



***RELAZIONE FINANZIARIA  
SEMESTRALE  
CONSOLIDATA AL 30  
GIUGNO 2022 DEL GRUPPO***

**NMP**



**NVR**

# INDICE

## **RELAZIONE SULLA GESTIONE DEL GRUPPO NVP AL 30 GIUGNO 2022**

<i>IL GRUPPO NVP</i>	6
<i>UN PERCORSO DI SUCCESSO</i>	8
<i>IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE</i>	11
<i>PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE</i>	13
<i>LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP</i>	14
<i>ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO</i>	16
<i>SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP</i>	20
<i>SITUAZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP</i>	22
<i>SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP</i>	23
<i>PRINCIPALI RISCHI ED INCERTEZZE DEL GRUPPO</i>	27
<i>ALTRE INFORMAZIONI DI INTERESSE RIFERITE AL GRUPPO NVP</i>	41
<i>ATTIVITÀ DI RICERCA, SVILUPPO E INNOVAZIONE</i>	41
<i>EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE</i>	44

<b>BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO NVP AL 30 GIUGNO 2022</b>	47
--	----





*RELAZIONE SULLA GESTIONE  
DEL GRUPPO NVP  
CONSOLIDATO  
AL 30 GIUGNO 2022*



# IL GRUPPO NVP

## *Semestrale consolidata del Gruppo NVP*

Il Gruppo NVP (di seguito anche “Gruppo NVP” o “Gruppo”) prende forma nel 2021. Nel mese di luglio 2021 NVP S.p.A. ha acquisito il 100% della partecipazione della NVP Roma S.r.l. costituita attraverso il conferimento del ramo d’azienda della società Mediacam S.r.l., società attiva nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio (talent show, talk-show, trasmissioni di intrattenimento, format sportivi, culturali, documentari) e da esterno (grandi eventi sportivi e musicali) specializzata nelle produzioni live multicamera con le proprie regie mobili su OB Van e in Flight Case che ha operato sul mercato del broadcast italiano ed europeo per oltre 40 anni come un service di produzione e post produzione internazionale. Attraverso l’acquisizione della NVP Roma S.r.l. il Gruppo NVP, oltre a consolidare la propria presenza con una sede commerciale e di produzione a Roma, prosegue con il percorso di crescita ed espansione per linee esterne in corso di realizzazione tramite acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d’azienda, nazionali e/o internazionali, operanti nel mercato di riferimento, che offrano competenze complementari e sinergiche sia nell’ambito delle proprie aree di attività o in aree affini.

L’acquisizione della NVP Roma S.r.l. è stata preceduta dall’acquisizione del 100% del capitale sociale della NVP Napoli S.r.l., newco nella quale la società Xlive S.r.l. ha conferito tutti gli asset tecnologici, la struttura produttiva, il personale e i rapporti commerciali, tra cui i più importanti con il Napoli Calcio e la Lega Volley. Con l’acquisizione della NVP Napoli S.r.l. nasce il Gruppo NVP e rafforza il proprio posizionamento nella produzione di eventi sportivi, integra il know-how e la ventennale esperienza ed entra nel rapporto contrattuale con il Napoli Calcio, prestigioso club calcistico della Serie A, per il quale produce le partite di campionato e Coppa Italia. La Società NVP Napoli S.r.l. nel mese di dicembre 2021 è stata oggetto di fusione per incorporazione nella controllante NVP S.p.A.

Inoltre, nel mese di aprile 2021 è stato concluso l’accordo per l’acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente confluite in Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l’utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni

internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multipiattaforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal mono camera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la

piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".



# UN PERCORSO DI SUCCESSO

## *Business model e le tappe del successo*

L'attività del Gruppo NVP si basa su un business model integrato, in cui le differenti fasi dello sviluppo del progetto, della produzione del servizio e dell'assistenza della clientela sono completamente integrate permettendo di ottimizzare al massimo le risorse e di cogliere a pieno le differenti opportunità di mercato. Caratteristica peculiare è la capacità di produrre in house i mezzi, customizzati sulle specifiche esigenze del mercato, necessari per l'attività core business relativa alla produzione dei servizi tecnici offerti alla propria clientela.

I Fattori chiave del successo del Gruppo NVP sono:

- **elevati standard di qualità del servizio offerto**: considerate le esigenze dei clienti e degli spettatori in costante e graduale incremento ed evoluzione, il Gruppo rappresenta un *player* riconosciuto per le forniture di servizi di fascia alta, è in grado di assicurare e mantenere elevati standard qualitativi del servizio offerto, al fine di ricercare soluzioni innovative sempre più all'avanguardia, in grado di generare dei plus per l'utente finale;
- **innovazione tecnologica e aggiornamento tecnologico continuo**, riconosciuto quale principale Gruppo di operatore tecnologico a livello nazionale ed internazionale, dispone di tecnologie all'avanguardia e fonda la propria mission sull'innovazione dei servizi e soluzioni innovative, supportati da continui investimenti in innovazione, ricerca e sviluppo. In particolare, ha sviluppato e realizzato la prima regia mobile in Italia in 4K/HDR (utilizzabile anche in 8K). Tale know-how tecnologico consente al Gruppo NVP di prevedere in anticipo l'affermarsi di nuovi paradigmi a livello tecnologico, anche monitorando l'avanzamento di progetti concorrenti;
- **flessibilità delle apparecchiature**: le elevate competenze interne a livello di know how tecnico e professionale, nonché a livello di know-how per la progettazione e realizzazione di mezzi Ob-Van 4K, garantisce al Gruppo NVP l'opportunità di sfruttare la propria tecnologia in modo flessibile, rendendola adattabile alle differenti tipologie di eventi richiesti da parte dei clienti;
- **elevato investimento in immobilizzazioni tecniche**, il Gruppo dispone di una dotazione tecnologica conforme ai più elevati standard qualitativi;
- **elevata specializzazione del personale**: le competenze del personale altamente qualificato e del management consentono al Gruppo di offrire un portafoglio completo di soluzioni a valore aggiunto per la clientela.



Il management ha altresì sviluppato competenze distintive nella gestione di progetti e soluzioni innovative basate sulle più moderne tecnologie digitali;

- **forti barriere d'ingresso** rappresentate da capacità tecnologica di alto livello, qualità e professionalità del personale tecnico e organizzazione aziendale efficace. A tal proposito, il Gruppo rappresenta un principale player nel settore di riferimento del mercato italiano sia per la capacità tecnologica sia per la capacità di customer satisfaction grazie alla quale è riuscito a raggiungere un'elevata fidelizzazione della clientela;

- **programmazione della produzione per la massimizzazione dell'efficienza**: viene adottata una strategia di efficiente programmazione della produzione a livello aziendale che consente di massimizzare l'impiego della propria dotazione infrastrutturale tecnologica e, di conseguenza, di massimizzare anche l'efficacia nella risposta al cliente.

Le tappe emblematiche che caratterizzano il percorso di successo del Gruppo NVP sono rappresentate da:

2007 – 2010: NVP nasce nella provincia di Messina dall'intuizione di successo nonché dalle specifiche competenze maturate precedentemente nel settore delle trasmissioni televisive e del broadcasting di Natalino, Massimo e Ivan Pintabona. Il valore della produzione in quegli anni si attesta in circa 227 mila euro. Iniziamo a seguire le partite di calcio di Serie A per i principali clienti. Si completa la progettazione e successiva realizzazione del primo Obvan in HD.

2011 – 2014: Viene realizzata la prima trasmissione in studio. Il valore della produzione cresce significativamente e si attesta in circa 1,5 milioni di euro. Iniziamo le prime produzioni a carattere internazionale, tra le quali la Champions League, Europa League, WSBK Championship, FIVB Volleyball. Il valore della produzione continua a crescere raggiungendo i 2,5 milioni di euro alla fine del 2015.

2015 – 2018: Prosegue la crescita aziendale oltre che la reputazione presso i principali clienti internazionali. NVP si rafforza nelle produzioni di elevato standard qualitativo anche attraverso lo svolgimento degli Europei di Calcio tenuti in Francia. Si completa la progettazione e successiva realizzazione dell'Obvan 4 HD. Si consolida la reputazione aziendale tra i principali player di settore grazie al posizionamento di mercato riconducibile alla clientela TOP, ovvero dei principali network televisivi nazionali ed internazionali, dei principali produttori di contenuti oltre che alle principali federazioni sportive internazionali. Aumentano le produzioni sportive, tra le quali lo Speed Skating Championships, gli Internazionali di Tennis a Roma, oltre ad eventi di caratura mondiale come il G7 di Taormina. Vede la luce la prima produzione in 4K HDR della competizione sportiva Juventus – Milan, seguita dalle ulteriori produzioni sempre in 4K HDR per le prestigiose squadre spagnole del Real Madrid e Barcellona.



Aumentano i contratti per il calcio di Serie A, Mondiali Pattinaggio Artistico FISM e nuove competizioni sportive di prestigio come la Formula-E. Prosegue la crescita del valore della produzione raggiungendo i 5,1 milioni di euro.

*2019 ad oggi:* Arriva la quotazione sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM ITALIA di Borsa Italiana); il 5 dicembre 2019 suona la campanella a Palazzo Mezzanotte sede di Borsa Italiana. Viene prodotta la prima edizione del format televisivo Drive up commissionato da Mediaset e andato in onda sul canale nazionale Italia 1. Si è completata la realizzazione della nuova ammiraglia OB7 prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video. Una prestigiosa casa automobilistica ci affida la produzione e post-produzione TV del Campionato Europeo Monomarca. OBS ci seleziona quale fornitore di servizi per alcune competizioni olimpiche e pertanto con i nostri Obvan ci imbarchiamo per le Olimpiadi di Tokyo.

# IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE

***Il profilo di un  
Gruppo che ha  
fatto  
dell'innovazione  
la propria forza  
competitiva***

Alla base di ogni forma di innovazione c'è un approccio creativo.

IL Gruppo NVP opera nel settore dei servizi di produzione video principalmente per network televisivi e per proprietari o gestori di diritti televisivi.

L'attività si concretizza, in particolare, nella progettazione e sviluppo, con regie mobili (Ob-Van) ad alto contenuto tecnologico, di eventi televisivi, in particolare sportivi, cinematografici, programmi tv di entertainment, fiction e spettacoli.

Il Gruppo attivo fin dal 2007 nasce dall'intuizione dei soci fondatori per tradurre in impresa un'intuizione innovativa accompagnando la crescita con la propria competenza e professionalità ed ottenendo in poco tempo un ruolo da protagonista, raggiungendo la leadership per tecnologia in Italia e posizionandosi in Europa tra i primi gruppi internazionali ad utilizzare le regie mobili 4K, nonché utilizzando attrezzature high-tech ad alto contenuto tecnologico e personale altamente specializzato per la progettazione e la realizzazione di importanti eventi televisivi.

Alla luce del know-how acquisito, il Gruppo NVP è in grado di proporre al mercato una vasta gamma di servizi, volti ad intercettare le esigenze della clientela, italiana ed internazionale.

Oggi il Gruppo NVP si presenta come una realtà affermata nel proprio mercato di riferimento, sviluppa vantaggio competitivo e promuove la crescita di nuovi servizi da proporre ai propri clienti offrendo soluzioni innovative sempre adeguate alle esigenze dei fruitori finali, grazie alla disponibilità di un parco mezzi ed attrezzature d'avanguardia.

La forza nell'innovazione passa anche attraverso la capacità di investire in tecnologia; infatti, il Gruppo NVP ha sostenuto negli ultimi anni investimenti in tecnologia per oltre 20 milioni di euro, incrementando costantemente negli anni la quota di capitale destinata al potenziamento della propria struttura produttiva e tecnologica.

In tale prospettiva, il Gruppo NVP investe costantemente in attività di ricerca, sviluppo e innovazione, con lo scopo di definire nuovi standard tecnologici e di qualità dei servizi offerti nel settore di riferimento.

L'attività di R&S ed innovazione è proseguita anche nel corso del primo semestre 2022 e si pone come obiettivo il posizionamento del Gruppo NVP tra i massimi sviluppatori di tecnologie e piattaforme finalizzate al broadcast produttivo e pertanto di reale innovatore e creatore di modelli evoluti con funzionalità di interazione in visione immersiva e realtà aumentata.

La possibilità di abilitare le piattaforme infrastrutturali, già presenti negli Obvan, alla creazione di contenuti interattivi con la possibilità di sviluppare maggiori funzionalità destinate ai fruitori finali garantirà al Gruppo NVP un importante vantaggio competitivo in termini di innovazione tecnologica.

L'innovazione quale fattore chiave di crescita porta il Gruppo NVP a progettare l'ammiraglia OB7, prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video.

L'innovazione sempre al servizio dei nuovi servizi da offrire ai clienti, come il sistema di distribuzione su fibra ottica spenta delle telecamere con totale gestione remota degli apparati, con l'obiettivo della copertura di eventi di livello mondiale su grandi distanze, come circuiti automobilistici o competizioni stradali.

Questa ulteriore innovativa infrastruttura che si basa su circa 40 KM di fibra ottica spenta e sistemi CWDM consente di posizionare a distanze rilevanti le telecamere e consentire con un solo OBVAN la copertura di lunghissimi percorsi in formato 4k HDR.

Il Gruppo NVP è fra i pochi player di settore al mondo a vantare un sistema così innovativo che consente di economizzare al massimo i costi di allestimento e smontaggio e nello stesso tempo di poter acquisire commesse di eventi particolari ed inaccessibili senza la dotazione infrastrutturale altamente tecnologica in possesso del Gruppo.

# PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE

## *Tecnologia e acquisizioni le leve per la crescita*

Fin dalla quotazione sul mercato Euronext Growth Milan il processo di crescita ed espansione vede il Gruppo NVP attuare la propria strategia attraverso opportuni e mirati investimenti finalizzati a rafforzare la propria posizione di leadership nel mercato italiano ed espandere la propria presenza nel mercato internazionale nel campo della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi e tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie (4K HDR) IP Based.

Il percorso di crescita vede coinvolto il Gruppo NVP sia per linee interne che esterne.

- ✓ Investimenti in tecnologia: incrementare le dotazioni tecnologiche e pertanto accrescere la capacità produttiva. Il percorso è stato avviato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche. NVP GROUP ha investito in tecnologia (tangibile & intangibile) complessivamente circa 23 milioni di euro.
- ✓ Acquisizioni di partecipazioni: opportunità di crescita mediante l'acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento che offrono competenze complementari e sinergiche compresi i servizi innovativi nel broadcasting sportivo. Il Gruppo NVP nel corso del 2021 ha acquisito la partecipazione totalitaria della società NVP Napoli S.r.l. (oggi già fusa nella capogruppo NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Xlive S.r.l.; della società NVP Roma S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Mediacam S.r.l., la partecipazione del 50% della JV Hiway Media S.r.l., nonché la partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l.. Il Gruppo NVP ha investito complessivamente circa 6,7 milioni di euro.

# LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP

**Le acquisizioni, elemento fondamentale per la crescita del Gruppo NVP**

L'espansione per linee esterne è il motore per la crescita del Gruppo NVP.

Diverse le operazioni portate avanti e concluse generando un volano di crescita che proseguirà nei prossimi esercizi, di seguito elencate cronologicamente:

- ✓ NVP Napoli S.r.l.: nel mese di febbraio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Xlive S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Napoli S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Napoli S.r.l. è operativo a Napoli con la nuova sede logistica per il sud Italia.
- ✓ JV HiWay Media S.r.l.: nel mese di aprile 2021 è stato concluso l'accordo per l'acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente confluite in Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multipiattaforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".

✓ Soccerment S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stata acquisita una partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. specializzata nello sviluppo di strumenti di raccolta e analisi di dati di performance calcistiche. Nello specifico, Soccerment opera in tre ambiti:

- 1) progettazione e produzione di wearable devices, che generano dati di elevata qualità in modo scalabile e completamente automatizzato;
- 2) sviluppo di strumenti innovativi di data analytics, che supportano i processi decisionali in modo veloce e intuitivo attraverso algoritmi di machine learning;
- 3) servizi di consulenza alle società calcistiche e ai relativi stakeholders, con il trasferimento di know-how strategico e operativo, in un settore che tende ad essere sempre più "data-driven".

L'investimento nella società Soccerment S.r.l. risulta strategico per l'affinità del settore sportivo di riferimento.

✓ NVP Roma S.r.l.: sempre nel mese di luglio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Mediacam S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Roma S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4Ke le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Roma S.r.l. amplia la sua operatività su Roma, già presente con il polo logistico nazionale, con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali.

# ANDAMENTO DELLA GESTIONE E EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO

**Ricavi in  
crescita e  
EBITDA a  
quota 3  
milioni nel  
primo  
semestre  
2022**

Il primo semestre 2022 registra un significativo incremento del valore della produzione rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente; infatti, si passa da 7.709 migliaia del 30 giugno 2021 a 9.451 migliaia del 30/06/2022, con un incremento del 24%.

L'incremento delle attività economiche nonché la prosecuzione del percorso nella politica di crescita ed espansione del Gruppo, unitamente ad un'attenta gestione delle risorse, hanno determinato importanti benefici sia in termini di rafforzamento della leadership nel contesto del settore del *broadcasting* nonché in termini di rafforzamento del patrimonio aziendale.

A conferma di quanto rappresentato i ricavi consolidati del Gruppo si attestano a euro 8.179 migliaia, +30% rispetto a euro 6.290 migliaia al 30 giugno 2021. Il perimetro di consolidamento comprende la controllata NVP Roma S.r.l., inclusa a partire dal 29 luglio 2021, che ha contribuito con Ricavi per euro 373 migliaia interamente realizzati in Italia.

I Ricavi consolidati realizzati si riferiscono per euro 5,5 milioni alle attività riconducibili alle "manifestazioni sportive" e per euro 2,6 milioni alle attività di "entertainment & moda"; mentre, per quanto riguarda i Ricavi all'Estero, pari a circa 0,6 milioni di euro, si mantengono sostanzialmente in linea con gli anni precedenti.

L'aumento dei ricavi consolidati (+30%) e del volume della produzione consolidato rispetto l'esercizio precedente abbinato ad una attenta politica gestione delle risorse, ha determinato il significativo incremento del Margine Operativo Lordo (EBITDA) consolidato al 30 giugno 2022 pari a euro 3.059 migliaia, si attesta al 37% rispetto al volume dei ricavi consolidati.

La crescita dei ricavi conseguita nel primo semestre del 2022 rappresenta un importante fattore di potenziamento delle attività aziendali nonché di diversificazione delle produzioni legate agli eventi di "entertainment e moda".



A seguito di quanto appena esposto si rappresentano i principali “highlight” economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell’andamento economico del Gruppo NVP al 30 giugno 2022.

Euro/ooo	30/06/ 2022	30/06/2021
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	8.179	6.290
Altri Ricavi	1.362	1.420
<b>Valore della Produzione</b>	<b>9.541</b>	<b>7.709</b>
<b>EBITDA</b>	<b>3.059</b>	<b>2.545</b>
<b>EBITDA MARGIN</b>	<b>37%</b>	<b>40%</b>
EBIT	514	1.115
<b>Risultato Netto</b>	<b>(76)</b>	<b>620</b>

Euro/ooo	30/06/ 2022	30/06/2021
Posizione Finanziaria Netta	9.179	8.754
Patrimonio Netto	12.046	11.940

Al fine di rappresentare l’andamento della gestione si descrivono i principali eventi che hanno caratterizzato la produzione del Gruppo nel corso del primo semestre 2022 alcuni dei quali iniziati già presenti a chiusura dell’esercizio 2021

Il Gruppo ha definito accordi pluriennali in ambito calcistico per euro 11,5 milioni, di cui euro 6,3 milioni riferiti alla stagione 2021-2022, divenendo punto di riferimento nel mercato italiano ed europeo per le produzioni in UHD HDR (per la prima volta l’intero campionato di Serie A è prodotto interamente in 4K).

Sul fronte degli eventi sportivi, il Gruppo ha incrementato la propria presenza nei campi di Serie A; infatti, il Gruppo NVP è presente su ben sei campi, raddoppiati rispetto la stagione calcistica precedente. Nello specifico, il Napoli Calcio, la U.S. Sassuolo Calcio per la realizzazione “chiavi in mano” della produzione audiovisiva di tutti le partite in casa. La collaborazione con DAZN Limited consente al Gruppo l’esclusiva per le partite della Juventus giocate presso l’Allianz Stadium di Torino, oltre a servizi e personalizzazioni su altri campi di Serie A. La collaborazione con Lega Serie A consente al Gruppo NVP di ottenere i campi della Salernitana, del Torino e della Lazio.

Confermata inoltre la partnership con Sky che affida al Gruppo NVP le partite di Champions League di Juventus e Atalanta da disputare presso l’Allianz Stadium di Torino e il Gewiss Stadium di Bergamo, oltre la finale di Champions League che si è svolta a Parigi e ha visto il trionfo del Real Madrid nei confronti del Liverpool.

Sintetizzando, il Gruppo NVP amplia e rafforza la propria leadership in ambito calcistico seguendo alcuni delle più importanti squadre del campionato di serie A. Infatti, il Gruppo NVP è diventato un punto di riferimento nel mercato italiano ed europeo per le produzioni in UHD HDR e questo ha di certo giocato un ruolo fondamentale nel

consolidamento della propria leadership in ambito calcistico. L'intero campionato di serie A, infatti, per la prima volta sarà prodotto interamente in 4K HDR.

La presenza del Gruppo NVP nello sport riguarda non solo calcio. Il Gruppo NVP, già in pista anche durante il 2021 per seguire le gare del Ferrari Challenge, potenzia la propria presenza nel settore motorsport aggiudicandosi Campionato Italiano Velocità.

Il Gruppo NVP si conferma punto di riferimento per la competizione internazionale Canoe Slalom World Cup aggiudicandosi per il secondo anno consecutivo la produzione e si aggiudica per la prima volta il Canoe World Sprint Championship 2022, il 42° campionato mondiale di canoa di velocità.

La collaborazione con Sky si consolida per la produzione dei campionati di Eurolega, la massima competizione europea per club di pallacanestro maschili; nello specifico, il Gruppo NVP si aggiudica l'assegnazione della piazza di Milano seguendo la Pallacanestro Olimpia Milano.

Prosegue l'esperienza negli studi televisivi con i programmi *DiMartedì*, *Antonino Chef Academy*, *Master Chef e Dolce Quiz*, sfida nel mondo della pasticceria in onda su Rai2, con Ernst Knam, pasticcere e personaggio televisivo di spessore. Confermata anche la produzione dell'edizione primaverile di *Un'Ora Sola Vi Vorrei*, one-man show con Brignano in onda su Rai 2.

*ANALISI DEI RISULTATI ECONOMICI,  
PATRIMONIALI E FINANZIARI  
CONSOLIDATI  
DEL GRUPPO NVP  
AL 30 GIUGNO 2022*



# SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP

*Significativa  
crescita del  
patrimonio del  
Gruppo NVP*

Di seguito viene illustrata la situazione patrimoniale e finanziaria riclassificata del Gruppo NVP al 30 giugno 2022.

Rispetto la situazione patrimoniale al 31 dicembre 2021 il perimetro di consolidamento non è variato. Il Gruppo NVP in quanto utilizzatore dei beni iscrive i beni ricevuti in locazione finanziaria nelle voci delle immobilizzazioni materiali dell'attivo dello stato patrimoniale consolidato a fronte dell'ottenimento di un finanziamento dalla società di leasing, contabilizzando a conto economico gli ammortamenti sui beni e gli interessi passivi sul finanziamento ottenuto come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

Stato Patrimoniale consolidato riclassificato (Valori in Euro/000)	30/06/2022	31/12/2021	Variazione	Variazione %
Immobilizzazioni nette immateriali	3.231	3.039	192	6%
Immobilizzazioni nette materiali	20.881	21.663	(782)	-4%
Immobilizzazioni nette finanziarie	3.256	3.091	165	6%
<b>Attivo fisso netto</b>	<b>27.368</b>	<b>27.793</b>	<b>(425)</b>	<b>-2%</b>
Crediti commerciali	6.209	5.677	532	9%
Debiti commerciali	4.995	5.032	(37)	-1%
<b>Capitale Circolante Commerciale</b>	<b>1.214</b>	<b>645</b>	<b>569</b>	<b>88%</b>
Altre Attività correnti	5.259	6.642	(1.383)	-21%
Altre Passività correnti	2.481	2.634	(153)	-6%
Ratei e Risconti netti	(7.069)	(7.860)	791	-10%
<b>Capitale Circolante Netto</b>	<b>(3.077)</b>	<b>(3.207)</b>	<b>131</b>	<b>-4%</b>
Altri Fondi	109	148	(39)	-26%
Fondo TFR	258	285	(28)	-10%
Altre passività non correnti	2.700	3.460	(760)	100%
<b>Capitale Investito Netto</b>	<b>21.225</b>	<b>20.693</b>	<b>532</b>	<b>3%</b>
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	3.242	4.000	(757)	-19%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	7.506	6.699	807	12%
Disponibilità liquide	1.122	456	665	146%
Crediti finanziari ed attività finanziarie	446	1.489	(1.043)	-70%
<b>Posizione Finanziaria Netta</b>	<b>9.179</b>	<b>8.753</b>	<b>426</b>	<b>5%</b>
Capitale Sociale	810	810	0	0%
Riserve	11.312	10.809	502	5%
Utile (perdita) esercizio	(76)	320	(396)	-124%
<b>Patrimonio Netto di Gruppo</b>	<b>12.046</b>	<b>11.940</b>	<b>107</b>	<b>1%</b>
<b>Patrimonio Netto di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>
<b>Totale fonti e PN di Gruppo</b>	<b>21.225</b>	<b>20.693</b>	<b>532</b>	<b>3%</b>

Le immobilizzazioni nette ammontano a complessivi euro 27.368 migliaia. Il patrimonio immobilizzato del Gruppo NVP registra nel primo semestre 2022 una diminuzione per effetto degli ammortamenti che hanno interessato in maniera rilevante gli investimenti effettuati in immobilizzazioni materiali.

L'incremento dei crediti commerciali è riconducibile sostanzialmente all'aumento dei volumi dei ricavi rispetto all'esercizio precedente.

I debiti commerciali hanno registrato una lieve contrazione.

Per effetto di quanto rappresentato Il Capitale Circolante Commerciale registra un valore positivo di euro 1.214 migliaia, confermando sostanzialmente il bilanciamento della voce rispetto al volume dei correlati ricavi e costi della produzione.

Le altre attività correnti ammontano complessivamente a euro 5.259 migliaia, in diminuzione rispetto l'esercizio precedente, sostanzialmente sono formate dai crediti d'imposta per investimenti effettuati dalla Capogruppo NVP S.p.A. per euro 4.428 migliaia e per imposte anticipate per euro 580 migliaia.

Le altre passività correnti ammontano complessivamente a euro 2.481 migliaia ed hanno registrato una lieve contrazione, sostanzialmente sono formate dal debito residuo in scadenza entro l'esercizio successivo per l'acquisto della partecipazione di NVP Roma S.r.l. per euro 487 migliaia, per euro 340 migliaia di debiti verso il personale dipendente e collaboratori esterni di produzione, per euro 454 migliaia per debiti tributari, previdenziali e assistenziali, oltre al debito corrente verso le società di locazione finanziaria per euro 1.034 migliaia.

I ratei e risconti netti ammontano complessivamente a euro 7.069 migliaia, in diminuzione rispetto l'esercizio precedente, sostanzialmente sono formati dai risconti passivi su crediti d'imposta e contributo della Regione Siciliana per l'investimento nella nuova sede in fase di finalizzazione.

I debiti finanziari a breve termine ammontano complessivamente a euro 3.242 migliaia, in significativa diminuzione rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto del minore ricorso agli strumenti di anticipazione. L'esposizione bancaria a breve sui conti correnti risulta sostanzialmente in linea rispetto l'esercizio precedente ed altresì si segnala la stabilità della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine.

I debiti finanziari a m/l termine ammontano complessivamente a euro 7.506 migliaia, in aumento rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto di nuova erogazione ricevuta dalla controllata NVP Roma da parte di primario istituto di credito.

La Posizione Finanziaria Netta negativa per complessivi euro 9.179 migliaia, in incremento di euro 426 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente a seguito di benefici registrati nella capogruppo NVP Spa e dai nuovi impegni della controllata NVP Roma.

# POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP

*La misura degli  
investimenti  
effettuati dal  
Gruppo NVP*

Al fine di una migliore comprensione nonché, si fornisce di seguito un prospetto di dettaglio della Posizione Finanziaria Netta di Gruppo con evidenza della ripartizione della relativa esposizione.

Posizione Finanziaria Netta di Gruppo (Valori in Euro/000)	30/06/2022	31/12/2021	Variazione
Disponibilità liquide	1.122	456	666
Attività finanziarie non immobilizzate	154	589	(435)
<b>Liquidità</b>	<b>1.276</b>	<b>1.045</b>	<b>231</b>
<b>Crediti e attività finanziarie correnti</b>	<b>293</b>	<b>900</b>	<b>(607)</b>
Debiti bancari a breve termine	556	652	(96)
Parte corrente dell'indebitamento m/l termine	1.756	1.739	17
Altri debiti finanziari correnti	930	1.684	(754)
<b>Posizione finanziaria netta a breve termine</b>	<b>1.674</b>	<b>2.130</b>	<b>(456)</b>
Debiti bancari non correnti	7.506	6.624	882
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>7.506</b>	<b>6.624</b>	<b>882</b>
<b>Posizione finanziaria Netta di Gruppo</b>	<b>9.179</b>	<b>8.753</b>	<b>426</b>

La Posizione finanziaria Netta di Gruppo al 30 giugno 2022 ammonta a euro 9.179 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente per euro 426 migliaia.

Nel corso del primo semestre 2022 si registra un incremento della PFN di Gruppo di euro 425 migliaia rispetto l'esercizio 2021; nel dettaglio si registra un miglioramento della posizione finanziaria della capogruppo NVP SPA per euro 445 migliaia sostanzialmente per effetto del miglioramento delle esposizioni nei confronti degli istituti finanziari sia a breve che per le posizioni non correnti, mentre, la PFN della controllata NVP Roma ha registrato un incremento di euro 870 migliaia nell'esposizione delle posizioni non correnti per effetto dell'accensione di un finanziamento avvenuto nel corso del primo semestre 2022 di euro 1 milione presso un primario istituto di credito.

# SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP

*Significativa  
crescita dei  
ricavi  
consolidati*

Di seguito viene illustrata la situazione economica riclassificata del Gruppo NVP al 30 giugno 2022.

Non essendo presente la situazione semestrale consolidata al 30 giugno 2021 ai fini comparativi viene rappresentata la situazione economica al 30 giugno 2021 della sola capogruppo NVP S.p.A. adattato come di seguito descritto.

Ai fini informativi si rappresenta che nella definizione del conto economico riclassificato l'indicatore EBITDA rappresenta il risultato della gestione operativa prima dei proventi e oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, degli accantonamenti, dei canoni di leasing, dei noleggi operativi con riscatto e dei proventi e oneri non ricorrenti.

L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività del Gruppo. In particolare, si rileva che le società appartenenti al Gruppo NVP, in ossequio ai principi contabili nazionali, rappresentano nel proprio bilancio civilistico gli effetti dei contratti di leasing finanziario con il metodo patrimoniale. Di contro il bilancio consolidato del Gruppo NVP ai fini della presentazione degli schemi di Stato Patrimoniale e di Conto Economico riclassificati, e pertanto ai fini della rappresentazione della grandezza economica intermedia EBITDA, i costi connessi ai canoni di locazione finanziaria sono stati esclusi da detta grandezza, in modo da rappresentare l'EBITDA applicando il metodo finanziario come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

L'EBIT indica il risultato prima degli oneri finanziari, degli oneri non ricorrenti e delle imposte dell'esercizio compresa la fiscalità anticipata. L'EBIT rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi che proprio. L'EBIT rappresenta un indicatore utilizzato dal Gruppo per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale.

Per meglio comprendere il risultato della gestione del Gruppo, si fornisce di seguito il prospetto della situazione economica riclassificata al 30 giugno 2022.

CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (Valori in Euro/000)	30/06/2022	% incidenza	30/06/2021	% incidenza
(+) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	8.179	85%	6.290	82%
(+) Costi capitalizzati	345	4%	174	2%
(+) Altri ricavi	1.017	11%	1.246	16%
<b>A) Valore della produzione</b>	<b>9.541</b>		<b>7.709</b>	
(-) Costi per materie prime	180	2%	149	2%
(-) Costi per servizi	2.498	26%	1.872	24%
(-) Costi per godimento beni di terzi	1.078	11%	938	12%
(-) Costo del personale	2.676	28%	2.188	28%
(-) Oneri diversi di gestione	50	0%	17	0%
<b>C) Costo della produzione</b>	<b>6.482</b>	<b>68%</b>	<b>5.164</b>	<b>67%</b>
<b>MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)</b>	<b>3.059</b>	<b>32%</b>	<b>2.545</b>	<b>33%</b>
(-) Noleggi operativi con riscatto	149	2%	0	0%
(-) Ammortamenti e accantonamenti	2.397	25%	1.430	18%
<b>RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)</b>	<b>514</b>	<b>5%</b>	<b>1.115</b>	<b>13%</b>
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(231)		(253)	
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(261)		(241)	
<b>RISULTATO ANTE IMPOSTE</b>	<b>21</b>	<b>0%</b>	<b>625</b>	<b>8%</b>
(+/-) Imposte sul reddito	97		(5)	
<b>RISULTATO NETTO DI GRUPPO</b>	<b>(76)</b>	<b>0%</b>	<b>620</b>	<b>8%</b>
<b>Risultato di pertinenza di terzi</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	

Il primo semestre 2022 registra una perdita di Gruppo di euro 76 migliaia.

Il valore della produzione di Gruppo nel primo semestre 2022 si attesta a euro 9.541 migliaia, registrando un incremento rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente per euro 1.832 migliaia (+ 24%), sostanzialmente in termini di ricavi delle vendite e delle prestazioni, per effetto dell'ingresso di nuove attività produttive.

I Ricavi delle vendite e delle prestazioni di servizi di Gruppo si attestano a euro 8.179 migliaia, registrando un aumento in termini di volume di fatturato sostanzialmente per effetto della crescita del business aziendale incrementatosi anche per l'ingresso di nuove attività produttive. Le principali manifestazioni sportive che hanno interessato le prestazioni aziendali sono state il "Calcio", il "Volley", il Basket e il "Motociclismo" nonché alcune gare del campionato monomarca "Ferrari". In continua crescita i ricavi prodotti dalle trasmissioni da studio e dal comparto moda.

Prosegue anche nel semestre 2022 l'attività di investimento in R&S ed innovazione che ha comportato una costante attività interna dedicata allo sviluppo innovativo delle attività del Gruppo per euro 345 migliaia, in aumento rispetto al corrispondente periodo



dell'esercizio precedente a rappresentare la spinta innovativa che promuove, anno dopo anno, la divisione R&S ed innovazione del Gruppo. Il personale dedica parte del tempo allo sviluppo delle soluzioni tecnologiche ed innovative che contraddistinguono l'operatività e l'ammodernamento tecnologico del Gruppo.

Gli Altri ricavi per complessivi euro 1.017 migliaia derivano sostanzialmente dalle agevolazioni e contributi, anche sotto forma di credito d'imposta, di competenza dell'esercizio.

I Costi della produzione ammontano complessivamente a euro 6.482 migliaia, in crescita rispetto il corrispondente periodo dell'esercizio precedente per euro 1.318 migliaia (+ 26%) sostanzialmente per effetto di maggiori costi sostenuti per le prestazioni professionali da parte dei collaboratori esterni utilizzati per le produzioni considerato l'aumento delle commesse e delle attività di produzione. L'attenzione da parte del Management verso l'ottimizzazione degli altri costi di produzione variabili nonché del costo del personale, sostanzialmente invariato in termini percentuali pur aumentando il volume delle prestazioni di servizi, ha consentito la crescita del Margine Operativo Lordo (EBITDA) che si attesta a euro 3.059 migliaia in crescita rispetto il corrispondente periodo dell'esercizio precedente (+ 20%).

Il costo del personale ammonta complessivamente a euro 2.676 migliaia, in crescita rispetto il corrispondente periodo dell'esercizio precedente per euro 488 migliaia (+ 22%), sostanzialmente per effetto dell'incremento della forza lavoro arrivata a 51 unità.

L'EBITDA ammonta a euro 3.059 migliaia per effetto dell'incremento delle produzioni ed il correlato l'aumento dei ricavi, in presenza di costi di produzione che si attestano al 68% del valore della produzione, rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 32% rispetto al valore complessivo della produzione.

**L'EBITDA Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni)** ha registrato nel primo semestre 2022 una buona performance sostanzialmente in linea con la redditività degli esercizi precedenti.

INDICE	06 2022	06 2021	06 2019
<b>EBITDA MARGIN</b>			
= EBITDA / Ricavi delle vendite e delle prestazioni	37%	40%	37%

Il valore degli ammortamenti ed accantonamenti ammontano complessivamente a euro 2.397 migliaia, in aumento rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente a fronte della prosecuzione degli investimenti in tecnologia da parte delle società del Gruppo. E' presente una svalutazione dei crediti commerciali per euro 24 migliaia.

Nel primo semestre 2022 il risultato della gestione finanziaria registra un effetto netto (negativo) di euro 261 migliaia, sostanzialmente per effetto del maggior onere di interessi passivi sui finanziamenti di leasing.

Il risultato netto di Gruppo registra una perdita di euro 76 migliaia. Si rappresenta che la parte di risultato di pertinenza di terzi è pari a zero.

# PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI È ESPOSTO IL GRUPPO NVP

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui è esposto il Gruppo NVP.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi strategici** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

## ***Rischi connessi all'attuazione delle strategie e dei programmi futuri***

La crescita del Gruppo NVP e la capacità di incrementare i ricavi consolidati e la redditività di Gruppo dipendono, tra l'altro, anche dalla capacità di perseguire la propria strategia di crescita e di sviluppo.

Il Gruppo NVP, anche attraverso il mantenimento della quotazione al mercato Euronext Growth Milan intende proseguire nella sua strategia di crescita e sviluppo con l'obiettivo di espandere e rafforzare il proprio posizionamento competitivo nel mercato di riferimento; tale strategia prevede l'espansione delle attività sia mediante la crescita organica sia mediante lo sviluppo per linee esterne da realizzarsi tramite acquisizioni di aziende operanti nelle proprie aree di attività o in aree affini.

In particolare, per quanto riguarda la strategia di crescita per linee esterne, l'effettiva realizzazione delle operazioni di acquisizione dipenderà dalle opportunità che di volta in volta si presenteranno sul mercato, nonché dalla possibilità di realizzarle a condizioni soddisfacenti. Le difficoltà potenzialmente connesse a tali operazioni, quali ritardi nel perfezionamento delle stesse nonché eventuali difficoltà incontrate nei processi di integrazione, costi e passività inattesi o l'eventuale impossibilità di ottenere benefici operativi o sinergie delle operazioni eseguite, potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il Gruppo NVP in virtù della politica di espansione per linee esterne, è genericamente esposta al rischio derivante dalle potenziali passività inattese insite nell'oggetto dell'investimento.

Pur sottoscrivendo accordi di acquisizioni di partecipazioni o aziende in linea con la prassi per operazioni della specie ed effettuando attività di due diligence in linea con le migliori prassi di mercato, le eventuali dichiarazioni e garanzie rese dalla controparte contrattuale anche concernenti la posizione finanziaria, la redditività, l'assenza di sopravvenienze passive o insussistenze di attivo della società o azienda oggetto di acquisizione ovvero i relativi obblighi di indennizzo potrebbero non trovare soddisfazione in altrettante garanzie effettive o di natura reale ove tali dichiarazioni si rivelassero, successivamente all'investimento, non accurate o non veritiere con conseguente insorgere di potenziali passività che potrebbero incidere anche in misura significativa sui risultati economici, reddituali e finanziari del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'attuazione  
della strategia  
aziendale***

Il Gruppo NVP, anche in considerazione dei risultati positivi raggiunti negli anni, intende avviare una strategia di crescita e di sviluppo volta ad ampliare la propria attività al fine di accrescere e rafforzare il proprio posizionamento nel mercato nazionale ed internazionale.

Gli obiettivi della strategia aziendale sono stati individuati sulla base dello scenario macroeconomico e delle azioni strategiche che dovranno essere intraprese dal Gruppo. Conseguentemente, gli obiettivi strategici identificati, seppur ragionevoli, presentano profili di incertezza a causa dell'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri, sia per quanto concerne il concretizzarsi degli accadimenti, sia per quanto riguarda la misura e la tempistica della loro manifestazione.

La capacità del Gruppo NVP di compiere tali azioni strategiche e di rispettare gli obiettivi strategici prefissati dipende da numerose assunzioni e circostanze, alcune delle quali al di fuori del controllo del Gruppo o comunque riferibili ad eventi non completamente controllabili dal Management. In particolare, in considerazione della soggettività delle assunzioni di carattere generale considerate dal Management, qualora una o più delle assunzioni non si verifichi, si verifichi solo in parte o si verifichi a condizioni diverse da quelle assunte, anche a seguito di eventi,

ad oggi non prevedibili né quantificabili, riguardanti lo scenario o l'attività della Società, i risultati attesi potrebbero discostarsi da quelli che si realizzeranno effettivamente.

L'effettiva ed integrale realizzazione della strategia e il conseguimento dei risultati e degli obiettivi programmati possono, tra l'altro, dipendere da congiunture economiche o da eventi imprevedibili e/o non controllabili dal Gruppo che, conseguentemente, potrebbe dover sostenere costi rilevanti a tali fini. Pertanto, il mancato raggiungimento degli obiettivi previsti potrebbe avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria e sull'attività del Gruppo.

Inoltre, qualora si riuscisse nell'intento, l'elevata crescita, unitamente alle strategie di investimento che il Gruppo NVP intende adottare, comporteranno un necessario incremento degli investimenti anche in capitale umano rispetto all'attuale struttura organizzativa.

In tale contesto, il Gruppo NVP dovrà sfruttare il proprio modello organizzativo e le procedure interne, al fine di rispondere tempestivamente ed efficacemente alle esigenze ed istanze generate dagli elevati tassi di crescita e dall'espansione del Gruppo.

Ove il Gruppo NVP non fosse in grado di rispondere in maniera efficiente e tempestiva ai cambiamenti (il processo di crescita, il processo di adeguamento del modello organizzativo e l'inserimento nel proprio organico di ulteriori figure apicali) potrebbe non essere in grado di mantenere l'attuale posizionamento competitivo e di conseguenza la crescita potrebbe subire un rallentamento con effetti negativi sull'attività di sviluppo e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

### ***Rischi connessi alla qualifica di PMI Innovativa***

NVP S.p.A. è iscritta nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa.

Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, spese di ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni previste dall'Investment Compact.

Sebbene le società del Gruppo NVP effettuino spese in ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del totale del valore della produzione (importo maggiore rispetto al totale del costo della produzione) e sia in corso la titolarità di diritti di privativa industriale, si segnala che l'eventuale emanazione di nuove disposizioni normative applicabili alla Società del Gruppo ovvero

di modifiche alla normativa attualmente vigente, nonché il verificarsi di circostanze imprevedibili o eccezionali, potrebbe imporre alle Società del Gruppo NVP l'adozione di standard più severi o l'esborso di spese straordinarie in ricerca, sviluppo o innovazione, o condizionarne la libertà di azione nelle proprie aree di attività.

Infatti, sebbene il Gruppo NVP, tramite la NVP S.p.A. possieda due dei requisiti necessari per la qualifica di PMI Innovativa, il mantenimento di tali parametri potrebbe, tuttavia, comportare costi di adeguamento con un conseguente effetto negativo sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, nonché, nel caso in cui la NVP S.p.A. non fosse in grado di adeguarsi a tali nuovi standard, la perdita della certificazione di PMI Innovativa.

Non è possibile escludere che in futuro le Società del Gruppo NVP, anche per cause ad esse indipendenti, possano perdere uno o più dei requisiti previsti dalla normativa il mantenimento della qualifica di PMI innovativa.

La perdita da parte delle società del Gruppo NVP della qualifica di PMI Innovativa potrebbe comportare effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

### ***Rischi connessi all'innovazione tecnologica***

Il settore nel quale opera il Gruppo NVP è caratterizzato da continui cambiamenti tecnologici, da un'elevata concorrenza nonché da processi di innovazione tecnologica in continua evoluzione.

Il successo in futuro dipenderà, quindi, anche dalla capacità di prevedere tali cambiamenti tecnologici e dalla capacità di adeguarsi tempestivamente attraverso lo sviluppo e l'aggiornamento di servizi idonei a soddisfare le esigenze della clientela e dalla capacità dello stesso di anticipare le evoluzioni tecnologiche attraverso un investimento in attività di ricerca e sviluppo, con conseguenti significativi sforzi finanziari.

L'eventuale incapacità di innovare i servizi offerti, di sviluppare nuove tecnologie e, quindi, di adeguarsi ai mutamenti delle esigenze della clientela potrebbe comportare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

NVP si troverà, di conseguenza, a dover affrontare una più accentuata concorrenza in ragione delle tecnologie emergenti e dei servizi che potranno essere introdotti o implementati in futuro. Le nuove tecnologie, infatti, potrebbero limitare o ridurre

l'attività e/o favorire lo sviluppo e la crescita di nuovi operatori, con potenziale impatto negativo sulla capacità commerciale.

Al fine di conservare la competitività sul mercato, il Gruppo NVP è organizzato per mantenere, pertanto, una capacità di adeguamento per continuare a rispondere ai rapidi cambiamenti tecnologici e a sviluppare costantemente le caratteristiche dei propri servizi in modo da rispondere alle mutevoli esigenze del mercato.

Un ulteriore rischio nel settore in cui è attivo il Gruppo NVP è connesso alla capacità dei concorrenti di meglio interpretare le tendenze del mercato a costi inferiori rispetto a quelli sostenuti o sostenibili. L'eventuale incapacità o difficoltà di intraprendere tali tendenze, come anche nell'affrontare la concorrenza o nell'adeguarsi all'evoluzione tecnologica potrebbero comportare una diminuzione del posizionamento competitivo e avere ripercussioni negative sulla sua situazione economica, finanziaria e patrimoniale del Gruppo.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi finanziari** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischio di  
credito e  
concentrazione  
della clientela***

La massima esposizione teorica al rischio di credito è rappresentata dal valore contabile dei crediti commerciali e degli altri crediti iscritti nell'attivo circolante.

L'ammontare prevalente di detti crediti riguarda crediti di natura commerciale e le svalutazioni appostate sono ritenute congrue per coprire tale tipologia di rischio.

I ricavi consolidati del Gruppo NVP sono concentrati su un numero ristretto di clienti.

La perdita di un cliente rilevante, anche, a titolo esemplificativo, a causa dell'esclusione della squadra di calcio dal campionato ovvero della sua retrocessione, o di una parte di fatturato generato da un cliente rilevante, ovvero il mancato o ritardato pagamento dei corrispettivi dovuti dai primi clienti per i servizi prestati, potrebbe incidere negativamente sui risultati economici e sul suo equilibrio finanziario, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi di credito  
connessi ai crediti  
commerciali e ai  
tempi di  
pagamento dei  
clienti***

Il Gruppo NVP è esposto a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle controparti.

Nonostante la concentrazione dei rischi di credito di natura commerciale risulti mitigata in virtù della natura dei clienti, costituiti dai principali operatori del settore, di un portafoglio clienti scarsamente correlato (non facenti parte del medesimo gruppo societario), non è possibile escludere che, anche alla luce delle condizioni attuali di mercato, una quota maggiore dei clienti possa ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante il Gruppo NVP abbia in essere adeguate coperture assicurative contro rischi derivanti dall'insolvenza dei crediti, laddove più clienti risultassero inadempienti per importi superiori a quelli stanziati nel fondo svalutazione dei crediti, ciò potrebbe avere effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Si segnala, altresì, che le condizioni di pagamento dei servizi offerti variano a seconda della tipologia dei clienti.

Un aumento sensibile dei termini di pagamento potrebbe in futuro avere un impatto negativo sulla capacità di generare flussi di cassa positivi con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'indebitamento  
finanziario***

Il Gruppo NVP fa fronte ai propri fabbisogni finanziari tramite forme di autofinanziamento e ricorso all'indebitamento.

I rapporti di finanziamento a medio/lungo termine di cui beneficia il Gruppo contengono alcune clausole e impegni, tipici per tale tipologia di contratti di finanziamento, in capo al debitore, la cui violazione potrebbe far sorgere l'obbligo per il Gruppo di rimborsare anticipatamente le somme erogate, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

La capacità del Gruppo NVP di far fronte al proprio indebitamento finanziario dipende dai risultati operativi e dalla capacità di generare sufficienti liquidità, eventualità che



possono dipendere da circostanze anche non prevedibili.

Pertanto, l'incapacità di far fronte al proprio indebitamento finanziario, in particolare nel caso in cui si creassero situazioni di tensione finanziaria e/o di significativa contrazione dei ricavi consolidati, potrebbe avere un effetto negativo sulla capacità del Gruppo di finanziare il fabbisogno finanziario e, conseguentemente, sull'attività e sulle prospettive di crescita, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo

Inoltre, qualora i relativi istituti eroganti decidessero di revocare le linee di finanziamento in essere, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo NVP. Non vi è garanzia che, in futuro, il Gruppo NVP possa negoziare e ottenere i finanziamenti necessari per lo sviluppo della propria attività o per il rifinanziamento di quelli a scadenza, con le modalità, i termini e le condizioni offerte finora dagli attuali creditori. Pertanto, gli eventuali aggravii in termini di condizioni economiche dei nuovi finanziamenti rispetto a quelle attualmente applicabili e/o l'eventuale futura riduzione della capacità di credito nei confronti del sistema bancario potrebbero limitare la capacità di crescita del Gruppo NVP e, in ultima analisi, avere effetti negativi sulla sua attività, risultati operativi e condizione finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla  
fluttuazione dei  
tassi di interesse***

Il Gruppo NVP è soggetto a rischi finanziari originati dalle fluttuazioni dei tassi d'interesse in quanto l'indebitamento bancario al 3° giugno 2022 è anche costituito da debiti a tasso variabile.

Relativamente all'utilizzo di tali affidamenti a breve per l'attività gestionale corrente, essi sono regolati a condizioni e tassi di mercato contrattualmente definiti e non è ritenuto significativo il rischio derivante dalla variazione dei relativi tassi di interesse. Peraltro, Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, come richiamato ed esplicitato in nota integrativa al bilancio consolidato, hanno sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'oscillazione dei tassi  
di cambio***

La valuta di redazione del bilancio consolidato del Gruppo NVP è l'Euro; inoltre, generalmente, l'Euro è utilizzato per commercializzare i propri prodotti e servizi anche all'estero.

Tuttavia, operando a livello internazionale, si potrebbero

concludere operazioni in valute diverse dall'Euro e, pertanto, si potrebbe presentare l'esposizione al rischio derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio tra le diverse divise. Eventuali fluttuazioni delle valute diverse dall'Euro nei confronti dell'Euro potrebbero quindi avere effetti negativi sui margini operativi e, conseguentemente, sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla fruizione dei crediti di imposta e agevolazioni nazionali e/o regionali***

I risultati del Gruppo NVP possono essere fortemente condizionati dall'accesso a forme di finanziamento agevolato, in particolare dai contributi ricevuti, previsti a sostegno di investimenti realizzati nel Mezzogiorno nonché a sostegno dell'attività di ricerca e sviluppo.

In particolare, ai sensi della normativa vigente, il Gruppo NVP beneficia dei crediti di imposta in quanto le società appartenenti al Gruppo sono imprese residenti nel territorio dello Stato Italiano orientate ad effettuare nuovi investimenti, relativi all'acquisto di impianti, macchinari e attrezzature strumentali alle rispettive attività e destinati a strutture produttive situate in Sicilia o, in generale, nel Sud Italia, nonché le medesime aziende investono costantemente nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione.

Nonostante il Gruppo e le relative Società rispettano tali requisiti e pertanto beneficiano di determinati crediti di imposta, qualora i bandi in essere non dovessero essere rinnovati o non ne dovessero essere emessi di nuovi, ovvero qualora si verificassero circostanze eccezionali che non rientrino nel controllo del Gruppo (tra cui, inter alia, l'eventuale cambiamento delle norme che disciplinano i requisiti per accedere a tali agevolazioni), Il Gruppo e le relative società appartenenti al Gruppo potrebbero non essere più in grado di beneficiare in futuro di tali agevolazioni ovvero di poterne beneficiare alle medesime condizioni, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, l'eventuale sospensione o revoca dei bandi nonché l'impossibilità di beneficiare delle agevolazioni potrebbe esporre Il Gruppo, e le relative società appartenenti allo stesso, al rischio di rilasciare nuove e diverse garanzie e potrebbe avere un impatto negativo sulla possibilità di accesso a fonti di finanziamento per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, nonché sui costi operativi e finanziari del Gruppo.

Tali circostanze potrebbero altresì incidere negativamente sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Infine, sebbene il Gruppo NVP ritenga di aver diligentemente applicato le normative fiscali e tributarie con riferimento alla spettanza delle agevolazioni fiscali sotto forma di crediti d'imposta, la legislazione in materia, nonché la sua interpretazione, costituiscono elementi di particolare complessità. Tali elementi impediscono, quindi, di escludere che l'amministrazione finanziaria o la giurisprudenza possano in futuro addivenire ad interpretazioni o posizioni diverse rispetto a quelle fatte proprie dal Gruppo, e dalle relative Società appartenenti al Gruppo, con possibili conseguenze negative sulla posizione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, derivanti dal disconoscimento di crediti d'imposta già fruiti.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi operativi** connessi all'operatività del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischi connessi all'esposizione agli andamenti economici ed a scenari macroeconomici sfavorevoli***

La domanda dei servizi è correlata in certa misura alla situazione economica generale dei Paesi in cui il Gruppo NVP opera e, in particolare, dall'andamento dell'economia in Italia. Pertanto, i risultati dipendono (e dipenderanno) dalle condizioni economiche italiane, le quali sono, a loro volta, connesse all'andamento macroeconomico europeo e globale, nonché alle condizioni economiche dei Paesi di destinazione.

Situazioni di incertezza in merito alle condizioni economiche italiane, europee e globali costituiscono elementi di rischio, in quanto consumatori e imprese preferiscono posticipare spese e investimenti a fronte di restrizioni all'accesso al credito, elevati livelli di disoccupazione, volatilità dei mercati finanziari, programmi di austerità dei governi, situazioni finanziarie negative, diminuzione dei redditi prodotti da attività e/o altri fattori.

Condizioni economiche negative a livello globale e locale possono avere un effetto negativo sulla richiesta dei servizi offerti. Infatti, un eventuale deterioramento della situazione economica complessiva potrebbe portare a una riduzione degli investimenti e della spesa nei settori in cui la Società opera.

Turbolenze di medio lungo termine nel sistema bancario e nei mercati finanziari potrebbero causare restrizioni all'accesso al credito, restrizioni a politiche di incentivazione fiscale e/o

contributiva, un basso livello di liquidità e una notevole volatilità dei mercati finanziari.

Tali fattori potrebbero produrre una serie di effetti negativi, ivi inclusa una situazione di crisi o insolvenza, l'instabilità finanziaria ovvero la riduzione della capacità di spesa di clienti, fornitori e partner, l'impossibilità di accedere al credito per finanziare investimenti e/o acquistare i servizi.

Tali circostanze potrebbero, pertanto, avere un impatto negativo sull'attività del Gruppo NVP e generare effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi al mancato rispetto dei tempi di consegna previsti dalle commesse***

L'esecuzione dei progetti e/o la fornitura di servizi complessi come quelli che il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, offrono avvengono sulla base di modalità e tempistiche concordate ex ante con i clienti e indicate, di norma, nel capitolato tecnico.

Nella maggior parte dei casi, infatti, le commesse acquisite con riferimento alla realizzazione di servizi di produzione video per network televisivi devono essere eseguite rispettando precise modalità e tempistiche. Il mancato rispetto delle scadenze e dei termini previsti dalla commessa potrebbero comportare costi aggiuntivi, penali, nonché l'obbligo di risarcire eventuali danni cagionati, con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Eventuali ritardi nella fase di realizzazione di un contenuto video potrebbero incidere sulla capacità del Gruppo NVP di rispettare i termini previsti in altri contratti in corso con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, abbiano stipulato polizze assicurative per cautelarsi rispetto a tali rischi, ritenendo che i massimali delle stesse siano appropriati, non vi può tuttavia essere certezza circa l'adeguatezza di tali coperture assicurative, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi  
all'operatività  
delle regie mobili al  
funzionamento dei  
sistemi informatici***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, svolgono la propria attività tramite l'utilizzo di regie mobili ad alto contenuto tecnologico, le quali sono soggette ai tipici rischi, comprendenti, a titolo meramente esemplificativo, interruzioni nel servizio prestato dovute al cattivo o mancato funzionamento delle apparecchiature o sistemi di controllo, malfunzionamenti, guasti, calamità naturali, incidenti stradali, incendi, danneggiamenti, furti, revoca dei permessi, delle autorizzazioni e delle licenze o anche interventi normativi o ambientali, nonché interruzioni di lavoro o altre cause di forza maggiore non controllabili.

Qualora si verifici uno degli eventi sopra descritti o altri eventi, l'attività svolta potrebbe risultare rallentata o compromessa determinando, pertanto, effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Sebbene Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, siano dotate di polizze assicurative per cautelarsi rispetto ad alcuni di tali rischi, non si può escludere che le conseguenze dannose di tali eventi possano non essere interamente coperte dalle polizze o eccederne i massimali di copertura. Pertanto, il verificarsi di tali circostanze in futuro potrebbe determinare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, l'attività svolta attraverso l'utilizzo di regie mobili è strettamente correlata all'uso di sistemi informatici e virtuali che possono presentare diversi rischi operativi, connessi al funzionamento delle apparecchiature informatiche stesse. Alcune di queste disfunzioni, in particolare, possono riguardare direttamente i guasti alle apparecchiature informatiche e comportare l'interruzione di lavoro o di connettività, nonché alcune condotte illecite poste in essere da terzi, che verificandosi potrebbero interrompere la regolare attività operativa.

Inoltre, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, sono esposte a rischi di manutenzione e informatici che possono sostanziarsi in accessi virtuali non consentiti da parte di persone non autorizzate finalizzate alla manomissione dei sistemi, a perdite ovvero accessi non consentiti ai dati durante la trasmissione delle stesse, come

anche virus e altri eventi che possono impedire il normale svolgimento delle attività e dei sistemi informatici, con conseguente diminuzione del livello dei servizi o, nei casi più gravi, sospensione o interruzione dell'attività operativa.

Nel caso in cui i sistemi di sicurezza adottati non risultassero adeguati a prevenire e/o limitare gli effetti negativi dei suddetti eventi, potrebbero verificarsi rallentamenti o interruzioni nello svolgimento delle attività operative con un possibile deterioramento della qualità e del servizio e diminuzione del livello di soddisfazione in merito ai servizi da parte della clientela, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla saturazione della capacità produttiva*** La capacità di incrementare i ricavi consolidati di Gruppo dipende, tra l'altro dalla capacità di sviluppare e realizzare in misura sempre più elevata i servizi richiesti dalla propria clientela.

Tuttavia, non è possibile escludere che le regie mobili utilizzate possano raggiungere un livello tale di saturazione da non consentire di accettare nuove commesse, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il potenziamento delle risorse tecniche impiegate per lo svolgimento dell'attività potrebbe richiedere fabbisogni finanziari elevati, con ripercussioni negative sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla dipendenza da figure chiave e personale qualificato*** Il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da uno sviluppo costante, si pone come un contesto in cui l'impiego di risorse altamente specializzate rappresenta la chiave per raggiungere il successo e per mantenere un elevato grado di competitività.

Infatti, lo sviluppo e il successo del Gruppo dipendono in misura significativa da alcune figure chiave del proprio management, le quali, in considerazione di una consolidata esperienza nel settore in cui opera, nonché di competenze tecniche e professionali, hanno contribuito e contribuiscono in misura significativa allo sviluppo delle attività e delle proprie strategie commerciali. Tra queste si segnalano, in particolare, le figure dei soci fondatori.

In ragione di quanto precede il legame tra il Management e il Gruppo resta un fattore critico di successo.

Pertanto, non si può escludere che qualora taluno dei soggetti componenti il Management cessasse di ricoprire il ruolo fino ad ora svolto, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla struttura operativa e sulle prospettive di crescita del Gruppo NVP, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si sono dotate di una struttura operativa e dirigenziale finalizzata ad assicurare la continuità nella gestione del proprio business, tuttavia non è possibile escludere che l'interruzione del rapporto in essere con alcune di queste figure professionali senza una tempestiva e adeguata sostituzione possa condizionare, almeno temporaneamente, la capacità competitiva, l'attività e le prospettive di crescita del Gruppo, con possibili effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da una disponibilità limitata di personale tecnico specializzato. L'evoluzione tecnologica e l'esigenza di soddisfare una domanda di servizi sempre più sofisticati richiedono alle imprese operanti in tale settore di dotarsi di risorse con elevata specializzazione.

Nel caso in cui un numero significativo di professionisti specializzati o interi gruppi di lavoro dedicati a specifiche tipologie di servizi dovessero abbandonare la collaborazione con il Gruppo NVP, e con le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, e non vi fosse la possibilità di attrarre personale qualificato in sostituzione, la capacità di innovazione e le prospettive di crescita potrebbero risentirne, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla  
violazione dei  
diritti di proprietà  
intellettuale e  
diritto  
all'immagine di  
terzi***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria attività potrebbero essere esposte al rischio di contestazioni riguardo alla trasmissione di contenuti che possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Il Gruppo NVP provvede a vigilare sui contenuti trasmessi, valutandoli costantemente e accertandosi che nessun contenuto violi i diritti alla privacy o altri diritti di proprietà intellettuale di terzi né nuoccia in alcun modo alla reputazione di terzi; ciò nonostante, il Gruppo potrebbe non essere in grado di garantire che le modalità e i contenuti trasmessi non possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Nel caso in cui il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria

attività trasmettano contenuti che violano norme di legge, tale situazione potrebbe indurre soggetti terzi a richiedere il risarcimento dei danni causati in connessione ai contenuti trasmessi, con possibili ripercussioni negative sull'attività nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla partecipazione a gare*** Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nell'esercizio delle proprie attività, partecipano a gare di appalto, al fine di aggiudicarsi l'erogazione di servizi e forniture. Tali appalti possono avere una durata pluriennale, consentendo di pianificare la propria attività per gli esercizi futuri.

Tuttavia, non vi sono certezze in merito al numero di appalti banditi ed alla loro frequenza, all'esito favorevole di tali gare, nonché alla possibilità per il Gruppo, e per le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, di aggiudicarsi gare di appalto precedentemente vinte e nuovamente bandite a condizioni economiche almeno equivalenti.

La complessità dei bandi di gara e la durata delle procedure di aggiudicazione implicano la necessità di impiegare significative risorse (in termini di ore di lavoro) nella fase preliminare alla aggiudicazione delle forniture stesse.

Nonostante la cura, l'impegno e l'attenzione riposti dalle strutture aziendali coinvolte e dedicate nella preparazione delle formalità di partecipazione a tali gare non vi è garanzia che l'aggiudicazione possa essere ottenuta e che, anche se ottenuta, la stessa non possa essere oggetto di impugnazione da parte di soggetti non aggiudicatari.

L'eventuale insuccesso all'esito della procedura di aggiudicazione o l'esito sfavorevole di successive impugnazioni potrebbero incidere negativamente sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.



# *Altre informazioni di interesse riferite al Gruppo NVP*

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 40 del D. Lgs 127/1991 si fornisce, di seguito, una descrizione delle ulteriori informazioni di particolare interesse riferite alle attività del Gruppo NVP.

## ***Attività di ricerca, sviluppo ed innovazione***

Il Gruppo NVP, ed in particolare tramite la NVP S.p.A., ha proseguito anche nel primo semestre 2022 nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione sostanzialmente con particolare riferimento al progetto:

***Sistemi di Elaborazione di intelligenza artificiale ed elaborazione in Real Time delle immagini virtuali a supporto del Broadcast Televisivo Live con applicazione della Remote Production Televisiva e Cinematografica.***

Infatti, per sostenere i propri investimenti, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo, svolge attività di ricerca, sviluppo ed innovazione indirizzando i propri sforzi in particolare su progetti che si ritengono particolarmente innovativi e che hanno richiesto un importante impegno finanziario, prevalentemente attraverso il personale interno coinvolto, per prove e sperimentazioni.

Si confida che l'esito positivo di tali innovazioni possa generare anche nei prossimi esercizi buoni risultati in termini di ricavi e di miglioramento della qualità del servizio con ricadute favorevoli sul fatturato del Gruppo.

Nello specifico è proseguita l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione iniziata negli esercizi precedenti quale naturale proseguimento ed evoluzione dello sviluppo delle piattaforme installate sulle regine mobili per la realizzazione, gestione e distribuzione di contenuti multimediali dal vivo ("live"), globale ed interconnessa a livello Broadcast.

L'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione viene effettuata nei centri di Innovation Hub del Gruppo.

Con riferimento a quanto descritto il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, in sintonia con la strategia aziendale hanno effettuato nel corso del primo semestre 2022 investimenti in attività di ricerca e sviluppo ed innovazione anche attraverso la capitalizzazione del costo del lavoro sostenuto delle alte professionalità dedicate al progetto di R&S ed innovazione.

***Azioni proprie possedute della controllante NVP S.p.A.***

Si precisa che la controllante NVP S.p.A, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 30 giugno 2022, non possedeva azioni proprie.

***Azioni della controllante NVP S.p.A. possedute da imprese controllate***

Si precisa che nessuna società controllata, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 30 giugno 2022, possedeva azioni della società controllante NVP S.p.A.

***Fatti di rilievo avvenuti dopo la data di riferimento del bilancio consolidato***

Successivamente alla data di riferimento del bilancio consolidato si segnala che è stato avviato il processo di fusione per incorporazione della società NVP Roma S.r.l. nella NVP S.p.A. La fusione si dovrebbe concludere presumibilmente entro la fine del 2022.

La situazione economica complessiva derivante sia dal perdurare della crisi pandemica da Covid-19 nonché dall'avvento della situazione di crisi nei paesi dell'Ucraina e della Federazione Russa, al momento, non si prevede possano comportare effetti negativi di rilievo sulla situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico di Gruppo.

***Utilizzo di strumenti finanziari da parte delle imprese incluse nel consolidamento***

Le società appartenenti a Gruppo presentano parte dell'indebitamento bancario costituito da debiti a tasso variabile. A fronte della suscettibilità di fluttuazione dei tassi variabili le società del Gruppo hanno sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Al 30 giugno 2022 l'impatto della variazione dei tassi di interesse e la conseguente applicazione degli impatti dei derivati sulla situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico al 30 giugno 2022 sono da ritenersi non significativi.

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Evoluzione  
prevedibile della  
gestione***

Prosegue l'impegno del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, alla crescita ed espansione delle attività finalizzate al consolidamento della leadership nel settore di riferimento nel mercato nazionale nonché il rafforzamento della propria presenza nelle produzioni internazionali anche grazie al beneficio in termini di reputazione che il Gruppo ha beneficiato partecipando ad eventi di caratura internazionale, tra le quali citiamo la prestigiosa "Olimpiadi di Tokyo".

Nelle competizioni sportive il calcio rappresenta il "core business" del Gruppo. Grazie alla dotazione tecnologia in essere ed al potenziamento della stessa l'obiettivo è di incrementare per gli esercizi futuri gli attuali campi di calcio della Serie A, massima competizione nazionale, oltre a mantenere ferma la presenza nei campi delle squadre italiane coinvolte nelle manifestazioni europee (Champions League ed Europa League), nonché di consolidare la presenza nel campionato nazionale di Serie B.

Oltre al calcio il Gruppo ritiene di consolidare ed incrementare la propria presenza in altri campionati di rilievo nel mercato nazionale con il Basket ed il Volley e proseguire con l'esperienza oramai pluriennale nei circuiti nazionali di motociclismo in modo da potersi presentare quale adeguato "competitor" per le competizioni internazionali.

L'elevata tecnologia innovativa presente delle dotazioni infrastrutturali di proprietà del Gruppo consente di attrarre sempre un maggior numero di TOP Client come la rinnovata partnership con una prestigiosa casa automobilistica nella produzione del proprio campionato monomarca nei più prestigiosi circuiti nazionali, europei ed internazionali.

Non solo Calcio e Sport. Infatti, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, consolidano la propria presenza nel settore dell'*Entertainment* e dei programmi da studio. La consolidata partnership con importanti realtà del settore consente al Gruppo di continuare ad essere presente quale fornitore di servizi di produzione per prestigiosi programmi da studio.

L'ormai comprovata esperienza nel settore dei programmi da studio nonché degli show televisivi fa presupporre una consistenza crescita del portafoglio clienti e dei ricavi del Gruppo.

**Il Presidente del Consiglio di Amministrazione**  
**Natalino Pintabona**



# Prospetti contabili

**NPV S.p.A.**

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06, i.v.

R.E.A. 201584 – [nvp@legalmail.it](mailto:nvp@legalmail.it)



## Gruppo NVP

### Stato patrimoniale

Attivo	30/06/2022	31/12/2021
<b>A. Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>B. Immobilizzazioni</b>	<b>27.661</b>	<b>27.793</b>
<b>B.I Immobilizzazioni immateriali</b>	<b>3.231</b>	<b>3.039</b>
1 Costi di impianto e di ampliamento	862	1.018
2 Costi di sviluppo	942	727
3 Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	107	121
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	101	119
5 Avviamento	676	714
6 Immobilizzazioni in corso e acconti	48	38
7 Altre	495	302
<b>B.II Immobilizzazioni materiali</b>	<b>20.881</b>	<b>21.663</b>
1 Terreni e fabbricati	202	202
2 Impianti e macchinario	18.692	20.399
3 Attrezzature industriali e commerciali	147	85
4 Altri beni	80	89
5 Immobilizzazioni in corso e acconti	1.762	888
<b>B.III Immobilizzazioni finanziarie</b>	<b>3.548</b>	<b>3.092</b>
1 Partecipazioni in:	2.940	2.934
b) imprese collegate	2.768	2.768
d-bis) altre imprese	172	166
2 Crediti	435	143
d-bis) verso altri	435	143
<i>di cui entro l'esercizio successivo</i>	292	0
4 Strumenti finanziari derivati attivi	172	15
<b>C. Attivo circolante</b>	<b>12.743</b>	<b>14.265</b>
<b>C.II Crediti</b>	<b>11.467</b>	<b>13.218</b>
1 Verso clienti	6.208	5.677
5-bis Crediti tributari	4.436	6.754
5-ter Imposte anticipate	580	580
5-quater Verso altri	243	207
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	13	0
<b>C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni</b>	<b>154</b>	<b>139</b>
6 Altri titoli	154	139
<b>C.IV Disponibilità liquide</b>	<b>1.122</b>	<b>907</b>
1 Depositi bancari e postali	1.117	906
3 Denaro e valori in cassa	5	1
<b>D. Ratei e risconti</b>	<b>439</b>	<b>468</b>
<b>Totale attivo</b>	<b>40.843</b>	<b>42.526</b>

## Gruppo NVP

### Stato patrimoniale

Passivo	30/06/2022	31/12/2021
<b>A. Patrimonio netto consolidato</b>	<b>12.047</b>	<b>11.940</b>
<b>Patrimonio netto di gruppo</b>	<b>12.047</b>	<b>11.940</b>
I Capitale	810	810
II Riserva da sovrapprezzo delle azioni	11.459	11.459
III Riserve di rivalutazione	0	0
IV Riserva legale	107	90
V Riserve statutarie	0	0
VI Altre riserve	313	313
VII Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	172	(25)
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	(739)	(1.027)
IX Utile (perdita) dell'esercizio	(76)	320
X Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	0	0
<b>Patrimonio netto di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>B. Fondi per rischi ed oneri</b>	<b>109</b>	<b>148</b>
2 Per imposte, anche differite	109	108
4 Altri	0	40
<b>C. Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato</b>	<b>258</b>	<b>285</b>
<b>D. Debiti</b>	<b>20.922</b>	<b>21.826</b>
4 Debiti verso banche	10.748	10.699
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	7.503	6.593
6 Acconti	92	140
7 Debiti verso fornitori	4.995	5.032
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	1.120	894
12 Debiti tributari	270	339
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	183	190
14 Altri debiti	1.645	1.877
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	904	904
15 Debiti verso società di locazione finanziaria	2.989	3.549
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	1.955	2.556
<b>E. Ratei e risconti</b>	<b>7.508</b>	<b>8.328</b>
<b>Totale passivo</b>	<b>40.843</b>	<b>42.526</b>



## Gruppo NVP

Conto economico		30/06/2022	30/06/2021
<b>A.</b>	<b>Valore della produzione</b>	<b>9.541</b>	<b>7.709</b>
1	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	8.179	6.290
4	Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	345	174
5	Altri ricavi e proventi	1.017	1.246
	<i>di cui contributi in conto esercizio</i>	<i>208</i>	<i>109</i>
<b>B.</b>	<b>Costi della produzione</b>	<b>(9.260)</b>	<b>(6.843)</b>
6	Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(180)	(154)
7	Per servizi	(2.498)	(1.872)
8	Per godimento beni di terzi	(1.227)	(938)
9	Per il personale	(2.676)	(2.189)
	a) salari e stipendi	(1.791)	(1.499)
	b) oneri sociali	(444)	(341)
	c) trattamento di fine rapporto	(46)	(33)
	e) altri costi	(395)	(317)
10	Ammortamenti e svalutazioni	(2.398)	(1.430)
	a) ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(408)	(314)
	b) ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(1.964)	(1.116)
	d) svalutazione dei crediti compresi nell'attivo circolante e delle disponibilità liquide	(25)	0
14	Oneri diversi di gestione	(281)	(260)
	<b>Differenza fra valore e costi della produzione</b>	<b>281</b>	<b>867</b>
<b>C.</b>	<b>Proventi e oneri finanziari</b>	<b>(261)</b>	<b>(241)</b>
16	Altri proventi finanziari	0	2
	c) da titoli iscritti nell'attivo circolante che non costituiscono partecipazioni	0	0
	d) proventi diversi dai precedenti	0	2
17	Interessi e altri oneri finanziari	(261)	(243)
<b>D.</b>	<b>Rettifiche di valore di attività finanziarie</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
19	Svalutazioni	0	0
	a) di partecipazioni	0	0
	<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>20</b>	<b>626</b>
20	Imposte sul reddito dell'esercizio	(95)	(5)
	<i>di cui correnti</i>	<i>(95)</i>	<i>87</i>
	<i>di cui differite/anticipate</i>	<i>0</i>	<i>(92)</i>
	<i>di cui di anni precedenti</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>21</b>	<b>Utile (perdita) consolidati dell'esercizio</b>	<b>(76)</b>	<b>620</b>
	<b>Risultato di pertinenza di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
	<b>Risultato di pertinenza del Gruppo</b>	<b>(76)</b>	<b>620</b>

## Gruppo NVP

Rendiconto finanziario	30/06/2022	30/06/2021
<b>Utile netto dell'esercizio [a]</b>	<b>(76)</b>	<b>506</b>
Imposte di competenza	95	5
Interessi passivi/(interessi attivi)	261	212
(Plusvalenze)/Minusvalenze derivanti dalla cessione attività	(25)	(803)
<b>Utile/Perdita dell'esercizio prima di imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione [b]</b>	<b>256</b>	<b>(80)</b>
Accantonamenti ai fondi	25	0
Accantonamenti TFR	46	33
Ammortamenti delle immobilizzazioni (Contributi in conto impianti)	2.373 (875)	1.430 (407)
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	0	0
<b>Rettifiche per elementi non monetari [c]</b>	<b>1.569</b>	<b>1.056</b>
<b>Flusso finanziario ante variazione del CCN [d] = [b] + [c]</b>	<b>1.825</b>	<b>976</b>
Decremento/(incremento) dei crediti verso clienti	(556)	(1.168)
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	(86)	(165)
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	29	328
Incremento/(decremento) ratei e riconti passivi	56	456
Altre variazioni del capitale circolante netto	1.878	1.273
<b>Variazioni del CCN [e]</b>	<b>1.321</b>	<b>723</b>
<b>Flusso finanziario dopo le variazioni del CCN [f] = [d] + [e]</b>	<b>3.146</b>	<b>1.699</b>
(Imposte sul reddito pagate)	0	(17)
(Utilizzo TFR)	(74)	(1)
<b>Totale altri incassi/pagamenti [g]</b>	<b>(74)</b>	<b>(19)</b>
<b>Flusso finanziario dell'attività operativa [h] = [f] + [g]</b>	<b>3.073</b>	<b>1.680</b>
(Investimenti) in immobilizzazioni immateriali	(601)	(223)
(Investimenti) in immobilizzazioni materiali	(1.424)	(330)
Disinvestimenti in immobilizzazioni materiali	267	806
(Investimenti) in immobilizzazioni finanziarie	(314)	(4.042)
(Investimenti) in attività finanziarie non immobilizzate	(15)	(14)
<b>Flusso finanziario dell'attività di investimento [i]</b>	<b>(2.087)</b>	<b>(3.804)</b>
Aumento di capitale a pagamento	0	30
Altri apporti di capitale da parte dei soci	0	1.095
<b>Flusso finanziario dei mezzi dei soci [l]</b>	<b>0</b>	<b>1.125</b>
Accensione finanziamenti	2.652	665
(Rimborso) finanziamenti	(1.738)	(902)
Accensione debiti verso società di locazione finanziaria	0	104
Rimborso debiti verso società di locazione finanziaria	(560)	(453)
Proventi/(Oneri) finanziari da attività di finanziamento	(261)	(212)
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	(864)	1.651
<b>Flusso finanziario dei mezzi di terzi [m]</b>	<b>(771)</b>	<b>854</b>
<b>Flusso finanziario dell'attività di finanziamento [n] = [l] + [m]</b>	<b>(771)</b>	<b>1.979</b>
<b>Saldo monetario di esercizio [o] = [h] + [i] + [n]</b>	<b>214</b>	<b>(146)</b>
<b>Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio</b>	<b>907</b>	<b>1.813</b>
<b>Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio</b>	<b>1.122</b>	<b>1.667</b>
Giacenze di cassa	5	1
Disponibilità liquide a vista presso banche	1.117	1.666
<b>Totale disponibilità liquide</b>	<b>1.122</b>	<b>1.667</b>

# Nota integrativa

## 30 Giugno 2022

### **NPV S.p.A.**

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06, i.v.

R.E.A. 201584 – [nvp@legalmail.it](mailto:nvp@legalmail.it)



# Sommario

---

- A. Principi contabili e criteri di valutazione**
  - A.1 – Parte generale**
  - A.2 – Criteri di valutazione**
- B. Informazioni sullo stato patrimoniale**
- C. Informazioni sul conto economico**
- D. Informazioni sul rendiconto finanziario**
- E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale**
- F. Operazioni realizzate con parti correlate**
- G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale**
- H. Informazioni relative al *fair value* degli strumenti finanziari**
- I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio**

## A. Principi contabili e criteri di valutazione

### A.1 – Parte generale

#### A.1.1 - Premessa

NVP S.p.A. (di seguito la “**Capogruppo**” o “**Controllante**”) è una società per azioni con sede legale in San Piero Patti (ME), Via Gebbia Grande n. 1/b.

La Capogruppo, società operativa nel settore delle attività nella realizzazione *end-to-end* di contenuti per network televisivi e servizi *broadcasting*, detiene in via diretta le partecipazioni nelle società NVP Roma S.r.l. (di seguito “**NVP Roma**”) e Hiway Media S.r.l. (di seguito “**Hiway**”).

Il Gruppo NVP (di seguito il “**Gruppo**”) è specializzato nel fornire attrezzature ad alto contenuto tecnologico e personale ultra-specializzato per la realizzazione di grandi eventi televisivi, sportivi, cinematografici, programmi TV, *fiction*, concerti e spettacoli, oltre ad aver acquisito grande esperienza nella realizzazione tecnica, artistica e di contenuti di nuove emittenti TV, Corporate TV, fibre e nuove tecnologie di trasmissione in genere.

Il bilancio consolidato intermedio della Società al 30 giugno 2022 è sottoposto a revisione contabile limitata da parte della società BDO Italia S.p.A.

#### A.1.2 - Dichiarazione di conformità ai principi contabili nazionali

Il presente bilancio consolidato intermedio al 30 giugno 2022 è conforme alle regole statuite dal d.lgs. 9 aprile 1991 n. 127 ed è stato redatto in conformità ai principi contabili statuiti dall’Organismo Italiano di Contabilità (OIC); in particolare è stato applicato il documento Contabile OIC 30 che disciplina la redazione dei bilanci intermedi.

#### A.1.3 - Principi generali di redazione

Il Bilancio consolidato è costituito dallo Stato Patrimoniale, dal Conto Economico, dal Rendiconto Finanziario (elaborato applicando il metodo “indiretto” utilizzando lo schema previsto dal principio contabile OIC 10) e dalla presente Nota Integrativa, redatta secondo quanto disciplinato dall’art. 38 del d.lgs. 127/1991, ed è corredato della Relazione degli Amministratori sull’andamento della gestione del Gruppo.

Il bilancio consolidato intermedio presenta ai fini comparativi i valori relativi all’ultimo bilancio annuale consolidato al 31 dicembre 2021 per quanto riguarda lo stato patrimoniale e al corrispondente periodo intermedio dell’esercizio precedente al 30 giugno 2021 per il conto economico; ove necessario, e per motivi di comparabilità, sono state effettuate coerenti riclassifiche dei valori relativi al periodo precedente.

La presente Nota Integrativa è corredata dal prospetto di raccordo tra il risultato d'esercizio della Capogruppo ed il risultato d'esercizio consolidato e tra il patrimonio netto della Capogruppo ed il patrimonio netto consolidato, dal prospetto delle variazioni intervenute nei conti del patrimonio netto consolidato e dall'elenco delle società incluse nell'area di consolidamento.

La valuta utilizzata per la presentazione del bilancio è l'Euro; ove non diversamente indicato, le cifre riportate nello Stato Patrimoniale, nel Conto Economico, nel Rendiconto Finanziario e nella presente Nota Integrativa sono espresse in Euro migliaia, come consentito dall'art. 29, comma 6, del d.lgs. 127/91.

#### A.1.4 - Area di consolidamento

La società consolidata integralmente, compresa la Capogruppo, è la NVP Roma S.r.l.

Partecipazioni	
Denominazione	NVP Roma S.r.l.
Sede	Roma
Capitale sociale	€ 100.000
Quota detenuta direttamente	100,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%

La partecipazione nella società collegata Hiway Media S.r.l. è stata consolidata con il metodo del patrimonio netto.

Partecipazioni	
Denominazione	Hiway Media S.r.l.
Sede	Milano
Capitale sociale	€ 84.479
Quota detenuta direttamente	50,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%

Non vi sono società consolidate proporzionalmente.

#### A.1.5 – Continuità aziendale

Il presente Bilancio consolidato intermedio è stato redatto ritenendo appropriato l'utilizzo del presupposto della continuità aziendale. La direzione aziendale, infatti, ha valutato che il Gruppo ha la ragionevole aspettativa di continuare a costituire un complesso economico funzionante destinato alla produzione di reddito in un futuro prevedibile (almeno 12 mesi), non sussistendo significative incertezze sulla continuità aziendale.

Sebbene, infatti, anche nel primo semestre 2022 l'ordinaria operatività del Gruppo sia stata influenzata dagli eventi connessi all'insorta emergenza epidemiologica da COVID-19, tali eventi, non sono tali da far insorgere significative incertezze in ordine alla capacità del Gruppo di continuare a costituire un complesso economico funzionante destinato alla produzione di reddito.

## **A.2 – Criteri di valutazione**

### **A.2.1 – Immobilizzazioni immateriali**

Le immobilizzazioni immateriali sono relative a beni privi di consistenza fisica o a costi che non esauriscono la loro utilità in un solo esercizio e dai quali è probabile che affluiranno benefici economici futuri; le stesse sono iscritte in bilancio al costo d'acquisto, comprensivo degli oneri accessori, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore.

Le immobilizzazioni immateriali sono sistematicamente ammortizzate a quote costanti in base alla stima della loro vita utile.

In particolare:

- i costi di impianto e ampliamento, relativi ai costi sostenuti per la quotazione delle azioni della Capogruppo sul mercato *Euronext Growth Milan* (già "AIM Italia" di Borsa Italiana, sono stati capitalizzati e sono ammortizzati, a decorrere dall'esercizio 2020, tenuto conto che la quotazione è avvenuta nel mese di dicembre 2019, entro un periodo non superiore a cinque anni;
- i costi di sviluppo, prevalentemente relativi a costi di sviluppo ed innovazione delle attrezzature video, ivi compresi i costi del personale interno, sono capitalizzati e ammortizzati entro un periodo non superiore a cinque 5 anni, in quanto i benefici sono identificati, il costo attendibilmente determinato e che l'attività genera benefici economici futuri;
- le licenze di utilizzazione delle telecamere ad alta tecnologia sono ammortizzate secondo la vita utile del cespite cui fanno riferimento (7,5 anni);
- l'avviamento relativo agli acquisti dei rami d'azienda è ammortizzato in 10 anni;
- i diritti disponibili per molteplici mezzi di sfruttamento (*format* televisivi) sono ammortizzati, in quote costanti, in relazione alla durata prevista di utilizzazione, a partire dal momento di attivazione della licenza;
- le migliorie su beni sono ammortizzate nel periodo minore tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione.

### A.2.2 – Immobilizzazioni materiali

Sono iscritti tra le immobilizzazioni materiali i beni destinati ad essere utilizzati durevolmente nell'esercizio dell'impresa.

Le immobilizzazioni materiali sono inizialmente iscritte al costo, comprensivo di tutti gli oneri direttamente imputabili alla “messa in funzione” del bene (costi di transazione, onorari professionali, costi diretti di trasporto del bene nella località assegnata, costi di installazione).

Le spese sostenute successivamente per apportare migliorie, modifiche, ristrutturazioni o rinnovamenti di cespiti esistenti sono aggiunte al valore contabile del bene ove le stesse si concretizzino in un incremento significativo di capacità o di produttività o di sicurezza ovvero prolunghino la vita utile del bene; tutte le altre spese sostenute successivamente (ad esempio gli interventi di manutenzione ordinaria) sono rilevate nel conto economico nell'esercizio nel quale sono sostenute.

Qualora parti significative di immobili, impianti e macchinari abbiano vita utile differente, tali componenti sono contabilizzati separatamente, applicando il metodo del costo sopra indicato.

Successivamente alla rilevazione iniziale, le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore rilevate secondo le modalità indicate nel seguito.

Le immobilizzazioni materiali vengono sistematicamente ammortizzate a quote costanti durante la loro vita utile. L'ammortamento ha inizio quando il bene è disponibile all'uso e cessa quando esso è ceduto o non si prevede produca più benefici futuri.

Le vite utili normalmente stimate sono le seguenti:

- terreni non ammortizzati;
- impianti e macchinari non superiore a 7 anni;
- attrezzature non superiore a 7 anni;
- mobili e arredi non superiore a 9 anni;
- automezzi e macchine elettroniche non superiore a 5 anni.



### **A.2.3 - Beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria**

A differenza della rilevazione del costo dei beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria effettuata nei bilanci delle imprese consolidate (eseguita imputando il costo dei canoni di leasing nel conto economico secondo il cosiddetto metodo patrimoniale), nel bilancio consolidato, in base al disposto del principio contabile OIC 17 in tema di bilancio consolidato, si è provveduto alla iscrizione degli stessi secondo il metodo finanziario.

Tale metodo di rilevazione, in sintesi, consiste nella contabilizzazione del costo del cespite nell'attivo patrimoniale, tra le immobilizzazioni materiali, accompagnata dalla rilevazione di un debito finanziario verso il concedente; le passività relative ai beni locati sono indicate separatamente dalle altre passività, tramite l'aggiunta nel passivo dello stato patrimoniale della voce D.15 "Debiti verso società di locazione finanziaria", secondo quanto consentito dal principio contabile nazionale OIC 12.

Conseguentemente sono state iscritte a conto economico le quote di ammortamento, secondo la stimata durata utile dei cespiti, e gli oneri finanziari rilevati per competenza.

### **A.2.4 - Partecipazioni**

Le partecipazioni in imprese non consolidate sono iscritte al costo di acquisto o di sottoscrizione o utilizzando il metodo del patrimonio netto. Il costo di acquisto o di sottoscrizione è allineato all'eventuale minor valore desumibile da ragionevoli aspettative di utilità e di recuperabilità negli esercizi futuri e ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; qualora in esercizi successivi alla svalutazione vengano meno i motivi della rettifica sono effettuate apposite riprese di valore.

### **A.2.5 – Titoli di debito**

I titoli sono iscritti nell'attivo immobilizzato o nell'attivo circolante avuto riguardo alla loro destinazione e sono rilevati in bilancio alla data di regolamento. I titoli destinati a permanere durevolmente nel patrimonio aziendale sono iscritti tra le immobilizzazioni, gli altri vengono iscritti nel circolante. Ai fini di determinare l'esistenza della destinazione a permanere durevolmente nel patrimonio del Gruppo si considerano, oltre alle caratteristiche dello strumento, la volontà della direzione aziendale e l'effettiva capacità del Gruppo di detenere i titoli per un periodo prolungato di tempo.

### **A.2.6 – Strumenti finanziari derivati**

Gli strumenti finanziari derivati sono rilevati alla data di sottoscrizione del contratto e sono valutati al *fair value* sia alla data di rilevazione iniziale sia ad ogni data di chiusura del bilancio.

La variazione di *fair value* rispetto all'esercizio precedente è rilevata:

- a) nel caso di strumenti finanziari derivati non di copertura, nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati);
- b) nel caso di strumenti finanziari derivati di copertura: (i) qualora la copertura si riferisca al *fair value* di elementi presenti nel bilancio (c.d. *fair value hedge*), nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati); (ii) qualora la copertura si riferisca a flussi finanziari o ad operazioni di futura manifestazione (c.d. *cash flow hedge*), in una riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto. Tale riserva è imputata al Conto Economico nella misura e nei tempi corrispondenti al verificarsi o al modificarsi dei flussi di cassa dello strumento coperto o al verificarsi dell'operazione oggetto di copertura.

Gli strumenti finanziari derivati di copertura riferiti a flussi finanziari di futura manifestazione (*cash flow hedge*) sono iscritti in una apposita riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto.

#### **A.2.7 - Crediti**

I crediti sono iscritti nell'attivo circolante o nell'attivo immobilizzato avuto riguardo alla "destinazione" degli stessi rispetto all'attività ordinaria.

I crediti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed al valore presumibile di realizzazione.

#### **A.2.8 - Disponibilità liquide**

Le disponibilità liquide comprendono i saldi in contanti e i depositi a vista presso banche. Tali disponibilità sono iscritte al valore nominale e comprendono i valori numerari, ossia quei valori che possiedono i requisiti della disponibilità a vista o a brevissimo termine, del buon esito e dell'assenza di spese per la riscossione.

#### **A.2.9 - Ratei e risconti**

Sono stati determinati secondo il criterio dell'effettiva competenza temporale ed economica dell'esercizio e sono relativi esclusivamente a quote di ricavi e di costi, comuni a due o più esercizi, l'entità dei quali varia in ragione del tempo.

#### **A.2.10 - Fondi per rischi ed oneri**

I fondi per rischi ed oneri accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

I fondi per rischi ed oneri sono costituiti da passività rilevate quando, congiuntamente: (i) l'impresa ha un'obbligazione attuale (legale o implicita) quale risultato di un evento passato; (ii) è probabile che sarà necessario l'esborso di risorse finanziarie per adempiere all'obbligazione; (iii) può essere effettuata una stima attendibile dell'ammontare dell'obbligazione.

Se queste condizioni non sono soddisfatte, non viene rilevata alcuna passività.

#### **A.2.11 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato**

È costituito con le quote di "TFR" maturate in ciascun periodo amministrativo calcolate in base al disposto dell'art. 2120 del codice civile al Contratto Nazionale Collettivo di Lavoro.

#### **A.2.12 - Debiti**

I debiti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed includono, ove applicabili, gli interessi maturati ed esigibili alla data di chiusura dell'esercizio.

#### **A.2.13 - Ricavi e costi**

I ricavi ed i costi sono indicati al netto di resi, sconti, abbuoni e premi di natura commerciale, e sono esposti secondo il principio della prudenza e della competenza economica e temporale.

#### **A.2.14 - Contributi**

Eventuali contributi pubblici in conto capitale sono rilevati come ricavi differiti nel periodo contabile in cui è acquisita la documentazione probatoria dell'erogazione dei contributi stessi, oppure in quello di sostenimento dei relativi costi qualora la certezza dell'erogazione sia basata su procedure consolidate.

I contributi pubblici in conto esercizio vengono rilevati a conto economico per competenza

#### **A.2.15 - Proventi e oneri finanziari**

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati, come ricavo o costo, nell'esercizio di competenza.

## B. Informazioni sullo stato patrimoniale

Attivo

### [1] – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali ammontano a Euro 3.231 (Euro 3.039 al 31/12/2021). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente.

	Costi di impianto e ampliamento	Costi di sviluppo	Diritti ed opere dell'ingegno	Licenze	Avviamento	In corso	Altre	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	1.701	1.210	239	239	761	38	427	4.615
Ammortamenti cumulati	(683)	(482)	(118)	(120)	(47)	0	(125)	(1.576)
<b>Costo netto all'inizio dell'esercizio</b>	<b>1.018</b>	<b>727</b>	<b>121</b>	<b>119</b>	<b>714</b>	<b>38</b>	<b>302</b>	<b>3.039</b>
Investimenti	16	345	7	0	0	10	223	601
Riclassifiche	0	0	0	0	0	0	0	0
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	(172)	(131)	(20)	(18)	(38)	0	(30)	(408)
Utilizzo fondi	0	0	0	0	0	0	0	0
Costo lordo alla fine dell'esercizio	1.717	1.555	246	239	761	48	650	5.215
Ammortamenti cumulati	(855)	(613)	(139)	(138)	(85)	0	(155)	(1.984)
<b>Costo netto alla fine dell'esercizio</b>	<b>862</b>	<b>942</b>	<b>107</b>	<b>101</b>	<b>676</b>	<b>48</b>	<b>495</b>	<b>3.231</b>

Sono rappresentate da:

- “Costi di impianto e ampliamento”. La Capogruppo ha sostenuto costi di impianto ed ampliamento prevalentemente per la quotazione delle proprie azioni sul mercato *Euronext Growth Milan* (già “AIM Italia”) avvenuta in data 5 dicembre 2019, che si ritiene abbiano un’utilità pluriennale. Detti costi sono stati iscritti nell’attivo tra i costi di impianto ed ampliamento, con il consenso del Collegio Sindacale, e sono ammortizzati in quote costanti in un periodo di cinque anni;
- “Costi di sviluppo”. La voce è relativa ai costi, interni e delle implementazioni tecnologiche degli OBVAN, oltre che per progetti di realtà aumentata e gestione dei contenuti live e di Remote Production a supporto del broadcasting televisivo live, ammortizzati in cinque anni. Si precisa che trattasi dell’investimento in ricerca, sviluppo e innovazione sostenuto dalla Capogruppo ed il cui ammontare è interamente qualificante per lo status di PMI innovativa;
- “Diritti ed opere dell’ingegno”. Sono relativi al costo sostenuto per l’acquisto delle licenze di utilizzo di alcuni *format* televisivi ed ai costi sostenuti per il software di contabilità generale e analitica NAVISION, ammortizzati in relazione alla durata della licenza di utilizzazione;

- “Licenze”. La voce è relativa al costo delle licenze di utilizzo delle telecamere e delle attrezzature delle regie mobili, ammortizzati in 7,5 anni;
- “Avviamento”. La voce è relativa al disavanzo di fusione derivante dalla fusione per incorporazione di NVP Napoli S.r.l e dalla differenza di consolidamento di NVP Roma S.r.l. attribuita alla voce avviamento;
- “Immobilizzazioni in corso”. La voce è relativa agli acconti corrisposti per la realizzazione del software gestionale di contabilità generale ed analitica “Navision”;
- “Altre immobilizzazioni immateriali”. La voce è relativa alle migliorie apportate agli uffici di Milano e Roma in locazione ammortizzati nel minore periodo tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione (operativa).

Gli investimenti dell’esercizio sono pari ad Euro 601 ed attengono prevalentemente ai costi di sviluppo sostenuti nell’esercizio e alle migliorie sostenute per la sede di Milano.

## [2] – Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali ammontano a Euro 20.881 (Euro 21.663 al 31/12/2021). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente:

	Terreni e fabbricati	Impianti e macchinari	Attrezzature	Altri beni	Immob.ni in corso	Totale
Costo lordo al 31/12/2021	202	27.859	128	355	888	29.433
Fondo ammortamento al 31/12/2021	0	(7.460)	(44)	(266)	0	(7.770)
<b>Valore contabile al 31/12/2021</b>	<b>202</b>	<b>20.399</b>	<b>85</b>	<b>89</b>	<b>888</b>	<b>21.663</b>
Investimenti	0	467	72	11	874	1.424
Disinvestimenti	0	(258)	0	0	0	(258)
Riclassifiche costo	0	0	0	0	0	0
Riclassifiche fondo	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	0	(1.933)	(10)	(21)	0	(1.964)
Utilizzo fondi	0	(16)	0	0	0	(16)
Costo lordo al 30/06/2022	202	28.068	200	366	1.761	30.599
Fondo ammortamento al 30/06/2022	0	(9.377)	(54)	(287)	0	(9.718)
<b>Valore contabile al 30/06/2022</b>	<b>202</b>	<b>18.691</b>	<b>147</b>	<b>79</b>	<b>1.761</b>	<b>20.881</b>

I cespiti materiali segnano un incremento netto di Euro 782 rispetto al precedente esercizio, determinato quale saldo algebrico fra le nuove acquisizioni pari ad Euro 1.424, le dismissioni nette di Euro 242 e gli ammortamenti operati di Euro 1.964.

In particolare, sono relative a:

- “Terreni e Fabbricati” che attengono all’acquisto del terreno ove è in corso di costruzione la nuova sede della Capogruppo sita a Patti. Al riguardo si precisa che (i)

l'investimento complessivo per la nuova sede e le relative attrezzature ammonta ad Euro 3.860 e (ii) la Capogruppo risulta beneficiaria di un contributo in conto impianti riconosciuto dalla Regione Sicilia (Programma Operativo FESR Sicilia Asse 3 azione 3.1.1\_2a) di Euro 1.737, pari al 45% dell'investimento complessivo;

- "Impianti e macchinari"; la voce comprende gli impianti, le regie mobili, le telecamere e tutti gli impianti ad alta tecnologia con cui il Gruppo realizza le riprese televisive;
- "Attrezzature industriali e commerciali"; la voce comprende prevalentemente attrezzature audio/video;
- "Altri beni"; la voce comprende principalmente le autovetture/automezzi aziendali;
- "Immobilizzazioni in corso"; la voce è relativa agli acconti versati per la realizzazione della nuova sede di Patti.

### [3] – Immobilizzazioni finanziarie

Nella tabella seguente è riportata la composizione delle immobilizzazioni finanziarie iscritte nel bilancio del Gruppo:

Immobilizzazioni finanziarie	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Partecipazioni in imprese collegate	2.768	2.768	0
- Hywei Media S.r.l.	2.768	2.768	0
Partecipazioni in altre imprese	173	166	7
- Soccerment	158	158	0
- altre imprese minori	34	27	7
(-) Fondo svalutazione partecipazioni	(19)	(19)	0
Crediti verso altri	435	143	292
Strumenti finanziari derivati attivi	172	15	157
<b>Totale</b>	<b>3.548</b>	<b>3.092</b>	<b>456</b>

La voce Partecipazioni in imprese collegate è relativa alla partecipazione detenuta nella start-up innovativa Hiway Media S.r.l.

La start-up innovativa Hiway Media S.r.l. è stata costituita nel mese di dicembre 2021 dalla fusione delle società Tangram Technologies e Hiway Media, entrambe start-up innovative di recente costituzione, rispettivamente nel 2019 e nel 2020, e partecipate da NVP dal mese di aprile 2021.

La JV Hiway Media è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e

l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data *analysis* AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".

La partecipazione del 50% acquisita da NVP rappresenta un importante investimento strategico considerata l'interconnessione tra la produzione dei contenuti multimediali ed il loro utilizzo e trasferimento tramite mezzi di comunicazione quali le regie mobili che appunto rappresentano l'infrastruttura tecnologica utilizzata dal Gruppo NVP. Inoltre, la spinta innovativa nel business del broadcasting televisivo rappresenta la necessità della ricerca di un continuo processo di creazione di nuovi servizi legati alla richiesta di modalità innovative per la fruizione di contenuti televisivi, digitali e multimediali.

La nuova Hiway Media ha proseguito con la politica d'investimento in ricerca e sviluppo per la creazione delle piattaforme di proprietà che fino al bilancio 2021 hanno determinato investimenti in risorse interne ed esterne per complessivi 1,5 milioni con previsioni di ulteriori investimenti fino a 3 milioni di euro.

Il risultato dell'esercizio 2021 ha registrato una perdita di euro 447 migliaia, la società presenta un patrimonio netto di euro 1.558 migliaia e per l'esercizio 2022 si prevede un'ulteriore fase di investimento.

L'investimento nella partecipazione di Hiway Media pari a Euro 2.768 risulta superiore alla frazione del patrimonio netto di pertinenza del Gruppo NVP (Euro 779).

Considerato che la società partecipata non dispone della situazione infrannuale approvata dall'organo amministrativo il bilancio intermedio consolidato al 30 giugno 2022 non recepisce il risultato di periodo della partecipata rimandando la puntuale valutazione della partecipazione al patrimonio netto in sede di formazione del bilancio consolidato annuale.

La voce Crediti verso altri per Euro 435 (Euro 143 al 31/12/2020) è relativa a depositi cauzionali e a crediti finanziari verso altri soggetti.

#### [4] – Crediti

I crediti sono esposti al costo ammortizzato ed al presumibile valore di realizzo determinato rettificando il valore nominale con un fondo svalutazione crediti di Euro 25 a copertura di crediti ritenuti potenzialmente non esigibili.

I crediti sono così suddivisi:

Crediti	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Verso clienti	6.208	5.677	531
Crediti tributari	4.436	6.754	(2.318)
Imposte anticipate	580	580	0
Verso altri	243	207	37
<b>Totale</b>	<b>11.467</b>	<b>13.218</b>	<b>(1.751)</b>

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti crediti.

Crediti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Verso clienti	6.208	0	0	6.208
Crediti tributari	4.436	0	0	4.436
Imposte anticipate	580	0	0	580
Verso altri	230	13	0	243
<b>Totale</b>	<b>11.454</b>	<b>13</b>	<b>0</b>	<b>11.467</b>

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i crediti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Crediti	Italia	Estero	Totale
Verso clienti	5.848	360	6.208
Crediti tributari	4.436	0	4.436
Imposte anticipate	580	0	580
Verso altri	243	0	243
<b>Totale</b>	<b>11.107</b>	<b>360</b>	<b>11.467</b>

#### [5] – Crediti verso clienti

I crediti verso clienti, pari ad Euro 6.208 (Euro 5.677 al 31/12/2021), sono valutati secondo il valore presumibile di realizzazione determinato rettificando il valore nominale come segue:



Crediti verso clienti	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Crediti verso clienti	6.233	5.677	556
Fondo svalutazione crediti ex art. 106 TUIR	(25)	0	(25)
Fondo svalutazione crediti tassato	0	0	0
<b>Totale</b>	<b>6.208</b>	<b>5.677</b>	<b>531</b>

#### [6] – Crediti tributari

I crediti tributari sono i seguenti:

Crediti tributari	30/06/2022	31/12/2021	Δ
IVA	3	197	(195)
IVA a rimborso anno 2019 e 2020	5	900	(895)
Crediti d'imposta	4.428	5.657	(1.229)
<b>Totale</b>	<b>4.436</b>	<b>6.754</b>	<b>(2.318)</b>

Nella seguente tabella è esposto il dettaglio dei crediti d'imposta:

Crediti d'imposta	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Credito d'imposta legge 208/2015	1.291	2.570	(1.279)
Credito d'imposta legge 160/2019	120	120	0
Credito d'imposta legge 178/2020	2.579	2.579	0
Credito d'imposta R&S	6	339	(333)
Credito d'imposta Formazione 4.0	37	37	0
Altri crediti d'imposta	395	12	383
<b>Totale</b>	<b>4.428</b>	<b>5.657</b>	<b>(1.229)</b>

#### [7] – Imposte anticipate

La voce "Imposte anticipate" attiene a differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali, nonché al beneficio fiscale potenziale connesso ad interessi passivi non dedotti in quanto eccedenti il Reddito Operativo Lordo, che si ritiene, con ragionevole certezza, il Gruppo possa recuperare mediante la maturazione, nei prossimi esercizi, di ROL capienti derivanti dallo sviluppo dell'attività operativa delle società del Gruppo. Le imposte anticipate sono determinate utilizzando le aliquote fiscali (IRES 24,00% ed IRAP

3,90%) che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale.

Nel prospetto che segue si riporta il dettaglio delle "Imposte anticipate" con indicazione delle voci che generano le principali differenze temporanee:

<b>Imposte anticipate</b>	<b>30/06/2022</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>Δ</b>
ACE	32	32	0
Perdite fiscali	548	548	0
<b>Totale</b>	<b>580</b>	<b>580</b>	<b>0</b>

#### [8] – Crediti verso altri

I crediti verso altri sono dettagliati nel prospetto che segue:

<b>Altri crediti</b>	<b>30/06/2022</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>Δ</b>
Fornitori conto anticipi	81	47	34
Altri crediti	162	160	2
<b>Totale</b>	<b>243</b>	<b>207</b>	<b>36</b>

#### [9] – Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

Sono pari ad Euro 154 (Euro 139 al 31/12/2021), costituiscono investimento transitorio di disponibilità in attesa di più proficuo impiego nell'attività istituzionale.

<b>Attività finanziarie non immobilizzate</b>	<b>30/06/2022</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>Δ</b>
Piani di accumulo UniCredit	123	111	12
Piani di accumulo Banco BPM	31	28	3
<b>Totale</b>	<b>154</b>	<b>139</b>	<b>15</b>

#### [10] – Disponibilità liquide

<b>Disponibilità liquide</b>	<b>30/06/2022</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>Δ</b>
Depositi bancari e postali	1.117	906	211
Assegni	0	0	0
Denaro e valori in cassa	5	1	4
<b>Totale</b>	<b>1.122</b>	<b>907</b>	<b>215</b>

Il saldo rappresenta le transitorie disponibilità liquide presso istituti di credito e l'esistenza di numerario in cassa alla data di chiusura dell'esercizio.

Si precisa che tra le disponibilità liquide è stato riclassificato dalla voce attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni, il deposito vincolato di Euro 450 a favore di Credit Agricole (ex Credito Valtellinese) a garanzia delle esposizioni bancarie detenute dalla Società.

#### [11] – Ratei e risconti attivi

I risconti attivi, pari ad Euro 439 (Euro 468 al 31/12/2021) misurano quote di oneri la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di pagamento dei relativi oneri, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono principalmente a quote di oneri finanziari e di altri costi per servizi. Non vi sono quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni.

Passivo

#### [12] – Patrimonio netto consolidato

Patrimonio netto	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Capitale sociale	810	810	0
Riserva sopraprezzo azioni	11.459	11.459	0
Riserva legale	107	90	17
Riserva straordinaria	206	223	(17)
Riserva versamenti in conto capitale	107	90	17
Riserva fair value strumenti finanziari	172	(25)	197
Utili (perdite) a nuovo	(739)	(1.027)	288
Utile (perdita) dell'esercizio	(76)	320	(395)
<b>Totale patrimonio netto di Gruppo</b>	<b>12.047</b>	<b>11.940</b>	<b>107</b>
<b>Totale patrimonio netto di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale patrimonio netto Consolidato</b>	<b>12.047</b>	<b>11.940</b>	<b>107</b>

Nel prospetto che segue si riportano le movimentazioni subite dalle singole voci del patrimonio netto nell'esercizio e nell'esercizio precedente.

	Capitale sociale	Riserva sopraprezzo azioni	Riserva legale	Riserva versamento soci	Riserva straordinaria	Riserva fair value derivati	Utili (Perdite) portati a nuovo	Risultato di esercizio del Gruppo	Totale patrimonio netto del Gruppo	Capitale e riserve di terzi	Risultato di esercizio di terzi	Totale patrimonio netto consolidato
Alla chiusura dell'esercizio precedente	810	11.459	90	90	223	(25)	(1.027)	320	11.940	0	0	11.940
Destinazione risultato 2021	0	0	17	0	0	0	303	(320)	0	0	0	0
Altri movimenti	0	0	0	0	0	197	(15)	0	182	0	0	182
Risultato 30/06/2022	0	0	0	0	0	0	0	(76)	(76)	0	0	(76)
Alla chiusura dell'esercizio corrente	810	11.459	107	90	223	172	(739)	(76)	12.047	0	0	12.047

## Capitale sociale

Il capitale sociale della società Capogruppo, interamente sottoscritto e versato, è pari ad Euro 811.

## Riserva sopraprezzo delle azioni

La riserva sopraprezzo azioni ha natura di riserva di capitale e si è incrementata rispetto al precedente esercizio di Euro 11.459.

## Riserva legale

La riserva legale, pari a Euro 107, è una riserva di utili interamente indisponibile che si è incrementata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2021 dell'esercizio 2021 della Capogruppo.

## Riserva versamenti conto capitale

La riserva versamenti conto capitale è una riserva di capitale interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

## Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi

La riserva accoglie gli effetti della variazione nel *fair value* dei contratti su strumenti finanziari derivati su tassi (*cash flow hedge*) collegati ai mutui concessi da Intesa Sanpaolo, ICCREA e UniCredit.

## Riserva straordinaria

La riserva straordinaria, pari ad Euro 313, è una riserva di utili interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

## Utili portati a nuovo

La voce utili (perdite) portati a nuovo, negativa per Euro 739, accoglie gli effetti delle rettifiche di consolidamento, e si è movimentata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2021 della Capogruppo.

Di seguito si riporta il prospetto di raccordo tra patrimonio netto e risultato di esercizio della Società capogruppo e patrimonio netto e risultato di esercizio consolidato.

	Esercizio		Esercizio precedente	
	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio
<b>Patrimonio netto e risultato dell'esercizio come riportati nel bilancio d'esercizio della società controllante</b>	<b>12.031</b>	<b>268</b>	<b>11.565</b>	<b>345</b>
Eliminazione del valore di carico delle partecipazioni consolidate:	(341)	(298)	(43)	(43)
- Riserve di consolidamento	0	0	0	0
- Risultato di esercizio delle società consolidate	(341)	(298)	(43)	(43)
Rilevazione dell'ammortamento sulla differenza di consolidamento NVP Roma S.r.l.	(218)	(147)	(71)	(71)
Altre rettifiche:	575	101	489	89
- Valutazione con il metodo del Patrimonio netto Hiway Media S.r.l.	(35)	0	(35)	(35)
- Contabilizzazione leasing secondo IAS n. 17	730	101	629	229
- Ammortamento Avviamento Hiway Media S.r.l.	(105)	0	(105)	(105)
- Altre	(15)	0	0	0
<b>Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza del gruppo</b>	<b>12.047</b>	<b>(76)</b>	<b>11.940</b>	<b>320</b>
<b>Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza di terzi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Patrimonio netto e risultato di esercizio come riportati nel bilancio consolidato</b>	<b>12.047</b>	<b>(76)</b>	<b>11.940</b>	<b>320</b>

### [13] – Fondi per rischi ed oneri

I “fondi per rischi ed oneri”, come segnalato nei principi generali di redazione della presente nota integrativa, accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell’esercizio non erano determinabili l’ammontare o la data di sopravvenienza.

Nella tabella che segue si riporta la composizione della voce “fondi per rischi ed oneri”:

Fondi rischi e oneri	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Fondo imposte differite	109	108	1
Strumenti derivati passivi	0	40	(40)
<b>Saldo alla fine dell'esercizio</b>	<b>109</b>	<b>148</b>	<b>(39)</b>

#### Fondo imposte differite

Il fondo in esame, pari ad Euro 109, origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali; sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell’esercizio nel quale sarà realizzata l’attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. Attengono esclusivamente alla rilevazione della fiscalità differita relativa all’esercizio da parte di una società consolidata della facoltà prevista dall’art. 60 comma 7-bis del D.L. n. 104/2021 di sospendere gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali e materiali.

#### [14] – Trattamento di fine rapporto

Il saldo della voce “Trattamento fine rapporto di lavoro subordinato”, al 31 giugno 2022, è costituito dal debito verso i dipendenti in forza a tale data, al netto degli anticipi corrisposti e dell’imposta sostitutiva dell’IRPEF dovuta sulla rivalutazione del TFR, per le quote maturate dalla data di assunzione alla data di scelta del fondo pensionistico complementare cui versare le quote maturate successivamente.

Nella tabella che segue si riportano i movimenti subiti dalla voce “trattamento di fine rapporto”.

TFR	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Saldo all'inizio dell'esercizio	285	162	123
Altri movimenti	0	49	(49)
Accantonamenti	47	80	(33)
Utilizzi/anticipazioni	(74)	(6)	(68)
<b>Saldo alla fine dell'esercizio</b>	<b>258</b>	<b>285</b>	<b>(27)</b>

#### [15] – Debiti

I debiti, tutti espressi in moneta di conto, sono esposti al loro valore nominale e sono così suddivisi:

Debiti	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Debiti verso banche	10.748	10.699	49
Acconti	92	140	(48)
Debiti verso fornitori	4.995	5.032	(37)
Debiti tributari	270	339	(69)
Debiti verso istituti di previdenza	183	190	(7)
Altri debiti	1.645	1.877	(232)
Debiti verso società di leasing	2.989	3.549	(560)
<b>Totale</b>	<b>20.922</b>	<b>21.826</b>	<b>(904)</b>

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti debiti.

Debiti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Debiti verso banche	3.245	6.243	1.259	10.748
Acconti	92	0	0	92
Debiti verso fornitori	3.875	896	224	4.995
Debiti tributari	270	0	0	270
Debiti verso istituti di previdenza	183	0	0	183
Altri debiti	742	904	0	1.645
Debiti verso società di leasing	1.034	1.955	0	2.989
<b>Totale</b>	<b>9.440</b>	<b>9.998</b>	<b>1.483</b>	<b>20.922</b>

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i debiti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Debiti	Italia	Estero	Totale
Debiti verso banche	10.748	0	10.748
Acconti	92	0	92
Debiti verso fornitori	4.851	102	4.953
Debiti tributari	271	0	271
Debiti verso istituti di previdenza	183	0	183
Altri debiti	1.645	0	1.645
Debiti verso società di leasing	2.989	0	2.989
<b>Totale</b>	<b>20.779</b>	<b>102</b>	<b>20.881</b>

#### [16] – Debiti verso banche

I “debiti verso banche” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso banche	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Scoperture di conto corrente	33	26	7
Banche conto anticipi	523	1.436	(913)
Factoring conto anticipi	797	764	33
Carte di credito	140	110	30
Mutui passivi	9.254	8.363	891
<b>Totale</b>	<b>10.748</b>	<b>10.699</b>	<b>49</b>

Il dettaglio dei mutui e dei finanziamenti passivi distinto per scadenze è il seguente:

	Anno stipula	Scadenza	Garanzie	Capitale Mutuato	Debito residuo 30-06-2022	Entro 1 anno	Entro 5 anni	Oltre 5 anni
Mediocredito Italiano S.p.A.	2018	2028	FEI	1.500	947	158	632	158
Banca del Mezzogiorno S.p.A.	2019	2023	MCC e fideiussione soci	500	97	97	0	0
ICRREA Finanziamento in pool	2020	2025	MCC	2.000	1.355	442	913	0
Credito Valtellinese	2020	2026	InnovFin	1.500	1.137	269	868	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2020	2026	MCC	1.284	1.284	258	1.026	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2021	2027	MCC	665	665	67	591	7
BAPR	2021	2025	MCC	300	253	73	180	0
BPER	2021	2023	MCC	100	56	56	0	0
ICCREA	2021	2031	MCC	300	300	29	162	109
UniCredit S.p.A.	2021	2027	MCC	700	700	70	560	70
Simest	2022	2027		90	90	23	68	0
Fucino	2022	2023		1.500	1.459	169	732	559
BCC Roma				1.000	1.000	66	571	363
Costo ammortizzato				0	(89)	(23)	(59)	(6)
<b>Totale</b>				<b>11.439</b>	<b>9.254</b>	<b>1.752</b>	<b>6.243</b>	<b>1.259</b>

### [17] – Acconti

Acconti	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Anticipi da clienti	92	140	(48)
<b>Totale</b>	<b>92</b>	<b>140</b>	<b>(48)</b>

Gli “acconti” sono relativi ad anticipi corrisposti dai clienti.

### [18] – Debiti verso fornitori

Debiti verso fornitori	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Debiti verso fornitori	5.020	5.185	(165)
Note credito da ricevere	(25)	(153)	128
<b>Totale</b>	<b>4.995</b>	<b>5.032</b>	<b>(37)</b>

I “debiti verso fornitori” sono relativi ad acquisti di beni e servizi ed il saldo, al netto delle note credito da ricevere, comprende sia le fatture dei fornitori contabilizzate e non liquidate al 30/06/2022 sia le fatture da ricevere per costi di competenza del primo semestre 2022.

### [19] – Debiti tributari

I Debiti tributari sono dettagliati nel seguente prospetto:



Debiti tributari	30/06/2022	31/12/2021	Δ
IRAP	15	144	(129)
Ritenute fiscali	54	172	(118)
IVA	54	0	0
Altri debiti	147	23	124
<b>Totale</b>	<b>270</b>	<b>339</b>	<b>(69)</b>

### [20] – Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale

I Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso istituti previdenziali	30/06/2022	31/12/2021	Δ
INPS	125	151	(26)
INAIL	30	0	30
Debiti previdenziali rateizzati	26	34	(8)
Altri debiti previdenziali	2	5	(3)
<b>Totale</b>	<b>183</b>	<b>190</b>	<b>(7)</b>

### [21] – Altri debiti

Gli Altri debiti attengono a debiti verso altri creditori, come dettagliato nel seguente prospetto:

Altri debiti	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Debiti verso dipendenti	113	142	(29)
Debiti verso Freelance	227	217	37
Debito verso Consiglio Amministrazione	13	0	13
Debito verso Collegio Sindacale	49	27	22
Debito verso Società di revisione	0	32	(32)
Debiti per acquisto NVP Roma	1.231	1.392	(161)
Altri debiti	11	67	(56)
<b>Totale</b>	<b>1.645</b>	<b>1.877</b>	<b>(232)</b>

La voce comprende il debito per saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

## [22] – Ratei e risconti passivi

Ratei e risconti passivi	30/06/2022	31/12/2021	Δ
Risconti passivi Regione Sicilia PO FESR 3.1.1_2a	1.403	1.499	(96)
Risconti passivi altri contributi	6.105	6.829	(724)
<b>Totale</b>	<b>7.508</b>	<b>8.328</b>	<b>(820)</b>

I risconti passivi di Euro 7.508 (Euro 8.328 al 31/12/2021) misurano quote di proventi la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di incasso dei relativi proventi, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono a contributi, sotto forma di credito d'imposta, per gli investimenti nel mezzogiorno ex art. 1 della L. 208/2015, 4.0 e ricerca e sviluppo; tali contributi vengono accreditati a conto economico, tra gli altri ricavi, in correlazione con la vita utile dei cespiti cui afferiscono.

Le quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni ammontano ad Euro 287.

## C. Informazioni sul conto economico

### [1] – Valore della produzione

Il valore della produzione in dettaglio è quello che risulta dalla seguente tabella:

Valore della produzione	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	8.179	6.290	1.889
Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	345	174	171
Altri ricavi e proventi	1.017	1.246	(229)
<b>Totale</b>	<b>9.541</b>	<b>7.709</b>	<b>1.831</b>

### Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi delle vendite e delle prestazioni segnano un incremento pari al 30% circa rispetto al primo semestre 2021, attribuibile all'incremento dei ricavi da riprese televisive.

In base al disposto dell'art. 38, comma 1 lettera i) del D.Lgs. 127/1991, relativamente alla ripartizione dei ricavi per area geografica, si segnala che i ricavi sono ripartiti come segue:

Ricavi delle vendite e delle prestazioni	Italia	UE	Extra UE	Totale
Ricavi da riprese televisive e noleggi	7.751	61	368	8.179
<b>Totale</b>	<b>7.751</b>	<b>61</b>	<b>368</b>	<b>8.179</b>

### Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni

Sono relativi a costi del personale nonché alle quote di ammortamento dei beni impiegati per l'attività di ricerca, sviluppo e innovazione riferiti al progetto per "sistemi di elaborazione di intelligenza artificiale ed elaborazione in real time delle immagini virtuali a supporto del Broadcast Televisivo con applicazione della Remote Production Televisiva e Cinematografica. Per ulteriori dettagli si rinvia all'apposito paragrafo della relazione sulla gestione.

### Altri ricavi e proventi

La voce altri ricavi e proventi è dettagliata nella tabella sotto riportata:

Altri ricavi e proventi	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Contributi c/impianti	727	317	410
Contributi c/esercizio	60	0	60
Credito d'imposta R&S	98	40	58
Credito d'imposta Formazione	0	19	(19)
Credito d'imposta quotazione	50	50	0
Plusvalenza cessione cespiti	14	803	(789)
Ricavi non ricorrenti	67	17	50
<b>Totale</b>	<b>1.017</b>	<b>1.246</b>	<b>(229)</b>

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m, non vi sono ricavi di entità o incidenza eccezionali; fra gli altri ricavi e proventi sono tuttavia iscritti ricavi non ricorrenti per Euro 67 per plusvalenze e sopravvenienze attive.

### [2] – Costi della produzione

I costi della produzione, coerentemente con l'incremento del valore della produzione, fanno segnare un incremento del 27% circa rispetto a quelli registrati nell'esercizio precedente ed in dettaglio sono quelli che risultano dalla seguente tabella.

Costi della produzione	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Acquisti	180	154	26
Servizi	2.498	1.872	626
Godimento beni di terzi	1.227	938	289
Salari e stipendi	1.791	1.499	292
Oneri sociali	444	341	103
Trattamento di fine rapporto	46	33	13
Altri costi del personale	395	317	79
Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	408	314	95
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	1.964	1.116	848
Svalutazione crediti	25	0	25
Oneri diversi di gestione	281	260	21
<b>Totale</b>	<b>9.260</b>	<b>6.843</b>	<b>2.417</b>

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m, si segnala che non vi sono costi di entità o incidenza eccezionali; fra gli oneri diversi di gestione sono tuttavia iscritti costi non ricorrenti per Euro 230 a titolo prevalentemente di sopravvenienze passive.

#### Costi per acquisto merci

I costi per acquisto materie prime sono dettagliati nella tabella che segue:

Acquisti	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Carburanti	151	109	42
Materiale di consumo	29	45	(16)
Altri acquisti	0	0	(0)
<b>Totale</b>	<b>180</b>	<b>154</b>	<b>25</b>

#### Costi per servizi

I costi per servizi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per servizi	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Servizi di produzione	913	571	342
Viaggi e trasferte	680	563	116
Costi di trasporto	8	23	(15)
Manutenzioni	61	38	23
Assicurazioni	50	32	18
Utenze	11	16	(5)
Consulenze	333	279	54
Compensi Amministratori	113	108	5
Compensi Collegio Sindacale	22	18	5
Compensi Società di Revisione	10	9	2
Spese di pubblicità	152	73	79
Altri costi per servizi	145	142	2
<b>Totale</b>	<b>2.498</b>	<b>1.872</b>	<b>626</b>

I costi per servizi diversi attengono prevalentemente a spese per servizi di terzi, spese assicurative ed altri servizi generali.

L'ammontare dei compensi complessivamente spettanti nell'esercizio ai componenti degli organi sociali del Gruppo, per lo svolgimento di tali funzioni nella Capogruppo e in altre imprese consolidate, è stato di Euro 113 per gli amministratori e di Euro 22 per il Collegio sindacale. Si informa, inoltre, che l'incarico di revisione legale dei conti della Capogruppo è affidato alla società di revisione BDO Italia S.p.A.; l'incarico di revisione legale ha comportato, nel primo semestre 2022, un onere complessivo pari ad Euro 10.

### Costi per godimento beni di terzi

I costi per godimento beni di terzi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per godimento beni di terzi	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Fitti passivi	80	57	22
Noleggi	1.137	862	275
Altri costi	10	19	(9)
<b>Totale</b>	<b>1.227</b>	<b>938</b>	<b>289</b>

### Costo del personale

Il costo del personale è dettagliato nella seguente tabella:

Costo del personale	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Salari e stipendi	1.791	1.499	292
Oneri sociali	444	341	103
TFR	46	33	13
Altri costi	395	317	79
<b>Totale</b>	<b>2.676</b>	<b>2.189</b>	<b>487</b>

Rilevano nella voce in esame, i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed accantonamenti di legge. Si precisa che la voce altri costi è attribuibile alle indennità di trasferta riconosciute al personale dipendente.

### Ammortamenti e svalutazioni

La voce rileva gli stanziamenti dell'esercizio calcolati in base alle aliquote di ammortamento rappresentative della vita utile dei beni materiali e delle attività immateriali del Gruppo, nonché gli accantonamenti al fondo svalutazione crediti per partite la cui inesigibilità è diventata ragionevolmente probabile.

Il dettaglio della voce e gli scostamenti intervenuti nell'esercizio sono evidenziati nella tabella che segue:

Ammortamenti e svalutazioni	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Ammortamento delle attività immateriali	408	314	95
Ammortamento delle attività materiali	1.964	1.116	848
Svalutazioni crediti	25	0	25
<b>Totale</b>	<b>2.398</b>	<b>1.430</b>	<b>968</b>

### Oneri diversi di gestione

Gli oneri diversi di gestione attengono ad imposte diverse da quelle sul reddito, a tasse dell'esercizio e ad oneri vari per la gestione delle società del Gruppo; sono iscritti, inoltre, in tale voce altri oneri a carattere non ricorrente sopra evidenziati per Euro 230.

Oneri diversi	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Imposte e tasse non sul reddito	14	10	4
Altri costi	37	7	30
Costi non ricorrenti	230	243	(13)
<b>Totale</b>	<b>281</b>	<b>260</b>	<b>21</b>

### [3] – Proventi e oneri finanziari

Il dettaglio della voce è di seguito indicato:

Proventi e oneri finanziari	30/06/2022	30/06/2021	Δ
Proventi finanziari da terzi	0	2	(2)
- <i>Interessi attivi su conti correnti bancari</i>	0	0	0
- <i>Contributi in conto interessi</i>	0	2	(2)
<b>Totale proventi finanziari</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>(2)</b>
Oneri finanziari verso terzi	261	243	18
- <i>Interessi passivi c/c</i>	14	8	7
- <i>Interessi passivi e commissioni factoring</i>	8	5	2
- <i>Interessi passivi mutui</i>	185	186	(0)
- <i>Interessi passivi su leasing</i>	37	27	10
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	9	9	0
- <i>Altri oneri finanziari</i>	8	8	0
<b>Totale oneri finanziari</b>	<b>261</b>	<b>243</b>	<b>18</b>
Perdite su cambi	0	0	0
Utili su cambi	0	0	0
<b>Totale proventi e oneri finanziari</b>	<b>(261)</b>	<b>(241)</b>	<b>20</b>

### [4] – Imposte dell'esercizio

Calcolate sulla base delle aliquote fiscali vigenti in relazione alle disposizioni del D.Lgs. 446/97 e del DPR 917/86, misurano il carico fiscale di competenza dell'esercizio per IRES ed IRAP.

Imposte	30/06/2022	30/06/2021	Δ
IRES corrente	0	16	(16)
IRAP corrente	95	52	43
Credito di imposta patrimonializzazione	0	(155)	155
<b>Totale imposte correnti</b>	<b>95</b>	<b>(87)</b>	<b>182</b>
IRES differita/(anticipata)	0	92	(92)
IRAP differita/(anticipata)	0	0	0
<b>Totale imposte differite/(anticipate)</b>	<b>0</b>	<b>92</b>	<b>(92)</b>
Imposte esercizi precedenti	0	0	0
<b>Totale imposte di competenza</b>	<b>95</b>	<b>5</b>	<b>90</b>

#### D. Informazioni sul rendiconto finanziario

Il rendiconto finanziario consolidato del Gruppo al 30 giugno 2022 e 2021 (elaborato applicando il metodo “indiretto”) è riportato sinteticamente nel seguente prospetto.

Rendiconto finanziario	30/06/2022	30/06/2021
Cash-flow da attività operativa	3.073	1.680
Cash-flow da attività di investimento	(2.087)	(3.804)
Cash-flow da attività di finanziamento	(771)	1.979
Saldo monetario di esercizio	214	(146)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	907	1.813
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	1.121	1.667

La gestione corrente nel primo semestre 2022 ha generato liquidità per Euro 3 milioni (a fronte di una liquidità generata nel primo semestre 2021 di Euro 1,7 milioni).

L'attività di investimento ha assorbito risorse finanziarie nette per Euro 2,0 milioni (Euro 3,8 milioni nel primo semestre 2021).



Il cash-flow da attività di finanziamento è negativo per Euro 0,7 milioni quale saldo tra: (i) le erogazioni di nuovi mutui e finanziamenti per Euro 1,7 milioni; (ii) il rimborso di finanziamenti bancari per Euro 1,8 milioni; (iii) il pagamento di canoni di leasing per Euro 0,6 milioni; (iv) il decremento delle esposizioni a breve termine per Euro 0,8 milioni; (v) il pagamento di oneri finanziari per Euro 0,2 milioni.

Pertanto, le risorse finanziarie generate nel primo semestre 2022, pari ad Euro 214, hanno incrementato le disponibilità liquide a breve termine che, al 30 giugno 2022, sono pari ad Euro 1.121.

### **E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale**

Si informa che non vi sono impegni, garanzie e passività potenziali non riflessi nello stato patrimoniale.

### **F. Operazioni realizzate con parti correlate**

In base a quanto previsto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-quinqüies, del D.Lgs. 127/1991, relativamente ai rapporti con entità correlate si precisa che il Gruppo NVP nel corso del primo semestre 2022 non ha posto in essere operazioni con parti correlate che abbiano il requisito della conclusione delle stesse a "non normali condizioni di mercato".

### **G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale**

In base a quanto previsto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-sexies, del D.Lgs. 127/1991, in ordine agli accordi non risultanti dallo Stato Patrimoniale (c.d. fuori bilancio) si precisa che il Gruppo non ha sottoscritto alcun accordo assimilabile a quanto previsto dalla relativa norma.

### **H. Informazioni relative al fair value degli strumenti finanziari**

In base a quanto disposto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-ter, del D.Lgs. 127/1991, in merito alle informazioni relative al valore equo ("*fair value*") degli strumenti finanziari, si segnala che la Società ha in essere quattro strumenti finanziari derivati (*Interest Rate Swap*) per la copertura del rischio di variabilità dei flussi finanziari associati al tasso di interesse variabile dei mutui sottoscritti con gli istituti "Intesa Sanpaolo", "ICRREA" e "UniCredit".

Di seguito si forniscono le ulteriori informazioni afferenti i contratti derivati in essere.

#	Tipologia contratto	Numero contratto	Divisa	Istituto	Data di stipula	Data di scadenza	Capitale di riferimento	Mark to Market
1	Interest Rate Swap (IRS)	27641638	Eur	ISP	24-set-18	30-giu-28	1.500	27
2	Interest Rate Swap (IRS)	37312962	Eur	ISP	4-nov-18	31-ago-26	1.284	44
3	Interest Rate Swap (IRS)	38353384	Eur	ISP	19-gen-21	19-gen-27	665	28
4	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	30-set-20	30-giu-25	2.000	25
5	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	27-ago-21	1-lug-26	2.000	20
6	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	1-ott-21	1-ott-25	300	8
7	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	1-nov-21	1-nov-25	300	12
8	Interest Rate Swap (IRS)	29062607	Eur	UniCredit	30-nov-21	30-set-27	700	8

Il *fair value* positivo degli strumenti derivati di copertura, pari ad Euro 172, è contabilizzato in una riserva positiva di patrimonio netto denominata “Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi”, con contropartita la voce B.III.4 dell’attivo (Strumenti finanziari derivati attivi).

## I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell’esercizio

Dopo la data di chiusura dell’esercizio non si sono verificati eventi che inducano a rettificare le risultanze esposte nel bilancio consolidato al 30 giugno 2022.

Si rinvia alla Relazione sulla gestione per una descrizione dei fatti di rilievo più significativi avvenuti dopo la chiusura dell’esercizio e sulla prevedibile evoluzione della gestione.

### Il Presidente

Natalino Pintabona







**NVP S.p.A.**

Relazione della società di revisione sulla  
revisione contabile limitata della Relazione  
finanziaria semestrale consolidata al 30  
giugno 2022

## Relazione di revisione contabile limitata sulla Relazione finanziaria semestrale consolidata

Agli azionisti della  
NVP S.p.A.

---

### Introduzione

Abbiamo svolto la revisione contabile limitata dell'allegata relazione finanziaria semestrale consolidata, costituita dallo stato patrimoniale, dal conto economico, dal rendiconto finanziario e dalle relative note illustrative della NVP S.p.A. e controllata (Gruppo NVP) al 30 giugno 2022.

Gli Amministratori sono responsabili per la redazione della relazione finanziaria semestrale consolidata in conformità al principio contabile OIC 30.

È nostra la responsabilità di esprimere una conclusione sulla relazione finanziaria semestrale consolidata sulla base della revisione contabile limitata svolta.

---

### Portata della revisione contabile limitata

Il nostro lavoro è stato svolto in conformità all'International Standard on Review Engagements 2410, "Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity". La revisione contabile limitata della relazione finanziaria semestrale consolidata consiste nell'effettuare colloqui, prevalentemente con il personale della Società responsabile degli aspetti finanziari e contabili, analisi di bilancio ed altre procedure di revisione contabile limitata.

La portata di una revisione contabile limitata è sostanzialmente inferiore rispetto a quella di una revisione contabile completa svolta in conformità agli *International Standards on Auditing* e, conseguentemente, non ci consente di avere la sicurezza di essere venuti a conoscenza di tutti i fatti significativi che potrebbero essere identificati con lo svolgimento di una revisione contabile completa. Pertanto, non esprimiamo un giudizio sulla relazione finanziaria semestrale consolidata.

---

### Conclusioni

Sulla base della revisione contabile limitata svolta, non sono pervenuti alla nostra attenzione elementi che ci facciano ritenere che la relazione finanziaria semestrale consolidata del Gruppo NVP al 30 giugno 2022 non sia stata redatta, in tutti gli aspetti significativi, in conformità al principio contabile OIC 30.

Milano, 30 settembre 2022

BDO Italia S.p.A.

  
Giovanni Rovelli  
Socio