranno essere intraprese dal Gruppo. Conseguentemente, gli obiettivi strategici identificati, seppur ragionevoli, presentano profili di incertezza a causa dell'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri, sia per quanto concerne il concretizzarsi degli accadimenti, sia per quanto riguarda la misura e la tempistica della loro manifestazione. La capacità del Gruppo NVP di compiere tali azioni strategiche e di rispettare gli obiettivi strategici prefissati dipende da numerose assunzioni e circostanze, alcune delle quali al di fuori del controllo del Gruppo o comunque riferibili ad eventi non completamente controllabili dal Management. In particolare, in considerazione della soggettività delle assunzioni di carattere generale considerate dal Management, qualora una o più delle assunzioni non si verifichi, si verifichi solo in parte o si verifichi a condizioni diverse da quelle assunte, anche a seguito di eventi,



ad oggi non prevedibili né quantificabili, riguardanti lo scenario o l'attività della Società, i risultati attesi potrebbero discostarsi da quelli che si realizzeranno effettivamente.

L'effettiva ed integrale realizzazione della strategia e il conseguimento dei risultati e degli obiettivi programmati possono, tra l'altro, dipendere da congiunture economiche o da eventi imprevedibili e/o non controllabili dal Gruppo che, conseguentemente, potrebbe dover sostenere costi rilevanti a tali fini. Pertanto, il mancato raggiungimento degli obiettivi previsti potrebbe avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria e sull'attività del Gruppo.

Inoltre, qualora si riuscisse nell'intento, l'elevata crescita, unitamente alle strategie di investimento che il Gruppo NVP intende adottare, comporteranno un necessario incremento degli investimenti anche in capitale umano rispetto all'attuale struttura organizzativa.

In tale contesto, il Gruppo NVP dovrà sfruttare il proprio modello organizzativo e le procedure interne, al fine di rispondere tempestivamente ed efficacemente alle esigenze ed istanze generate dagli elevati tassi di crescita e dall'espansione del Gruppo.

Ove il Gruppo NVP non fosse in grado di rispondere in maniera efficiente e tempestiva ai cambiamenti (il processo di crescita, il processo di adeguamento del modello organizzativo e l'inserimento nel proprio organico di ulteriori figure apicali) potrebbe non essere in grado di mantenere l'attuale posizionamento competitivo e di conseguenza la crescita potrebbe subire un rallentamento con effetti negativi sull'attività di sviluppo e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

### ***Rischi connessi alla qualifica di PMI Innovativa***

NVP S.p.A. è iscritta nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa.

Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, spese di ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni previste dall'Investment Compact.

Sebbene le società del Gruppo NVP effettuino spese in ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del totale del valore della produzione (importo maggiore rispetto al totale del costo della produzione) e sia in corso la titolarità di diritti di privativa industriale, si segnala che l'eventuale emanazione di nuove disposizioni normative applicabili alla Società del Gruppo ovvero



di modifiche alla normativa attualmente vigente, nonché il verificarsi di circostanze imprevedibili o eccezionali, potrebbe imporre alle Società del Gruppo NVP l'adozione di standard più severi o l'esborso di spese straordinarie in ricerca, sviluppo o innovazione, o condizionarne la libertà di azione nelle proprie aree di attività.

Infatti, sebbene il Gruppo NVP, tramite la NVP S.p.A. possieda due dei requisiti necessari per la qualifica di PMI Innovativa, il mantenimento di tali parametri potrebbe, tuttavia, comportare costi di adeguamento con un conseguente effetto negativo sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, nonché, nel caso in cui la NVP S.p.A. non fosse in grado di adeguarsi a tali nuovi standard, la perdita della certificazione di PMI Innovativa.

Non è possibile escludere che in futuro le Società del Gruppo NVP, anche per cause ad esse indipendenti, possano perdere uno o più dei requisiti previsti dalla normativa il mantenimento della qualifica di PMI innovativa.

La perdita da parte delle società del Gruppo NVP della qualifica di PMI Innovativa potrebbe comportare effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

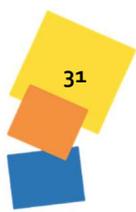
### ***Rischi connessi all'innovazione tecnologica***

Il settore nel quale opera il Gruppo NVP è caratterizzato da continui cambiamenti tecnologici, da un'elevata concorrenza nonché da processi di innovazione tecnologica in continua evoluzione.

Il successo in futuro dipenderà, quindi, anche dalla capacità di prevedere tali cambiamenti tecnologici e dalla capacità di adeguarsi tempestivamente attraverso lo sviluppo e l'aggiornamento di servizi idonei a soddisfare le esigenze della clientela e dalla capacità dello stesso di anticipare le evoluzioni tecnologiche attraverso un investimento in attività di ricerca e sviluppo, con conseguenti significativi sforzi finanziari.

L'eventuale incapacità di innovare i servizi offerti, di sviluppare nuove tecnologie e, quindi, di adeguarsi ai mutamenti delle esigenze della clientela potrebbe comportare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

NVP si troverà, di conseguenza, a dover affrontare una più accentuata concorrenza in ragione delle tecnologie emergenti e dei servizi che potranno essere introdotti o implementati in futuro. Le nuove tecnologie, infatti, potrebbero limitare o ridurre



l'attività e/o favorire lo sviluppo e la crescita di nuovi operatori, con potenziale impatto negativo sulla capacità commerciale.

Al fine di conservare la competitività sul mercato, il Gruppo NVP è organizzato per mantenere, pertanto, una capacità di adeguamento per continuare a rispondere ai rapidi cambiamenti tecnologici e a sviluppare costantemente le caratteristiche dei propri servizi in modo da rispondere alle mutevoli esigenze del mercato.

Un ulteriore rischio nel settore in cui è attivo il Gruppo NVP è connesso alla capacità dei concorrenti di meglio interpretare le tendenze del mercato a costi inferiori rispetto a quelli sostenuti o sostenibili. L'eventuale incapacità o difficoltà di intraprendere tali tendenze, come anche nell'affrontare la concorrenza o nell'adeguarsi all'evoluzione tecnologica potrebbero comportare una diminuzione del posizionamento competitivo e avere ripercussioni negative sulla sua situazione economica, finanziaria e patrimoniale del Gruppo.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi finanziari** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischio di  
credito e  
concentrazione  
della clientela***

La massima esposizione teorica al rischio di credito è rappresentata dal valore contabile dei crediti commerciali e degli altri crediti iscritti nell'attivo circolante.

L'ammontare prevalente di detti crediti riguarda crediti di natura commerciale e le svalutazioni appostate sono ritenute congrue per coprire tale tipologia di rischio.

I ricavi consolidati del Gruppo NVP sono concentrati su un numero ristretto di clienti.

La perdita di un cliente rilevante, anche, a titolo esemplificativo, a causa dell'esclusione della squadra di calcio dal campionato ovvero della sua retrocessione, o di una parte di fatturato generato da un cliente rilevante, ovvero il mancato o ritardato pagamento dei corrispettivi dovuti dai primi clienti per i servizi prestati, potrebbe incidere negativamente sui risultati economici e sul suo equilibrio finanziario, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi di credito  
connessi ai crediti  
commerciali e ai  
tempi di  
pagamento dei  
clienti***

Il Gruppo NVP è esposto a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle controparti.

Nonostante la concentrazione dei rischi di credito di natura commerciale risulti mitigata in virtù della natura dei clienti, costituiti dai principali operatori del settore, di un portafoglio clienti scarsamente correlato (non facenti parte del medesimo gruppo societario), non è possibile escludere che, anche alla luce delle condizioni attuali di mercato, una quota maggiore dei clienti possa ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante il Gruppo NVP abbia in essere adeguate coperture assicurative contro rischi derivanti dall'insolvenza dei crediti, laddove più clienti risultassero inadempienti per importi superiori a quelli stanziati nel fondo svalutazione dei crediti, ciò potrebbe avere effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Si segnala, altresì, che le condizioni di pagamento dei servizi offerti variano a seconda della tipologia dei clienti.

Un aumento sensibile dei termini di pagamento potrebbe in futuro avere un impatto negativo sulla capacità di generare flussi di cassa positivi con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'indebitamento  
finanziario***

Il Gruppo NVP fa fronte ai propri fabbisogni finanziari tramite forme di autofinanziamento e ricorso all'indebitamento.

I rapporti di finanziamento a medio/lungo termine di cui beneficia il Gruppo contengono alcune clausole e impegni, tipici per tale tipologia di contratti di finanziamento, in capo al debitore, la cui violazione potrebbe far sorgere l'obbligo per il Gruppo di rimborsare anticipatamente le somme erogate, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

La capacità del Gruppo NVP di far fronte al proprio indebitamento finanziario dipende dai risultati operativi e dalla capacità di generare sufficienti liquidità, eventualità che



possono dipendere da circostanze anche non prevedibili.

Pertanto, l'incapacità di far fronte al proprio indebitamento finanziario, in particolare nel caso in cui si creassero situazioni di tensione finanziaria e/o di significativa contrazione dei ricavi consolidati, potrebbe avere un effetto negativo sulla capacità del Gruppo di finanziare il fabbisogno finanziario e, conseguentemente, sull'attività e sulle prospettive di crescita, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo

Inoltre, qualora i relativi istituti eroganti decidessero di revocare le linee di finanziamento in essere, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo NVP. Non vi è garanzia che, in futuro, il Gruppo NVP possa negoziare e ottenere i finanziamenti necessari per lo sviluppo della propria attività o per il rifinanziamento di quelli a scadenza, con le modalità, i termini e le condizioni offerte finora dagli attuali creditori. Pertanto, gli eventuali aggravii in termini di condizioni economiche dei nuovi finanziamenti rispetto a quelle attualmente applicabili e/o l'eventuale futura riduzione della capacità di credito nei confronti del sistema bancario potrebbero limitare la capacità di crescita del Gruppo NVP e, in ultima analisi, avere effetti negativi sulla sua attività, risultati operativi e condizione finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla  
fluttuazione dei  
tassi di interesse***

Il Gruppo NVP è soggetto a rischi finanziari originati dalle fluttuazioni dei tassi d'interesse in quanto l'indebitamento bancario al 31 dicembre 2021 è anche costituito da debiti a tasso variabile. Relativamente all'utilizzo di tali affidamenti a breve per l'attività gestionale corrente, essi sono regolati a condizioni e tassi di mercato contrattualmente definiti e non è ritenuto significativo il rischio derivante dalla variazione dei relativi tassi di interesse. Peraltro, Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, come richiamato ed esplicitato in nota integrativa al bilancio consolidato, hanno sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap". Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'oscillazione dei tassi  
di cambio***

La valuta di redazione del bilancio consolidato del Gruppo NVP è l'Euro; inoltre, generalmente, l'Euro è utilizzato per commercializzare i propri prodotti e servizi anche all'estero. Tuttavia, operando a livello internazionale, si potrebbero



concludere operazioni in valute diverse dall'Euro e, pertanto, si potrebbe presentare l'esposizione al rischio derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio tra le diverse divise. Eventuali fluttuazioni delle valute diverse dall'Euro nei confronti dell'Euro potrebbero quindi avere effetti negativi sui margini operativi e, conseguentemente, sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla fruizione dei crediti di imposta e agevolazioni nazionali e/o regionali***

I risultati del Gruppo NVP possono essere fortemente condizionati dall'accesso a forme di finanziamento agevolato, in particolare dai contributi ricevuti, previsti a sostegno di investimenti realizzati nel Mezzogiorno nonché a sostegno dell'attività di ricerca e sviluppo. In particolare, ai sensi della normativa vigente, il Gruppo NVP beneficia dei crediti di imposta in quanto le società appartenenti al Gruppo sono imprese residenti nel territorio dello Stato Italiano orientate ad effettuare nuovi investimenti, relativi all'acquisto di impianti, macchinari e attrezzature strumentali alle rispettive attività e destinati a strutture produttive situate in Sicilia o, in generale, nel Sud Italia, nonché le medesime aziende investono costantemente nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione. Nonostante il Gruppo e le relative Società rispettano tali requisiti e pertanto beneficiano di determinati crediti di imposta, qualora i bandi in essere non dovessero essere rinnovati o non ne dovessero essere emessi di nuovi, ovvero qualora si verificassero circostanze eccezionali che non rientrino nel controllo del Gruppo (tra cui, inter alia, l'eventuale cambiamento delle norme che disciplinano i requisiti per accedere a tali agevolazioni), Il Gruppo e le relative società appartenenti al Gruppo potrebbero non essere più in grado di beneficiare in futuro di tali agevolazioni ovvero di poterne beneficiare alle medesime condizioni, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. Inoltre, l'eventuale sospensione o revoca dei bandi nonché l'impossibilità di beneficiare delle agevolazioni potrebbe esporre Il Gruppo, e le relative società appartenenti allo stesso, al rischio di rilasciare nuove e diverse garanzie e potrebbe avere un impatto negativo sulla possibilità di accesso a fonti di finanziamento per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, nonché sui costi operativi e finanziari del Gruppo.



Tali circostanze potrebbero altresì incidere negativamente sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Infine, sebbene il Gruppo NVP ritenga di aver diligentemente applicato le normative fiscali e tributarie con riferimento alla spettanza delle agevolazioni fiscali sotto forma di crediti d'imposta, la legislazione in materia, nonché la sua interpretazione, costituiscono elementi di particolare complessità. Tali elementi impediscono, quindi, di escludere che l'amministrazione finanziaria o la giurisprudenza possano in futuro addivenire ad interpretazioni o posizioni diverse rispetto a quelle fatte proprie dal Gruppo, e dalle relative Società appartenenti al Gruppo, con possibili conseguenze negative sulla posizione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, derivanti dal disconoscimento di crediti d'imposta già fruiti.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi operativi** connessi all'operatività del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischi connessi all'esposizione agli andamenti economici ed a scenari macroeconomici sfavorevoli***

La domanda dei servizi è correlata in certa misura alla situazione economica generale dei Paesi in cui il Gruppo NVP opera e, in particolare, dall'andamento dell'economia in Italia. Pertanto, i risultati dipendono (e dipenderanno) dalle condizioni economiche italiane, le quali sono, a loro volta, connesse all'andamento macroeconomico europeo e globale, nonché alle condizioni economiche dei Paesi di destinazione. Situazioni di incertezza in merito alle condizioni economiche italiane, europee e globali costituiscono elementi di rischiosità, in quanto consumatori e imprese preferiscono posticipare spese e investimenti a fronte di restrizioni all'accesso al credito, elevati livelli di disoccupazione, volatilità dei mercati finanziari, programmi di austerità dei governi, situazioni finanziarie negative, diminuzione dei redditi prodotti da attività e/o altri fattori. Condizioni economiche negative a livello globale e locale possono avere un effetto negativo sulla richiesta dei servizi offerti. Infatti, un eventuale deterioramento della situazione economica complessiva potrebbe portare a una riduzione degli investimenti e della spesa nei settori in cui la Società opera. Turbolenze di medio lungo termine nel sistema bancario e nei mercati finanziari potrebbero causare restrizioni all'accesso al credito, restrizioni a politiche di incentivazione fiscale e/o

contributiva, un basso livello di liquidità e una notevole volatilità dei mercati finanziari.

Tali fattori potrebbero produrre una serie di effetti negativi, ivi inclusa una situazione di crisi o insolvenza, l'instabilità finanziaria ovvero la riduzione della capacità di spesa di clienti, fornitori e partner, l'impossibilità di accedere al credito per finanziare investimenti e/o acquistare i servizi.

Tali circostanze potrebbero, pertanto, avere un impatto negativo sull'attività del Gruppo NVP e generare effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi al mancato rispetto dei tempi di consegna previsti dalle commesse***

L'esecuzione dei progetti e/o la fornitura di servizi complessi come quelli che il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, offrono avvengono sulla base di modalità e tempistiche concordate ex ante con i clienti e indicate, di norma, nel capitolato tecnico.

Nella maggior parte dei casi, infatti, le commesse acquisite con riferimento alla realizzazione di servizi di produzione video per network televisivi devono essere eseguite rispettando precise modalità e tempistiche. Il mancato rispetto delle scadenze e dei termini previsti dalla commessa potrebbero comportare costi aggiuntivi, penali, nonché l'obbligo di risarcire eventuali danni cagionati, con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Eventuali ritardi nella fase di realizzazione di un contenuto video potrebbero incidere sulla capacità del Gruppo NVP di rispettare i termini previsti in altri contratti in corso con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, abbiano stipulato polizze assicurative per cautelarsi rispetto a tali rischi, ritenendo che i massimali delle stesse siano appropriati, non vi può tuttavia essere certezza circa l'adeguatezza di tali coperture assicurative, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.



***Rischi connessi  
all'operatività  
delle regie mobili al  
funzionamento dei  
sistemi informatici***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, svolgono la propria attività tramite l'utilizzo di regie mobili ad alto contenuto tecnologico, le quali sono soggette ai tipici rischi, comprendenti, a titolo meramente esemplificativo, interruzioni nel servizio prestato dovute al cattivo o mancato funzionamento delle apparecchiature o sistemi di controllo, malfunzionamenti, guasti, calamità naturali, incidenti stradali, incendi, danneggiamenti, furti, revoca dei permessi, delle autorizzazioni e delle licenze o anche interventi normativi o ambientali, nonché interruzioni di lavoro o altre cause di forza maggiore non controllabili. Qualora si verificasse uno degli eventi sopra descritti o altri eventi, l'attività svolta potrebbe risultare rallentata o compromessa determinando, pertanto, effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. Sebbene Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, siano dotate di polizze assicurative per cautelarsi rispetto ad alcuni di tali rischi, non si può escludere che le conseguenze dannose di tali eventi possano non essere interamente coperte dalle polizze o eccederne i massimali di copertura. Pertanto, il verificarsi di tali circostanze in futuro potrebbe determinare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. Inoltre, l'attività svolta attraverso l'utilizzo di regie mobili è strettamente correlata all'uso di sistemi informatici e virtuali che possono presentare diversi rischi operativi, connessi al funzionamento delle apparecchiature informatiche stesse. Alcune di queste disfunzioni, in particolare, possono riguardare direttamente i guasti alle apparecchiature informatiche e comportare l'interruzione di lavoro o di connettività, nonché alcune condotte illecite poste in essere da terzi, che verificandosi potrebbero interrompere la regolare attività operativa. Inoltre, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, sono esposte a rischi di manutenzione e informatici che possono sostanziarsi in accessi virtuali non consentiti da parte di persone non autorizzate finalizzate alla manomissione dei sistemi, a perdite ovvero accessi non consentiti ai dati durante la trasmissione delle stesse, come



anche virus e altri eventi che possono impedire il normale svolgimento delle attività e dei sistemi informatici, con conseguente diminuzione del livello dei servizi o, nei casi più gravi, sospensione o interruzione dell'attività operativa.

Nel caso in cui i sistemi di sicurezza adottati non risultassero adeguati a prevenire e/o limitare gli effetti negativi dei suddetti eventi, potrebbero verificarsi rallentamenti o interruzioni nello svolgimento delle attività operative con un possibile deterioramento della qualità e del servizio e diminuzione del livello di soddisfazione in merito ai servizi da parte della clientela, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla saturazione della capacità produttiva***

La capacità di incrementare i ricavi consolidati di Gruppo dipende, tra l'altro dalla capacità di sviluppare e realizzare in misura sempre più elevata i servizi richiesti dalla propria clientela.

Tuttavia, non è possibile escludere che le regie mobili utilizzate possano raggiungere un livello tale di saturazione da non consentire di accettare nuove commesse, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il potenziamento delle risorse tecniche impiegate per lo svolgimento dell'attività potrebbe richiedere fabbisogni finanziari elevati, con ripercussioni negative sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla dipendenza da figure chiave e personale qualificato***

Il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da uno sviluppo costante, si pone come un contesto in cui l'impiego di risorse altamente specializzate rappresenta la chiave per raggiungere il successo e per mantenere un elevato grado di competitività. Infatti, lo sviluppo e il successo del Gruppo dipendono in misura significativa da alcune figure chiave del proprio management, le quali, in considerazione di una consolidata esperienza nel settore in cui opera, nonché di competenze tecniche e professionali, hanno contribuito e contribuiscono in misura significativa allo sviluppo delle attività e delle proprie strategie commerciali. Tra queste si segnalano, in particolare, le figure dei soci fondatori. In ragione di quanto precede il legame tra il Management e il Gruppo resta un fattore critico di successo.



Pertanto, non si può escludere che qualora taluno dei soggetti componenti il Management cessasse di ricoprire il ruolo fino ad ora svolto, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla struttura operativa e sulle prospettive di crescita del Gruppo NVP, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si sono dotate di una struttura operativa e dirigenziale finalizzata ad assicurare la continuità nella gestione del proprio business, tuttavia non è possibile escludere che l'interruzione del rapporto in essere con alcune di queste figure professionali senza una tempestiva e adeguata sostituzione possa condizionare, almeno temporaneamente, la capacità competitiva, l'attività e le prospettive di crescita del Gruppo, con possibili effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da una disponibilità limitata di personale tecnico specializzato. L'evoluzione tecnologica e l'esigenza di soddisfare una domanda di servizi sempre più sofisticati richiedono alle imprese operanti in tale settore di dotarsi di risorse con elevata specializzazione.

Nel caso in cui un numero significativo di professionisti specializzati o interi gruppi di lavoro dedicati a specifiche tipologie di servizi dovessero abbandonare la collaborazione con il Gruppo NVP, e con le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, e non vi fosse la possibilità di attrarre personale qualificato in sostituzione, la capacità di innovazione e le prospettive di crescita potrebbero risentirne, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla  
violazione dei  
diritti di proprietà  
intellettuale e  
diritto  
all'immagine di  
terzi***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria attività potrebbero essere esposte al rischio di contestazioni riguardo alla trasmissione di contenuti che possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine. Il Gruppo NVP provvede a vigilare sui contenuti trasmessi, valutandoli costantemente e accertandosi che nessun contenuto violi i diritti alla privacy o altri diritti di proprietà intellettuale di terzi né nuoccia in alcun modo alla reputazione di terzi; ciò nonostante, il Gruppo potrebbe non essere in grado di garantire che le modalità e i contenuti trasmessi non possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine. Nel caso in cui il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria



attività trasmettano contenuti che violano norme di legge, tale situazione potrebbe indurre soggetti terzi a richiedere il risarcimento dei danni causati in connessione ai contenuti trasmessi, con possibili ripercussioni negative sull'attività nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla partecipazione a gare***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nell'esercizio delle proprie attività, partecipano a gare di appalto, al fine di aggiudicarsi l'erogazione di servizi e forniture. Tali appalti possono avere una durata pluriennale, consentendo di pianificare la propria attività per gli esercizi futuri. Tuttavia, non vi sono certezze in merito al numero di appalti banditi ed alla loro frequenza, all'esito favorevole di tali gare, nonché alla possibilità per il Gruppo, e per le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, di aggiudicarsi gare di appalto precedentemente vinte e nuovamente bandite a condizioni economiche almeno equivalenti.

La complessità dei bandi di gara e la durata delle procedure di aggiudicazione implicano la necessità di impiegare significative risorse (in termini di ore di lavoro) nella fase preliminare alla aggiudicazione delle forniture stesse.

Nonostante la cura, l'impegno e l'attenzione riposti dalle strutture aziendali coinvolte e dedicate nella preparazione delle formalità di partecipazione a tali gare non vi è garanzia che l'aggiudicazione possa essere ottenuta e che, anche se ottenuta, la stessa non possa essere oggetto di impugnazione da parte di soggetti non aggiudicatari.

L'eventuale insuccesso all'esito della procedura di aggiudicazione o l'esito sfavorevole di successive impugnazioni potrebbero incidere negativamente sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

# *Altre informazioni di interesse riferite al Gruppo NVP*

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 40 del D. Lgs 127/1991 si fornisce, di seguito, una descrizione delle ulteriori informazioni di particolare interesse riferite alle attività del Gruppo NVP.

## ***Attività di ricerca, sviluppo ed innovazione***

NVP ha proseguito anche per l'esercizio 2023 nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione sostanzialmente nel progetto elencato di seguito:

**GESTIONE INTERMODALE DEI PROTOCOLLI BROADCAST: studio, sviluppo, implementazione della Remote Production da "on premisis" a "cloud based" anche attraverso con la gestione delocalizzata.**

Infatti, per sostenere i propri investimenti, NVP svolge attività di ricerca, sviluppo ed innovazione indirizzando i propri sforzi in particolare su progetti che si ritengono particolarmente innovativi e che hanno richiesto un importante impegno, prevalentemente attraverso l'impegno del personale interno coinvolto, per prove e sperimentazioni.

Si confida che l'esito positivo di tali innovazioni possa generare anche nei prossimi esercizi buoni risultati in termini di ricavi e di miglioramento della qualità del servizio con ricadute favorevoli sul fatturato della Società.

Nello specifico è proseguita l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione iniziata negli esercizi precedenti quale naturale proseguimento ed evoluzione dello sviluppo delle piattaforme installate sulle regine mobili per la realizzazione, gestione e distribuzione di contenuti multimediali. L'attività di ricerca e sviluppo svolta è rivolta ad un nuovo processo di gestione del processo produttivo in ambito di produzioni televisive e cinematografiche in modalità "Remota" che, da derivazione della lingua inglese chiameremo "Remote Production" e pertanto lo sviluppo di un progetto globale che guardi ad un nuovo processo tecnologico in grado di erogare un servizio altamente innovativo.



Il settore in cui opera NVP, del broadcasting televisivo, è caratterizzato da una clientela, rappresentata principalmente da emittenti televisive, piattaforme online di fruizione dei contenuti, case di produzione, società sportive, federazioni sportive, italiane ed internazionali, con esigenze che richiedono una marcata e specifica professionalità nonché capacità di integrazione di soluzioni tecnologicamente complesse.

Tra i fattori di successo della strategia imprenditoriale risulta indubbiamente l'innovazione tecnologica ed il relativo aggiornamento tecnologico continuo avendo a disposizione tecnologie all'avanguardia in termini di innovazione dei servizi e soluzioni innovative, supportati da continui investimenti in innovazione, ricerca e sviluppo. Il know-how tecnologico maturato con l'attività di ricerca e sviluppo consente a NVP di prevedere in anticipo l'affermarsi di nuovi paradigmi a livello tecnologico, anche monitorando l'avanzamento di progetti concorrenti.

Il supporto dello sviluppo e dell'applicazione della Remote Production si basa anche sulla possibilità di avere a disposizione una rete 5G ad altissime prestazioni verso la struttura dove sono posizionate le unità di processo, di elaborazione e di controllo. L'impatto atteso dall'utilizzo della tecnologia 5G sulle attività di produzione televisiva è quello di un miglioramento della qualità e della flessibilità delle riprese in molteplici contesti, dalle news agli eventi live, e di un'ottimizzazione delle attività coinvolte nell'attuale workflow produttivo e l'introduzione di elementi di "remote production".

L'attività svolta dal Team di R&S, in continuità con il lavoro degli anni precedenti, ha riguardato la "Remote Production", nuovo processo "innovativo" da introdurre nel workflow produttivo che pertanto si affianca per poi sostituire nella fase di maturazione il processo "tradizionale" di produzione (tramite utilizzo di regie mobili ubicate nella prossimità del luogo dell'evento) consentendo di erogare al mercato un nuovo servizio "innovativo" attraverso la realizzazione di una trasmissione/registrazione televisiva in un "Set di Produzione" (per esempio uno Stadio, Teatro di Posa, ecc.) mantenendo in un'altra sede, appunto remota, una parte sostanziale del personale e della tecnologia specifica necessaria alla realizzazione del servizio, ad esempio, si potrebbe realizzare la trasmissione di una partita di calcio portando nella sede dell'evento (stadio) soltanto le telecamere adibite con idonea tecnologia di collegamento, operatori di ripresa e microfoni, mentre, tutte le ulteriori tecnologie e tecnici (si parla anche di decine di professionisti specializzati) possono dare il loro apporto lavorando in uno studio appositamente allestito ed attrezzato in altra sede quale la sede operativa



aziendale di Patti, nella provincia di Messina.

L'attività, oltre a riguardare lo sviluppo del sistema complesso e la successiva implementazione di un nuovo processo / servizio avrà come obiettivo l'identificazione e successiva acquisizione delle tecnologie necessarie per l'attivazione del servizio erogabile al mercato.

Tutto ciò comporta l'inevitabile adattamento della struttura produttiva realizzando nuove ergonomie operative nel centro di produzione localizzato nella sede aziendale di Patti.

Con riferimento a quanto descritto la capogruppo NVP in sintonia con la strategia aziendale ha effettuato nel corso del 2023 investimenti in attività di ricerca e sviluppo ed innovazione attraverso la capitalizzazione del costo del lavoro sostenuto nell'esercizio 2023 delle alte professionalità dedicate al progetto di R&S ed innovazione per complessivi euro 510 migliaia. A beneficio dell'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione ed a ristoro dei relativi costi interni sostenuti, NVP intende avvalersi del relativo credito d'imposta istituito ai sensi della Legge di Bilancio 2023 (Legge n. 197/2022) che proroga al 2023 il potenziamento delle aliquote R&S nel Mezzogiorno, all'articolo 1, commi 268-269, L. 197/2022.

***Azioni proprie  
possedute della  
controllante NVP  
S.p.A.***

Si precisa che la controllante NVP S.p.A, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2023, non possedeva azioni proprie.

***Azioni della  
controllante NVP  
S.p.A. possedute da  
imprese controllate***

Si precisa che nessuna società controllata, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2023, possedeva azioni della società controllante NVP S.p.A.

***Fatti di rilievo  
avvenuti dopo la  
data di riferimento  
del bilancio  
consolidato***

Successivamente alla data di riferimento del bilancio di esercizio non si segnalano fatti ed aspetti di rilievo da evidenziare nella presente Relazione sulla Gestione.

Il susseguirsi della situazione di crisi economica complessiva derivante sia dal Covid-19 nonché dalla prosecuzione del conflitto Russia – Ucraina, allo stato attuale, non ha comportato e non si prevede possano comportare effetti negativi di rilievo sulla situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico della Società.

***Utilizzo di strumenti  
finanziari da parte  
delle imprese incluse  
nel consolidamento***

La Capogruppo NVP S.p.A. al 31 dicembre 2023 presenta parte dell'indebitamento bancario costituito da debiti a tasso variabile. A fronte della suscettibilità di fluttuazione dei tassi variabili la Capogruppo NVP S.p.A. ha sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap". Al 31 dicembre l'impatto della variazione dei tassi di interesse e la conseguente applicazione degli impatti dei derivati sulla situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico dell'esercizio 2021 sono da ritenersi non significativi. Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.



***Evoluzione  
prevedibile della  
gestione***

Prosegue l'impegno del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, alla crescita ed espansione delle attività finalizzate al consolidamento della leadership nel settore di riferimento nel mercato nazionale nonché il rafforzamento della propria presenza nelle produzioni internazionali anche grazie al beneficio in termini di reputazione che il Gruppo ha beneficiato partecipando alle produzioni di prestigiose manifestazioni internazionali.

Nelle competizioni sportive il calcio rappresenta il "core business" del Gruppo. Grazie alla dotazione tecnologia in essere ed al potenziamento della stessa l'obiettivo è di incrementare gli attuali campi di calcio della Serie A, massima competizione nazionale, oltre a mantenere ferma la presenza nei campi delle squadre italiane coinvolte nelle manifestazioni europee (Champions League ed Europa League).

Oltre al calcio il Gruppo ritiene di consolidare ed incrementare la propria presenza in altri campionati di rilievo nel mercato nazionale con il Basket ed il Volley e proseguire con l'esperienza oramai pluriennale nei circuiti nazionali di motociclismo in modo da potersi presentare quale adeguato "competitor" per le competizioni internazionali.

L'elevata tecnologia innovativa presente delle dotazioni infrastrutturali di proprietà del Gruppo consente di attrarre sempre un maggior numero di TOP Client come la rinnovata partnership con una prestigiosa casa automobilistica nella produzione del proprio campionato monomarca nei più prestigiosi circuiti nazionali, europei ed internazionali.

Non solo Calcio e Sport. Infatti, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, consolidano la propria presenza nel settore dell'*Entertainment* e dei programmi da studio. La consolidata partnership con importanti realtà del settore consente al Gruppo di continuare ad essere presente quale fornitore di servizi di produzione per prestigiosi programmi da studio.



**Il Presidente del Consiglio di  
Amministrazione  
Natalino Pintabona**

A handwritten signature in black ink, consisting of several fluid, overlapping strokes that form a stylized representation of the name.



# Prospetti contabili 2023

## **NPV S.p.A.**

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b  
Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839  
Capitale sociale € 810.488,06, i.v.  
R.E.A. 201584 – [nvp@legalmail.it](mailto:nvp@legalmail.it)



## Gruppo NVP

### Stato patrimoniale

Attivo	31-dic-23	31-dic-22
<b>A. Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>B. Immobilizzazioni</b>	<b>38.934</b>	<b>32.390</b>
<b>B.I Immobilizzazioni immateriali</b>	<b>6.370</b>	<b>3.801</b>
1 Costi di impianto e di ampliamento	394	702
2 Costi di sviluppo	1.130	1.021
3 Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	102	95
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	54	90
5 Avviamento	1.192	669
6 Immobilizzazioni in corso e acconti	3.387	1.042
7 Altre	111	182
<b>B.II Immobilizzazioni materiali</b>	<b>30.217</b>	<b>25.153</b>
1 Terreni e fabbricati	215	202
2 Impianti e macchinario	27.035	22.942
3 Attrezzature industriali e commerciali	581	160
4 Altri beni	185	87
5 Immobilizzazioni in corso e acconti	2.201	1.762
<b>B.III Immobilizzazioni finanziarie</b>	<b>2.347</b>	<b>3.436</b>
1 Partecipazioni in:	1.828	3.029
a) imprese controllate non consolidate	0	641
b) imprese collegate	1.656	2.216
d-bis) altre imprese	172	172
2 Crediti	307	57
b) verso imprese collegate	250	0
d-bis) verso altri	57	57
4 Strumenti finanziari derivati attivi	212	350
<b>C. Attivo circolante</b>	<b>18.221</b>	<b>12.015</b>
<b>C.I Rimanenze</b>	<b>107</b>	<b>0</b>
1 Materie prime, sussidiarie e di consumo	107	0
<b>C.II Crediti</b>	<b>14.656</b>	<b>9.594</b>
1 Verso clienti	9.099	5.039
5-bis Crediti tributari	4.733	3.795
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	283	285
5-ter Imposte anticipate	601	568
5-quater Verso altri	223	192
<b>C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni</b>	<b>236</b>	<b>619</b>
6 Altri titoli	236	619
<b>C.IV Disponibilità liquide</b>	<b>3.222</b>	<b>1.802</b>
1 Depositi bancari e postali	3.220	1.798
3 Denaro e valori in cassa	2	4
<b>D. Ratei e risconti</b>	<b>1.151</b>	<b>514</b>
<b>Totale attivo</b>	<b>58.306</b>	<b>44.919</b>

## Gruppo NVP

### Stato patrimoniale

Passivo	31-dic-23	31-dic-22
<b>A. Patrimonio netto consolidato</b>	<b>14.411</b>	<b>13.700</b>
<b>Patrimonio netto di gruppo</b>	<b>14.411</b>	<b>13.700</b>
I Capitale	810	810
II Riserva da soprapprezzo delle azioni	11.459	11.459
IV Riserva legale	118	107
VI Altre riserve	453	313
VII Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	195	350
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	650	71
IX Utile (perdita) dell'esercizio	726	590
X Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	0	0
<b>Patrimonio netto di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Capitale e riserve di terzi	0	0
Utile (perdita) di terzi	0	0
<b>B. Fondi per rischi ed oneri</b>	<b>171</b>	<b>109</b>
2 Per imposte, anche differite	154	109
3 Strumenti finanziari derivati passivi	17	0
<b>C. Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato</b>	<b>464</b>	<b>301</b>
<b>D. Debiti</b>	<b>33.896</b>	<b>23.005</b>
4 Debiti verso banche	15.715	11.298
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>9.383</i>	<i>8.275</i>
5 Debiti verso altri finanziatori	3.300	2.768
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>2.129</i>	<i>1.814</i>
6 Acconti	1.230	0
7 Debiti verso fornitori	9.760	7.000
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>1.537</i>	<i>17</i>
12 Debiti tributari	1.096	139
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	666	169
14 Altri debiti	2.129	1.631
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>835</i>	<i>914</i>
<b>E. Ratei e risconti</b>	<b>9.364</b>	<b>7.804</b>
<b>Totale passivo</b>	<b>58.306</b>	<b>44.919</b>

## Gruppo NVP

Conto economico		31-dic-23	31-dic-22
<b>A.</b>	<b>Valore della produzione</b>	<b>31.088</b>	<b>20.007</b>
1	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	27.480	17.407
4	Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	1.567	711
5	Altri ricavi e proventi	2.041	1.889
	<i>di cui contributi in conto esercizio</i>	<i>276</i>	<i>115</i>
<b>B.</b>	<b>Costi della produzione</b>	<b>(28.458)</b>	<b>(18.244)</b>
6	Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(397)	(349)
7	Per servizi	(11.077)	(6.146)
8	Per godimento beni di terzi	(3.084)	(2.432)
9	Per il personale	(9.306)	(5.697)
	a) salari e stipendi	(6.185)	(3.836)
	b) oneri sociali	(1.701)	(944)
	c) trattamento di fine rapporto	(143)	(109)
	e) altri costi	(1.277)	(808)
10	Ammortamenti e svalutazioni	(4.087)	(3.237)
	a) ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(1.028)	(939)
	b) ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(3.024)	(2.273)
	d) svalutazione dei crediti compresi nell'attivo circolante e delle disponibilità liquide	(35)	(25)
13	Altri accantonamenti	(25)	0
14	Oneri diversi di gestione	(482)	(383)
	<b>Differenza fra valore e costi della produzione</b>	<b>2.630</b>	<b>1.763</b>
<b>C.</b>	<b>Proventi e oneri finanziari</b>	<b>(1.078)</b>	<b>(521)</b>
16	Altri proventi finanziari	158	(1)
	d) proventi diversi dai precedenti	158	(1)
17	Interessi e altri oneri finanziari	(1.191)	(524)
17-bis	Utili e perdite su cambi	(45)	4
<b>D.</b>	<b>Rettifiche di valore di attività finanziarie</b>	<b>(561)</b>	<b>(448)</b>
19	Svalutazioni	(561)	(448)
	a) di partecipazioni	(561)	(448)
	<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>991</b>	<b>794</b>
20	Imposte sul reddito dell'esercizio	(265)	(204)
	<i>di cui correnti</i>	<i>(298)</i>	<i>(204)</i>
	<i>di cui differite/anticipate</i>	<i>33</i>	<i>0</i>
	<i>di cui di anni precedenti</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>21</b>	<b>Utile (perdita) consolidati dell'esercizio</b>	<b>726</b>	<b>590</b>
	<b>Risultato di pertinenza di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
	<b>Risultato di pertinenza del Gruppo</b>	<b>726</b>	<b>590</b>

## Gruppo NVP

Rendiconto finanziario	31-dic-23	31-dic-22
<b>Utile netto dell'esercizio [a]</b>	<b>726</b>	<b>590</b>
Imposte sul reddito	265	204
Interessi passivi/(interessi attivi)	1.078	444
<b>Utile/Perdita dell'esercizio ante imposte, componenti finanziarie, dividendi e plusvalenze/minusvalenze [b]</b>	<b>2.069</b>	<b>1.238</b>
Accantonamenti ai fondi	60	25
Accantonamenti TFR	143	110
Ammortamenti delle immobilizzazioni	4.052	2.506
(Contributi in conto impianti)	(1.548)	(1.267)
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	561	448
Altri rettifiche per elementi non monetari	0	(95)
<b>Rettifiche per elementi non monetari [c]</b>	<b>3.268</b>	<b>1.727</b>
<b>Flusso finanziario prima della variazione del CCN [d] = [b] + [c]</b>	<b>5.337</b>	<b>2.965</b>
Decremento/(incremento) delle rimanenze	(107)	0
Decremento/(incremento) dei crediti verso clienti	(3.732)	612
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	3.833	1.647
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	(632)	(86)
Incremento/(decremento) ratei e riconti passivi	3.108	745
Altre variazioni del capitale circolante netto	610	1.629
<b>Variazioni del CCN [e]</b>	<b>3.080</b>	<b>4.547</b>
<b>Flusso finanziario dopo le variazioni del CCN [f] = [d] + [e]</b>	<b>8.416</b>	<b>7.512</b>
(Imposte sul reddito pagate)	(48)	0
(Utilizzo TFR)	(30)	(36)
<b>Totale altri incassi/pagamenti [g]</b>	<b>(78)</b>	<b>(36)</b>
<b>Flusso finanziario dell'attività operativa [h] = [f] + [g]</b>	<b>8.338</b>	<b>7.476</b>
(Investimenti) in immobilizzazioni immateriali	(3.152)	(1.670)
(Investimenti) in immobilizzazioni materiali	(7.890)	(4.152)
(Investimenti) in immobilizzazioni finanziarie	(250)	(647)
Disinvestimenti in immobilizzazioni finanziarie	(0)	212
(Investimenti) in attività finanziarie non immobilizzate	0	(30)
Disinvestimenti in attività finanziarie non immobilizzate	383	0
<b>Flusso finanziario dell'attività di investimento [i]</b>	<b>(10.909)</b>	<b>(6.287)</b>
<b>Flusso finanziario dei mezzi dei soci [l]</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Accensione finanziamenti	5.735	4.100
(Rimborso) finanziamenti	(2.950)	(2.039)
Accensione debiti verso altri finanziatori	2.444	0
(Rimborso) debiti verso altri finanziatori	(1.912)	0
Proventi/(Oneri) finanziari da attività di finanziamento	(1.078)	(423)
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	1.632	(1.481)
<b>Flusso finanziario dei mezzi di terzi [m]</b>	<b>3.871</b>	<b>157</b>
<b>Flusso finanziario dell'attività di finanziamento [n] = [l] + [m]</b>	<b>3.871</b>	<b>157</b>
<b>Saldo monetario di esercizio [o] = [h] + [i] + [n]</b>	<b>1.300</b>	<b>1.346</b>
<b>Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio</b>	<b>1.802</b>	<b>456</b>
<b>Disponibilità liquide acquisite dalla controllata</b>	<b>120</b>	<b>0</b>
<b>Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio</b>	<b>3.222</b>	<b>1.802</b>
Giacenze di cassa	2	4
Disponibilità liquide a vista presso banche	3.220	1.798
<b>Totale disponibilità liquide</b>	<b>3.222</b>	<b>1.802</b>

# Nota integrativa

## 2023

### **NPV S.p.A.**

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06, i.v.

R.E.A. 201584 – [nvp@legalmail.it](mailto:nvp@legalmail.it)



# Sommario

---

- A. Principi contabili e criteri di valutazione**
  - A.1 – Parte generale**
  - A.2 – Criteri di valutazione**
- B. Informazioni sullo stato patrimoniale**
- C. Informazioni sul conto economico**
- D. Informazioni sul rendiconto finanziario**
- E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale**
- F. Operazioni realizzate con parti correlate**
- G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale**
- H. Informazioni relative al *fair value* degli strumenti finanziari**
- I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio in corso**
- L. Altre informazioni**

## A. Principi contabili e criteri di valutazione

### A.1 – Parte generale

#### A.1.1 - Premessa

NVP S.p.A. (di seguito la “**Capogruppo**” o “**Controllante**”) è una società per azioni con sede legale in San Piero Patti (ME), Via Gebbia Grande n. 1/b.

La Capogruppo, società operativa nel settore delle attività nella realizzazione *end-to-end* di contenuti per *network* televisivi e servizi *broadcasting*, detiene in via diretta le partecipazioni nelle società EG Audiovisivi S.r.l. (di seguito “**EGA**”), Produzioni Italia S.r.l. (di seguito “**Produzioni**”) e Hiway Media S.r.l. (di seguito “**Hiway**”).

Il Gruppo NVP (di seguito il “**Gruppo**”) è specializzato nel fornire attrezzature ad alto contenuto tecnologico e personale ultra-specializzato per la realizzazione di grandi eventi televisivi, sportivi, cinematografici, programmi TV, *fiction*, concerti e spettacoli, oltre ad aver acquisito grande esperienza nella realizzazione tecnica, artistica e di contenuti di nuove emittenti TV, Corporate TV, fibre e nuove tecnologie di trasmissione in genere.

Il bilancio consolidato della Società al 31 dicembre 2023 è sottoposto a revisione contabile da parte della società BDO Italia S.p.A.

#### A.1.2 – Fatti di rilievo dell’esercizio

Il 2023 è stato un anno record che testimonia nei numeri e nei fatti la capacità del Gruppo di agire da protagonista nel settore dei servizi di *broadcasting* offrendo ai grandi *brand* nazionali e internazionali l’elevato contenuto innovativo della proposta progettuale della Società. I ricavi 2023, quasi quadruplicati rispetto all’anno pre-quotazione, sono il risultato tangibile del valore generato dalla strategia perseguita in questi anni e dall’importante impegno in R&D per il continuo sviluppo tecnologico. Ma l’esercizio ha anche posto le basi per un’ulteriore spinta alla crescita, con l’acquisizione del ramo d’azienda di Euroscena S.r.l. e le rinnovate collaborazioni con la S.S. Lazio, Lega Pro Serie C, *WTA Media* e *Dazn Group Limited UK*.

Il 2023 rappresenta il quarto anno consecutivo di crescita dalla quotazione e beneficia del contributo positivo di entrambi dei seguenti settori di riferimento:

- le manifestazioni sportive hanno generato ricavi per 21,9 milioni di euro (+71% rispetto a 12,8 milioni di euro nel 2022);
- le attività di *entertainment & moda* crescono del 7% attestandosi a 4,8 milioni di euro (4,5 milioni di euro nel 2022) grazie alla conferma delle nuove edizioni di prestigiosi

programmi di intrattenimento quali *Masterchef*, *Don't Forget the Lyrics*, *DiMartedì* ed all'ingresso nel portafoglio di nuovi programmi quali *Comedy Match* in onda su Canale 9 e *In altre Parole* in onda su La7, mentre per la Moda le sfilate di Alta Moda di Dolce & Gabbana tenutesi nelle splendide cornici di Ostuni e Alberobello in Puglia;

- risultati importanti in termini di prestigiose commesse acquisite anche per la JV Hiway Media (partecipata al 50% e non oggetto di consolidamento), startup innovativa specializzata nello sviluppo di piattaforme OTT.

#### **A.1.3 - Dichiarazione di conformità ai principi contabili nazionali**

Il presente bilancio consolidato al 31 dicembre 2023 è conforme alle regole statuite dal d.lgs. 9 aprile 1991 n. 127 ed è stato redatto in conformità ai principi contabili statuiti dall'Organismo Italiano di Contabilità (OIC) e, ove mancanti, dall'International Accounting Standards Board (IASB).

#### **A.1.4 - Principi generali di redazione**

Il Bilancio consolidato è costituito dallo Stato Patrimoniale, dal Conto Economico, dal Rendiconto Finanziario (elaborato applicando il metodo "indiretto" utilizzando lo schema previsto dal principio contabile OIC 10) e dalla presente Nota Integrativa, redatta secondo quanto disciplinato dall'art. 38 del d.lgs. 127/1991, ed è corredato della Relazione degli Amministratori sull'andamento della gestione del Gruppo.

Nell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2022 la società non ha redatto il bilancio consolidato in quanto non obbligata; presenta, comunque, ai fini comparativi i valori relativi all'ultimo bilancio individuale al 31 dicembre 2022 di NVP (Capogruppo) con alcune rettifiche proprie del bilancio consolidato (leasing e valutazione delle collegate con il metodo PN).

Per consentire al lettore una migliore comprensione di questi ultimi dati, viene di seguito presentata una apposita tabella di raccordo con il bilancio individuale al 31 dicembre 2022 di NVP (Capogruppo).

Stato patrimoniale	31-dic-22 NVP S.p.A.	31-dic-22 Comparativo	Δ	Note
B. Immobilizzazioni	27.322	32.390	5.068	
<i>.di cui materiali</i>	19.393	25.153	5.760	Effetto Leasing
<i>.di cui finanziarie</i>	4.128	3.436	(692)	Valutazione PN
C. Attivo Circolante	12.014	12.015	1	
D. Ratei e Risconti	1.282	514	(768)	Effetto Leasing
<b>Totale attivo</b>	<b>40.619</b>	<b>44.919</b>	<b>4.300</b>	
A. Patrimonio Netto	12.168	13.700	1.532	
B. Fondi per rischi e oneri	109	109	0	
C. Trattamento di fine rapporto	301	301	0	
D. Debiti	20.237	23.005	2.768	Effetto Leasing
E. Ratei e Risconti	7.804	7.804	0	
<b>Totale passivo</b>	<b>40.619</b>	<b>44.919</b>	<b>4.300</b>	

Le differenze sono ascrivibili alla contabilizzazione del leasing con il metodo finanziario e alla valutazione delle partecipazioni in società collegate con il metodo del patrimonio netto.

La presente Nota Integrativa è corredata dal prospetto di raccordo tra il risultato di periodo della Capogruppo ed il risultato di periodo consolidato e tra il patrimonio netto della Capogruppo ed il patrimonio netto consolidato, dal prospetto delle variazioni intervenute nei conti del patrimonio netto consolidato e dall'elenco delle società incluse nell'area di consolidamento.

La data di riferimento del bilancio consolidato coincide con la data di chiusura del bilancio di esercizio dell'impresa controllante e delle imprese incluse nel consolidamento.

La valuta utilizzata per la presentazione del bilancio è l'Euro; ove non diversamente indicato, le cifre riportate nello Stato Patrimoniale, nel Conto Economico, nel Rendiconto Finanziario e nella presente Nota Integrativa sono espresse in Euro migliaia, come consentito dall'art. 29, comma 6, del d.lgs. 127/91.

#### A.1.5 - Area di consolidamento

Di seguito si espongono i criteri e i principi di consolidamento adottati nella predisposizione del bilancio consolidato al 31 dicembre 2023.

##### a) Bilanci oggetto di consolidamento

Per la formazione del bilancio consolidato sono stati utilizzati:

- il progetto di bilancio al 31 dicembre 2023 della Capogruppo;

- i bilanci al 31 dicembre 2023 delle altre Società consolidate integralmente, approvati dai rispettivi organi amministrativi; al riguardo si segnala che non si è reso necessario apportare modifiche agli stessi per uniformarli ai criteri di valutazione adottati dalla controllante in sede di redazione del bilancio consolidato;
- la situazione economico patrimoniale al 31 dicembre 2023 della società collegata non ancora approvata dell'organo amministrativo.

#### *b) Società controllate*

Sono controllate quelle società nelle quali la Società capogruppo ha il potere di esercitare, direttamente o indirettamente, le politiche finanziarie e operative al fine di ottenere i benefici derivanti dalle sue attività.

I costi e i ricavi di una controllata sono inclusi nel consolidato a partire dalla data di acquisizione del controllo. I costi e i ricavi di una controllata ceduta sono inclusi nel conto economico consolidato fino alla data della cessione, cioè fino al momento in cui si cessa di avere il controllo della partecipata.

#### *c) Società collegate*

Sono collegate quelle società nella quali la Società capogruppo ha il potere di esercitare, direttamente o indirettamente, un'influenza notevole senza averne il controllo o il controllo congiunto.

#### *d) Variazioni nell'area di consolidamento*

Nell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2022 la Società non ha redatto il bilancio consolidato in quanto non obbligata; le società consolidate integralmente, compresa la Capogruppo, sono E.G Audiovisivi S.r.l. e Produzioni Italia S.r.l.

Partecipazioni		
Denominazione	EG Audiovisivi S.r.l.	Produzioni Italia S.r.l.
Sede	Moncalieri (TO)	Cologno Monzese (MI)
Capitale sociale	40.000	25.600
Quota detenuta direttamente	100,00%	100,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%	0,00%
Metodologia di Consolidamento	Integrale	Integrale

La partecipazione nella società collegata Hiway Media S.r.l. è stata consolidata con il metodo del patrimonio netto.

Partecipazioni	
Denominazione	Hiway Media S.r.l.
Sede	Milano
Capitale sociale	84.479
Quota detenuta direttamente	50,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%
Metodologia di Consolidamento	PN

Non vi sono società consolidate proporzionalmente.

#### e) *Metodi di consolidamento*

I criteri adottati per il consolidamento integrale delle partecipate sono i seguenti:

- l'eliminazione del valore delle partecipazioni nelle controllate incluse nell'area di consolidamento in contropartita delle corrispondenti frazioni del patrimonio netto di queste di pertinenza del Gruppo nei valori esistenti alla data di acquisizione del controllo; per effetto di tale eliminazione si determina la differenza di annullamento che rappresenta la differenza tra il valore della partecipazione iscritto nel bilancio d'esercizio della controllante e di altre società del gruppo alla data di acquisizione e il valore della corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della controllata parimenti alla data di acquisizione;
- l'allocazione della differenza da annullamento come segue:
  - i. se positiva, ovvero se il costo originariamente sostenuto per l'acquisto della partecipazione è superiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della controllata, è imputata, ove possibile, a ciascuna attività identificabile acquisita, nel limite del valore corrente di tali attività, e, comunque, per valori non superiori al loro valore recuperabile, nonché a ciascuna passività identificabile assunta, ivi incluse le imposte anticipate e differite da iscrivere a fronte dei *plus/minus* valori allocati all'attivo; per il residuo alla voce "avviamento" delle immobilizzazioni immateriali, a condizione che siano soddisfatti i requisiti per la sua iscrizione ai sensi dell'OIC 24, che viene sistematicamente ammortizzata. Qualora non sia allocabile sulle attività e passività e sull'avviamento della controllata è imputato a conto economico nella voce B.14 "oneri diversi di gestione";
  - ii. se negativa, ovvero se il costo originariamente sostenuto per l'acquisto della partecipazione è inferiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile

della controllata, è imputata, ove possibile, a decurtazione delle attività iscritte per valori superiori al loro valore recuperabile e alle passività iscritte ad un valore inferiore al loro valore di estinzione, al netto delle imposte anticipate da iscriversi a fronte dei minusvalori allocati. L'eventuale eccedenza negativa, se non è riconducibile alla previsione di risultati economici sfavorevoli, ma al compimento di un buon affare, si contabilizza in una specifica riserva del patrimonio netto consolidato denominata "riserva di consolidamento". La differenza da annullamento negativa che residua dopo le superiori allocazioni, se relativa, in tutto o in parte, alla previsione di risultati economici sfavorevoli, si contabilizza in un apposito "Fondo di consolidamento per rischi e oneri futuri" iscritta nella voce del passivo "B) Fondi per rischi ed oneri".

- l'eliminazione degli importi relativi a operazioni e saldi reciproci costituiti da crediti e debiti reciproci e costi e ricavi reciproci, effettuata per l'intero ammontare delle operazioni, anche in presenza di interessenze di terzi, alle quali vengono comunque imputati gli eventuali effetti di loro pertinenza;
- l'eliminazione degli utili e delle perdite conseguenti a operazioni effettuate tra società del Gruppo incluse nell'area di consolidamento e relative a valori compresi nel patrimonio alla data del bilancio consolidato ad eccezione delle ipotesi in cui ricorrono tutte le seguenti condizioni: (i) derivino da operazioni correnti dell'impresa che ha conseguito l'utile o la perdita; (ii) siano state concluse a normali condizioni di mercato; (iii) l'eliminazione comporti costi sproporzionati rispetto ai costi globali di consolidamento.

I criteri adottati per il consolidamento con il metodo del patrimonio netto delle collegate sono i seguenti:

- sono iscritte al costo di acquisto, comprensivo degli oneri accessori. In sede di prima rilevazione, se il costo di acquisto della partecipazione è superiore al valore della corrispondente quota del patrimonio netto riferito alla data di acquisizione o, in alternativa, risultante dall'ultimo bilancio della partecipata, la differenza può essere iscritta nell'attivo della partecipante, inclusa nel valore della partecipazione; la differenza deve essere ammortizzata limitatamente alla parte attribuibile ai beni ammortizzabili, compreso l'avviamento. Ai fini del calcolo della differenza iniziale tra costo della partecipazione e valore del patrimonio netto della società partecipata nell'ambito del metodo del patrimonio netto, la data di acquisizione è quella tecnicamente da preferire ove siano disponibili le informazioni necessarie;

- quando il costo d'acquisto della partecipazione differisce rispetto alla quota di pertinenza del valore netto contabile alla data dell'acquisizione, si determina una differenza iniziale, positiva o negativa.

In presenza di una differenza iniziale positiva (il costo sostenuto per l'acquisto della partecipazione è superiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della partecipata), si possono prospettare due ipotesi: (i) la differenza iniziale positiva è riconducibile a maggiori valori dell'attivo dello stato patrimoniale della partecipata, valutati a valori correnti, o alla presenza di avviamento, per cui la partecipante iscrive la partecipazione al costo di acquisto comprensivo di tale differenza iniziale positiva; (ii) la differenza iniziale positiva non corrisponde ad un maggior valore dell'attivo e/o avviamento della partecipata, per cui la partecipazione è oggetto di svalutazione e la differenza è imputata a conto economico nella voce D19a) "svalutazioni di partecipazioni".

In presenza di una differenza iniziale negativa (il costo sostenuto per l'acquisto della partecipazione è inferiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della partecipata), si possono prospettare due ipotesi: (i) a differenza iniziale negativa non è riconducibile alla previsione di perdite ma al compimento di un buon affare, per cui la partecipante iscrive la partecipazione al maggior valore del patrimonio netto rettificato della partecipata rispetto al prezzo di costo, iscrivendo quale contropartita, all'interno della voce AVI "Altre riserve", una "Riserva per plusvalori di partecipazioni acquisite", non distribuibile; (ii) la differenza iniziale negativa è dovuta alla presenza di attività iscritte per valori superiori al loro valore recuperabile o passività iscritte ad un valore inferiore al loro valore di estinzione o, ancora, alla previsione di risultati economici sfavorevoli, per cui tale differenza rappresenta un "Fondo per rischi e oneri futuri" di cui si mantiene memoria extra contabilmente. In tal caso, la partecipazione è inizialmente iscritta per un valore pari al costo sostenuto. Il fondo memorizzato extra contabilmente è utilizzato negli esercizi successivi a rettifica dei risultati della partecipata.

Terminate le rettifiche, la partecipante disporrà di una situazione patrimoniale extracontabile che evidenzia un patrimonio netto sul quale calcolare la frazione di capitale acquistata. In tal modo la partecipante è in grado di conoscere la composizione dei valori attivi e passivi della partecipata, opportunamente rettificati, tenuto ovviamente conto della frazione di capitale posseduta;

- l'investimento nella partecipazione è esposto nello stato patrimoniale della partecipante attraverso un ammontare unico, e la quota di utili o di perdite della partecipata si rileva nell'apposita voce del conto economico. L'eventuale avviamento

e/o maggiori valori dell'attivo dello stato patrimoniale della partecipata costituisce parte integrante del valore di carico della partecipazione, pertanto, non è scorporato dal prezzo pagato per l'acquisizione della partecipazione per iscriverlo separatamente nel bilancio della partecipante e se ne mantiene memoria extra contabilmente ai fini di operare le rettifiche del risultato della partecipata ai fini dell'applicazione del metodo del patrimonio netto.

Non vi sono società consolidate proporzionalmente.

#### **A.1.6 – Continuità aziendale**

Il presente Bilancio è stato redatto ritenendo appropriato l'utilizzo del presupposto della continuità aziendale. La direzione aziendale, infatti, ha valutato che il Gruppo ha la ragionevole aspettativa di continuare a costituire un complesso economico funzionante destinato alla produzione di reddito in un futuro prevedibile (almeno 12 mesi), non sussistendo significative incertezze sulla continuità aziendale.

#### **A.2 – Criteri di valutazione**

##### **A.2.1 – Immobilizzazioni immateriali**

Le immobilizzazioni immateriali sono relative a beni privi di consistenza fisica o a costi che non esauriscono la loro utilità in un solo esercizio e dai quali è probabile che affluiranno benefici economici futuri; le stesse sono iscritte in bilancio al costo d'acquisto, comprensivo degli oneri accessori, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore.

Le immobilizzazioni immateriali sono sistematicamente ammortizzate a quote costanti in base alla stima della loro vita utile.

In particolare:

- i costi di impianto e ampliamento, relativi ai costi sostenuti per la quotazione delle azioni della Capogruppo sul mercato *Euronext Growth Milan* (già "AIM Italia" di Borsa Italiana, sono stati capitalizzati e sono ammortizzati, a decorrere dall'esercizio 2020, tenuto conto che la quotazione è avvenuta nel mese di dicembre 2019, entro un periodo non superiore a cinque anni;
- i costi di sviluppo, prevalentemente relativi a costi di sviluppo ed innovazione delle attrezzature video, ivi compresi i costi del personale interno, sono capitalizzati e ammortizzati entro un periodo non superiore a cinque 5 anni, in quanto i benefici sono identificati, il costo attendibilmente determinato e che l'attività genera benefici economici futuri;

- le licenze di utilizzazione delle telecamere ad alta tecnologia sono ammortizzate secondo la vita utile del cespite cui fanno riferimento (7,5 anni);
- l'avviamento relativo agli acquisti dei rami d'azienda è ammortizzato in 10 anni;
- i diritti disponibili per molteplici mezzi di sfruttamento (*format* televisivi) sono ammortizzati, in quote costanti, in relazione alla durata prevista di utilizzazione, a partire dal momento di attivazione della licenza;
- le miglorie su beni sono ammortizzate nel periodo minore tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione.

#### **A.2.2 – Immobilizzazioni materiali**

Sono iscritti tra le immobilizzazioni materiali i beni destinati ad essere utilizzati durevolmente nell'esercizio dell'impresa.

Le immobilizzazioni materiali sono inizialmente iscritte al costo, comprensivo di tutti gli oneri direttamente imputabili alla “messa in funzione” del bene (costi di transazione, onorari professionali, costi diretti di trasporto del bene nella località assegnata, costi di installazione).

Le spese sostenute successivamente per apportare miglorie, modifiche, ristrutturazioni o rinnovamenti di cespiti esistenti sono aggiunte al valore contabile del bene ove le stesse si concretizzino in un incremento significativo di capacità o di produttività o di sicurezza ovvero prolunghino la vita utile del bene; tutte le altre spese sostenute successivamente (ad esempio gli interventi di manutenzione ordinaria) sono rilevate nel conto economico nell'esercizio nel quale sono sostenute.

Qualora parti significative di immobili, impianti e macchinari abbiano vita utile differente, tali componenti sono contabilizzati separatamente, applicando il metodo del costo sopra indicato.

Successivamente alla rilevazione iniziale, le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore rilevate secondo le modalità indicate nel seguito.

Le immobilizzazioni materiali vengono sistematicamente ammortizzate a quote costanti durante la loro vita utile. L'ammortamento ha inizio quando il bene è disponibile all'uso e cessa quando esso è ceduto o non si prevede produca più benefici futuri.

Le vite utili normalmente stimate sono le seguenti:

- terreni non ammortizzati;

- impianti e macchinari non superiore a 7 anni;
- attrezzature non superiore a 7 anni;
- mobili e arredi non superiore a 9 anni;
- automezzi e macchine elettroniche non superiore a 5 anni.

Ai costi relativi ai cespiti acquistati nel corso dell'esercizio sono state applicate aliquote ridotte al 50% onde tener conto della più limitata utilizzazione media, considerato che la quota di ammortamento così ottenuta non si discosta significativamente dalla quota di ammortamento calcolata dal momento in cui il cespite è disponibile e pronto per l'uso.

Le aliquote economico tecniche adottate sono risultate contenute entro i limiti previsti dalla normativa fiscale vigente.

La vita utile delle immobilizzazioni materiali viene rivista ad ogni chiusura di periodo e, se le attese sono difformi dalle stime precedenti, la quota di ammortamento per l'esercizio corrente e per quelli successivi viene rettificata.

Le immobilizzazioni materiali sono eliminate dallo stato patrimoniale all'atto della dismissione o quando per le stesse non sono previsti benefici economici futuri dal loro utilizzo o dalla loro dismissione e l'eventuale differenza tra il valore di cessione ed il valore contabile viene rilevata a conto economico.

Non sono invece state operate rivalutazioni/svalutazioni tanto nell'esercizio in esame quanto nei precedenti.

### **A.2.3 - Beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria**

A differenza della rilevazione del costo dei beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria effettuata nei bilanci delle imprese consolidate (eseguita imputando il costo dei canoni di leasing nel conto economico secondo il cosiddetto metodo patrimoniale), nel bilancio consolidato, in base al disposto del principio contabile OIC 17 in tema di bilancio consolidato, si è provveduto alla iscrizione degli stessi secondo il metodo finanziario.

Tale metodo di rilevazione, in sintesi, consiste nella contabilizzazione del costo del cespite nell'attivo patrimoniale, tra le immobilizzazioni materiali, accompagnata dalla rilevazione di un debito finanziario verso il concedente; le passività relative ai beni locati sono indicate separatamente dalle altre passività, tramite l'aggiunta nel passivo dello stato patrimoniale della voce D.5 "Debiti verso altri finanziatori", secondo quanto consentito dal principio contabile nazionale OIC 12.

Conseguentemente sono state iscritte a conto economico le quote di ammortamento, secondo la stimata durata utile dei cespiti, e gli oneri finanziari rilevati per competenza.

#### **A.2.4 - Perdite durevoli di valore su immobilizzazioni materiali e immateriali**

A ciascuna data di chiusura dell'esercizio, le immobilizzazioni materiali e immateriali sono analizzate al fine di identificare indicatori di eventuali riduzioni di valore. Nel caso in cui esista un'indicazione di riduzioni di valore, viene determinato il valore recuperabile di tale immobilizzazione.

Il valore recuperabile è rappresentato dal maggiore tra il *fair value*, al netto dei costi di vendita, e il valore d'uso.

In assenza di un accordo di vendita vincolante, il *fair value* è stimato sulla base dei valori espressi da un mercato attivo, da transazioni recenti ovvero sulla base delle migliori informazioni disponibili per riflettere l'ammontare che l'impresa potrebbe ottenere dalla vendita del bene.

Il valore d'uso è definito sulla base dell'attualizzazione dei flussi di cassa futuri attesi dall'utilizzo del bene, al netto delle imposte, applicando un tasso di sconto netto imposte che riflette le variazioni correnti di mercato del valore temporale del denaro e dei rischi dell'attività.

Per un'attività che non genera flussi finanziari ampiamente indipendenti, il valore recuperabile è determinato in relazione alla "*cash generating unit*" cui tale attività appartiene.

Una riduzione di valore è riconosciuta nel conto economico qualora il valore di iscrizione dell'attività, o della relativa "*cash generating unit*" a cui essa è allocata, sia superiore al valore recuperabile. Le perdite di valore di "*cash generating unit*" sono imputate in primo luogo a riduzione del valore contabile dell'eventuale avviamento attribuito e, quindi, a riduzione delle altre attività, in proporzione al relativo valore contabile.

Il valore precedentemente ridotto per perdite è ripristinato, nei limiti del valore contabile che si sarebbe determinato qualora la perdita di valore non fosse stata mai registrata, nel caso in cui la perdita di valore non esista più o quando vi sia stato un cambiamento nelle stime utilizzate per determinare il valore recuperabile.

#### **A.2.5 - Partecipazioni**

Le partecipazioni in imprese non consolidate sono iscritte al costo di acquisto o di sottoscrizione o utilizzando il metodo del patrimonio netto. Il costo di acquisto o di sottoscrizione è allineato all'eventuale minor valore desumibile da ragionevoli aspettative di

utilità e di recuperabilità negli esercizi futuri e ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; qualora in esercizi successivi alla svalutazione vengano meno i motivi della rettifica sono effettuate apposite riprese di valore.

#### **A.2.6 – Titoli di debito**

I titoli sono iscritti nell'attivo immobilizzato o nell'attivo circolante avuto riguardo alla loro destinazione e sono rilevati in bilancio alla data di regolamento. I titoli destinati a permanere durevolmente nel patrimonio aziendale sono iscritti tra le immobilizzazioni, gli altri vengono iscritti nel circolante. Ai fini di determinare l'esistenza della destinazione a permanere durevolmente nel patrimonio del Gruppo si considerano, oltre alle caratteristiche dello strumento, la volontà della direzione aziendale e l'effettiva capacità del Gruppo di detenere i titoli per un periodo prolungato di tempo.

I titoli immobilizzati sono rilevati in bilancio con il criterio del costo ammortizzato, utilizzando il criterio del costo specifico, ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; nel caso in cui vengano meno le ragioni che avevano indotto a rettificare il valore di libro dei titoli immobilizzati, si procede al ripristino di valore del titolo nei limiti del costo ammortizzato determinato in assenza della svalutazione precedentemente apportata.

I titoli del circolante sono valutati in base al minor valore fra il costo ammortizzato, utilizzando il criterio del costo specifico, e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, il Gruppo si è avvalso della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato con riferimento ai titoli già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, relativamente alle operazioni sorte in precedenti esercizi: (i) i titoli immobilizzati sono valutati al costo di acquisto, compresi gli oneri accessori, ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; (ii) i titoli non immobilizzati sono valutati al minore fra il costo di acquisto, compresi gli oneri accessori, e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

In ogni caso, il criterio del costo ammortizzato non è applicato ai titoli di debito se gli effetti sono irrilevanti.

#### **A.2.7 – Strumenti finanziari derivati**

Gli strumenti finanziari derivati sono rilevati alla data di sottoscrizione del contratto e sono valutati al *fair value* sia alla data di rilevazione iniziale sia ad ogni data di chiusura del bilancio.

La variazione di *fair value* rispetto all'esercizio precedente è rilevata:

- a) nel caso di strumenti finanziari derivati non di copertura, nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati);
- b) nel caso di strumenti finanziari derivati di copertura: (i) qualora la copertura si riferisca al *fair value* di elementi presenti nel bilancio (c.d. *fair value hedge*), nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati); (ii) qualora la copertura si riferisca a flussi finanziari o ad operazioni di futura manifestazione (c.d. *cash flow hedge*), in una riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto. Tale riserva è imputata al Conto Economico nella misura e nei tempi corrispondenti al verificarsi o al modificarsi dei flussi di cassa dello strumento coperto o al verificarsi dell'operazione oggetto di copertura.

Ai fini della classificazione tra attivo immobilizzato ed attivo circolante degli strumenti finanziari derivati con *fair value* positivo alla data di valutazione: (i) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari o del *fair value* di un'attività seguono la classificazione, nell'attivo circolante o immobilizzato, dell'attività coperta; (ii) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari e del *fair value* di una passività, un impegno irrevocabile o un'operazione programmata altamente probabile sono classificati nell'attivo circolante; (iii) gli strumenti finanziari derivati non di copertura sono classificati nell'attivo circolante entro l'esercizio successivo.

Gli strumenti finanziari derivati con *fair value* negativo alla data di valutazione sono iscritti nella voce B.3 del passivo (strumenti finanziari derivati passivi).

Gli strumenti finanziari derivati di copertura riferiti a flussi finanziari di futura manifestazione (*cash flow hedge*) sono iscritti in una apposita riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto.

#### **A.2.8 - Crediti**

I crediti sono iscritti nell'attivo circolante o nell'attivo immobilizzato avuto riguardo alla "destinazione" degli stessi rispetto all'attività ordinaria.

I crediti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed al valore presumibile di realizzazione.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei crediti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i crediti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, il Gruppo si è avvalso della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei crediti con riferimento ai crediti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i crediti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di realizzazione.

#### **A.2.9 - Disponibilità liquide**

Le disponibilità liquide comprendono i saldi in contanti e i depositi a vista presso banche. Tali disponibilità sono iscritte al valore nominale e comprendono i valori numerari, ossia quei valori che possiedono i requisiti della disponibilità a vista o a brevissimo termine, del buon esito e dell'assenza di spese per la riscossione.

#### **A.2.10 - Ratei e risconti**

Sono stati determinati secondo il criterio dell'effettiva competenza temporale ed economica dell'esercizio e sono relativi esclusivamente a quote di ricavi e di costi, comuni a due o più esercizi, l'entità dei quali varia in ragione del tempo.

#### **A.2.11 - Fondi per rischi ed oneri**

I fondi per rischi ed oneri accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

I fondi per rischi ed oneri sono costituiti da passività rilevate quando, congiuntamente: (i) l'impresa ha un'obbligazione attuale (legale o implicita) quale risultato di un evento passato; (ii) è probabile che sarà necessario l'esborso di risorse finanziarie per adempiere all'obbligazione; (iii) può essere effettuata una stima attendibile dell'ammontare dell'obbligazione.

Se queste condizioni non sono soddisfatte, non viene rilevata alcuna passività.

Gli importi accantonati sono determinati in modo che rappresentino la migliore stima della spesa richiesta per adempiere alle obbligazioni. Nel determinare tale stima si considerano i rischi e le incertezze che attengono ai fatti e alle circostanze in esame.

I fondi accantonati sono periodicamente riesaminati ed eventualmente rettificati per riflettere la migliore stima corrente. Quando, a seguito del riesame, il sostenimento dell'onere diviene improbabile, l'accantonamento viene stornato.

#### **A.2.12 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato**

È costituito con le quote di "TFR" maturate in ciascun periodo amministrativo calcolate in base al disposto dell'art. 2120 del codice civile al Contratto Nazionale Collettivo di Lavoro.

#### **A.2.13 - Debiti**

I debiti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed includono, ove applicabili, gli interessi maturati ed esigibili alla data di chiusura dell'esercizio.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei debiti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i debiti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, il Gruppo si è avvalso della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei debiti con riferimento ai debiti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i debiti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di estinzione.

#### **A.2.14 - Ricavi e costi**

I ricavi ed i costi sono indicati al netto di resi, sconti, abbuoni e premi di natura commerciale, e sono esposti secondo il principio della prudenza e della competenza economica e temporale.

#### **A.2.15 - Contributi**

Eventuali contributi pubblici in conto capitale sono rilevati come ricavi differiti nel periodo contabile in cui è acquisita la documentazione probatoria dell'erogazione dei contributi stessi, oppure in quello di sostenimento dei relativi costi qualora la certezza dell'erogazione sia basata su procedure consolidate.

In particolare, l'iscrizione dei contributi in conto impianti è rinviata per competenza agli esercizi successivi attraverso la loro rilevazione tra i risconti passivi e la graduale imputazione a conto economico in ragione del processo di ammortamento dei cespiti cui si riferiscono; in presenza di variazioni nel processo di ammortamento dei cespiti di riferimento, l'ammontare del risconto passivo è omogeneamente riallineato.

I contributi pubblici in conto esercizio vengono rilevati a conto economico per competenza.

#### **A.2.16 - Proventi e oneri finanziari**

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati, come ricavo o costo, nell'esercizio di competenza.

#### **A.2.17 - Imposte sul reddito**

Le imposte sul reddito, calcolate nel rispetto della legislazione fiscale nazionale, sono contabilizzate come costo ed hanno la stessa competenza economica dei profitti che le hanno originate.

Per tutte le differenze temporanee deducibili è rilevata un'attività fiscale anticipata se si ritiene probabile che in futuro si realizzerà un reddito imponibile a fronte del quale potrà essere utilizzata tale attività.

Per tutte le differenze temporanee imponibili, è rilevata una passività fiscale differita.

Le attività e le passività fiscali differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale, sulla base della normativa fiscale in vigore o comunque di fatto in vigore al momento della loro rilevazione.

Le imposte differite attive e passive sono compensate quando la compensazione è consentita giuridicamente.

Le attività per imposte anticipate sono rilevate per perdite fiscali non utilizzate portate a nuovo, nonché per le differenze temporanee deducibili, nella misura in cui è probabile che sia disponibile un reddito imponibile futuro a fronte del quale possano essere utilizzate tali attività. Il valore delle attività per imposte anticipate viene rivisto ad ogni data di chiusura dell'esercizio e viene ridotto nella misura in cui non è più probabile che il relativo beneficio fiscale sia realizzabile.

Le altre imposte non correlate al reddito sono incluse negli oneri diversi di gestione.

#### **A.2.18 - Consolidato Fiscale**

In seguito a quanto disposto dal D.Lgs. 12 dicembre 2003, n. 344, che ha introdotto il regime fiscale di tassazione di gruppo denominato "Consolidato Fiscale", la Capogruppo ha formalizzato con la società controllata EG Audiovisivi S.r.l. l'accordo relativo all'esercizio congiunto dell'opzione per il regime fiscale del "Consolidato nazionale" definendo tutti i reciproci obblighi e responsabilità (cd. "Regolamento").

Conseguentemente, la Società ha riflesso in bilancio i rapporti patrimoniali relativi alla fiscalità corrente e, eventualmente, differita IRES proveniente dalle società controllate e le risultanze del processo di consolidamento fiscale nella voce "Crediti tributari" o "Debiti

tributari”, che rappresentano dunque l’esposizione verso l’erario del complesso delle società che hanno aderito a tale consolidato.

## B. Informazioni sullo stato patrimoniale

Attivo

### [1] – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali ammontano a Euro 6.370 (Euro 3.801 al 31/12/2022). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente.

	Costi di impianto e ampliamento	Costi di sviluppo	Diritti ed opere dell'ingegno	Licenze	Avviamento	Immobilizzazioni in corso	Altre	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	1.729	1.854	246	247	773	1.042	406	6.297
Ammortamenti cumulati	(1.026)	(833)	(151)	(157)	(104)	0	(223)	(2.495)
<b>Costo netto all'inizio dell'esercizio</b>	<b>702</b>	<b>1.021</b>	<b>95</b>	<b>90</b>	<b>669</b>	<b>1.042</b>	<b>182</b>	<b>3.801</b>
Investimenti	37	510	34	0	667	2.345	0	3.594
Variazione area di consolidamento Costo	6	0	1	0	0	0	0	7
Variazione area di consolidamento Fondo	(3)	0	(1)	0	0	0	0	(4)
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	349	401	27	37	144	0	71	1.028
Costo lordo alla fine dell'esercizio	1.772	2.364	281	247	1.440	3.387	406	9.898
Ammortamenti cumulati	(1.378)	(1.234)	(179)	(193)	(248)	0	(295)	(3.528)
<b>Costo netto alla fine dell'esercizio</b>	<b>394</b>	<b>1.130</b>	<b>102</b>	<b>54</b>	<b>1.192</b>	<b>3.387</b>	<b>111</b>	<b>6.370</b>

Sono rappresentate da:

- “Costi di impianto e ampliamento”. La Capogruppo ha sostenuto costi di impianto ed ampliamento prevalentemente per la quotazione delle proprie azioni sul mercato *Euronext Growth Milan* (già “AIM Italia”) avvenuta in data 5 dicembre 2019, che si ritiene abbiano un’utilità pluriennale. Detti costi sono stati iscritti nell’attivo tra i costi di impianto ed ampliamento, con il consenso del Collegio Sindacale, e sono ammortizzati a decorrere dall’esercizio 2020 in relazione alla loro vita utile in quote costanti in un periodo di cinque anni;
- “Costi di sviluppo”. La voce è relativa ai costi, interni e delle implementazioni tecnologiche degli OBVAN, oltre che per progetti di realtà aumentata e gestione dei contenuti live, ammortizzati in cinque anni. Si precisa che trattasi dell’investimento in ricerca, sviluppo e innovazione sostenuto dalla Capogruppo ed il cui ammontare è interamente qualificante per lo status di PMI innovativa;
- “Diritti ed opere dell’ingegno”. Sono relativi al costo sostenuto per l’acquisto delle licenze di utilizzo di alcuni *format* televisivi e giochi *on line* ed ai costi sostenuti per il

software di contabilità generale e analitica NAVISION, ammortizzati in relazione alla durata della licenza di utilizzazione;

- “Licenze”. La voce è relativa al costo delle licenze di utilizzo delle telecamere e delle attrezzature delle regie mobili, ammortizzati in 7,5 anni;
- “Avviamento”. La voce è relativa al disavanzo di fusione derivante dalla fusione per incorporazione di NVP Napoli S.r.l e di NVP Roma S.r.l. attribuito alla voce avviamento e alla differenza di consolidamento della consolidata EG Audiovisivi S.r.l. anch’essa attribuita alla voce avviamento ed ammortizzata in 10 anni;
- “Immobilizzazioni in corso”. La voce è relativa agli acconti corrisposti per la realizzazione del Progetto Lazio e dell’HUB di Milano e a costi cinematografici per la realizzazione di opere filmiche in corso di produzione che la controllata Produzioni Italia ultimerà e commercializzerà nel 2024;
- “Altre immobilizzazioni immateriali”. La voce è relativa alle migliorie apportate agli uffici di Milano e Roma in locazione ammortizzati nel minore periodo tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione (operativa).

Gli investimenti dell’esercizio sono pari ad Euro 3.594 ed attengono prevalentemente ai costi di sviluppo sostenuti nell’esercizio, alla differenza di consolidamento di E.G. Audiovisivi S.r.l. allocata alla voce avviamento, allo sviluppo del progetto Lazio e Hub Milano e alla realizzazione del nuovo film prodotto dalla controllata Produzioni Italia.

## [2] – Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali ammontano a Euro 30.217 (Euro 25.153 al 31/12/2022). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente:

	Terreni e Fabbricati	Impianti e macchinari	Attrezzature	Altri beni	Immobi.ni in corso	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	202	31.214	230	379	1.762	33.787
Ammortamenti cumulati	0	(8.272)	(70)	(292)	0	(8.634)
<b>Costo netto all'inizio dell'esercizio</b>	<b>202</b>	<b>22.942</b>	<b>160</b>	<b>87</b>	<b>1.762</b>	<b>25.153</b>
Investimenti	0	6.964	102	116	440	7.622
Variazione area di consolidamento Costo	56	2.398	10.476	3.586	0	16.516
Variazione area di consolidamento Fondo	(42)	(2.348)	(10.100)	(3.557)	0	(16.049)
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	0	2.921	56	47	0	3.024
Costo lordo alla fine dell'esercizio	257	40.576	10.808	4.081	2.201	57.924
Ammortamenti cumulati	(42)	(13.541)	(10.226)	(3.896)	0	(27.706)
<b>Costo netto alla fine dell'esercizio</b>	<b>215</b>	<b>27.035</b>	<b>581</b>	<b>185</b>	<b>2.201</b>	<b>30.217</b>

I cespiti materiali segnano un incremento netto di Euro 5.064 rispetto al precedente esercizio, determinato quale saldo algebrico fra le nuove acquisizioni pari ad Euro 8.080 e gli ammortamenti operati di Euro 3.024.

In particolare, sono relative a:

- “Terreni e Fabbricati” che attengono all’acquisto del terreno ove è in corso di costruzione la nuova sede della Capogruppo sita a Patti. Al riguardo si precisa che (i) l’investimento complessivo per la nuova sede e le relative attrezzature ammonta ad Euro 3.860 e (ii) la Capogruppo risulta beneficiaria di un contributo in conto impianti riconosciuto dalla Regione Sicilia (Programma Operativo FESR Sicilia Asse 3 azione 3.1.1\_2a) di Euro 1.737, pari al 45% dell’investimento complessivo;
- “Impianti e macchinari”; la voce comprende gli impianti, le regie mobili, le telecamere e tutti gli impianti ad alta tecnologia con cui il Gruppo realizza le riprese televisive;
- “Attrezzature industriali e commerciali”; la voce comprende prevalentemente attrezzature audio/video;
- “Altri beni”; la voce comprende principalmente le autovetture/automezzi aziendali;
- “Immobilizzazioni in corso”; la voce è relativa agli acconti versati per la realizzazione della nuova sede di Patti e per acconti versati a fornitori di nuove attrezzature.

### [3] – Immobilizzazioni finanziarie

Nella tabella seguente è riportata la composizione delle immobilizzazioni finanziarie iscritte nel bilancio del Gruppo:

Immobilizzazioni finanziarie	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Partecipazioni in imprese controllate non consolidate	0	641	(641)
- EG Audiovisivi S.r.l.	0	641	(641)
Partecipazioni in imprese collegate	1.656	2.217	(561)
- Hiway Media S.r.l.	1.656	2.217	(561)
Partecipazioni in altre imprese	172	172	0
- Soccerment	158	158	0
- altre imprese minori	33	33	0
(-) Fondo svalutazione partecipazioni	(19)	(19)	0
Crediti verso imprese collegate	250	0	250
- Hiway Media S.r.l.	250	0	250
Crediti verso altri	57	57	0
Strumenti finanziari derivati attivi	212	350	(138)
<b>Totale</b>	<b>2.347</b>	<b>3.436</b>	<b>(1.090)</b>

La voce Partecipazioni in imprese collegate è relativa alla partecipazione detenuta nella start-up innovativa Hiway Media S.r.l.

La start-up innovativa Hiway Media S.r.l. è stata costituita nel mese di dicembre 2021 dalla fusione delle società Tangram Technologies e Hiway Media, entrambe start-up innovative di recente costituzione, rispettivamente nel 2019 e nel 2020, e partecipate da NVP dal mese di aprile 2021.

La JV Hiway Media è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data *analysis* AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "*Digital Asset OTT Management*" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "*user experience*".

La partecipazione del 50% acquisita da NVP rappresenta un importante investimento strategico considerata l'interconnessione tra la produzione dei contenuti multimediali ed il loro utilizzo e trasferimento tramite mezzi di comunicazione quali le regie mobili che appunto rappresentano l'infrastruttura tecnologica utilizzata dal Gruppo NVP. Inoltre, la spinta innovativa nel business del broadcasting televisivo rappresenta la necessità della ricerca di un continuo processo di creazione di nuovi servizi legati alla richiesta di modalità innovative per la fruizione di contenuti televisivi, digitali e multimediali.

La valutazione con il metodo del patrimonio netto ha comportato una svalutazione al 31 dicembre 2023 di Euro 561.

La voce crediti verso collegate per Euro 250 è relativa ad un finanziamento erogato dal Gruppo alla collegata per far fronte alle esigenze finanziarie di breve termine.

La voce Crediti verso altri per Euro 57 (Euro 57 al 31/12/2022) è relativa a depositi cauzionali e a crediti finanziari verso altri soggetti.

La voce Strumenti derivati attivi per Euro 212 (Euro 350 al 31/12/2022) attiene al *fair value* degli strumenti derivati sottoscritti dalla società per la copertura del rischio di tasso.

#### **[4] – Crediti**

I crediti sono esposti al costo ammortizzato ed al presumibile valore di realizzo determinato rettificando il valore nominale con un fondo svalutazione crediti di Euro 60 a copertura di crediti non esigibili.

I crediti sono così suddivisi:

Crediti	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Crediti verso clienti	9.099	5.039	4.060
Crediti tributari	4.733	3.795	938
Imposte anticipate	601	568	33
Altri crediti	223	192	31
<b>Totale</b>	<b>14.656</b>	<b>9.594</b>	<b>5.062</b>

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti crediti.

Crediti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Crediti verso clienti	9.099	0	0	9.099
Crediti tributari	4.450	283	0	4.733
Imposte anticipate	601	0	0	601
Altri crediti	223	0	0	223
<b>Totale</b>	<b>14.372</b>	<b>283</b>	<b>0</b>	<b>14.656</b>

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i crediti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Crediti	Italia	Estero	Totale
Crediti verso clienti	8.927	172	9.099
Crediti tributari	4.733	0	4.733
Imposte anticipate	601	0	601
Altri crediti	223	0	223
<b>Totale</b>	<b>14.483</b>	<b>172</b>	<b>14.656</b>

#### [5] – Crediti verso clienti

I crediti verso clienti, pari ad Euro 9.099 (Euro 5.039 al 31/12/2022), sono valutati secondo il valore presumibile di realizzazione determinato rettificando il valore nominale come segue:

Crediti verso clienti	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Crediti verso clienti	9.160	5.065	4.095
Fondo svalutazione crediti	(60)	(25)	(35)
<b>Totale</b>	<b>9.099</b>	<b>5.039</b>	<b>4.060</b>

Il predetto fondo è stato stanziato negli esercizi precedenti a copertura del generico rischio di perdita su partite ad oggi non analiticamente determinabili e nel corso del presente esercizio ha subito la seguente movimentazione:

Fondo svalutazione crediti	31-dic-23
Saldo all'inizio dell'esercizio	25
Accantonamenti dell'esercizio	35
Utilizzi dell'esercizio	0
<b>Saldo alla fine dell'esercizio</b>	<b>60</b>

## [6] – Crediti tributari

I crediti tributari sono i seguenti:

Crediti tributari	31-dic-23	31-dic-22	Δ
IRES da conguagliare	112	0	112
IVA	44	46	(1)
Crediti d'imposta	4.576	3.749	827
<b>Totale</b>	<b>4.733</b>	<b>3.795</b>	<b>938</b>

Nella seguente tabella è esposto il dettaglio dei crediti d'imposta:

Crediti d'imposta	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Credito d'imposta legge 208/2015	1.189	322	867
Credito d'imposta legge 160/2019	120	120	0
Credito d'imposta legge 178/2020	2.844	2.927	(83)
Credito d'imposta R&S	381	335	46
Credito di imposta Formazione 4.0	37	37	0
Altri crediti d'imposta	6	9	(3)
<b>Totale</b>	<b>4.576</b>	<b>3.749</b>	<b>827</b>

## [7] – Imposte anticipate

La voce “Imposte anticipate” attiene a differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali, nonché al beneficio fiscale potenziale connesso ad interessi passivi non dedotti in quanto eccedenti il Reddito Operativo Lordo, che si ritiene, con ragionevole certezza, il Gruppo possa recuperare mediante la maturazione, nei prossimi esercizi, di ROL capienti derivanti dallo sviluppo dell’attività operativa delle società del Gruppo, così come previsto nei Piani economici e finanziari predisposti nell’ambito del Piano di ristrutturazione del debito. Le imposte anticipate sono determinate utilizzando le aliquote fiscali (IRES 24,00% ed IRAP 3,90%) che si prevede saranno applicabili nell’esercizio nel quale sarà realizzata l’attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale.

Nel prospetto che segue si riporta il dettaglio delle “Imposte anticipate” con indicazione delle voci che generano le principali differenze temporanee:

<b>Imposte anticipate</b>	<b>31-dic-23</b>	<b>31-dic-22</b>	<b>Δ</b>
ACE	127	114	13
Perdite fiscali	474	454	
<b>Totale</b>	<b>601</b>	<b>568</b>	<b>33</b>

Si riporta di seguito il dettaglio delle “Imposte anticipate” con indicazione delle voci che generano le differenze temporanee:

<b>Prospetto imposte anticipate</b>						
<b>Imposte anticipate (differite)</b>	<b>2022</b>		<b>2023</b>		<b>Variazioni</b>	
	<b>IRES</b>	<b>IRAP</b>	<b>IRES</b>	<b>IRAP</b>	<b>IRES</b>	<b>IRAP</b>
ACE	486	0	527	0	41	0
Perdite Fiscali	1.889		1.976	0	87	0
<b>TOTALE</b>	<b>2.375</b>	<b>0</b>	<b>2.503</b>	<b>0</b>	<b>128</b>	<b>0</b>
Aliquote applicate	24,0%	4,82%	24,0%	3,90%		
<b>IRES/IRAP ANTICIPATA (DIFFERITA)</b>	<b>568</b>	<b>0</b>	<b>601</b>	<b>0</b>	<b>33</b>	<b>0</b>
<b>Altre informazioni</b>					<b>IRES</b>	<b>IRAP</b>
Importo accreditato (addebitato) a conto economico					31	0
. Di cui imposte anticipate (differite) dell'esercizio					31	0
. Di cui imposte anticipate (differite) rettifica esercizi precedenti					0	0
Importo accreditato (addebitato) a patrimonio netto					0	0
Imposte anticipate contabilizzate su perdite di esercizio					474	0

## [8] – Crediti verso altri

I crediti verso altri sono dettagliati nel prospetto che segue:

Crediti verso altri	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Fornitori c/anticipi	21	15	6
Crediti diversi	202	177	25
<b>Totale crediti verso altri</b>	<b>223</b>	<b>192</b>	<b>31</b>

La voce altri crediti comprende alcune anticipazioni erogate ai dipendenti in corso di recupero.

## [9] – Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

Sono pari ad Euro 236 (Euro 619 al 31/12/2022), costituiscono investimento transitorio di disponibilità in attesa di più proficuo impiego nell'attività istituzionale.

Attività finanziarie non costituenti immobilizzazioni	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Titoli	236	619	(383)
Liquidità	0	0	0
<b>Totale</b>	<b>236</b>	<b>619</b>	<b>(383)</b>

## [10] – Disponibilità liquide

Disponibilità liquide	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Depositi bancari e postali	3.300	1.798	1.502
Denaro e valori in cassa	2	4	(2)
<b>Totale</b>	<b>3.302</b>	<b>1.802</b>	<b>1.500</b>

Il saldo rappresenta le transitorie disponibilità liquide presso istituti di credito e l'esistenza di numerario in cassa alla data del 31 dicembre 2023.

## [11] – Ratei e risconti attivi

I risconti attivi, pari ad Euro 1.151 (Euro 514 al 31/12/2022) misurano quote di oneri la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di pagamento dei relativi oneri, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono principalmente a quote di oneri finanziari e di altri costi per servizi. Non vi sono quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni.

In particolare, nel corso del secondo semestre 2023 sono stati sostenuti alcuni costi preparatori per le riprese televisive e video della stagione tennistica femminile (WTA) di competenza dell'esercizio successivo.

Ratei e risconti attivi	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Ratei attivi	0	0	0
Risconti attivi	1.151	514	637
<b>Totale</b>	<b>1.151</b>	<b>514</b>	<b>637</b>

Passivo

## [12] – Patrimonio netto consolidato

Patrimonio netto consolidato	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Capitale sociale	810	810	0
Riserva sopraprezzo azioni	11.459	11.459	0
Riserva legale	118	107	11
Riserva straordinaria	453	313	140
Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari atte:	195	350	(155)
Utile (perdita) portati a nuovo	650	71	579
Utile (perdita) dell'esercizio	726	590	136
<b>Totale patrimonio netto di Gruppo</b>	<b>14.411</b>	<b>13.700</b>	<b>711</b>
<b>Totale patrimonio netto di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale patrimonio netto consolidato</b>	<b>14.411</b>	<b>13.700</b>	<b>711</b>

Nel prospetto che segue si riportano le movimentazioni subite dalle singole voci del patrimonio netto nell'esercizio e nell'esercizio precedente.

	Capitale sociale	Riserva sopraprezzo azioni	Riserva legale	Riserva FV Strumenti derivati	Riserva straordinaria	Riserva di consolidamento	Utile (Perdite) portati a nuovo	Risultato di esercizio del Gruppo	Totale patrimonio netto del Gruppo	Capitale e riserve di terzi	Risultato di esercizio di terzi	Totale patrimonio netto consolidato
Alla chiusura dell'esercizio precedente	810	11.459	107	350	313	0	71	590	13.700	0	0	13.700
Destinazione risultato 2022	0	0	11	0	0	0	579	(590)	0	0	0	0
Altri movimenti	0	0	0	(155)	0	0	0	0	(155)	0	0	(155)
Risultato al 31 dicembre 2023	0	0	0	0	0	140	0	726	866	0	0	726
Alla chiusura dell'esercizio corrente	810	11.459	118	195	313	140	650	726	14.411	0	0	14.411

### Capitale sociale

Il capitale sociale della società Capogruppo, interamente sottoscritto e versato, è pari ad Euro 811.

### Riserva sopraprezzo delle azioni

La riserva soprapprezzo azioni ha natura di riserva di capitale e si è incrementata rispetto al precedente esercizio di Euro 11.459.

#### **Riserva legale**

La riserva legale, pari a Euro 118, è una riserva di utili interamente indisponibile che si è incrementata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2022 della Capogruppo.

#### **Riserva versamenti conto capitale**

La riserva versamenti conto capitale è una riserva di capitale interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

#### **Riserva da consolidamento**

La riserva da consolidamento, pari a euro 140, attiene all'imputazione della differenza negativa da annullamento fra il costo di acquisto delle partecipazioni e la corrispondente quota di patrimonio netto della partecipata Prodizioni Italia S.r.l.

#### **Riserva straordinaria**

La riserva straordinaria, pari ad Euro 313, è una riserva di utili interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

#### **Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi**

La riserva accoglie gli effetti della variazione nel *fair value* dei contratti su strumenti finanziari derivati su tassi (*cash flow hedge*) collegati ai mutui concessi da Intesa Sanpaolo, ICCREA e UniCredit.

#### **Utili portati a nuovo**

La voce utili (perdite) portati a nuovo, pari ad Euro 650, accoglie gli effetti delle rettifiche di consolidamento, e si è movimentata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2022 della Capogruppo.

Di seguito si riporta il prospetto di raccordo tra patrimonio netto e risultato della Società capogruppo e patrimonio netto e risultato del consolidato.

	Esercizio		Esercizio precedente	
	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio
<b>Patrimonio netto e risultato dell'esercizio come riportati nel bilancio d'esercizio della società controllante</b>	<b>12.520</b>	<b>508</b>	<b>12.168</b>	<b>228</b>
Eliminazione del valore di carico delle partecipazioni consolidate				
- Riserve di consolidamento	140	0	0	0
- Risultato di esercizio delle società consolidate E.G. Audivisivi S.r.l. e Produzioni Italia S.r.l.	(66)	(66)	0	0
Rilevazione dell'ammortamento sulla differenza di consolidamento EG Audiovisivi S	(67)	(67)	0	0
Altre rettifiche				
- Valutazione con il metodo del Patrimonio netto Hiway Media S.r.l.	(1.252)	(561)	(692)	(448)
- Contabilizzazione leasing secondo IAS n. 17	3.136	912	2.224	810
- Altre	0	0	0	0
<b>Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza del gruppo</b>	<b>14.411</b>	<b>726</b>	<b>13.700</b>	<b>590</b>
<b>Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Patrimonio netto e risultato di esercizio come riportati nel bilancio consolidato</b>	<b>14.411</b>	<b>726</b>	<b>13.700</b>	<b>590</b>

### [13] – Fondi per rischi ed oneri

I “fondi per rischi ed oneri”, come segnalato nei principi generali di redazione della presente nota integrativa, accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell’esercizio non erano determinabili l’ammontare o la data di sopravvenienza.

Nella tabella che segue si riporta la composizione della voce “fondi per rischi ed oneri”:

Fondi per rischi ed oneri	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Fondo imposte differite	129	109	20
Fondo rischi sanzioni	25	0	25
Strumenti finanziari derivati	17	0	17
<b>Totale</b>	<b>171</b>	<b>109</b>	<b>62</b>

#### Fondo imposte differite

Il fondo in esame, pari ad Euro 129, origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali; sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell’esercizio nel quale sarà realizzata l’attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. Attengono esclusivamente alla rilevazione della fiscalità differita relativa all’esercizio da parte di una società consolidata della facoltà prevista dall’art. 60 comma 7-bis del D.L. n. 104/2021 di sospendere gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali e materiali.

## Sanzioni

Il fondo sanzioni è afferente alle sanzioni accantonate per far fronte al ravvedimento di ritenute di lavoro dipendente e contributi INPS dovute per i mesi di novembre e dicembre 2023 e regolarizzate a gennaio 2024.

## Strumenti derivati passivi

La voce si riferisce agli strumenti finanziari derivati con *fair value* negativo alla data del 31/12/2023.

### [14] – Trattamento di fine rapporto

Il saldo della voce “Trattamento fine rapporto di lavoro subordinato” è costituito dal debito verso i dipendenti in forza a tale data, al netto degli anticipi corrisposti e dell’imposta sostitutiva dell’IRPEF dovuta sulla rivalutazione del TFR, per le quote maturate dalla data di assunzione alla data di scelta del fondo pensionistico complementare cui versare le quote maturate successivamente.

Nella tabella che segue si riportano i movimenti subiti dalla voce “trattamento di fine rapporto”.

TFR	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Saldo all'inizio dell'esercizio	301	228	73
Saldo partecipata acquisita	88	0	88
Accantonamento	143	109	34
Utilizzi	(68)	(36)	(32)
<b>Saldo alla fine dell'esercizio</b>	<b>464</b>	<b>301</b>	<b>163</b>

### [15] – Debiti

I debiti, tutti espressi in moneta di conto, sono esposti al loro valore nominale e sono così suddivisi:

Debiti	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso banche	15.715	11.298	4.417
Debiti verso altri finanziatori	3.300	2.768	532
Acconti	1.230	0	1.230
Debiti verso fornitori	9.760	7.000	2.760
Debiti tributari	1.096	139	957
Debiti verso istituti di previdenza	666	169	497
Altri debiti	2.129	1.631	498
<b>Totale</b>	<b>33.895</b>	<b>23.005</b>	<b>10.890</b>

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti debiti.

Debiti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Debiti verso banche	6.331	8.529	854	15.715
Debiti verso altri finanziatori	1.171	2.129	0	3.300
Acconti	1.230	0	0	1.230
Debiti verso fornitori	8.222	1.537	0	9.760
Debiti tributari	1.096	0	0	1.096
Debiti verso istituti di previdenza	666	0	0	666
Altri debiti	1.294	835	0	2.129
<b>Totale</b>	<b>20.010</b>	<b>13.031</b>	<b>854</b>	<b>33.895</b>

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i debiti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Debiti	Italia	Estero	Totale
Debiti verso banche	15.715	0	15.715
Debiti verso altri finanziatori	3.300	0	3.300
Acconti	1.230	0	1.230
Debiti verso fornitori	9.640	120	9.760
Debiti tributari	1.096	0	1.096
Debiti verso istituti di previdenza	666	0	666
Altri debiti	2.129	0	2.129
<b>Totale</b>	<b>33.775</b>	<b>120</b>	<b>33.895</b>

#### [16] – Debiti verso banche

I “debiti verso banche” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso banche	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Banche conto anticipi	1.085	701	385
Factoring conto anticipi	1.278	92	1.185
Carte di credito	139	77	62
Mutui passivi	13.212	10.428	2.785
<b>Totale</b>	<b>15.715</b>	<b>11.298</b>	<b>4.417</b>

Il dettaglio dei mutui e dei finanziamenti passivi distinto per scadenze è il seguente:

	Anno stipula	Scadenza	Debito residuo 31-12-2023	Entro 1 anno	Entro 5 anni	Oltre 5 anni
Mediocredito Italiano S.p.A.	2018	2028	711	158	553	0
ICRREA	2020	2025	689	457	232	0
Credito Valtellinese	2020	2026	730	284	446	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2020	2026	869	320	549	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2021	2027	517	165	352	0
Banca Agricola Popolare di Ragusa	2021	2025	143	77	66	0
Unicredit S.p.A.	2021	2027	525	140	385	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2022	2026	56	56	0	0
ICCREA	2022	2029	866	137	577	152
Banca del Fucino S.p.A.	2022	2030	1.204	177	767	260
ICCREA	2022	2027	1.235	260	975	0
SIMEST	2022	2028	300	11	289	0
UniCredit S.p.A.	2023	2029	790	127	593	70
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2023	2026	592	245	347	0
BPER Banca	2023	2026	212	100	113	0
Banca Popola di Sondrio	2023	2028	926	183	743	0
ICCREA	2023	2023	900	51	478	371
BPM	2023	2028	478	91	387	0
Credit Agricole	2023	2026	923	320	603	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2023	2025	500	363	137	0
Mutui c/rate fine anno			137	137	0	0
Costo ammortizzato			(88)	(27)	(62)	(0)
<b>Totale</b>			<b>13.212</b>	<b>3.829</b>	<b>8.529</b>	<b>854</b>

#### [17] – Debiti verso altri finanziatori

Debiti verso altri finanziatori	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso società di leasing	3.300	2.768	532
<b>Totale</b>	<b>3.300</b>	<b>2.768</b>	<b>532</b>

I debiti verso altri finanziatori attengono al debito verso società di leasing contabilizzato secondo il metodo finanziario.

#### [18] – Acconti

Acconti	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Anticipi da clienti	1.230	0	1.230
<b>Totale</b>	<b>1.230</b>	<b>0</b>	<b>1.230</b>

Gli “acconti” sono relativi ad anticipi corrisposti dai clienti.

#### [19] – Debiti verso fornitori

Debiti verso fornitori	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso fornitori	11.159	7.100	4.059
Note credito da ricevere	(170)	(100)	(69)
<b>Totale</b>	<b>10.989</b>	<b>7.000</b>	<b>3.989</b>

I “debiti verso fornitori” sono relativi ad acquisti di beni e servizi ed il saldo, al netto delle note credito da ricevere, comprende sia le fatture dei fornitori contabilizzate e non liquidate al 31/12/2023 sia le fatture da ricevere per costi di competenza del 2023.

#### [20] – Debiti tributari

I Debiti tributari sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti tributari	31-dic-23	31-dic-22	Δ
IRAP	188	31	157
Ritenute fiscali	643	108	535
Iva a debito	240	0	240
Altri debiti	25	0	25
<b>Totale</b>	<b>1.096</b>	<b>139</b>	<b>957</b>

Il debito per ritenute fiscali è stato ravveduto nel mese di gennaio 2024.

### [21] – Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale

I Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso istituti previdenziali	31-dic-23	31-dic-22	Δ
INPS	650	114	536
INAIL	3	31	(29)
Debiti previdenziali rateizzati	12	23	(11)
Altri debiti previdenziali	2	0	2
<b>Totale</b>	<b>666</b>	<b>169</b>	<b>498</b>

I debiti previdenziali scaduti sono stati ravveduti nel mese di gennaio 2024.

### [22] – Altri debiti

Gli Altri debiti attengono a debiti verso altri creditori, come dettagliato nel seguente prospetto:

Altri debiti	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso dipendenti	329	161	168
Debiti verso Freelance	611	153	459
Debito verso Consiglio Amministrazione	57	15	42
Debito verso Collegio Sindacale	55	48	7
Debito verso Società di revisione	11	17	(6)
Debiti per acquisto partecipazione	1.044	1.219	(175)
Altri debiti	22	18	4
<b>Totale altri debiti</b>	<b>2.129</b>	<b>1.631</b>	<b>498</b>

La voce comprende il debito per saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione nella incorporata NVP Roma S.r.l.

### [23] – Ratei e risconti passivi

Ratei e risconti passivi	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Ratei passivi	0	0	0
Risconti passivi	9.364	7.804	1.560
<b>Totale</b>	<b>9.364</b>	<b>7.804</b>	<b>1.560</b>

I risconti passivi di Euro 9.364 (Euro 7.804 al 31/12/2022) misurano quote di proventi la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di incasso dei relativi proventi, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono a contributi, sotto forma di credito d'imposta, per gli investimenti nel mezzogiorno ex art. 1 della L. 208/2015, 4.0 e ricerca e sviluppo; tali contributi vengono accreditati a conto economico, tra gli altri ricavi, in correlazione con la vita utile dei cespiti cui afferiscono.

Di seguito si espone il dettaglio dei risconti passivi del Gruppo.

Dettaglio Risconti passivi	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Risconti passivi contributi quotazione	100	200	(100)
Risconti passivi Regione Sicilia PO FESR 3.1.1_2a	1.367	1.426	(58)
Risconti passivi contributi R&S	297	268	29
Risconti passivi contributi su investimenti	7.451	5.711	1.740
Risconti passivi altri contributi	150	200	(50)
<b>Totale</b>	<b>9.364</b>	<b>7.804</b>	<b>1.560</b>

Le quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni ammontano ad Euro 1.950.

## C. Informazioni sul conto economico

### [1] – Valore della produzione

Il valore della produzione in dettaglio è quello che risulta dalla seguente tabella:

Valore della produzione	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	27.480	17.407	10.073
Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	1.567	711	856
Altri ricavi e proventi	2.041	1.889	152
<b>Totale</b>	<b>31.088</b>	<b>20.007</b>	<b>11.081</b>

### Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi delle vendite e delle prestazioni segnano un incremento pari al 57% circa rispetto al 31 dicembre 2022, attribuibile all'incremento dei ricavi da riprese televisive.

In base al disposto dell'art. 38, comma 1 lettera i) del D.Lgs. 127/1991, relativamente alla ripartizione dei ricavi per area geografica, si segnala che i ricavi sono ripartiti come segue:

Ricavi delle vendite e delle prestazioni	Italia	UE	Extra UE	Totale
Ricavi da riprese televisive e noleggi	23.326	354	3.800	27.480
<b>Totale</b>	<b>23.326</b>	<b>354</b>	<b>3.800</b>	<b>27.480</b>

### Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni

Sono relativi a costi del personale nonché alle quote di ammortamento dei beni impiegati per l'attività di ricerca, sviluppo e innovazione riferiti al progetto di gestione intermodale dei protocolli *broadcast* data-video-audio a supporto del sistema globale di produzione, gestione e distribuzione del contenuto. Per il 2023 la voce contiene anche il costo del personale e le spese sostenute per la realizzazione del nuovo film che sarà ultimato e commercializzato nel 2024.

Per ulteriori dettagli si rinvia all'apposito paragrafo della relazione sulla gestione.

### Altri ricavi e proventi

La voce altri ricavi e proventi è dettagliata nella tabella sotto riportata:

Altri ricavi e proventi	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Contributi c/impianti	1.548	1.198	350
Contributi c/esercizio	62	0	62
Credito d'imposta R&S	114	49	65
Credito d'imposta quotazione	100	100	0
Contributo SIMEST	50	0	50
Ricavi non ricorrenti	125	406	(281)
Diversi	41	136	(95)
<b>Totale</b>	<b>2.041</b>	<b>1.889</b>	<b>152</b>

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m), non vi sono ricavi di entità o incidenza eccezionali; fra gli altri ricavi e proventi sono tuttavia iscritti ricavi non ricorrenti per Euro 125 per plusvalenze e sopravvenienze attive.

### [2] – Costi della produzione

I costi della produzione, coerentemente con l'incremento del valore della produzione, fanno segnare un incremento del 56% circa rispetto a quelli registrati nell'esercizio precedente ed in dettaglio sono quelli che risultano dalla seguente tabella.

Costi della produzione	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Acquisti	397	349	48
Servizi	11.077	6.146	4.931
Godimento beni di terzi	3.084	2.432	652
Salari e stipendi	6.185	3.836	2.349
Oneri sociali	1.701	944	757
Trattamento di fine rapporto	143	109	34
Altri costi del personale	1.277	808	469
Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	1.028	939	89
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	3.024	2.273	751
Svalutazione crediti	35	25	10
Oneri diversi di gestione	482	383	99
<b>Totale</b>	<b>28.458</b>	<b>18.244</b>	<b>10.214</b>

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m), si segnala che non vi sono costi di entità o incidenza eccezionali; fra gli oneri diversi di gestione sono tuttavia iscritti costi non ricorrenti per Euro 431 a titolo prevalentemente di sopravvenienze passive.

### Costi per acquisto merci

I costi per acquisto materie prime sono dettagliati nella tabella che segue:

Acquisti	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Carburanti	299	293	6
Materiale di consumo	97	55	42
Altri acquisti	1	1	0
<b>Totale</b>	<b>397</b>	<b>349</b>	<b>48</b>

### Costi per servizi

I costi per servizi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per servizi	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Servizi di produzione	6.495	3.095	3.400
Viaggi e trasferte	2.280	1.455	824
Costi di trasporto	114	42	71
Manutenzioni	238	120	118
Assicurazioni	141	94	47
Utenze	49	23	26
Pubblicità	242	269	(27)
Consulenze	918	607	311
Compensi Amministratori	295	243	52
Compensi Collegio Sindacale	55	48	7
Compensi Società di Revisione	25	25	0
Altri costi per servizi	227	127	100
<b>Totale</b>	<b>11.077</b>	<b>6.146</b>	<b>4.931</b>

I costi per servizi diversi attengono prevalentemente a spese per servizi di terzi, spese assicurative ed altri servizi generali.

L'ammontare dei compensi complessivamente spettanti nel 2023 ai componenti degli organi sociali del Gruppo, per lo svolgimento di tali funzioni nella Capogruppo e in altre imprese consolidate, è stato di Euro 269 per gli amministratori e di Euro 55 per il Collegio sindacale. Si informa, inoltre, che l'incarico di revisione legale dei conti della Capogruppo è affidato alla società di revisione BDO Italia S.p.A.; l'incarico di revisione legale ha comportato, nel 2023, un onere complessivo pari ad Euro 25.

### Costi per godimento beni di terzi

I costi per godimento beni di terzi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per godimento beni di terzi	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Fitti passivi	203	162	40
Noleggi	2.767	2.239	528
Altri costi	42	31	11
<b>Totale</b>	<b>3.084</b>	<b>2.432</b>	<b>652</b>

### Costo del personale

Il costo del personale è dettagliato nella seguente tabella:

Costo del personale	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Salari e stipendi	6.185	3.836	2.349
Oneri sociali	1.701	944	757
TFR	143	109	34
Altri costi	1.277	808	469
<b>Totale</b>	<b>9.306</b>	<b>5.697</b>	<b>3.609</b>

Rilevano nella voce in esame, i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed accantonamenti di legge. Si precisa che la voce altri costi è attribuibile alle indennità di trasferta riconosciute al personale dipendente.

Nelle seguenti tabelle sono riportate le informazioni di cui all'art. 38, comma 1, n. n) del D. Lgs. 127/1991:

Organico medio	2023	2022	Δ
Dirigenti	0	0	0
Quadri	0	0	0
Impiegati	41	25	16
Operai	196	125	71
<b>Totale</b>	<b>237</b>	<b>150</b>	<b>87</b>

### Ammortamenti e svalutazioni

La voce rileva gli stanziamenti dell'esercizio calcolati in base alle aliquote di ammortamento rappresentative della vita utile dei beni materiali e delle attività immateriali del Gruppo, nonché gli accantonamenti al fondo svalutazione crediti per partite la cui inesigibilità è diventata ragionevolmente probabile.

Il dettaglio della voce e gli scostamenti intervenuti nell'esercizio sono evidenziati nella tabella che segue:

Ammortamenti e svalutazioni	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Ammortamento delle attività immateriali	1.028	939	89
Ammortamento delle attività materiali	3.024	2.273	751
Svalutazione crediti	35	25	10
<b>Totale</b>	<b>4.087</b>	<b>3.237</b>	<b>850</b>

### Oneri diversi di gestione

Gli oneri diversi di gestione attengono ad imposte diverse da quelle sul reddito, a tasse dell'esercizio e ad oneri vari per la gestione delle società del Gruppo; sono iscritti, inoltre, in tale voce altri oneri a carattere non ricorrente sopra evidenziati per Euro 431.

Oneri diversi di gestione	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Imposte e tasse	28	26	2
Altri costi ricorrenti	23	27	(3)
Altri costi non ricorrenti	431	330	101
<b>Totale</b>	<b>482</b>	<b>383</b>	<b>99</b>

### [3] – Proventi e oneri finanziari

Il dettaglio della voce è di seguito indicato:

Proventi e oneri finanziari	31-dic-23	31-dic-22	Δ
Proventi finanziari da terzi	158	1	157
- <i>Interessi attivi su conti correnti bancari</i>	4	1	3
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	153	0	153
- <i>Altri proventi finanziari</i>	1	0	1
<b>Totale proventi finanziari</b>	<b>158</b>	<b>1</b>	<b>157</b>
Oneri finanziari verso terzi	1.191	526	665
- <i>Interessi passivi c/c</i>	45	29	16
- <i>Interessi passivi e commissioni factoring</i>	110	25	85
- <i>Interessi passivi mutui</i>	582	325	257
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	0	0	(0)
- <i>Interessi passivi leasing</i>	381	77	304
- <i>Altri oneri finanziari</i>	73	69	4
<b>Totale oneri finanziari</b>	<b>1.191</b>	<b>526</b>	<b>665</b>
Perdite su cambi	46	0	46
Utili su cambi	0	4	(4)
<b>Totale utili e perdite su cambi</b>	<b>(46)</b>	<b>4</b>	<b>(49)</b>
<b>Totale proventi e oneri finanziari</b>	<b>(1.078)</b>	<b>(521)</b>	<b>557</b>

### [4] – Imposte

Calcolate sulla base delle aliquote fiscali vigenti in relazione alle disposizioni del D.Lgs. 446/97 e del DPR 917/86, misurano il carico fiscale di competenza dell'esercizio per IRES ed IRAP.

Imposte	31-dic-23	31-dic-22	Δ
IRES corrente	0	0	0
IRAP corrente	298	192	106
<b>Totale imposte correnti</b>	<b>298</b>	<b>192</b>	<b>106</b>
IRES differita/(anticipata)	(33)	12	(45)
IRAP differita/(anticipata)	0	0	0
<b>Totale imposte differite/(anticipate)</b>	<b>(33)</b>	<b>12</b>	<b>(45)</b>
Imposte esercizi precedenti	0	0	0
<b>Totale imposte di competenza</b>	<b>265</b>	<b>204</b>	<b>61</b>

Per il calcolo della fiscalità anticipata si rinvia al paragrafo 7 di commento delle imposte anticipate.

#### D. Informazioni sul rendiconto finanziario

Il rendiconto finanziario consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2023 e al 31 dicembre 2022 (elaborato applicando il metodo "indiretto") è riportato sinteticamente nel seguente prospetto.

Rendiconto finanziario	31-dic-23	31-dic-22
Flusso finanziario ante variazione del CCN	5.337	2.965
Variazione del CCN	3.159	4.547
Altri incassi e pagamenti	(78)	(36)
<b>Cash-flow da attività operativa</b>	<b>8.418</b>	<b>7.476</b>
<b>Cash-flow da attività di investimento</b>	<b>(10.909)</b>	<b>(6.287)</b>
<b>Cash-flow da attività di finanziamento</b>	<b>3.871</b>	<b>157</b>
<b>Saldo monetario di esercizio</b>	<b>1.380</b>	<b>1.346</b>
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.802	456
Disponibilità liquide acquisite dalla controllata	120	0
<b>Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio</b>	<b>3.302</b>	<b>1.802</b>

La gestione corrente nel 2023 ha generato liquidità per Euro 8,4 milioni (a fronte di una liquidità generata nel 2022 di Euro 7,4 milioni).

L'attività di investimento ha assorbito risorse finanziarie nette per Euro 10,9 milioni (Euro 6,3 milioni nel 2022).

Il cash-flow da attività di finanziamento è positivo per Euro 3,9 milioni quale saldo tra: (i) le erogazioni di nuovi mutui e finanziamenti per Euro 5,8 milioni; (ii) il rimborso di finanziamenti bancari per Euro 3 milioni; (iii) l'accensione di nuovi leasing per Euro 2,5 milioni (iv) il pagamento di leasing per Euro 1,9 milioni; (v) l'incremento delle esposizioni a breve termine per Euro 1,6 milioni; (vi) il pagamento di oneri finanziari per Euro 1,1 milioni.

Pertanto, le risorse finanziarie generate nel 2023, pari ad Euro 1,4 milioni, hanno incrementato le disponibilità liquide a breve termine che, al 31 dicembre 2023, sono pari ad Euro 3.302.

## **E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale**

Si informa che non vi sono impegni, garanzie e passività potenziali non riflessi nello stato patrimoniale.

## **F. Operazioni realizzate con parti correlate**

In base a quanto previsto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-quinquies, del D.Lgs. 127/1991, relativamente ai rapporti con entità correlate, si precisa che il Gruppo NVP nel corso del 2023 non ha posto in essere operazioni con parti correlate che abbiano il requisito della conclusione delle stesse a "non normali condizioni di mercato".

## **G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale**

In base a quanto previsto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-sexies, del D.Lgs. 127/1991, in ordine agli accordi non risultanti dallo Stato Patrimoniale (c.d. fuori bilancio) si precisa che il Gruppo non ha sottoscritto alcun accordo assimilabile a quanto previsto dalla relativa norma.

## **H. Informazioni relative al fair value degli strumenti finanziari**

In base a quanto disposto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-ter, del D.Lgs. 127/1991, in merito alle informazioni relative al valore equo ("*fair value*") degli strumenti finanziari, si segnala che la Società ha in essere dieci strumenti finanziari derivati (*Interest Rate Swap*) per la

copertura del rischio di variabilità dei flussi finanziari associati al tasso di interesse variabile dei mutui sottoscritti con gli istituti “Intesa Sanpaolo”, “ICCREA” e “UniCredit”.

Di seguito si forniscono le ulteriori informazioni afferenti ai contratti derivati in essere.

#	Tipologia contratto	Divisa	Istituto	Data di stipula	Data di scadenza	Capitale di riferimento	Mark to Market
1	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ISP	24-set-18	30-giu-28	1.500	31
2	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ISP	4-nov-18	31-ago-26	1.284	38
3	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ISP	19-gen-21	19-gen-27	665	25
4	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ISP	22-giu-23	30-giu-25	735	(5)
5	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	1-set-23	1-mar-28	900	6
6	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	27-ago-21	1-lug-26	686	24
7	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	1-ott-21	1-ott-25	460	8
8	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	1-nov-21	1-ott-25	596	10
9	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	30-set-23	30-set-28	900	27
10	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	1-set-23	1-mar-28	900	9
11	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	ICCREA	1-gen-23	1-dic-27	900	6
12	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	UniCredit	30-nov-21	30-set-27	700	29
13	Interest Rate Swap (IRS)	Eur	UniCredit	2-mag-23	29-mag-26	790	(13)

Il *fair value* (positivo e/o negativo) degli strumenti derivati di copertura è contabilizzato in una riserva (positiva e/o negativa) di patrimonio netto denominata “Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi”, con contropartita la voce B.3 del passivo (Strumenti finanziari derivati passivi), nel caso di *fair value* negativo e con contropartita la voce B.III.4 dell’attivo (Strumenti finanziari derivati attivi) nel caso di *fair value* positivo.

## I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell’esercizio in corso

Dopo la data di chiusura dell’esercizio in corso non si sono verificati eventi che inducano a rettificare le risultanze esposte nel bilancio consolidato al 31 dicembre 2023.

Si rinvia alla Relazione sulla gestione per una descrizione dei fatti di rilievo più significativi avvenuti dopo la chiusura dell’esercizio in corso e sulla prevedibile evoluzione della gestione.

## L. Altre informazioni

### Sovvenzioni e contributi

Ai sensi dell’art. 1, commi 125-129, della legge n. 124/2017, si informa che il Gruppo, nell’esercizio 2021, ha ricevuto da pubbliche amministrazioni e dagli altri soggetti indicati

nella predetta norma, le seguenti somme a titolo di sovvenzioni, contributi, incarichi retribuiti e comunque vantaggi economici di qualunque genere:

Tipo contributo	Norma rif.to	Contributo concesso		Contributo erogato/fruito		
		Anno	Importo	2023	Es. prec.	Residuo
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2018	772	57	714	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2019	1.273	264	1.009	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2020	2.116	-	2.116	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2021	864	-	864	0
Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2023	1.861	672	-	1.189
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2020/2021	2.579	932	510	1.138
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2022	834	4	-	830
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2023	515	515	-	0
Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2023	876	-	-	876
Credito d'imposta investimenti	L. 160/2019	2020	120	-	-	120
Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2018	85	-	83	2
Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2019	72	-	63	9
Credito d'imposta R&S	L. 160/2019	2020	90	30	30	30
Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2021	177	57	50	70
Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2022	92	-	-	92
Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2023	179	-	-	179
Credito d'imposta Formazione 4.0	L. 205/2017	2021	37	-	-	37
Credito d'imposta sanificazione	D.L. 34/2020	2020	6	-	-	6

In ogni caso, per gli aiuti di Stato e gli aiuti *de minimis* riconosciuti alle società del Gruppo si rinvia ai dati contenuti nel Registro nazionale degli aiuti di Stato di cui all'articolo 52 della legge 24 dicembre 2012, n. 234.

### PMI Innovative

La Capogruppo è stata iscritta in data 5 novembre 2019 nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa ai sensi dell'articolo 4 del D.L. 24 gennaio 2015, n. 3, convertito con Legge 24 marzo 2015, n. 33. Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: (i) la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, (ii) il volume di spese di ricerca, sviluppo e innovazione uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e (iii) l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni. In ordine al volume di spesa in ricerca, sviluppo e innovazione il parametro del 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione è ampiamente rispettato e si rimanda al commento inserito nella voce costi di sviluppo e impianti e macchinari.

### Il Presidente

Natalino Pintabona

## **NVP S.p.A.**

Relazione della società di revisione indipendente  
ai sensi dell'art. 14 del D.Lgs. 27 gennaio 2010, n. 39

Bilancio consolidato al 31 dicembre 2023

## Relazione della società di revisione indipendente ai sensi dell'art. 14 del D.Lgs. 27 gennaio 2010, n. 39

Agli Azionisti della  
NVP S.p.A.

### Relazione sulla revisione contabile del bilancio consolidato

---

#### Giudizio

Abbiamo svolto la revisione contabile del bilancio consolidato del Gruppo NVP (il Gruppo) costituito dallo stato patrimoniale consolidato al 31 dicembre 2023, dal conto economico consolidato, dal rendiconto finanziario consolidato per l'esercizio chiuso a tale data e dalla nota integrativa.

A nostro giudizio, il bilancio consolidato fornisce una rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo al 31 dicembre 2023, del risultato economico e dei flussi di cassa per l'esercizio chiuso a tale data in conformità alle norme italiane che ne disciplinano i criteri di redazione.

---

#### Elementi alla base del giudizio

Abbiamo svolto la revisione contabile in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia). Le nostre responsabilità ai sensi di tali principi sono ulteriormente descritte nella sezione *Responsabilità della società di revisione per la revisione contabile del bilancio consolidato* della presente relazione. Siamo indipendenti rispetto alla Società NVP S.p.A. in conformità alle norme e ai principi in materia di etica e di indipendenza applicabili nell'ordinamento italiano alla revisione contabile del bilancio. Riteniamo di aver acquisito elementi probativi sufficienti ed appropriati su cui basare il nostro giudizio.

---

#### Altri aspetti

Il bilancio consolidato del Gruppo NVP chiuso al 31 dicembre 2023 presenta dei dati relativi all'esercizio 2022, esposti puramente a titolo comparativo, che non sono stati sottoposti a revisione contabile.

---

#### Responsabilità degli amministratori e del collegio sindacale per il bilancio consolidato

Gli amministratori sono responsabili per la redazione del bilancio consolidato che fornisca una rappresentazione veritiera e corretta in conformità alle norme italiane che ne disciplinano i criteri di redazione e, nei termini previsti dalla legge, per quella parte del controllo interno dagli stessi ritenuta necessaria per consentire la redazione di un bilancio che non contenga errori significativi dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali.

Gli amministratori sono responsabili per la valutazione della capacità del Gruppo di continuare ad operare come un'entità in funzionamento e, nella redazione del bilancio consolidato, per l'appropriatezza dell'utilizzo del presupposto della continuità aziendale, nonché per una adeguata informativa in materia. Gli amministratori utilizzano il presupposto della continuità aziendale nella redazione del bilancio consolidato a meno che abbiano valutato che sussistono le condizioni per la liquidazione della Capogruppo NVP S.p.A. o per l'interruzione dell'attività o non abbiano alternative realistiche a tali scelte.

Il collegio sindacale ha la responsabilità della vigilanza, nei termini previsti dalla legge, sul processo di predisposizione dell'informativa finanziaria del Gruppo.

---

## Responsabilità della società di revisione per la revisione contabile del bilancio consolidato

I nostri obiettivi sono l'acquisizione di una ragionevole sicurezza che il bilancio consolidato nel suo complesso non contenga errori significativi, dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali, e l'emissione di una relazione di revisione che includa il nostro giudizio. Per ragionevole sicurezza si intende un livello elevato di sicurezza che, tuttavia, non fornisce la garanzia che una revisione contabile svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia) individui sempre un errore significativo, qualora esistente. Gli errori possono derivare da frodi o da comportamenti o eventi non intenzionali e sono considerati significativi qualora ci si possa ragionevolmente attendere che essi, singolarmente o nel loro insieme, siano in grado di influenzare le decisioni economiche prese dagli utilizzatori sulla base del bilancio consolidato.

Nell'ambito della revisione contabile svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia), abbiamo esercitato il giudizio professionale e abbiamo mantenuto lo scetticismo professionale per tutta la durata della revisione contabile. Inoltre:

- abbiamo identificato e valutato i rischi di errori significativi nel bilancio consolidato, dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali; abbiamo definito e svolto procedure di revisione in risposta a tali rischi; abbiamo acquisito elementi probativi sufficienti ed appropriati su cui basare il nostro giudizio. Il rischio di non individuare un errore significativo dovuto a frodi è più elevato rispetto al rischio di non individuare un errore significativo derivante da comportamenti o eventi non intenzionali, poiché la frode può implicare l'esistenza di collusioni, falsificazioni, omissioni intenzionali, rappresentazioni fuorvianti o forzature del controllo interno;
- abbiamo acquisito una comprensione del controllo interno rilevante ai fini della revisione contabile allo scopo di definire procedure di revisione appropriate nelle circostanze e non per esprimere un giudizio sull'efficacia del controllo interno del Gruppo;
- abbiamo valutato l'appropriatezza dei principi contabili utilizzati nonché la ragionevolezza delle stime contabili effettuate dagli amministratori, inclusa la relativa informativa;
- siamo giunti ad una conclusione sull'appropriatezza dell'utilizzo da parte degli amministratori del presupposto della continuità aziendale e, in base agli elementi probativi acquisiti, sull'eventuale esistenza di una incertezza significativa riguardo a eventi o circostanze che possono far sorgere dubbi significativi sulla capacità del Gruppo di continuare ad operare come un'entità in funzionamento. In presenza di un'incertezza significativa, siamo tenuti a richiamare l'attenzione nella relazione di revisione sulla relativa informativa di bilancio, ovvero, qualora tale informativa sia inadeguata, a riflettere tale circostanza nella formulazione del nostro giudizio. Le nostre conclusioni sono basate sugli elementi probativi acquisiti fino alla data della presente relazione. Tuttavia, eventi o circostanze successivi possono comportare che il Gruppo cessi di operare come un'entità in funzionamento;
- abbiamo valutato la presentazione, la struttura e il contenuto del bilancio consolidato nel suo complesso, inclusa l'informativa, e se il bilancio consolidato rappresenti le operazioni e gli eventi sottostanti in modo da fornire una corretta rappresentazione;
- abbiamo acquisito elementi probativi sufficienti e appropriati sulle informazioni finanziarie delle imprese o delle differenti attività economiche svolte all'interno del Gruppo per esprimere un giudizio sul bilancio consolidato. Siamo responsabili della direzione, della supervisione e dello svolgimento dell'incarico di revisione contabile del Gruppo. Siamo gli unici responsabili del giudizio di revisione sul bilancio consolidato.

Abbiamo comunicato ai responsabili delle attività di governance, identificati ad un livello appropriato come richiesto dagli ISA Italia, tra gli altri aspetti, la portata e la tempistica pianificate per la revisione contabile e i risultati significativi emersi, incluse le eventuali carenze significative nel controllo interno identificate nel corso della revisione contabile.

---

## Relazione su altre disposizioni di legge e regolamentari

---

### Giudizio ai sensi dell'art. 14, comma 2, lettera e), del D.Lgs. 39/10

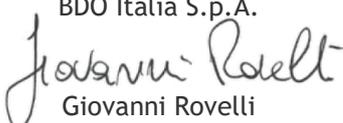
Gli amministratori della NVP S.p.A. sono responsabili per la predisposizione della relazione sulla gestione del Gruppo NVP al 31 dicembre 2023, incluse la sua coerenza con il relativo bilancio consolidato e la sua conformità alle norme di legge.

Abbiamo svolto le procedure indicate nel principio di revisione (SA Italia) n. 720B al fine di esprimere un giudizio sulla coerenza della relazione sulla gestione con il bilancio consolidato del Gruppo NVP al 31 dicembre 2023 e sulla conformità della stessa alle norme di legge, nonché di rilasciare una dichiarazione su eventuali errori significativi.

A nostro giudizio, la relazione sulla gestione è coerente con il bilancio consolidato del Gruppo NVP al 31 dicembre 2023 ed è redatta in conformità alle norme di legge.

Con riferimento alla dichiarazione di cui all'art. 14, co. 2, lettera e), del D.Lgs. 39/10, rilasciata sulla base delle conoscenze e della comprensione dell'impresa e del relativo contesto acquisite nel corso dell'attività di revisione, non abbiamo nulla da riportare.

Milano, 12 aprile 2024

BDO Italia S.p.A.  
  
Giovanni Rovelli  
Socio