



***RELAZIONE FINANZIARIA
ANNUALE CONSOLIDATA
AL 31 DICEMBRE 2021 DEL
GRUPPO***

NMP



NVP

INDICE

RELAZIONE SULLA GESTIONE DEL GRUPPO NVP AL 31 DICEMBRE 2021

<i>PRENDE FORMA IL GRUPPO NVP</i>	6
<i>UN PERCORSO DI SUCCESSO</i>	7
<i>IL GRUPPO NVO E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE</i>	9
<i>PROSEGUE LA CRSCITA PER LINEE STRATEGICHE</i>	11
<i>LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP</i>	12
<i>ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO</i>	14
<i>SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP</i>	21
<i>SITUAZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP</i>	24
<i>SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP</i>	25
<i>PRINCIPALI RISCHI ED INCERTEZZE DEL GRUPPO</i>	31
<i>ALTRE INFORMAZIONI DI INTERESSE RIFERITE AL GRUPPO NVP</i>	45
<i>ATTIVITÀ DI RICERCA, SVILUPPO E INNOVAZIONE</i>	45
<i>EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE</i>	50

BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO NVP AL 31 DICEMBRE 2021 54



*RELAZIONE SULLA GESTIONE
DEL GRUPPO NVP PER IL
BILANCIO CONSOLIDATO
AL 31 DICEMBRE 2021*



PRENDE FORMA IL GRUPPO NVP

Il primo bilancio consolidato del Gruppo NVP

Il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021 del Gruppo NVP (di seguito anche “Gruppo NVP” o “Gruppo”) rappresenta il primo bilancio consolidato e comprende quale perimetro di consolidamento la controllata NVP Roma S.r.l.. Nel mese di luglio 2021 NVP S.p.A. ha acquisito il 100% della partecipazione della NVP Roma S.r.l. costituita attraverso il conferimento del ramo d’azienda della Mediacam S.r.l., società attiva nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio (talent show, talk-show, trasmissioni di intrattenimento, format sportivi, culturali, documentari) e da esterno (grandi eventi sportivi e musicali) specializzata nelle produzioni live multicamera con le proprie regie mobili su OB Van e in Flight Case che ha operato sul mercato del broadcast italiano ed europeo per oltre 40 anni come un service di produzione e post produzione internazionale. Attraverso l’acquisizione della NVP Roma S.r.l. il Gruppo NVP, oltre a consolidare la propria presenza con una sede commerciale e di produzione a Roma, prosegue con il percorso di crescita ed espansione per linee esterne in corso di realizzazione tramite acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d’azienda, nazionali e/o internazionali, operanti nel mercato di riferimento, che offrano competenze complementari e sinergiche sia nell’ambito delle proprie aree di attività o in aree affini. Infatti, l’acquisizione della NVP Roma S.r.l. è stata preceduta dall’acquisizione del 100% del capitale sociale della NVP Napoli S.r.l., newco nella quale la società Xlive S.r.l. ha conferito tutti gli asset tecnologici, la struttura produttiva, il personale e i rapporti commerciali, tra cui i più importanti con il Napoli Calcio e la Lega Volley. Con l’acquisizione della NVP Napoli S.r.l. nasce il Gruppo NVP e rafforza il proprio posizionamento nella produzione di eventi sportivi, integra il know-how e la ventennale esperienza ed entra nel rapporto contrattuale con il Napoli Calcio, prestigioso club calcistico della Serie A, per il quale produce le partite di campionato e Coppa Italia. La Società NVP Napoli S.r.l. nel mese di dicembre 2021 è stata oggetto di fusione per incorporazione nella controllante NVP S.p.A.

UN PERCORSO DI SUCCESSO

Le tappe del successo

Le tappe emblematiche che caratterizzano il percorso di successo del Gruppo NVP sono rappresentate da:

2007 – 2010: NVP nasce nella provincia di Messina dall'intuizione di successo nonché dalle specifiche competenze maturate precedentemente nel settore delle trasmissioni televisive e del broadcasting di Natalino, Massimo e Ivan Pintabona. Il valore della produzione in quegli anni si attesta in circa 227 mila euro. Iniziamo a seguire le partite di calcio di Serie A per i principali clienti. Si completa la progettazione e successiva realizzazione del primo Obvan in HD.

2011 – 2014: Viene realizzata la prima trasmissione in studio. Il valore della produzione cresce significativamente e si attesta in circa 1,5 milioni di euro. Iniziamo le prime produzioni a carattere internazionale, tra le quali la Champions League, Europa League, WSBK Championship, FIVB Volleyball. Il valore della produzione continua a crescere raggiungendo i 2,5 milioni di euro alla fine del 2015.

2015 – 2018: Prosegue la crescita aziendale oltre che la reputazione presso i principali clienti internazionali. NVP si rafforza nelle produzioni di elevato standard qualitativo anche attraverso lo svolgimento degli Europei di Calcio tenuti in Francia. Si completa la progettazione e successiva realizzazione dell'Obvan 4 HD. Si consolida la reputazione aziendale tra i principali player di settore grazie al posizionamento di mercato riconducibile alla clientela TOP, ovvero dei principali network televisivi nazionali ed internazionali, dei principali produttori di contenuti oltre che alle principali federazioni sportive internazionali. Aumentano le produzioni sportive, tra le quali lo Speed Skating Championships, gli Internazionali di Tennis a Roma, oltre ad eventi di caratura mondiale come il G7 di Taormina. Vede la luce la prima produzione in 4K HDR della competizione sportiva Juventus – Milan, seguita dalle ulteriori produzioni sempre in 4K HDR per le prestigiose squadre spagnole del Real Madrid e Barcellona. Aumentano i contratti per il calcio di Serie A, Mondiali Pattinaggio Artistico FISM e nuove competizioni sportive di prestigio come la Formula-E. Prosegue la crescita del valore della produzione raggiungendo i 5,1 milioni di euro.

2019 ad oggi: Arriva la quotazione sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM ITALIA di Borsa Italiana), il 5 dicembre 2019 suona la campanella a Palazzo Mezzanotte sede di Borsa Italiana. Viene prodotta la prima edizione del format televisivo Drive up commissionato da Mediaset e andato in onda sul canale nazionale Italia 1. Si è completata la realizzazione della nuova ammiraglia OB7 prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video. Una prestigiosa casa automobilistica ci affida la produzione e post-produzione TV del Campionato Europeo Monomarca. OBS ci seleziona quale fornitore di servizi per alcune competizioni olimpiche e pertanto con i nostri Obvan ci imbarchiamo per le Olimpiadi di Tokyo.



IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE

***Il profilo di un
Gruppo che ha
fatto
dell'innovazione
la propria forza
competitiva***

Alla base di ogni forma di innovazione c'è un approccio creativo.

IL Gruppo NVP opera nel settore dei servizi di produzione video principalmente per network televisivi e per proprietari o gestori di diritti televisivi.

L'attività si concretizza, in particolare, nella progettazione e sviluppo, con regie mobili (Ob-Van) ad alto contenuto tecnologico, di eventi televisivi, in particolare sportivi, cinematografici, programmi tv di entertainment, fiction e spettacoli.

Il Gruppo attivo fin dal 2007 nasce dall'intuizione dei soci fondatori per tradurre in impresa un'intuizione innovativa accompagnando la crescita con la propria competenza e professionalità ed ottenendo in poco tempo un ruolo da protagonista, raggiungendo la leadership per tecnologia in Italia e posizionandosi in Europa tra i primi gruppi internazionali ad utilizzare le regie mobili 4K, nonché utilizzando attrezzature high-tech ad alto contenuto tecnologico e personale altamente specializzato per la progettazione e la realizzazione di importanti eventi televisivi.

Alla luce del know-how acquisito, il Gruppo NVP è in grado di proporre al mercato una vasta gamma di servizi, volti ad intercettare le esigenze della clientela, italiana ed internazionale.

Oggi il Gruppo NVP si presenta come una realtà affermata nel proprio mercato di riferimento, sviluppa vantaggio competitivo e promuove la crescita di nuovi servizi da proporre ai propri clienti offrendo soluzioni innovative sempre adeguate alle esigenze dei fruitori finali, grazie alla disponibilità di un parco mezzi ed attrezzature d'avanguardia.

La forza nell'innovazione passa anche attraverso la capacità di investire in tecnologia; infatti, il Gruppo NVP ha sostenuto negli ultimi anni investimenti in tecnologia per oltre 17 milioni di euro, incrementando costantemente negli anni la quota di capitale destinata al potenziamento della propria struttura produttiva e tecnologica.

In tale prospettiva, il Gruppo NVP investe costantemente in attività di ricerca, sviluppo e innovazione, con lo scopo di definire nuovi standard tecnologici e di qualità dei servizi offerti nel settore di riferimento.

L'attività di R&S ed innovazione è proseguita anche nel corso del 2021 e si pone come obiettivo il posizionamento del Gruppo NVP tra i massimi sviluppatori di tecnologie e piattaforme finalizzate al broadcast produttivo e pertanto di reale innovatore e creatore di modelli evoluti con funzionalità di interazione in visione immersiva e realtà aumentata.

La possibilità di abilitare le piattaforme infrastrutturali, già presenti negli Obvan, alla creazione di contenuti interattivi con la possibilità di sviluppare maggiori funzionalità destinate ai fruitori finali garantirà al Gruppo NVP un importante vantaggio competitivo in termini di innovazione tecnologica.

L'innovazione quale fattore chiave di crescita porta il Gruppo NVP a progettare l'ammiraglia OB7, prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video.

L'innovazione sempre al servizio dei nuovi servizi da offrire ai clienti, come il sistema di distribuzione su fibra ottica spenta delle telecamere con totale gestione remota degli apparati, con l'obiettivo della copertura di eventi di livello mondiale su grandi distanze, come circuiti automobilistici o competizioni stradali.

Questa ulteriore innovativa infrastruttura che si basa su circa 40 KM di fibra ottica spenta e sistemi CWDM consente di posizionare a distanze rilevanti le telecamere e consentire con un solo OBVAN la copertura di lunghissimi percorsi in formato 4k HDR.

Il Gruppo NVP è fra i pochi player di settore al mondo a vantare un sistema così innovativo che consente di economizzare al massimo di costi di allestimento e smontaggio e nello stesso tempo di poter acquisire commesse di eventi particolari ed inaccessibili senza la dotazione infrastrutturale altamente tecnologica in possesso del Gruppo.

PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE

Tecnologia e acquisizioni le leve per la crescita

Fin dalla quotazione sul mercato Euronext Growth Milan il processo di crescita ed espansione vede il Gruppo NVP attuare la propria strategia attraverso opportuni e mirati investimenti finalizzati a rafforzare la propria posizione di leadership nel mercato italiano ed espandere la propria presenza nel mercato internazionale nel campo della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi e tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie (4K HDR) IP Based.

Il percorso di crescita vede coinvolto il Gruppo NVP sia per linee interne che esterne.

- ✓ Investimenti in tecnologia: incrementare le dotazioni tecnologiche e pertanto accrescere la capacità produttiva. Il percorso è stato avviato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche. NVP GROUP ha investito in tecnologia (tangibile & intangibile) complessivamente circa 23 milioni di euro.
- ✓ Acquisizioni di partecipazioni: opportunità di crescita mediante l'acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento che offrono competenze complementari e sinergiche compresi i servizi innovativi nel broadcasting sportivo. Il Gruppo NVP nel corso del 2021 ha acquisito la partecipazione totalitaria della società NVP Napoli S.r.l. (oggi già fusa nella capogruppo NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Xlive S.r.l.; della società NVP Roma S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Mediacam S.r.l., la partecipazione del 50% della JV Hiway Media S.r.l., nonché la partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l.. Il Gruppo NVP ha investito complessivamente circa 6,7 milioni di euro.

LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP

Le acquisizioni, elemento fondamentale per la crescita del Gruppo NVP

L'espansione per linee esterne è il motore per la crescita del Gruppo NVP.

Diverse le operazioni portate avanti e concluse nel corso del 2021 generando un volano di crescita che proseguirà nei prossimi esercizi, di seguito elencate cronologicamente:

- ✓ NVP Napoli S.r.l.: nel mese di febbraio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Xlive S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Napoli S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Napoli S.r.l. è operativo a Napoli con la nuova sede logistica per il sud Italia.
- ✓ JV HiWay Media S.r.l.: nel mese di aprile 2021 è stato concluso l'accordo per l'acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente confluite in Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".

✓ Soccerment S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stata acquisita una partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. specializzata nello sviluppo di strumenti di raccolta e analisi di dati di performance calcistiche. Nello specifico, Soccerment opera in tre ambiti:

- 1) progettazione e produzione di wearable devices, che generano dati di elevata qualità in modo scalabile e completamente automatizzato;
- 2) sviluppo di strumenti innovativi di data analytics, che supportano i processi decisionali in modo veloce e intuitivo attraverso algoritmi di machine learning;
- 3) servizi di consulenza alle società calcistiche e ai relativi stakeholders, con il trasferimento di know-how strategico e operativo, in un settore che tende ad essere sempre più "data-driven".

L'investimento nella società Soccerment S.r.l. risulta strategico per l'affinità del settore sportivo di riferimento.

✓ NVP Roma S.r.l.: sempre nel mese di luglio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Mediacam S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Roma S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4Ke le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Roma S.r.l. amplia la sua operatività su Roma, già presente con il polo logistico nazionale, con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali.

ANDAMENTO DELLA GESTIONE E EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO

Risultati ampiamenti positivi registrati nel 2021 dal Gruppo NVP

L'esercizio 2021 segna la completa ripresa delle attività produttive dopo il rallentamento subito nel 2020 a seguito della crisi pandemica da Covid-19.

La ripresa a pieno regime delle attività economiche nonché la prosecuzione del percorso nella politica di crescita ed espansione del Gruppo, unitamente ad un'attenta gestione delle risorse, hanno determinato importanti benefici sia in termini di rafforzamento della leadership nel contesto del settore del *broadcasting* nonché in termini di rafforzamento del patrimonio aziendale e di risultato economico di esercizio del Gruppo.

A conferma di quanto rappresentato i ricavi consolidati del Gruppo si attestano a euro 13.402 migliaia, +109% rispetto a euro 6.395 migliaia del 2020. Il perimetro di consolidamento comprende la controllata NVP Roma S.r.l., inclusa a partire dal 29 luglio 2021, che ha contribuito con Ricavi per euro 615 migliaia interamente realizzati in Italia.

Il Valore della produzione consolidato è pari a euro 16.554 migliaia (rispetto a euro 7.271 migliaia del 2020), di cui euro 615 migliaia attribuiti a NVP Roma S.r.l.

I Ricavi consolidati Italia ammontano a euro 11,1 milioni, +106% rispetto a euro 5,4 milioni nel 2020; l'Estero registra ricavi consolidati pari a euro 2,3 milioni (17% del totale), +156% rispetto a euro 0,9 milioni nel 2020 (14% del totale).

Il significativo aumento dei ricavi consolidati (+109%) e del volume della produzione consolidato (+130%) rispetto l'esercizio precedente abbinato ad una attenta politica gestione delle risorse, infatti i costi della produzione in termini di incidenza sul volume complessivo dei ricavi hanno registrato un calo del 14%, ha determinato il significativo incremento del Margine Operativo Lordo (EBITDA) del 18% rispetto l'esercizio precedente.

Infatti, l'EBITDA consolidato al 31 dicembre 2021 pari a euro 4.897 migliaia si attesta al 38% rispetto al volume dei ricavi consolidati.

Anche il beneficio, sempre in termini di incidenza percentuale, dei costi sostenuti per la gestione dei leasing e dei noleggi con patto di riscatto nonché degli ammortamenti e accantonamenti sul volume della produzione registrano un miglioramento complessivo del 13% rispetto l'esercizio precedente contribuendo al significativo aumento del Margine Operativo (EBIT) del 26% rispetto l'esercizio precedente.

L'EBIT consolidato al 31 dicembre 2021 pari a euro 1.210 migliaia (euro -1.089 migliaia nel 2020) si attesta al 9 % rispetto al volume dei ricavi consolidati.

A conclusione di quanto rappresentato il Risultato netto consolidato al 31 dicembre 2021 ammonta a euro 320 migliaia e rappresenta un indicatore di rendimento del capitale investito (ROI) di circa il 2%.

A seguito di quanto appena esposto si rappresentano i principali "highlight" economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell'andamento economico del Gruppo NVP al 31 dicembre 2021.

Euro/ooo	31/12/ 2021	31/12/2020
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	13.402	6.365
Altri Ricavi	3.152	906
Valore della Produzione	16.554	7.271
EBITDA	4.897	1.394
EBITDA MARGIN	37%	22%
EBIT	1.210	(1.089)
Risultato Netto	320	(1.289)

Euro/ooo	31/12/ 2021	31/12/2020
Posizione Finanziaria Netta	8.753	4.896
Patrimonio Netto	11.940	10.082

Al fine di rappresentare l'andamento della gestione si descrivono i principali eventi che hanno caratterizzato la produzione del Gruppo per l'esercizio 2021.

A supporto dei dati economici registrati nell'esercizio 2021 si rappresenta come il Gruppo NVP, ha chiuso accordi pluriennali in ambito calcistico per euro 11,5 milioni, di cui euro 6,3 milioni riferiti alla stagione 2021-2022, divenendo punto di riferimento nel mercato italiano ed europeo per le produzioni in UHD HDR (per la prima volta l'intero campionato di Serie A è prodotto interamente in 4K); ha inoltre rafforzato la propria presenza in altri ambiti fornendo i propri servizi per le Olimpiadi di Tokyo e in prestigiosi tornei di pallacanestro, tennis, volley e ciclismo.

Sul fronte degli eventi sportivi, ad agosto con l'inizio del campionato di Serie A il Gruppo si vede assegnato nuovi contratti; infatti, il Gruppo NVP è presente su ben sei campi, raddoppiati rispetto la stagione calcistica precedente. Nello specifico, il Napoli Calcio, la U.S. Sassuolo Calcio per la realizzazione "chiavi in mano" della produzione audiovisiva di tutte le partite in casa. La collaborazione con DAZN Limited consente al Gruppo l'esclusiva per le partite della Juventus giocate presso l'Allianz Stadium di Torino, oltre a servizi e personalizzazioni su altri campi di Serie A. La collaborazione con Lega Serie A consente al Gruppo NVP di ottenere i campi della Salernitana, del Torino e della Lazio.

Confermata inoltre la partnership con Sky che affida al Gruppo NVP le partite di Champions League di Juventus e Atalanta da disputare presso l'Allianz Stadium di Torino e il Gewiss Stadium di Bergamo.

Sintetizzando, il Gruppo NVP amplia e rafforza la propria leadership in ambito calcistico seguendo alcuni delle più importanti squadre del campionato di serie A. Infatti, il Gruppo NVP è diventato un punto di riferimento nel mercato italiano ed europeo per le produzioni in UHD HDR e questo ha di certo giocato un ruolo fondamentale nel consolidamento della propria leadership in ambito calcistico. L'intero campionato di serie A, infatti, per la prima volta sarà prodotto interamente in 4K HDR.

La presenza del Gruppo NVP nello sport riguarda non solo calcio. Il Gruppo NVP, già in pista anche durante il 2021 per seguire le gare del Ferrari Challenge, potenzia la propria presenza nel settore motorsport aggiudicandosi Campionato Italiano Velocità – CIV 2021 con gare disputate sui principali circuiti italiani, da Mugello al Misano World Circuit.

Il Gruppo NVP approda nel mondo della canoa aggiudicandosi la produzione della 34.ma edizione del Canoe Slalom World Cup, una disciplina sportiva che prevede la navigazione di fiumi con una canoa/kayak. Si è trattato di un campionato itinerante organizzato dalla Federazione Internazionale di Canoa che ha visto gli OBvan del Gruppo NVP spostarsi per l'Europa toccando, tra gli altri, Slovacchia, Polonia, Germania, Francia e Spagna.

La collaborazione con Sky si consolida per la produzione dei campionati di Eurolega, la massima competizione europea per club di pallacanestro maschili; nello specifico, il Gruppo NVP si aggiudica l'assegnazione della piazza di Milano seguendo la Pallacanestro Olimpia Milano.

Proseguendo sulle principali manifestazioni sportive, il Gruppo NVP, dopo la positiva esperienza dell'anno precedente, conferma la propria presenza nel tennis e, dopo l'edizione primaverile dell'ATP250 Sardegna Open di Cagliari, si è aggiudicato la produzione delle finali di Coppa Davis 2021 tenutesi a Torino.

Il Gruppo NVP continua ad esser presente anche in ambito ciclistico occupandosi delle corse siciliane targate RCS Sport con il Giro di Sicilia 2021.

Il Gruppo NVP è nuovamente presente nelle competizioni internazionali di volley intensificando le collaborazioni con le federazioni francesi, quali la Federation Française de Volley aggiudicandosi le qualificazioni per l'Euro Volley 2021 e la European League tenutesi in Francia.

L'esercizio 2021 vede il Gruppo NVP rafforzare la propria presenza nell'ambito dei

programmi televisivi, eventi di natura culturale, moda e contenuti live per l'Entertainment.

In particolare, prosegue l'esperienza negli studi televisivi con i programmi *DiMartedì*, *Antonino Chef Academy*, *Master Chef e Dolce Quiz*, sfida nel mondo della pasticceria in onda su Rai2, con Ernst Knam, pasticcere e personaggio televisivo di spessore. Confermata anche la produzione dell'edizione primaverile di *Un'Ora Sola Vi Vorrei*, one-man show con Brignano in onda su Rai 2.

La stagione estiva, con la ripresa di festival ed eventi culturali, consente al Gruppo NVP di acquisire nuove commesse in portafoglio quali il Taormina Book Fest, festival internazionale del libro: uno spettacolo con protagonisti della letteratura, la musica e la danza che si è svolto presso il Teatro Antico di Taormina. E ancora, la Notte della Taranta, storico concerto legato alla tradizione della musica e del folclore pugliese. Inoltre, Il Gruppo NVP si aggiudica la realizzazione della 59.ma edizione del Premio Campiello, il prestigioso premio letterario assegnato a opere di narrativa italiana.

Inoltre, le competenze e il know-how hanno consentito l'ingresso del Gruppo NVP nel mondo della moda in occasione della Fashion Week di Milano: molteplici sono state le sfilate dei grandi brand di lusso che hanno visto il Gruppo coinvolta a pieno ritmo nella ripresa delle collezioni, tra le quali Prada, Moncler, Burberry e Emporio Armani.

Si segnala partecipazione ad alcuni importanti incontri con la comunità finanziaria nazionale ed internazionale quali l'EUROPEAN MIDCP EVENT (21.ma edizione) tenuto a Parigi il 21-22 ottobre 2021 e il TECH RETAIL INVESTOR DAY organizzato da Euronext Growth.

Oltre alla crescita derivante dalle prestigiose produzioni aggiudicate nel corso del 2021 si rammenta la crescita derivante dalle acquisizioni in partecipazioni ritenute strategiche e propedeutiche per il consolidamento del Gruppo NVP. Le singole operazioni concluse nel 2021 hanno determinato significati benefici sia in termini di capacità produttiva sia in termini di ampliamento del portafoglio clienti e commesse sia in termini di prospettica evoluzione del business in ambiti digitali. Di seguito si sintetizza quanto già rappresentato nei paragrafi precedenti:

(-) NVP Napoli S.r.l.:

- ✓ ampliato il portafoglio commerciale con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley;
- ✓ incrementata la capacità produttiva con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato;
- ✓ operatività della nuova sede logistica per il sud Italia.

(-) JV con HiWay Media S.r.l.:

- ✓ partnership commerciale nei servizi digitali innovativi con la finalità di ampliare i servizi innovativi da erogare ai clienti.

(-) NVP Roma S.r.l.:

- ✓ ampliato il portafoglio commerciale con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio;
- ✓ incrementata la tecnologia produttiva con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4K e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato;
- ✓ operatività su Roma con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali.



*ANALISI DEI RISULTATI ECONOMICI,
PATRIMONIALI E FINANZIARI
CONSOLIDATI
DEL GRUPPO NVP
AL 31 DICEMBRE 2021*



SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP

*Significativa
crescita del
patrimonio del
Gruppo NVP*

Di seguito viene illustrata la situazione patrimoniale e finanziaria riclassificata del Gruppo NVP al 31 dicembre 2021.

Come già indicato in precedenza il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021 del Gruppo NVP rappresenta il primo bilancio consolidato e pertanto ai fini comparativi viene rappresentato il bilancio al 31 dicembre 2020 della sola capogruppo NVP S.p.A. adattato ai fini della rappresentazione comparativa con particolare riferimento alla contabilizzazione delle operazioni di locazione finanziaria utilizzando il metodo finanziario. In questo caso, il Gruppo NVP in quanto utilizzatore dei beni iscrive i beni ricevuti in locazione finanziaria nelle voci delle immobilizzazioni materiali dell'attivo dello stato patrimoniale consolidato a fronte dell'ottenimento di un finanziamento dalla società di leasing, contabilizzando a conto economico gli ammortamenti sui beni e gli interessi passivi sul finanziamento ottenuto come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

Stato Patrimoniale consolidato riclassificato (Valori in Euro/000)	31/12/2021	31/12/2020	Variazione	Variazione %
Immobilizzazioni nette immateriali	3.039	2.282	757	33%
Immobilizzazioni nette materiali	21.663	15.848	5.815	37%
Immobilizzazioni nette finanziarie	3.091	53	3.038	5700%
Attivo fisso netto	27.793	18.183	9.610	52%
Crediti commerciali	5.677	4.517	1.160	26%
Debiti commerciali	5.032	4.316	716	17%
Capitale Circolante Commerciale	645	201	444	221%
Altre Attività correnti	6.642	4.854	1.788	37%
Altre Passività correnti	2.634	1.445	1.189	82%
Ratei e Risconti netti	(7.860)	(4.774)	(3.086)	65%
Capitale Circolante Netto	(3.207)	(1.164)	(2.043)	176%
Altri Fondi	148	91	57	62%
Fondo TFR	285	162	123	76%
Altre passività non correnti	3.460	1.787	1.673	100%
Capitale Investito Netto	20.693	14.978	5.715	38%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	4.000	1.834	2.166	118%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	6.699	6.336	363	6%
Disponibilità liquide	456	1.363	(907)	-67%
Crediti finanziari ed attività finanziarie	1.489	1.910	(421)	-22%
Posizione Finanziaria Netta	8.753	4.896	3.857	64%
Capitale Sociale	810	769	41	5%
Riserve	10.809	10.611	198	2%
Utile (perdita) esercizio	320	(1.298)	1.618	-125%
Patrimonio Netto di Gruppo	11.940	10.082	1.858	18%
Patrimonio Netto di terzi	0	0	0	0%
Totale fonti e PN di Gruppo	20.693	14.978	5.715	34%

Le immobilizzazioni nette ammontano a complessivi euro 27.793 migliaia. Il patrimonio immobilizzato del Gruppo NVP registra la significativa crescita grazie agli importanti investimenti che hanno interessato l'esercizio 2021 sia attraverso l'acquisizione diretta di nuove dotazioni tecnologicamente avanzate nonché attraverso l'acquisizione di partecipazioni in società e/o rami d'azienda con le relative dotazioni tecnologiche.

Gli investimenti effettuati aumentato la capacità produttiva e pertanto rafforzano la posizione di leadership nel campo della produzione e trasmissione world wide di eventi televisivi sia con riferimento al mercato nazionale che a quello internazionale.

In particolare, l'incremento delle immobilizzazioni materiali nette ha riguardato l'acquisizione della struttura tecnologica in dotazione alla NVP Roma S.r.l. e della struttura tecnologia che deriva dalla fusione per incorporazione della società NVP Napoli S.r.l. nella controllante NVP S.p.A., oltre agli investimenti effettuati direttamente dalla Capogruppo NVP S.p.A.

Attraverso le suddette acquisizioni di tecnologia il Gruppo NVP incrementa la propria infrastruttura tecnologica con ulteriori 7 regie mobili (OB Vana) in HD e le relative dotazioni tecniche integrati in un sistema produttivo Broadcast ed equipaggiamenti elettronici utilizzati in Flight Case.

Inoltre, gli investimenti hanno interessato la nuova sede di Patti (ME), in corso di costruzione, e la nuova sede di Cologno Monzese (MI).

Gli investimenti hanno anche riguardato la crescita per linee esterne mediante il perfezionamento di acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d'azienda nazionali operanti nel mercato di riferimento e in attività affini.

A tali fine, gli incrementi delle immobilizzazioni finanziarie nette hanno interessato prevalentemente l'acquisizione del 50% della società Hiway Media S.r.l. nonché dell'investimento nella startup innovativa Soccerment S.r.l.

Le acquisizioni consentono al Gruppo NVP di poter crescere rafforzando sia la capacità produttiva sia l'integrazione su settori particolarmente affini al business alle attività svolte dal Gruppo.

L'incremento dei crediti commerciali è riconducibile sostanzialmente all'aumento dei volumi dei ricavi rispetto all'esercizio 2020, interessato dalla crisi pandemica e pertanto dalla contrazione delle vendite.

I debiti commerciali hanno registrato lo speculare incremento a seguito della maggiore richiesta di servizi di produzione e correlati costi per far fronte alle maggiori vendite rispetto l'esercizio 2020.

Per effetto di quanto rappresentato Il Capitale Circolante Commerciale registra un valore positivo di 645 migliaia di euro, confermando sostanzialmente il bilanciamento della voce rispetto al volume dei correlati ricavi e costi della produzione.

Le altre attività correnti ammontano a euro 6.642 migliaia e sono sostanzialmente formate dai crediti d'imposta per investimenti effettuati dalla Capogruppo NVP S.p.A.

per euro 2.052 migliaia (euro 5.645 migliaia nel 2021 rispetto a euro 3.593 migliaia nel 2020), tra i quali annoveriamo il credito d'imposta beni strumentali 4.0 per euro 2.579 migliaia ed il credito d'imposta per ricerca, sviluppo ed innovazione per euro 399 migliaia. Nel corso del 2021 sono stati compensati crediti d'imposta per complessivi euro 1.985 migliaia.

Le altre passività correnti hanno registrato un incremento complessivo di euro 1.189 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto della quota di saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

I ratei e risconti netti hanno registrato un incremento rispetto l'esercizio precedente di euro 3.086 migliaia sostanzialmente rappresentati dall'incremento dei risconti passivi riconducibili ai contributi verso lo Stato e la Regione Siciliana.

Il Capitale Investito Netto pari a euro 21.143 migliaia ha registrato il significativo incremento di euro 5.715 migliaia rispetto all'esercizio precedente sostanzialmente, come già rappresentato nel corso della presente relazione sulla gestione, per la politica di investimento attuata dal Gruppo NVP incentrata all'incremento della capacità produttiva e all'acquisizione di partecipazioni strategiche anche finalizzato all'ampliamento del portafoglio commerciale con l'ingresso di nuovi prestigiosi clienti.

I debiti finanziari a breve termine hanno registrato un incremento di euro 2.166 migliaia rispetto all'esercizio precedente sostanzialmente per effetto al maggior ricorso agli strumenti di anticipazione su fatture e factoring per euro 1.362 migliaia riconducibile al volume di fatturato dell'ultimo trimestre riferito ad alcuni principali clienti per i quali viene fatto ricorso ai suddetti strumenti, oltre ad un'anticipazione di euro 810 migliaia. L'esposizione bancaria a breve sui conti correnti risulta sostanzialmente in linea rispetto l'esercizio precedente e si segnala la stabilità della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine.

I debiti finanziari a m/l termine hanno registrato un incremento di euro 363 migliaia derivante sostanzialmente da nuove erogazioni ricevute da primari istituti di crediti di euro 1.565 migliaia e rimborsi di quote capitale avvenuto nel corso del 2021 di euro 1.202 migliaia.

La Posizione Finanziaria Netta negativa per euro 8.753 migliaia, in incremento di euro 3.857 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente a seguito degli impegni finanziari sostenuti per le operazioni straordinarie concluse nel corso del 2021 che hanno comportato uscite finanziarie complessive di euro 5.700 migliaia.

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP

La misura degli investimenti effettuati dal Gruppo NVP

Al fine di una migliore comprensione della posizione finanziaria del Gruppo NVP, nonché la ripartizione della relativa esposizione, si fornisce di seguito un prospetto di dettaglio della Posizione Finanziaria Netta di Gruppo.

Posizione Finanziaria Netta di Gruppo (Valori in Euro/000)	31/12/2021	31/12/2020	Variazione
Disponibilità liquide	456	1.363	(907)
Attività finanziarie non immobilizzate	589	560	(29)
Liquidità	1.052	1.923	(871)
Crediti e attività finanziarie correnti	900	1.350	0
Debiti bancari a breve termine	652	0	652
Parte corrente dell'indebitamento m/l termine	1.739	1.756	(16)
Altri debiti finanziari correnti	1.684	78	1.606
Posizione finanziaria netta a breve termine	2.129	1.439	3.118
Debiti bancari non correnti	6.624	6.336	288
Indebitamento finanziario non corrente	6.624	6.336	88
Posizione finanziaria Netta di Gruppo	8.753	4.896	3.407

La Posizione finanziaria Netta di Gruppo ammonta a euro 9.203 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente per euro 3.857 migliaia.

Sostanzialmente nel corso del 2021 sono state utilizzate le risorse finanziarie per consentire l'acquisizione di partecipazioni in Società e/o rami d'azienda ritenute fondamentali per la crescita e l'espansione strategica del Gruppo per complessivi euro 5.700 migliaia.

Le risorse finanziarie destinate a quanto descritto sono state sostanzialmente attinte utilizzando parte della liquidità di Gruppo, anche generata nel corso dell'esercizio grazie alle anticipazioni di liquidità messe a disposizione degli istituti di credito in attesa degli incassi dei crediti oltre alla parte di indebitamento bancario che comunque trova sostanzialmente un equilibrio dei finanziamenti a m/l termine sia della parte corrente sia non corrente rispetto l'esercizio precedente.

Tale rappresentazione può ben far comprendere l'attenzione del Management ad un'attenta politica nella gestione delle risorse finanziarie.

SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP

*Significativa
crescita dei
ricavi
consolidati*

Di seguito viene illustrata la situazione economica riclassificata del Gruppo NVP al 31 dicembre 2021.

Come già indicato in precedenza il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021 del Gruppo NVP rappresenta il primo bilancio consolidato e pertanto ai fini comparativi viene rappresentato il bilancio al 31 dicembre 2020 della sola capogruppo NVP S.p.A. adattato come di seguito descritto.

Ai fini informativi si rappresenta che nella definizione del conto economico riclassificato l'indicatore EBITDA rappresenta il risultato della gestione operativa prima dei proventi e oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, degli accantonamenti, dei canoni di leasing e dei proventi e oneri non ricorrenti.

L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività del Gruppo. In particolare, si rileva che le società appartenenti al Gruppo NVP, in ossequio ai principi contabili nazionali, rappresentano nel proprio bilancio civilistico gli effetti dei contratti di leasing finanziario con il metodo patrimoniale. Di contro il bilancio consolidato del Gruppo NVP ai fini della presentazione degli schemi di Stato Patrimoniale e di Conto Economico riclassificati, e pertanto ai fini della rappresentazione della grandezza economica intermedia EBITDA, i costi connessi ai canoni di locazione finanziaria sono stati esclusi da detta grandezza, in modo da rappresentare l'EBITDA applicando il metodo finanziario come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

L'EBIT indica il risultato prima degli oneri finanziari, degli oneri non ricorrenti e delle imposte dell'esercizio compresa la fiscalità anticipata. L'EBIT rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi che proprio. L'EBIT rappresenta un indicatore utilizzato dal Gruppo per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale.

Per meglio comprendere il risultato della gestione del Gruppo, si fornisce di seguito il prospetto della situazione economica riclassificata al 31 dicembre 2022.

CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (Valori in Euro/000)	31/12/2021	% incidenza	31/12/2020	% incidenza
(+) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	13.402	82%	6.365	87%
(+) Costi capitalizzati	567	3%	201	3%
(+) Altri ricavi	2.585	16%	705	10%
A) Valore della produzione	16.554	100%	7.271	100%
(-) Costi per materie prime	351	2%	152	2%
(-) Costi per servizi	3.996	24%	2.580	35%
(-) Costi per godimento beni di terzi	2.518	15%	963	13%
(-) Costo del personale	4.747	29%	2.052	28%
(-) Oneri diversi di gestione	45	0%	130	2%
C) Costo della produzione	11.657	69%	5.877	81%
MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)	4.897	37%	1.394	22%
(-) Canoni leasing / noleggi con riscatto	130	1%	183	3%
(-) Ammortamenti e accantonamenti	3.556	21%	2.300	32%
RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)	1.211	9%	(1.089)	-17%
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(431)	-3%	(413)	-6%
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(458)	-3%	(360)	-5%
RISULTATO ANTE IMPOSTE	322	2%	(1.862)	-29%
(+/-) Imposte sul reddito	(2)	0%	564	8%
RISULTATO NETTO DI GRUPPO	320	2%	(1.298)	-20%
Risultato di pertinenza di terzi	0		0	0%

Il risultato positivo di Gruppo registrato nell'esercizio 2021, risultato netto di euro 320 migliaia, rispetto alla perdita registrata nell'esercizio precedente di euro 1.298 migliaia, rappresenta sostanzialmente la completa ripresa delle attività produttive aziendali, già avvenuto nel corso del primo semestre 2021, rispetto all'esercizio 2020 completamente interessato dalla crisi pandemica.

A fronte della superiore premessa possiamo rappresentare che tutte le voci di ricavi e costi hanno registrato sostanzialmente variazioni prevalentemente significative, rispetto all'esercizio precedente, come di seguito rappresentate in dettaglio.

Il valore della produzione di Gruppo per l'esercizio 2021 si attesta a euro 16.554 migliaia, registrando il significativo incremento, sostanzialmente in termini di ricavi delle vendite e delle prestazioni, per effetto della completa ripresa del business aziendale incrementatosi per l'ingresso di nuove attività produttive rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente interessato dall'interruzione delle attività aziendali per effetto della crisi pandemica.

I "Ricavi delle vendite e prestazioni" di Gruppo si attestano a euro 13.402 migliaia,

registrando il significativo aumento in termini di volume di fatturato sostanzialmente per effetto della completa ripresa del business aziendale incrementatosi anche per l'ingresso di nuove attività produttive. Le principali manifestazioni sportive che hanno interessato le prestazioni aziendali sono state il "Calcio", il "Volley", il "Motociclismo" nonché alcune gare del campionato monomarca "Ferrari" oltre al fatturato derivante dalla manifestazione internazionale "Olimpiadi di Tokyo, che ha visto la partecipazione del Gruppo NVP in alcune gare sportive".

Prosegue e si è incrementata nel 2021 l'attività di investimento in R&S ed innovazione che ha comportato una costante attività interna dedicata allo sviluppo innovativo delle attività del Gruppo per euro 567 migliaia, in aumento rispetto all'esercizio precedente a rappresentare la spinta innovativa che promuovo, anno dopo anno, la divisione R&S ed innovazione del Gruppo. Il personale dedica parte del tempo allo sviluppo delle soluzioni tecnologiche ed innovative che contraddistinguono l'operatività e l'ammodernamento tecnologico del Gruppo. Le attività di R&S ed innovazione svolte nel corso dell'esercizio 2021 hanno interessato lo sviluppo del progetto della "gestione intermodale dei protocolli broadcast data video audio a supporto del sistema globale di produzione, gestione e distribuzione del contenuto".

L'incremento della voce "Altri ricavi" deriva sostanzialmente dalle agevolazioni e contributi, anche sotto forma di credito d'imposta, di competenza dell'esercizio per euro 2.585 migliaia di euro, sugli investimenti in tecnologia ed immobilizzazioni effettuate anche negli esercizi passati, tra le quali si evidenzia il credito d'imposta per investimenti in tecnologia 4.0 per euro 349 migliaia di euro, per contributi di cui alla L. 208/2015 per euro 868 migliaia di euro, sulle spese di consulenza sostenute per la quotazione nel mercato Euronext Growth Milan per euro 100 migliaia, dal credito d'imposta per la formazione 4.0 per euro 37 migliaia, oltre i ricorrenti crediti d'imposta per R&S ed innovazione per complessivi euro 85 migliaia. Si registrano altresì i proventi derivanti dall'alienazione di alcuni cespiti aziendali per euro 930 migliaia.

I "Costi della produzione" si attestano a euro 11.657 migliaia (euro 5.877 migliaia al 31 dicembre 2020) registrando un correlato incremento sostanzialmente, come già rappresentato, per effetto della ripresa all'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva ed operativa oltre ai costi fissi aziendali. L'attenzione da parte del Management verso l'ottimizzazione dei costi di produzione variabili nonché del costo del personale, sostanzialmente invariato in termini percentuali pur aumentando il volume delle prestazioni di servizi, ha consentito un notevole risparmio con particolare riferimento ai costi per servizi ottenendo un risparmio in termini percentuali dell'11% rispetto l'esercizio precedente. Effetto anche di tale politica la crescita del Margine Operativo Lordo (EBITDA) che si attesta a euro 4.897 migliaia in significativa crescita

rispetto l'esercizio precedente.

I "Costi per servizi" si attestano a euro 3.996 migliaia (euro 2.580 migliaia al 31 dicembre 2020) registrando un incremento di euro 1.416 migliaia sostanzialmente, come già rappresentato, per effetto della ripresa all'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva. In particolare, si registrano i costi per i servizi esterni destinati alla produzione, tra i quali si riportano in maniera non esaustiva i servizi erogati da soggetti esterni, i trasporti destinati allo spostamento di risorse e mezzi aziendali, i pedaggi autostradali, le coperture assicurative, oltre ai servizi trasversali destinate alle consulenze continuative sia nell'ambito dell'attività produttiva che aziendale nel suo complesso. Come appena rappresentato l'ottimizzazione di tale voce di spesa ha comportato un importante beneficio sul Margine Operativo Lordo (EBITDA) del Gruppo.

Il "Costo per godimento dei beni di terzi" si attesta a euro 2.518 migliaia (euro 963 migliaia al 31 dicembre 2020) registrando un incremento di euro 1.555 migliaia, sostanzialmente, come già rappresentato, per effetto della ripresa all'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva; infatti, in questo caso, il maggior impegno nelle produzioni ha comportato un'integrazione nella capacità produttiva che è stata coperta attraverso il noleggio presso alcuni operatori specializzati di regie mobili ed attrezzature tecnologicamente adeguate per le esigenze aziendali. Pur in presenza di incrementi nei noleggi resta consolidata la politica di Gruppo di ridurre l'utilizzo dello strumento del noleggio di beni e attrezzature da terzi grazie agli investimenti attivati dal Gruppo sia nella realizzazione in "house" delle regie mobili sia nell'acquisto, anche tramite contratti di leasing, delle principali attrezzature strategiche oltre che alle dotazioni tecnologiche derivanti dalle acquisizioni di partecipazioni e/o rami d'azienda di aziende operanti nel medesimo settore di attività del Gruppo.

Il "costo del personale" si attesta a euro 4.747 migliaia (euro 2.052 migliaia al 31 dicembre 2020) registrando un incremento di euro 2.695 migliaia, sostanzialmente, come già rappresentato, per effetto della ripresa all'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva; infatti, l'incremento delle attività operative ha comportato la necessità di prestazioni professionali di collaboratori assunti per le specifiche esigenze aziendali considerando che le produzioni tecnologicamente avanzate richiedono una maggiore presenza di tecnici specializzati. Come appena rappresentato l'ottimizzazione di tale voce di spesa ha comportato un importante beneficio sul Margine Operativo Lordo (EBITDA) del Gruppo.

L'EBITDA per effetto dell'incremento delle produzioni ed il correlato l'aumento dei ricavi, in presenza di costi di produzione che si attestano al 69% del valore della produzione,

rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 30% rispetto al valore complessivo della produzione.

L'EBITDA Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) ha registrato nell'esercizio 2021 una significativa ripresa dell'indicatore in quanto interessato dalla ripresa della redditività che ha subito il "core business", con un effetto positivo del 37% sul valore dell'indicatore registrato nell'esercizio precedente. L'indicatore è ritornato ai livelli del 2019, anno di quotazione al mercato Euronext Growth Milan.

INDICE	12 2021	12 2020	12 2019
EBITDA MARGIN			
= EBITDA / Ricavi delle vendite e delle prestazioni	37%	22%	36%

Il valore degli ammortamenti si attesta a euro 3.556 migliaia (euro 2.300 migliaia al 31 dicembre 2020) registrando un incremento di euro 1.256 migliaia a fronte della prosecuzione degli investimenti in impianti, macchinari e attrezzature anche attraverso le dotazioni tecnologiche della NVP Napoli S.r.l. e della NVP Roma S.r.l. a partire dal secondo semestre 2021. A fronte del suddetto investimento, si segnala la dismissione di alcune attrezzature e macchinari che, pur avendo concluso il processo di ammortamento, sono risultate tecnologicamente ancora appetibili ad altri operatori di settore.

L'EBIT per effetto dell'incremento delle produzioni ed il correlato l'aumento dei ricavi, in presenza di costi di produzione in diminuzione, rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 7% rispetto al valore complessivo della produzione.

L'EBIT Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) ha registrato nell'esercizio 2021 una significativa ripresa dell'indicatore in quanto interessato dalla ripresa della redditività che ha subito il "core business", con un effetto positivo del 9% sul valore dell'indicatore registrato nell'esercizio precedente. L'indicatore è ritornato ai livelli del 2019, anno di quotazione al mercato Euronext Growth Milan.

INDICE	12 2021	12 2020	12 2019
EBIT MARGIN			
= EBIT / Ricavi delle vendite e delle prestazioni	9%	-17%	10%

Nel corso dell'esercizio 2021 sono state registrate operazioni non ricorrenti che hanno generato un effetto netto (negativo) di euro 431 migliaia sostanzialmente ai medesimi livelli dell'esercizio precedente, in parte riconducibili anche a spese sostenute in ambito produttivo per garantire la sicurezza del personale legate all'emergenza COVID e

comunque, si presume, non ripetibili nel futuro business aziendale.

Nell'esercizio 2021 il risultato della gestione finanziaria registra un effetto netto (negativo) di euro 458 migliaia (euro 360 migliaia al 31 dicembre 2021), sostanzialmente per effetto del maggior onere di interessi passivi sui debiti finanziari a m/l termine.

Le imposte sul reddito di periodo hanno registrato un effetto netto negativo di appena euro 2 migliaia per effetto del contributo positivo derivante dal credito d'imposta per il rafforzamento patrimoniale che ha interessato gli aumenti di capitale avvenuti nel corso del primo semestre 2021 generando un beneficio di euro 155 migliaia e dagli investimenti in start up innovative.

Il risultato netto di Gruppo si attesta a euro 320 migliaia rispetto alla perdita registrata nell'esercizio precedente di euro 1.298 migliaia a riprova della ripresa delle attività di produzione. Si rappresenta che la parte di risultato di pertinenza di terzi è pari a zero.

***PRINCIPALI RISCHI ED
INCERTEZZE***



PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI È ESPOSTO IL GRUPPO NVP

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui è esposto il Gruppo NVP.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi strategici** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'attuazione delle strategie e dei programmi futuri

La crescita del Gruppo NVP e la capacità di incrementare i ricavi consolidati e la redditività di Gruppo dipendono, tra l'altro, anche dalla capacità di perseguire la propria strategia di crescita e di sviluppo.

Il Gruppo NVP, anche attraverso il mantenimento della quotazione al mercato Euronext Growth Milan intende proseguire nella sua strategia di crescita e sviluppo con l'obiettivo di espandere e rafforzare il proprio posizionamento competitivo nel mercato di riferimento; tale strategia prevede l'espansione delle attività sia mediante la crescita organica sia mediante lo sviluppo per linee esterne da realizzarsi tramite acquisizioni di aziende operanti nelle proprie aree di attività o in aree affini.

In particolare, per quanto riguarda la strategia di crescita per linee esterne, l'effettiva realizzazione delle operazioni di acquisizione dipenderà dalle opportunità che di volta in volta si presenteranno sul mercato, nonché dalla possibilità di realizzarle a condizioni soddisfacenti. Le difficoltà potenzialmente connesse a tali operazioni, quali ritardi nel perfezionamento delle stesse nonché eventuali difficoltà incontrate nei processi di integrazione, costi e passività inattesi o l'eventuale impossibilità di ottenere benefici operativi o sinergie delle operazioni eseguite, potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il Gruppo NVP in virtù della politica di espansione per linee esterne, è genericamente esposta al rischio derivante dalle potenziali passività inattese insite nell'oggetto dell'investimento.

Pur sottoscrivendo accordi di acquisizioni di partecipazioni o aziende in linea con la prassi per operazioni della specie ed effettuando attività di due diligence in linea con le migliori prassi di mercato, le eventuali dichiarazioni e garanzie rese dalla controparte contrattuale anche concernenti la posizione finanziaria, la redditività, l'assenza di sopravvenienze passive o insussistenze di attivo della società o azienda oggetto di acquisizione ovvero i relativi obblighi di indennizzo potrebbero non trovare soddisfazione in altrettante garanzie effettive o di natura reale ove tali dichiarazioni si rivelassero, successivamente all'investimento, non accurate o non veritiere con conseguente insorgere di potenziali passività che potrebbero incidere anche in misura significativa sui risultati economici, reddituali e finanziari del Gruppo.

***Rischi connessi
all'attuazione
della strategia
aziendale***

Il Gruppo NVP, anche in considerazione dei risultati positivi raggiunti negli anni, intende avviare una strategia di crescita e di sviluppo volta ad ampliare la propria attività al fine di accrescere e rafforzare il proprio posizionamento nel mercato nazionale ed internazionale.

Gli obiettivi della strategia aziendale sono stati individuati sulla base dello scenario macroeconomico e delle azioni strategiche che dovranno essere intraprese dal Gruppo. Conseguentemente, gli obiettivi strategici identificati, seppur ragionevoli, presentano profili di incertezza a causa dell'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri, sia per quanto concerne il concretizzarsi degli accadimenti, sia per quanto riguarda la misura e la tempistica della loro manifestazione.

La capacità del Gruppo NVP di compiere tali azioni strategiche e di rispettare gli obiettivi strategici prefissati dipende da numerose assunzioni e circostanze, alcune delle quali al di fuori del controllo del Gruppo o comunque riferibili ad eventi non completamente controllabili dal Management. In particolare, in considerazione della soggettività delle assunzioni di carattere generale considerate dal Management, qualora una o più delle assunzioni non si verifichi, si verifichi solo in parte o si verifichi a condizioni diverse da quelle assunte, anche a seguito di eventi,

ad oggi non prevedibili né quantificabili, riguardanti lo scenario o l'attività della Società, i risultati attesi potrebbero discostarsi da quelli che si realizzeranno effettivamente.

L'effettiva ed integrale realizzazione della strategia e il conseguimento dei risultati e degli obiettivi programmati possono, tra l'altro, dipendere da congiunture economiche o da eventi imprevedibili e/o non controllabili dal Gruppo che, conseguentemente, potrebbe dover sostenere costi rilevanti a tali fini. Pertanto, il mancato raggiungimento degli obiettivi previsti potrebbe avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria e sull'attività del Gruppo.

Inoltre, qualora si riuscisse nell'intento, l'elevata crescita, unitamente alle strategie di investimento che il Gruppo NVP intende adottare, comporteranno un necessario incremento degli investimenti anche in capitale umano rispetto all'attuale struttura organizzativa.

In tale contesto, il Gruppo NVP dovrà sfruttare il proprio modello organizzativo e le procedure interne, al fine di rispondere tempestivamente ed efficacemente alle esigenze ed istanze generate dagli elevati tassi di crescita e dall'espansione del Gruppo.

Ove il Gruppo NVP non fosse in grado di rispondere in maniera efficiente e tempestiva ai cambiamenti (il processo di crescita, il processo di adeguamento del modello organizzativo e l'inserimento nel proprio organico di ulteriori figure apicali) potrebbe non essere in grado di mantenere l'attuale posizionamento competitivo e di conseguenza la crescita potrebbe subire un rallentamento con effetti negativi sull'attività di sviluppo e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla qualifica di PMI Innovativa

NVP S.p.A. è iscritta nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa.

Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, spese di ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni previste dall'Investment Compact.

Sebbene le società del Gruppo NVP effettuino spese in ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del totale del valore della produzione (importo maggiore rispetto al totale del costo della produzione) e sia in corso la titolarità di diritti di privativa industriale, si segnala che l'eventuale emanazione di nuove disposizioni normative applicabili alla Società del Gruppo ovvero

di modifiche alla normativa attualmente vigente, nonché il verificarsi di circostanze imprevedibili o eccezionali, potrebbe imporre alle Società del Gruppo NVP l'adozione di standard più severi o l'esborso di spese straordinarie in ricerca, sviluppo o innovazione, o condizionarne la libertà di azione nelle proprie aree di attività.

Infatti, sebbene il Gruppo NVP, tramite la NVP S.p.A. possieda due dei requisiti necessari per la qualifica di PMI Innovativa, il mantenimento di tali parametri potrebbe, tuttavia, comportare costi di adeguamento con un conseguente effetto negativo sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, nonché, nel caso in cui la NVP S.p.A. non fosse in grado di adeguarsi a tali nuovi standard, la perdita della certificazione di PMI Innovativa.

Non è possibile escludere che in futuro le Società del Gruppo NVP, anche per cause ad esse indipendenti, possano perdere uno o più dei requisiti previsti dalla normativa il mantenimento della qualifica di PMI innovativa.

La perdita da parte delle società del Gruppo NVP della qualifica di PMI Innovativa potrebbe comportare effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi all'innovazione tecnologica

Il settore nel quale opera il Gruppo NVP è caratterizzato da continui cambiamenti tecnologici, da un'elevata concorrenza nonché da processi di innovazione tecnologica in continua evoluzione.

Il successo in futuro dipenderà, quindi, anche dalla capacità di prevedere tali cambiamenti tecnologici e dalla capacità di adeguarsi tempestivamente attraverso lo sviluppo e l'aggiornamento di servizi idonei a soddisfare le esigenze della clientela e dalla capacità dello stesso di anticipare le evoluzioni tecnologiche attraverso un investimento in attività di ricerca e sviluppo, con conseguenti significativi sforzi finanziari.

L'eventuale incapacità di innovare i servizi offerti, di sviluppare nuove tecnologie e, quindi, di adeguarsi ai mutamenti delle esigenze della clientela potrebbe comportare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

NVP si troverà, di conseguenza, a dover affrontare una più accentuata concorrenza in ragione delle tecnologie emergenti e dei servizi che potranno essere introdotti o implementati in futuro. Le nuove tecnologie, infatti, potrebbero limitare o ridurre

l'attività e/o favorire lo sviluppo e la crescita di nuovi operatori, con potenziale impatto negativo sulla capacità commerciale.

Al fine di conservare la competitività sul mercato, il Gruppo NVP è organizzato per mantenere, pertanto, una capacità di adeguamento per continuare a rispondere ai rapidi cambiamenti tecnologici e a sviluppare costantemente le caratteristiche dei propri servizi in modo da rispondere alle mutevoli esigenze del mercato.

Un ulteriore rischio nel settore in cui è attivo il Gruppo NVP è connesso alla capacità dei concorrenti di meglio interpretare le tendenze del mercato a costi inferiori rispetto a quelli sostenuti o sostenibili. L'eventuale incapacità o difficoltà di intraprendere tali tendenze, come anche nell'affrontare la concorrenza o nell'adeguarsi all'evoluzione tecnologica potrebbero comportare una diminuzione del posizionamento competitivo e avere ripercussioni negative sulla sua situazione economica, finanziaria e patrimoniale del Gruppo.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi finanziari** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischio di
credito e
concentrazione
della clientela***

La massima esposizione teorica al rischio di credito è rappresentata dal valore contabile dei crediti commerciali e degli altri crediti iscritti nell'attivo circolante.

L'ammontare prevalente di detti crediti riguarda crediti di natura commerciale e le svalutazioni appostate sono ritenute congrue per coprire tale tipologia di rischio.

I ricavi consolidati del Gruppo NVP sono concentrati su un numero ristretto di clienti.

La perdita di un cliente rilevante, anche, a titolo esemplificativo, a causa dell'esclusione della squadra di calcio dal campionato ovvero della sua retrocessione, o di una parte di fatturato generato da un cliente rilevante, ovvero il mancato o ritardato pagamento dei corrispettivi dovuti dai primi clienti per i servizi prestati, potrebbe incidere negativamente sui risultati economici e sul suo equilibrio finanziario, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi di credito
connessi ai crediti
commerciali e ai
tempi di
pagamento dei
clienti***

Il Gruppo NVP è esposto a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle controparti.

Nonostante la concentrazione dei rischi di credito di natura commerciale risulti mitigata in virtù della natura dei clienti, costituiti dai principali operatori del settore, di un portafoglio clienti scarsamente correlato (non facenti parte del medesimo gruppo societario), non è possibile escludere che, anche alla luce delle condizioni attuali di mercato, una quota maggiore dei clienti possa ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante il Gruppo NVP abbia in essere adeguate coperture assicurative contro rischi derivanti dall'insolvenza dei crediti, laddove più clienti risultassero inadempienti per importi superiori a quelli stanziati nel fondo svalutazione dei crediti, ciò potrebbe avere effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Si segnala, altresì, che le condizioni di pagamento dei servizi offerti variano a seconda della tipologia dei clienti.

Un aumento sensibile dei termini di pagamento potrebbe in futuro avere un impatto negativo sulla capacità di generare flussi di cassa positivi con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi
all'indebitamento
finanziario***

Il Gruppo NVP fa fronte ai propri fabbisogni finanziari tramite forme di autofinanziamento e ricorso all'indebitamento.

I rapporti di finanziamento a medio/lungo termine di cui beneficia il Gruppo contengono alcune clausole e impegni, tipici per tale tipologia di contratti di finanziamento, in capo al debitore, la cui violazione potrebbe far sorgere l'obbligo per il Gruppo di rimborsare anticipatamente le somme erogate, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

La capacità del Gruppo NVP di far fronte al proprio indebitamento finanziario dipende dai risultati operativi e dalla capacità di generare sufficienti liquidità, eventualità che

possono dipendere da circostanze anche non prevedibili.

Pertanto, l'incapacità di far fronte al proprio indebitamento finanziario, in particolare nel caso in cui si creassero situazioni di tensione finanziaria e/o di significativa contrazione dei ricavi consolidati, potrebbe avere un effetto negativo sulla capacità del Gruppo di finanziare il fabbisogno finanziario e, conseguentemente, sull'attività e sulle prospettive di crescita, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo

Inoltre, qualora i relativi istituti eroganti decidessero di revocare le linee di finanziamento in essere, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo NVP. Non vi è garanzia che, in futuro, il Gruppo NVP possa negoziare e ottenere i finanziamenti necessari per lo sviluppo della propria attività o per il rifinanziamento di quelli a scadenza, con le modalità, i termini e le condizioni offerte finora dagli attuali creditori. Pertanto, gli eventuali aggravii in termini di condizioni economiche dei nuovi finanziamenti rispetto a quelle attualmente applicabili e/o l'eventuale futura riduzione della capacità di credito nei confronti del sistema bancario potrebbero limitare la capacità di crescita del Gruppo NVP e, in ultima analisi, avere effetti negativi sulla sua attività, risultati operativi e condizione finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla
fluttuazione dei
tassi di interesse***

Il Gruppo NVP è soggetto a rischi finanziari originati dalle fluttuazioni dei tassi d'interesse in quanto l'indebitamento bancario al 31 dicembre 2021 è anche costituito da debiti a tasso variabile.

Relativamente all'utilizzo di tali affidamenti a breve per l'attività gestionale corrente, essi sono regolati a condizioni e tassi di mercato contrattualmente definiti e non è ritenuto significativo il rischio derivante dalla variazione dei relativi tassi di interesse. Peraltro, Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, come richiamato ed esplicitato in nota integrativa al bilancio consolidato, hanno sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi
all'oscillazione dei tassi
di cambio***

La valuta di redazione del bilancio consolidato del Gruppo NVP è l'Euro; inoltre, generalmente, l'Euro è utilizzato per commercializzare i propri prodotti e servizi anche all'estero.

Tuttavia, operando a livello internazionale, si potrebbero

concludere operazioni in valute diverse dall'Euro e, pertanto, si potrebbe presentare l'esposizione al rischio derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio tra le diverse divise. Eventuali fluttuazioni delle valute diverse dall'Euro nei confronti dell'Euro potrebbero quindi avere effetti negativi sui margini operativi e, conseguentemente, sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla fruizione dei crediti di imposta e agevolazioni nazionali e/o regionali

I risultati del Gruppo NVP possono essere fortemente condizionati dall'accesso a forme di finanziamento agevolato, in particolare dai contributi ricevuti, previsti a sostegno di investimenti realizzati nel Mezzogiorno nonché a sostegno dell'attività di ricerca e sviluppo.

In particolare, ai sensi della normativa vigente, il Gruppo NVP beneficia dei crediti di imposta in quanto le società appartenenti al Gruppo sono imprese residenti nel territorio dello Stato Italiano orientate ad effettuare nuovi investimenti, relativi all'acquisto di impianti, macchinari e attrezzature strumentali alle rispettive attività e destinati a strutture produttive situate in Sicilia o, in generale, nel Sud Italia, nonché le medesime aziende investono costantemente nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione.

Nonostante il Gruppo e le relative Società rispettano tali requisiti e pertanto beneficiano di determinati crediti di imposta, qualora i bandi in essere non dovessero essere rinnovati o non ne dovessero essere emessi di nuovi, ovvero qualora si verificassero circostanze eccezionali che non rientrino nel controllo del Gruppo (tra cui, inter alia, l'eventuale cambiamento delle norme che disciplinano i requisiti per accedere a tali agevolazioni), Il Gruppo e le relative società appartenenti al Gruppo potrebbero non essere più in grado di beneficiare in futuro di tali agevolazioni ovvero di poterne beneficiare alle medesime condizioni, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, l'eventuale sospensione o revoca dei bandi nonché l'impossibilità di beneficiare delle agevolazioni potrebbe esporre Il Gruppo, e le relative società appartenenti allo stesso, al rischio di rilasciare nuove e diverse garanzie e potrebbe avere un impatto negativo sulla possibilità di accesso a fonti di finanziamento per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, nonché sui costi operativi e finanziari del Gruppo.

Tali circostanze potrebbero altresì incidere negativamente sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Infine, sebbene il Gruppo NVP ritenga di aver diligentemente applicato le normative fiscali e tributarie con riferimento alla spettanza delle agevolazioni fiscali sotto forma di crediti d'imposta, la legislazione in materia, nonché la sua interpretazione, costituiscono elementi di particolare complessità. Tali elementi impediscono, quindi, di escludere che l'amministrazione finanziaria o la giurisprudenza possano in futuro addivenire ad interpretazioni o posizioni diverse rispetto a quelle fatte proprie dal Gruppo, e dalle relative Società appartenenti al Gruppo, con possibili conseguenze negative sulla posizione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, derivanti dal disconoscimento di crediti d'imposta già fruiti.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi operativi** connessi all'operatività del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'esposizione agli andamenti economici ed a scenari macroeconomici sfavorevoli

La domanda dei servizi è correlata in certa misura alla situazione economica generale dei Paesi in cui il Gruppo NVP opera e, in particolare, dall'andamento dell'economia in Italia. Pertanto, i risultati dipendono (e dipenderanno) dalle condizioni economiche italiane, le quali sono, a loro volta, connesse all'andamento macroeconomico europeo e globale, nonché alle condizioni economiche dei Paesi di destinazione.

Situazioni di incertezza in merito alle condizioni economiche italiane, europee e globali costituiscono elementi di rischio, in quanto consumatori e imprese preferiscono posticipare spese e investimenti a fronte di restrizioni all'accesso al credito, elevati livelli di disoccupazione, volatilità dei mercati finanziari, programmi di austerità dei governi, situazioni finanziarie negative, diminuzione dei redditi prodotti da attività e/o altri fattori.

Condizioni economiche negative a livello globale e locale possono avere un effetto negativo sulla richiesta dei servizi offerti. Infatti, un eventuale deterioramento della situazione economica complessiva potrebbe portare a una riduzione degli investimenti e della spesa nei settori in cui la Società opera.

Turbolenze di medio lungo termine nel sistema bancario e nei mercati finanziari potrebbero causare restrizioni all'accesso al credito, restrizioni a politiche di incentivazione fiscale e/o

contributiva, un basso livello di liquidità e una notevole volatilità dei mercati finanziari.

Tali fattori potrebbero produrre una serie di effetti negativi, ivi inclusa una situazione di crisi o insolvenza, l'instabilità finanziaria ovvero la riduzione della capacità di spesa di clienti, fornitori e partner, l'impossibilità di accedere al credito per finanziare investimenti e/o acquistare i servizi.

Tali circostanze potrebbero, pertanto, avere un impatto negativo sull'attività del Gruppo NVP e generare effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi al mancato rispetto dei tempi di consegna previsti dalle commesse

L'esecuzione dei progetti e/o la fornitura di servizi complessi come quelli che il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, offrono avvengono sulla base di modalità e tempistiche concordate ex ante con i clienti e indicate, di norma, nel capitolato tecnico.

Nella maggior parte dei casi, infatti, le commesse acquisite con riferimento alla realizzazione di servizi di produzione video per network televisivi devono essere eseguite rispettando precise modalità e tempistiche. Il mancato rispetto delle scadenze e dei termini previsti dalla commessa potrebbero comportare costi aggiuntivi, penali, nonché l'obbligo di risarcire eventuali danni cagionati, con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Eventuali ritardi nella fase di realizzazione di un contenuto video potrebbero incidere sulla capacità del Gruppo NVP di rispettare i termini previsti in altri contratti in corso con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, abbiano stipulato polizze assicurative per cautelarsi rispetto a tali rischi, ritenendo che i massimali delle stesse siano appropriati, non vi può tuttavia essere certezza circa l'adeguatezza di tali coperture assicurative, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi
all'operatività
delle regie mobili al
funzionamento dei
sistemi informatici***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, svolgono la propria attività tramite l'utilizzo di regie mobili ad alto contenuto tecnologico, le quali sono soggette ai tipici rischi, comprendenti, a titolo meramente esemplificativo, interruzioni nel servizio prestato dovute al cattivo o mancato funzionamento delle apparecchiature o sistemi di controllo, malfunzionamenti, guasti, calamità naturali, incidenti stradali, incendi, danneggiamenti, furti, revoca dei permessi, delle autorizzazioni e delle licenze o anche interventi normativi o ambientali, nonché interruzioni di lavoro o altre cause di forza maggiore non controllabili.

Qualora si verifichi uno degli eventi sopra descritti o altri eventi, l'attività svolta potrebbe risultare rallentata o compromessa determinando, pertanto, effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Sebbene Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, siano dotate di polizze assicurative per cautelarsi rispetto ad alcuni di tali rischi, non si può escludere che le conseguenze dannose di tali eventi possano non essere interamente coperte dalle polizze o eccederne i massimali di copertura. Pertanto, il verificarsi di tali circostanze in futuro potrebbe determinare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, l'attività svolta attraverso l'utilizzo di regie mobili è strettamente correlata all'uso di sistemi informatici e virtuali che possono presentare diversi rischi operativi, connessi al funzionamento delle apparecchiature informatiche stesse. Alcune di queste disfunzioni, in particolare, possono riguardare direttamente i guasti alle apparecchiature informatiche e comportare l'interruzione di lavoro o di connettività, nonché alcune condotte illecite poste in essere da terzi, che verificandosi potrebbero interrompere la regolare attività operativa.

Inoltre, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, sono esposte a rischi di manutenzione e informatici che possono sostanziarsi in accessi virtuali non consentiti da parte di persone non autorizzate finalizzate alla manomissione dei sistemi, a perdite ovvero accessi non consentiti ai dati durante la trasmissione delle stesse, come

anche virus e altri eventi che possono impedire il normale svolgimento delle attività e dei sistemi informatici, con conseguente diminuzione del livello dei servizi o, nei casi più gravi, sospensione o interruzione dell'attività operativa.

Nel caso in cui i sistemi di sicurezza adottati non risultassero adeguati a prevenire e/o limitare gli effetti negativi dei suddetti eventi, potrebbero verificarsi rallentamenti o interruzioni nello svolgimento delle attività operative con un possibile deterioramento della qualità e del servizio e diminuzione del livello di soddisfazione in merito ai servizi da parte della clientela, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla saturazione della capacità produttiva La capacità di incrementare i ricavi consolidati di Gruppo dipende, tra l'altro dalla capacità di sviluppare e realizzare in misura sempre più elevata i servizi richiesti dalla propria clientela.

Tuttavia, non è possibile escludere che le regie mobili utilizzate possano raggiungere un livello tale di saturazione da non consentire di accettare nuove commesse, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il potenziamento delle risorse tecniche impiegate per lo svolgimento dell'attività potrebbe richiedere fabbisogni finanziari elevati, con ripercussioni negative sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla dipendenza da figure chiave e personale qualificato Il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da uno sviluppo costante, si pone come un contesto in cui l'impiego di risorse altamente specializzate rappresenta la chiave per raggiungere il successo e per mantenere un elevato grado di competitività.

Infatti, lo sviluppo e il successo del Gruppo dipendono in misura significativa da alcune figure chiave del proprio management, le quali, in considerazione di una consolidata esperienza nel settore in cui opera, nonché di competenze tecniche e professionali, hanno contribuito e contribuiscono in misura significativa allo sviluppo delle attività e delle proprie strategie commerciali. Tra queste si segnalano, in particolare, le figure dei soci fondatori.

In ragione di quanto precede il legame tra il Management e il Gruppo resta un fattore critico di successo.

Pertanto, non si può escludere che qualora taluno dei soggetti componenti il Management cessasse di ricoprire il ruolo fino ad ora svolto, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla struttura operativa e sulle prospettive di crescita del Gruppo NVP, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si sono dotate di una struttura operativa e dirigenziale finalizzata ad assicurare la continuità nella gestione del proprio business, tuttavia non è possibile escludere che l'interruzione del rapporto in essere con alcune di queste figure professionali senza una tempestiva e adeguata sostituzione possa condizionare, almeno temporaneamente, la capacità competitiva, l'attività e le prospettive di crescita del Gruppo, con possibili effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da una disponibilità limitata di personale tecnico specializzato. L'evoluzione tecnologica e l'esigenza di soddisfare una domanda di servizi sempre più sofisticati richiedono alle imprese operanti in tale settore di dotarsi di risorse con elevata specializzazione.

Nel caso in cui un numero significativo di professionisti specializzati o interi gruppi di lavoro dedicati a specifiche tipologie di servizi dovessero abbandonare la collaborazione con il Gruppo NVP, e con le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, e non vi fosse la possibilità di attrarre personale qualificato in sostituzione, la capacità di innovazione e le prospettive di crescita potrebbero risentirne, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla violazione dei diritti di proprietà intellettuale e diritto Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria attività potrebbero essere esposte al rischio di contestazioni riguardo alla trasmissione di contenuti che possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

all'immagine di terzi Il Gruppo NVP provvede a vigilare sui contenuti trasmessi, valutandoli costantemente e accertandosi che nessun contenuto violi i diritti alla privacy o altri diritti di proprietà intellettuale di terzi né nuoccia in alcun modo alla reputazione di terzi; ciò nonostante, il Gruppo potrebbe non essere in grado di garantire che le modalità e i contenuti trasmessi non possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Nel caso in cui il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria

attività trasmettano contenuti che violano norme di legge, tale situazione potrebbe indurre soggetti terzi a richiedere il risarcimento dei danni causati in connessione ai contenuti trasmessi, con possibili ripercussioni negative sull'attività nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla partecipazione a gare Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nell'esercizio delle proprie attività, partecipano a gare di appalto, al fine di aggiudicarsi l'erogazione di servizi e forniture. Tali appalti possono avere una durata pluriennale, consentendo di pianificare la propria attività per gli esercizi futuri.

Tuttavia, non vi sono certezze in merito al numero di appalti banditi ed alla loro frequenza, all'esito favorevole di tali gare, nonché alla possibilità per il Gruppo, e per le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, di aggiudicarsi gare di appalto precedentemente vinte e nuovamente bandite a condizioni economiche almeno equivalenti.

La complessità dei bandi di gara e la durata delle procedure di aggiudicazione implicano la necessità di impiegare significative risorse (in termini di ore di lavoro) nella fase preliminare alla aggiudicazione delle forniture stesse.

Nonostante la cura, l'impegno e l'attenzione riposti dalle strutture aziendali coinvolte e dedicate nella preparazione delle formalità di partecipazione a tali gare non vi è garanzia che l'aggiudicazione possa essere ottenuta e che, anche se ottenuta, la stessa non possa essere oggetto di impugnazione da parte di soggetti non aggiudicatari.

L'eventuale insuccesso all'esito della procedura di aggiudicazione o l'esito sfavorevole di successive impugnazioni potrebbero incidere negativamente sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Altre informazioni di interesse riferite al Gruppo NVP

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 40 del D. Lgs 127/1991 si fornisce, di seguito, una descrizione delle ulteriori informazioni di particolare interesse riferite alle attività del Gruppo NVP.

Attività di ricerca, sviluppo ed innovazione

Il Gruppo NVP, ed in particolare tramite la NVP S.p.A., ha proseguito anche per l'esercizio 2021 nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione sostanzialmente con particolare riferimento al progetto:

GESTIONE INTERMODALE DEI PROTOCOLLI BROADCAST DATA VIDEO AUDIO A SUPPORTO DEL SISTEMA GLOBALE DI PRODUZIONE, GESTIONE E DISTRIBUZIONE DEL CONTENUTO

Infatti, per sostenere i propri investimenti, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo, svolge attività di ricerca, sviluppo ed innovazione indirizzando i propri sforzi in particolare su progetti che si ritengono particolarmente innovativi e che hanno richiesto un importante impegno finanziario, prevalentemente attraverso il personale interno coinvolto, per prove e sperimentazioni.

Si confida che l'esito positivo di tali innovazioni possa generare anche nei prossimi esercizi buoni risultati in termini di ricavi e di miglioramento della qualità del servizio con ricadute favorevoli sul fatturato del Gruppo.

Nello specifico è proseguita l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione iniziata negli esercizi precedenti quale naturale proseguimento ed evoluzione dello sviluppo delle piattaforme installate sulle regine mobili per la realizzazione, gestione e distribuzione di contenuti multimediali dal vivo ("live"), globale ed interconnessa a livello Broadcast.

In particolare, la piattaforma sviluppata è stata concepita per la possibilità di gestire la realizzazione di contenuti di massimo livello qualitativo consentendo di modulare in modo bidirezionale le risorse umane, tecniche e funzionali utilizzate, senza limiti derivanti dalla distanza o ambiti o luogo di realizzazione dell'evento.

L'attività svolta dal Team di R&S, in continuità con il lavoro degli anni precedenti, ha sviluppato e testato le soluzioni tecniche asserventi alle finalità sopra descritte in ordine alla modalità di interconnessione e di intermodalità in modalità broadcast dei protocolli Data Video Audio IP nello specifico relativamente a trasporto resilienza qualità e sicurezza, alle conseguenti infrastrutture e bande utilizzabili in modalità garantita P2P o Pubblica ed intersezione bidirezionale necessaria per le finalità sopradescritte con i protocolli Serial Digital Interface sia su rame che fibra ottica fino a 12GBs, ed alle possibilità e potenzialità in ambito Radiofrequenza e modalità conseguenti e trasmissione in Uplink e downlink satellitare.

Al fine di far comprendere il grado di innovazione e ricerca ed il necessario sviluppo e sperimentazione è propedeutico descrivere l'ambito nel quale le attività interessate si svolgono che è quello Broadcast televisivo di alto livello dove i contenuti prodotti sono coperti da costi di diritto elevati e dove il rischio derivante da problemi in qualsiasi fase della produzione è coperto da polizze assicurative di entità considerevoli e punito pesantemente a livello contrattuale tramite penali ben descritte relativamente a disservizi anche di pochi secondi.

Gli standard di gestione e produzione si regolano su workflow consolidati e protocolli ferrei con uniche variazioni nelle risoluzioni o caratteristiche visive, ma che a livello globale si muovono su entità produttive dal modello consolidato e fisicamente presenti sul luogo dell'evento nella quasi totalità degli eventi o produzione di alto livello.

La ricerca condotta ha descritto e studiato, partendo da una base teorica, e verificando punto per punto le soluzioni praticabili e realmente efficienti nella costruzione di una modalità per la quale è possibile, mantenendo standard di ridondanza e sicurezza, e mantenendo le opzioni di "Disaster Recovery" previste nei capitolati tecnici a questo livello, un modello funzionale che consenta di muovere in modalità delocalizzata quello che fino ad oggi come detto viene gestito localmente nella sua interezza delineando protocolli da utilizzare, compressioni, codifiche, considerando latenze, sicurezza relativa ed assoluta e possibilità, definendo anche gli apparati e i software da utilizzare al fine di garantire la necessaria intermodalità nei vari punti delocalizzati di interfacciamento su strutture standard, ricercando le soluzioni in una prima fase a livello teorico per poi procedere a test operativi e valutativi reali con tecnologie di livello avanzato.

L'avanzamento tecnologico più significativo si delinea nella concezione di un "core" ibrido multilivello capace di ricevere flussi multiprotocollo e multiformato ed instradarli intermodalmente sulle varie funzioni e servizi necessari ma soprattutto nella definizione dei workflow operativi in margini di sicurezza testati rispetto ai quali modulare l'infrastruttura ad Hoc per lo specifico evento, per la specifica connettività disponibile e per la migliore efficienza sui piani economici e di sicurezza. La maggiore e significativa problematica esistente nell'affrontare un passaggio epocale nel settore televisivo, ed una rivoluzione come quella sin qui descritta che basa la sua maggiore potenzialità sul trasporto "Ip based" e

su modalità descritte dai venditori ma mai utilizzate su infrastrutture delocalizzate e complesse e con possibili criticità da gestire e prevedere con criteri "Broadcast", si manifesta nel valutare la reale stabilità e possibilità di utilizzo rispetto a variabili ed interazioni con apparati e connettività differenti e soprattutto nel effettuare la reale fase di test operativa nell'utilizzo diverso da quello immaginato dal produttore e non prevedibile date le variabili in campo dettate da un utilizzo universale e non limitato ad una connessione fra due punti fissi. Ulteriore fattore cardine ed impegnativo e di arricchimento universale del Know-how generale della nostra azienda e che ha necessitato grande impegno e studio ed ancora oggi ricopre un fattore limitante e un criterio assoluto rispetto alle possibilità di utilizzo delle infrastrutture è la latenza sia nelle risultanze dovute alle codifiche di trasporto ma soprattutto rispetto alla veicolazione dei pacchetti di sincronia in protocollo digitale detto PTP (Precision Time Protocol) e le possibilità di prioritizzazione dello stesso dettate dai fattori di QoS (Quality of Service), gran parte delle definizioni di workflow fin qui rilasciate infatti dettano i limiti entro i quali è possibile gestire connessioni in protocollo SMPTE 2110 e quindi a banda completa senza alcuna compressione o differenza rispetto ai segnali SDI (Serial Digital Interface) tradizionali e quindi 1.492 GBs per i segnali in risoluzione 1080i50, 3GBs per i segnali in formato 1080P50 ed 12GBs per i segnali UHD 2160P50 che necessitano per poter essere gestiti mixati e utilizzati in tempo reale di una sincronizzazione stabile e precisa, con tempi assoluti realmente limitatissimi anche alla luce dei campionamenti nell'ordine dei nanosecondi che protocolli di questo genere generano e che su connessioni locali P2P hanno una loro sostenibilità e naturale efficienza ma su connettività variabili necessitano di margini ed evidenze ben chiari in una fase antecedente all'installazione e test ma bensì nella fase di valutazione di fattibilità.

Tali considerazioni soprattutto nel far comprendere le necessità di identificare tramite un attività coordinata gli apparati che realmente hanno l'hardware ed i software con capacità di gestione ed efficienza realmente capace di rispettare le necessità fin qui accennate ed allo stesso tempo con le caratteristiche relativamente alle funzioni di controllo e gestione compatibili con i controller generali ed i sistemi di controllo dei flussi ed allarmistica in tempo reale, in ordine a qualità e capacità di banda disponibile.

Ulteriore punto di arricchimento apportato dalle attività sin qui rappresentate è dato dalle valutazioni relative all'utilizzo su eventi "live" di codifiche compresse e protocolli resilienti. Infatti, l'universalità del concetto proposto necessita dell'identificazione di soluzioni su reti non garantite o comunque non gestite ed a massima efficienza. Tale lavoro ci ha portato a testare e verificare la reale efficienza della quasi totalità dei protocolli di trasporto in codifica compressa rilasciati ad oggi, facendoci valutare e conoscere benefici punti di forza e punti deboli degli stessi e consentendo anche in questa fascia di capacità connettiva, le soluzioni adatte al funzionamento del concetto fin qui descritto; infatti, fatte salve le codifiche più efficienti attualmente come HEVC, H264, i protocolli di trasporto TCP/UDP descrivono le aree di utilizzo possibili e le relative latenze, il tutto con impatti importanti

soprattutto e relativamente a parametri di rete come tempo di ping e jitter. Relativamente agli ambiti pubblici sono stati rilasciati workflow su protocolli in compressione H264/H265 in protocollo SRT (secure Reliable Protocol) di derivazione militare già in uso, con efficienza massima su reti instabili e pubbliche e con latenze a partire da 200ms, in modalità asincrona ed anche su reti wi-fi. Ulteriori workflow di connettività su protocollo RTMP sempre a compressioni H264/H265 si sono dimostrati funzionali e con una compatibilità generale molto alta relativamente all'utilizzo su reti pubbliche ma non critiche.

Il quadro sintetico descrittivo delle evidenze raggiunte in questo anno di ricerca e sviluppo si conclude con le evidenze di modalità compresse da utilizzare in locale o su reti efficienti P2P anche in modalità asincrona ma a bassissima latenza circa 40 ms, nell'impossibilità di capacità di banda necessaria per l'utilizzo del protocollo SMPTE 2110, tali workflow e linee guida sicuramente di compromesso ma qualitativamente adeguati si basano su una tecnologia limitata al trasporto HD denominata NDI (Network Device Interface) sviluppata dall'azienda Newtek che ai nostri test si è dimostrata assai efficiente e funzionale ai nostri obiettivi con indicazione però a questo livello di sviluppo dedicata ad un utilizzo locale.

In conclusione, l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione svolta nel corso del 2021 ha centrato molteplici obiettivi e sicuramente portato il Gruppo NVP ad un livello di conoscenza e padronanza sulla nuova frontiera del IP based ai vertici mondiali, consentendo di redigere e mettere in produzione già dal 2022 modelli e servizi in House basati su quanto sviluppato.

Con riferimento a quanto descritto il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, in sintonia con la strategia aziendale hanno effettuato nel corso del 2021 investimenti in attività di ricerca e sviluppo ed innovazione attraverso la capitalizzazione del costo del lavoro sostenuto nell'esercizio 2021 delle alte professionalità dedicate al progetto di R&S ed innovazione per complessivi 567 migliaia di euro.

A beneficio dell'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione ed a ristoro dei relativi costi interni sostenuti, il Gruppo, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, intendono avvalersi del relativo credito d'imposta istituito ai sensi della Legge di Bilancio 2021 (art. 1, c. 1064, l. n. 178/2020) che potenzia il credito d'imposta per ricerca e sviluppo introdotto con la legge di Bilancio dello scorso anno (art. 1, commi 198 e ss., l. n. 160/2019), in sostituzione e continuità con l'analogo credito d'imposta previsto dall'art. 3 del D.L. n. 145/2013.

***Azioni proprie
possedute della
controllante NVP
S.p.A.***

Si precisa che la controllante NVP S.p.A, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2021, non possedeva azioni proprie.

***Azioni della
controllante NVP
S.p.A. possedute da
imprese controllate***

Si precisa che nessuna società controllata, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2021, possedeva azioni della società controllante NVP S.p.A.

***Fatti di rilievo
avvenuti dopo la
data di riferimento
del bilancio
consolidato***

Successivamente alla data di riferimento del bilancio consolidato non si segnalano fatti ed aspetti di rilievo da evidenziare nella presente Relazione sulla Gestione al bilancio consolidato del Gruppo NVP alla data del 31 dicembre 2021.

La situazione economica complessiva derivante sia dal perdurare della crisi pandemica da Covid-19 nonché dall'avvento della situazione di crisi nei paesi dell'Ucraina e della Federazione Russa, al momento, non si prevede possano comportare effetti negativi di rilievo sulla situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico di Gruppo.

***Utilizzo di strumenti
finanziari da parte
delle imprese incluse
nel consolidamento***

La Capogruppo NVP S.p.A. al 31 dicembre 2021 presenta parte dell'indebitamento bancario costituito da debiti a tasso variabile. A fronte della suscettibilità di fluttuazione dei tassi variabili la Capogruppo NVP S.p.A. ha sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Al 31 dicembre l'impatto della variazione dei tassi di interesse e la conseguente applicazione degli impatti dei derivati sulla situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico dell'esercizio 2021 sono da ritenersi non significativi.

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Evoluzione
prevedibile della
gestione***

Prosegue l'impegno del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, alla crescita ed espansione delle attività finalizzate al consolidamento della leadership nel settore di riferimento nel mercato nazionale nonché il rafforzamento della propria presenza nelle produzioni internazionali anche grazie al beneficio in termini di reputazione che il Gruppo ha beneficiato partecipando alle Olimpiadi di Tokyo.

Nelle competizioni sportive il calcio rappresenta il "core business" del Gruppo. Grazie alla dotazione tecnologia in essere ed al potenziamento della stessa l'obiettivo è di incrementare gli attuali campi di calcio della Serie A, massima competizione nazionale, oltre a mantenere ferma la presenza nei campi delle squadre italiane coinvolte nelle manifestazioni europee (Champions League ed Europa League).

Oltre al calcio il Gruppo ritiene di consolidare ed incrementare la propria presenza in altri campionati di rilievo nel mercato nazionale con il Basket ed il Volley e proseguire con l'esperienza oramai pluriennale nei circuiti nazionali di motociclismo in modo da potersi presentare quale adeguato "competitor" per le competizioni internazionali.

L'elevata tecnologia innovativa presente delle dotazioni infrastrutturali di proprietà del Gruppo consente di attrarre sempre un maggior numero di TOP Client come la rinnovata partnership con una prestigiosa casa automobilistica nella produzione del proprio campionato monomarca nei più prestigiosi circuiti nazionali, europei ed internazionali.

Non solo Calcio e Sport. Infatti, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, consolidano la propria presenza nel settore dell'*Entertainment* e dei programmi da studio. La consolidata partnership con importanti realtà del settore consente al Gruppo di continuare ad essere presente quale fornitore di servizi di produzione per prestigiosi programmi da studio, tra i quali "DiMartedì" condotto da Floris, "Un'Ora Sola Vi Vorrei" condotto da Enrico Brignano, "Non è l'Arena" condotto da Massimo Giletti, la realizzazione del talent show Italia's Got Talent, del nuovo game musicale "Don't Forget the Lyrics" in onda sul Canale 9 oltre a fornire la dotazione tecnica per la produzione del reality show

“La Pupa e il Secchione” condotto da Barbara D’Urso in onda su Italia 1. Queste produzioni possono sicuramente garantire al Gruppo la necessaria esperienza e competenza per instaurare ulteriori partnership con i più prestigiosi operatori leader mondiali nella produzione e distribuzione di programmi d’intrattenimento e serie televisive.

Il Gruppo NVP proseguirà con l’esperienza maturata negli anni passati con la produzione del famoso reality Master Chef Italia unitamente ad ulteriori programmazioni in ambito culinario.

Prosegue l’esperienza con le sfilate di Moda con la Milano Fashion Week per i più rinomati brand a livello internazionale quali, ad esempio, Prada, Bottega Veneta, Diesel, Jil Sander e Missoni.

L’ormai comprovata esperienza nel settore dei programmi da studio nonché degli show televisivi fa presupporre una consistenza crescita del portafoglio clienti e dei ricavi del Gruppo.



Rinvio Il Consiglio di Amministrazione nella seduta dell'11 aprile 2022 ha **presentazione** deliberato di utilizzare il maggior termine previsto dall'art 2364 del **bilancio consolidato** Codice civile e dallo Statuto per la convocazione dell'Assemblea degli **Gruppo NVP** Azionisti ai quali sarà presentato il bilancio consolidato del Gruppo NVP al 31 dicembre 2021 in conseguenza del maggiore impegno che si è reso necessario per la redazione dello stesso, essendo come già rappresentato il primo bilancio del Gruppo NVP.

Il Presidente del Consiglio di Amministrazione
Natalino Pintabona



Prospetti contabili 2021

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b
Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839
Capitale sociale € 810.488,06, i.v.
R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



Gruppo NVP

Stato patrimoniale

Attivo	2021	2020
A. Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti	0	0
B. Immobilizzazioni	27.793	18.183
B.I Immobilizzazioni immateriali	3.039	2.282
1 Costi di impianto e di ampliamento	1.018	1.359
2 Costi di sviluppo	727	389
3 Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	121	147
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	119	154
5 Avviamento	714	0
6 Immobilizzazioni in corso e acconti	38	38
7 Altre	302	195
B.II Immobilizzazioni materiali	21.663	15.848
1 Terreni e fabbricati	202	171
2 Impianti e macchinario	20.399	11.900
3 Attrezzature industriali e commerciali	85	67
4 Altri beni	89	113
5 Immobilizzazioni in corso e acconti	888	3.596
B.III Immobilizzazioni finanziarie	3.092	53
1 Partecipazioni in:	2.934	21
b) imprese collegate	2.768	0
d-bis) altre imprese	166	21
2 Crediti	143	33
d-bis) verso altri	143	33
4 Strumenti finanziari derivati attivi	15	0
C. Attivo circolante	14.265	12.644
C.II Crediti	13.218	10.721
1 Verso clienti	5.677	4.517
5-bis Crediti tributari	6.754	5.182
5-ter Imposte anticipate	580	580
5-quater Verso altri	207	442
C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni	589	560
6 Altri titoli	589	560
C.IV Disponibilità liquide	457	1.363
1 Depositi bancari e postali	456	1.361
3 Denaro e valori in cassa	1	3
D. Ratei e risconti	468	339
Totale attivo	42.526	31.166

Gruppo NVP

Stato patrimoniale

Passivo	2021	2020
A. Patrimonio netto consolidato	11.940	10.081
Patrimonio netto di gruppo	11.940	10.081
I Capitale	810	769
II Riserva da sovrapprezzo delle azioni	11.459	9.953
III Riserve di rivalutazione	0	0
IV Riserva legale	90	90
V Riserve statutarie	0	0
VI Altre riserve	313	313
VII Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	(25)	(91)
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	(1.027)	345
IX Utile (perdita) dell'esercizio	320	(1.298)
X Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	0	0
Patrimonio netto di terzi	0	0
B. Fondi per rischi ed oneri	148	91
2 Per imposte, anche differite	108	0
4 Altri	40	91
C. Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	285	162
D. Debiti	21.826	15.718
4 Debiti verso banche	10.699	8.170
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>6.593</i>	<i>6.358</i>
6 Acconti	140	127
7 Debiti verso fornitori	5.032	4.316
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>894</i>	<i>1.568</i>
12 Debiti tributari	339	88
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	190	120
14 Altri debiti	1.877	356
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>904</i>	<i>0</i>
15 Debiti verso società di locazione finanziaria	3.549	2.542
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>2.556</i>	<i>1.787</i>
E. Ratei e risconti	8.328	5.113
Totale passivo	42.526	31.166

Gruppo NVP

Conto economico		2021	2020
A.	Valore della produzione	16.554	7.271
1	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	13.402	6.365
4	Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	567	201
5	Altri ricavi e proventi	2.585	705
	<i>di cui contributi in conto esercizio</i>	<i>37</i>	<i>0</i>
B.	Costi della produzione	(15.622)	(8.772)
6	Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(359)	(161)
7	Per servizi	(4.006)	(2.715)
8	Per godimento beni di terzi	(2.648)	(1.103)
9	Per il personale	(4.747)	(2.095)
	a) salari e stipendi	(3.255)	(1.371)
	b) oneri sociali	(725)	(328)
	c) trattamento di fine rapporto	(81)	(50)
	e) altri costi	(686)	(346)
10	Ammortamenti e svalutazioni	(3.556)	(2.299)
	a) ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(731)	(529)
	b) ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(2.825)	(1.771)
14	Oneri diversi di gestione	(306)	(398)
	Differenza fra valore e costi della produzione	932	(1.501)
C.	Proventi e oneri finanziari	(457)	(360)
16	Altri proventi finanziari	8	3
	c) da titoli iscritti nell'attivo circolante che non costituiscono partecipazioni	0	0
	d) proventi diversi dai precedenti	8	3
17	Interessi e altri oneri finanziari	(465)	(363)
D.	Rettifiche di valore di attività finanziarie	(153)	0
19	Svalutazioni	(153)	0
	a) di partecipazioni	(153)	0
	Risultato prima delle imposte	322	(1.861)
20	Imposte sul reddito dell'esercizio	(2)	564
	<i>di cui correnti</i>	<i>(5)</i>	<i>(10)</i>
	<i>di cui differite/anticipate</i>	<i>3</i>	<i>537</i>
	<i>di cui di anni precedenti</i>	<i>0</i>	<i>36</i>
21	Utile (perdita) consolidati dell'esercizio	320	(1.298)
	Risultato di pertinenza di terzi	0	0
	Risultato di pertinenza del Gruppo	320	(1.298)

Gruppo NVP		
Rendiconto finanziario	2021	2020
Utile netto dell'esercizio [a]	320	(1.298)
Imposte di competenza	2	(564)
Oneri/(Proventi) finanziari di competenza (Plusvalenze)/Minusvalenze da cessione attività	457 (931)	360 0
Utile/Perdita dell'esercizio ante imposte, componenti finanziarie, dividendi e plusvalenze/minusvalenze [b]	(152)	(1.501)
Accantonamenti TFR	80	50
Ammortamenti e svalutazioni (Contributi in conto impianti)	3.556 (1.391)	2.299 (493)
Svalutazioni/(Rivalutazioni)	153	0
Rettifiche per elementi non monetari [c]	2.399	1.856
Flusso finanziario ante variazione del CCN [d] = [b] + [c]	2.247	355
Variazione crediti commerciali	(583)	(792)
Variazione altre attività operative	546	1.308
Variazione debiti commerciali	(169)	227
Variazione altre passività operative	4.096	(1.662)
Variazioni del CCN [e]	3.890	(920)
(Imposte pagate)	(25)	0
(Utilizzo TFR)	(6)	(20)
Totale altri incassi/pagamenti [f]	(31)	(20)
Cash-flow da attività operativa [g] = [d] + [e] + [f]	6.106	(584)
(Investimenti) in immobilizzazioni immateriali	(1.488)	(367)
(Investimenti) in immobilizzazioni materiali	(7.137)	(7.817)
Disinvestimenti in immobilizzazioni materiali	458	0
(Investimenti) in immobilizzazioni finanziarie	(3.103)	0
(Investimenti) in attività finanziarie non immobilizzate	(29)	(477)
Cash-flow da attività di investimento [h]	(11.299)	(8.660)
Apporto soci (Equity)	1.547	0
Accensione finanziamenti bancari	1.300	5.074
Rimborso finanziamenti bancari	(1.041)	(1.342)
Accensione debiti verso società di locazione finanziaria	1.858	2.094
Rimborso debiti verso società di locazione finanziaria	(1.216)	(951)
Proventi/(Oneri) finanziari da attività di finanziamento	(457)	(361)
Incremento/(Decremento) debiti verso banche a breve	2.272	(1.282)
Cash-flow da attività di finanziamento [i]	4.263	3.233
Saldo monetario di esercizio [l] = [g] + [h] + [i]	(930)	(6.012)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.363	7.375
Disponibilità liquide da nuove acquisizioni	25	0
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	457	1.363
Giacenze di cassa	1	1.360
Disponibilità liquide a vista presso banche	456	3
Totale disponibilità liquide	457	1.363

Nota integrativa 2021

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06, i.v.

R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



Sommario

- A. Principi contabili e criteri di valutazione**
 - A.1 – Parte generale**
 - A.2 – Criteri di valutazione**
- B. Informazioni sullo stato patrimoniale**
- C. Informazioni sul conto economico**
- D. Informazioni sul rendiconto finanziario**
- E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale**
- F. Operazioni realizzate con parti correlate**
- G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale**
- H. Informazioni relative al *fair value* degli strumenti finanziari**
- I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio**

A. Principi contabili e criteri di valutazione

A.1 – Parte generale

A.1.1 - Premessa

NVP S.p.A. (di seguito la “**Capogruppo**” o “**Controllante**”) è una società per azioni con sede legale in San Piero Patti (ME), Via Gebbia Grande n. 1/b.

La Capogruppo, società operativa nel settore delle attività nella realizzazione *end-to-end* di contenuti per network televisivi e servizi *broadcasting*, detiene in via diretta la partecipazioni nelle società NVP Roma S.r.l. (di seguito “**NVP Roma**”) e Hiway Media S.r.l. (di seguito “**Hiway**”).

Il Gruppo NVP (di seguito il “**Gruppo**”) è specializzato nel fornire attrezzature ad alto contenuto tecnologico e personale ultra-specializzato per la realizzazione di grandi eventi televisivi, sportivi, cinematografici, programmi TV, *fiction*, concerti e spettacoli, oltre ad aver acquisito grande esperienza nella realizzazione tecnica, artistica e di contenuti di nuove emittenti TV, Corporate TV, fibre e nuove tecnologie di trasmissione in genere.

A.1.2 – Fatti di rilievo dell’esercizio

Nel corso del 2021 il Gruppo ha significativamente rafforzato la propria presenza nell’ambito dei programmi televisivi, moda e contenuti live per l’Entertainment. Il Gruppo si è aggiudicato importanti commesse, tra cui il Taormina Book Fest, la Notte della Taranta, la 59esima edizione del Premio Campiello, due nuove stagioni di DiMartedì e i programmi televisivi Antonino Chef Academy e Master Chef. Inoltre, le competenze e il know-how di NVP hanno fatto il loro ingresso nel mondo della moda in occasione della Fashion Week di Milano: molteplici sono state le sfilate e dei grandi brand di lusso che hanno visto l’azienda coinvolta a pieno ritmo nella ripresa delle collezioni (Prada, Moncler, Burberry e Emporio Armani).

Relativamente allo Sport, NVP ha chiuso accordi pluriennali in ambito calcistico per circa 11,5 milioni di Euro, di cui 6,3 milioni di Euro riferiti alla stagione 2021-2022, divenendo punto di riferimento nel mercato italiano ed Europeo per le produzioni in UHD HDR (per la prima volta l’intero campionato di Serie A è prodotto interamente in 4K); ha inoltre rafforzato la propria presenza in altri ambiti fornendo i propri servizi per le Olimpiadi di Tokyo e in prestigiosi tornei di pallacanestro, tennis, volley e ciclismo.

Per quanto riguarda la crescita per linee esterne, la Capogruppo nel corso del 2021 ha perfezionato l’acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento, con competenze complementari e sinergiche ovvero servizi innovativi nel

broadcasting sportivo e rilevato partecipazioni di rilievo in società dotate di alto contenuto tecnologico.

In particolare:

- nel mese di febbraio 2021 si è perfezionato l'acquisto del ramo d'azienda dedicato alla produzione di eventi sportivi della Xlive S.r.l., struttura di service televisivo dinamica e competitiva, con ventennale esperienza nella produzione di eventi sportivi, in particolare calcio e volley. Il ramo d'azienda è stato conferito nella Newco NVP Napoli S.r.l. partecipata totalmente dalla NVP S.p.A. La partecipazione è stata fusa per incorporazione nel mese di dicembre 2021;
- nel mese di aprile 2021 si è perfezionata l'acquisizione del 50% del capitale delle startup innovative Hiway Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l. Le Società, nell'ambito di un processo di razionalizzazione delle proprie strutture, hanno deliberato una fusione per incorporazione il cui atto definitivo è stato stipulato nel mese di dicembre 2021;
- nel mese di luglio 2021 si è perfezionato l'acquisto del ramo d'azienda di Mediacam S.r.l., società attiva nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio e da esterno specializzata nelle produzioni live multicamera con le proprie regie mobili su OB Van e in Flight Case. Il ramo d'azienda è stato conferito nella Newco NVP Roma S.r.l. partecipata totalmente dalla NVP S.p.A.

Con le suddette acquisizioni la Capogruppo ha consolidato ulteriormente la propria posizione di leader nel settore broadcast con l'aggiunta di servizi innovativi di streaming su piattaforme OTT.

A.1.3 - Dichiarazione di conformità ai principi contabili nazionali

Il presente bilancio consolidato al 31 dicembre 2021 è conforme alle regole statuite dal d.lgs. 9 aprile 1991 n. 127 ed è stato redatto in conformità ai principi contabili statuiti dall'Organismo Italiano di Contabilità (OIC) e, ove mancanti, dall'International Accounting Standards Board (IASB).

A.1.4 - Principi generali di redazione

Il Bilancio consolidato è costituito dallo Stato Patrimoniale, dal Conto Economico, dal Rendiconto Finanziario (elaborato applicando il metodo "indiretto" utilizzando lo schema previsto dal principio contabile OIC 10) e dalla presente Nota Integrativa, redatta secondo quanto disciplinato dall'art. 38 del d.lgs. 127/1991, ed è corredato della Relazione degli Amministratori sull'andamento della gestione del Gruppo.

I bilanci utilizzati per il consolidamento sono quelli approvati dalle singole società, redatti secondo principi contabili omogenei di gruppo. I principi generali di redazione del bilancio sotto indicati e i criteri di valutazione adottati e descritti nel seguito, sono quelli in vigore alla data di bilancio e tengono conto delle modifiche introdotte alle norme del codice civile dal d.lgs. 139/2015, che ha recepito in Italia la Direttiva contabile 34/2013/UE, nonché ai principi contabili nazionali che sono stati riformulati dall'OIC nella versione emessa il 22 dicembre 2016.

Non sono intervenuti eventi eccezionali da rendere necessario il ricorso a deroghe previste dall'art. 29 del d.lgs. 127/91 salvo quanto di seguito illustrato.

La presente Nota Integrativa è corredata dal prospetto di raccordo tra il risultato d'esercizio della Capogruppo ed il risultato d'esercizio consolidato e tra il patrimonio netto della Capogruppo ed il patrimonio netto consolidato, dal prospetto delle variazioni intervenute nei conti del patrimonio netto consolidato e dall'elenco delle società incluse nell'area di consolidamento.

La data di riferimento del bilancio consolidato coincide con la data di chiusura del bilancio di esercizio dell'impresa controllante e delle imprese incluse nel consolidamento.

La valuta utilizzata per la presentazione del bilancio è l'Euro; ove non diversamente indicato, le cifre riportate nello Stato Patrimoniale, nel Conto Economico, nel Rendiconto Finanziario e nella presente Nota Integrativa sono espresse in Euro migliaia, come consentito dall'art. 29, comma 6, del d.lgs. 127/91.

I valori dello Stato Patrimoniale consolidato, del Conto Economico consolidato e del Rendiconto Finanziario consolidato relativi all'esercizio chiuso al 31/12/2021 sono comparati con quelli relativi al bilancio del precedente esercizio della sola Capogruppo. Al riguardo, tenuto conto che per l'anno 2020 il soggetto economico era rappresentato dalla sola Capogruppo NVP S.p.A. e che l'unica controllata facente parte del bilancio consolidato 2021 è stata costituita nel corso dell'esercizio stesso, per ragioni di comparabilità e comprensibilità dei dati esposti si è ritenuto opportuno fornire i dati comparativi della NVP S.p.A.

A.1.5 - Area e metodi di consolidamento

Di seguito si espongono i criteri e i principi di consolidamento adottati nella predisposizione del bilancio consolidato al 31 dicembre 2021.

a) Bilanci oggetto di consolidamento

Per la formazione del bilancio consolidato sono stati utilizzati:

- il progetto di bilancio al 31 dicembre 2021 della Capogruppo;
- i bilanci al 31 dicembre 2021 delle altre Società consolidate integralmente, approvati dai rispettivi organi amministrativi; al riguardo si segnala che non si è reso necessario apportare modifiche agli stessi per uniformarli ai criteri di valutazione adottati dalla controllante in sede di redazione del bilancio consolidato;
- i bilanci al 31 dicembre 2021 delle società collegate.

b) Società controllate

Sono controllate quelle società nelle quali la Società capogruppo ha il potere di esercitare, direttamente o indirettamente, le politiche finanziarie e operative al fine di ottenere i benefici derivanti dalle sue attività.

I costi e i ricavi di una controllata sono inclusi nel consolidato a partire dalla data di acquisizione del controllo. I costi e i ricavi di una controllata ceduta sono inclusi nel conto economico consolidato fino alla data della cessione, cioè fino al momento in cui si cessa di avere il controllo della partecipata.

c) Società collegate

Sono collegate quelle società nella quali la Società capogruppo ha il potere di esercitare, direttamente o indirettamente, un'influenza notevole senza averne il controllo o il controllo congiunto.

d) Variazioni nell'area di consolidamento

Il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021 è il primo bilancio del Gruppo NVP. La società consolidata integralmente, compresa la Capogruppo, è la NVP Roma S.r.l.

Partecipazioni	
Denominazione	NVP Roma S.r.l.
Sede	Roma
Capitale sociale	€ 100.000
Quota detenuta direttamente	100,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%

La partecipazione nella società collegata Hiway Media S.r.l. è stata consolidata con il metodo del patrimonio netto.

Partecipazioni

Denominazione	Hiway Media S.r.l.
Sede	Milano
Capitale sociale	€ 16.495
Quota detenuta direttamente	50,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%

Non vi sono società consolidate proporzionalmente.

e) Metodi di consolidamento

I criteri adottati per il consolidamento integrale delle partecipate sono i seguenti:

- l'eliminazione del valore delle partecipazioni nelle controllate incluse nell'area di consolidamento in contropartita delle corrispondenti frazioni del patrimonio netto di queste di pertinenza del Gruppo nei valori esistenti alla data di acquisizione del controllo; per effetto di tale eliminazione si determina la differenza di annullamento che rappresenta la differenza tra il valore della partecipazione iscritto nel bilancio d'esercizio della controllante e di altre società del gruppo alla data di acquisizione e il valore della corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della controllata parimenti alla data di acquisizione;
- l'allocazione della differenza da annullamento come segue:
 - i. se positiva, ovvero se il costo originariamente sostenuto per l'acquisto della partecipazione è superiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della controllata, è imputata, ove possibile, a ciascuna attività identificabile acquisita, nel limite del valore corrente di tali attività, e, comunque, per valori non superiori al loro valore recuperabile, nonché a ciascuna passività identificabile assunta, ivi incluse le imposte anticipate e differite da iscrivere a fronte dei *plus/minus* valori allocati all'attivo; per il residuo alla voce "avviamento" delle immobilizzazioni immateriali, a condizione che siano soddisfatti i requisiti per la sua iscrizione ai sensi dell'OIC 24, che viene sistematicamente ammortizzata. Qualora non sia allocabile sulle attività e passività e sull'avviamento della controllata è imputato a conto economico nella voce B.14 "oneri diversi di gestione";
 - ii. se negativa, ovvero se il costo originariamente sostenuto per l'acquisto della partecipazione è inferiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della controllata, è imputata, ove possibile, a decurtazione delle attività iscritte per valori superiori al loro valore recuperabile e alle passività iscritte ad un valore inferiore al loro valore di estinzione, al netto delle imposte anticipate da iscriversi a

fronte dei minusvalori allocati. L'eventuale eccedenza negativa, se non è riconducibile alla previsione di risultati economici sfavorevoli, ma al compimento di un buon affare, si contabilizza in una specifica riserva del patrimonio netto consolidato denominata "riserva di consolidamento". La differenza da annullamento negativa che residua dopo le superiori allocazioni, se relativa, in tutto o in parte, alla previsione di risultati economici sfavorevoli, si contabilizza in un apposito "Fondo di consolidamento per rischi e oneri futuri" iscritta nella voce del passivo "B) Fondi per rischi ed oneri".

- l'eliminazione degli importi relativi a operazioni e saldi reciproci costituiti da crediti e debiti reciproci e costi e ricavi reciproci, effettuata per l'intero ammontare delle operazioni, anche in presenza di interessenze di terzi, alle quali vengono comunque imputati gli eventuali effetti di loro pertinenza;
- l'eliminazione degli utili e delle perdite conseguenti a operazioni effettuate tra società del Gruppo incluse nell'area di consolidamento e relative a valori compresi nel patrimonio alla data del bilancio consolidato ad eccezione delle ipotesi in cui ricorrono tutte le seguenti condizioni: (i) derivino da operazioni correnti dell'impresa che ha conseguito l'utile o la perdita; (ii) siano state concluse a normali condizioni di mercato; (iii) l'eliminazione comporti costi sproporzionati rispetto ai costi globali di consolidamento.

I criteri adottati per il consolidamento con il metodo del patrimonio netto delle collegate sono i seguenti:

- sono iscritte al costo di acquisto, comprensivo degli oneri accessori. In sede di prima rilevazione, se il costo di acquisto della partecipazione è superiore al valore della corrispondente quota del patrimonio netto riferito alla data di acquisizione o, in alternativa, risultante dall'ultimo bilancio della partecipata, la differenza può essere iscritta nell'attivo della partecipante, inclusa nel valore della partecipazione; la differenza deve essere ammortizzata limitatamente alla parte attribuibile ai beni ammortizzabili, compreso l'avviamento. Ai fini del calcolo della differenza iniziale tra costo della partecipazione e valore del patrimonio netto della società partecipata nell'ambito del metodo del patrimonio netto, la data di acquisizione è quella tecnicamente da preferire ove siano disponibili le informazioni necessarie;
- quando il costo d'acquisto della partecipazione differisce rispetto alla quota di pertinenza del valore netto contabile alla data dell'acquisizione, si determina una differenza iniziale, positiva o negativa.

In presenza di una differenza iniziale positiva (il costo sostenuto per l'acquisto della partecipazione è superiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della partecipata), si possono prospettare due ipotesi: (i) la differenza iniziale positiva è riconducibile a maggiori valori dell'attivo dello stato patrimoniale della partecipata, valutati a valori correnti, o alla presenza di avviamento, per cui la partecipante iscrive la partecipazione al costo di acquisto comprensivo di tale differenza iniziale positiva; (ii) la differenza iniziale positiva non corrisponde ad un maggior valore dell'attivo e/o avviamento della partecipata, per cui la partecipazione è oggetto di svalutazione e la differenza è imputata a conto economico nella voce D19a) "svalutazioni di partecipazioni".

In presenza di una differenza iniziale negativa (il costo sostenuto per l'acquisto della partecipazione è inferiore alla corrispondente frazione di patrimonio netto contabile della partecipata), si possono prospettare due ipotesi: (i) a differenza iniziale negativa non è riconducibile alla previsione di perdite ma al compimento di un buon affare, per cui la partecipante iscrive la partecipazione al maggior valore del patrimonio netto rettificato della partecipata rispetto al prezzo di costo, iscrivendo quale contropartita, all'interno della voce AVI "Altre riserve", una "Riserva per plusvalori di partecipazioni acquisite", non distribuibile; (ii) la differenza iniziale negativa è dovuta alla presenza di attività iscritte per valori superiori al loro valore recuperabile o passività iscritte ad un valore inferiore al loro valore di estinzione o, ancora, alla previsione di risultati economici sfavorevoli, per cui tale differenza rappresenta un "Fondo per rischi e oneri futuri" di cui si mantiene memoria extra contabilmente. In tal caso, la partecipazione è inizialmente iscritta per un valore pari al costo sostenuto. Il fondo memorizzato extra contabilmente è utilizzato negli esercizi successivi a rettifica dei risultati della partecipata.

Terminate le rettifiche, la partecipante disporrà di una situazione patrimoniale extracontabile che evidenzia un patrimonio netto sul quale calcolare la frazione di capitale acquistata. In tal modo la partecipante è in grado di conoscere la composizione dei valori attivi e passivi della partecipata, opportunamente rettificati, tenuto ovviamente conto della frazione di capitale posseduta;

- l'investimento nella partecipazione è esposto nello stato patrimoniale della partecipante attraverso un ammontare unico, e la quota di utili o di perdite della partecipata si rileva nell'apposita voce del conto economico. L'eventuale avviamento e/o maggiori valori dell'attivo dello stato patrimoniale della partecipata costituisce parte integrante del valore di carico della partecipazione, pertanto, non è scorporato dal prezzo pagato per l'acquisizione della partecipazione per iscriverlo separatamente nel bilancio della partecipante e se ne mantiene memoria extra contabilmente ai fini

di operare le rettifiche del risultato della partecipata ai fini dell'applicazione del metodo del patrimonio netto.

A.1.6 – Continuità aziendale

Il presente Bilancio è stato redatto ritenendo appropriato l'utilizzo del presupposto della continuità aziendale. La direzione aziendale, infatti, ha valutato che il Gruppo ha la ragionevole aspettativa di continuare a costituire un complesso economico funzionante destinato alla produzione di reddito in un futuro prevedibile (almeno 12 mesi), non sussistendo significative incertezze sulla continuità aziendale.

Sebbene, infatti, anche nell'esercizio 2021 l'ordinaria operatività del Gruppo sia stata influenzata dagli eventi connessi all'insorta emergenza epidemiologica da COVID-19, tali eventi, non sono tali da far insorgere significative incertezze in ordine alla capacità del Gruppo di continuare a costituire un complesso economico funzionante destinato alla produzione di reddito. Per maggiori informazioni sugli effetti derivanti dal COVID-19 si rinvia al paragrafo I. della presenta nota integrativa.

A.2 – Criteri di valutazione

A.2.1 – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali sono relative a beni privi di consistenza fisica o a costi che non esauriscono la loro utilità in un solo esercizio e dai quali è probabile che affluiranno benefici economici futuri; le stesse sono iscritte in bilancio al costo d'acquisto, comprensivo degli oneri accessori, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore.

Le immobilizzazioni immateriali sono sistematicamente ammortizzate a quote costanti in base alla stima della loro vita utile.

In particolare:

- i costi di impianto e ampliamento, relativi ai costi sostenuti per la quotazione delle azioni della Capogruppo sul mercato *Euronext Growth Milan* (già "AIM Italia" di Borsa Italiana, sono stati capitalizzati e sono ammortizzati, a decorrere dall'esercizio 2020, tenuto conto che la quotazione è avvenuta nel mese di dicembre 2019, entro un periodo non superiore a cinque anni;
- i costi di sviluppo, prevalentemente relativi a costi di sviluppo ed innovazione delle attrezzature video, ivi compresi i costi del personale interno, sono capitalizzati e ammortizzati entro un periodo non superiore a cinque 5 anni, in quanto i benefici sono identificati, il costo attendibilmente determinato e che l'attività genera benefici economici futuri;

- le licenze di utilizzazione delle telecamere ad alta tecnologia sono ammortizzate secondo la vita utile del cespite cui fanno riferimento (7,5 anni);
- l'avviamento relativo agli acquisti dei rami d'azienda è ammortizzato in 10 anni;
- i diritti disponibili per molteplici mezzi di sfruttamento (*format* televisivi e licenze giochi) sono ammortizzati, in quote costanti, in relazione alla durata prevista di utilizzazione, a partire dal momento di attivazione della licenza;
- le migliorie su beni sono ammortizzate nel periodo minore tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione finanziaria.

A.2.2 – Immobilizzazioni materiali

Sono iscritti tra le immobilizzazioni materiali i beni destinati ad essere utilizzati durevolmente nell'esercizio dell'impresa.

Le immobilizzazioni materiali sono inizialmente iscritte al costo, comprensivo di tutti gli oneri direttamente imputabili alla “messa in funzione” del bene (costi di transazione, onorari professionali, costi diretti di trasporto del bene nella località assegnata, costi di installazione).

Le spese sostenute successivamente per apportare migliorie, modifiche, ristrutturazioni o rinnovamenti di cespiti esistenti sono aggiunte al valore contabile del bene ove le stesse si concretizzino in un incremento significativo di capacità o di produttività o di sicurezza ovvero prolunghino la vita utile del bene; tutte le altre spese sostenute successivamente (ad esempio gli interventi di manutenzione ordinaria) sono rilevate nel conto economico nell'esercizio nel quale sono sostenute.

Qualora parti significative di immobili, impianti e macchinari abbiano vita utile differente, tali componenti sono contabilizzati separatamente, applicando il metodo del costo sopra indicato.

Successivamente alla rilevazione iniziale, le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore rilevate secondo le modalità indicate nel seguito.

Le immobilizzazioni materiali vengono sistematicamente ammortizzate a quote costanti durante la loro vita utile. L'ammortamento ha inizio quando il bene è disponibile all'uso e cessa quando esso è ceduto o non si prevede produca più benefici futuri.

Le vite utili normalmente stimate sono le seguenti:

- terreni non ammortizzati;

- impianti e macchinari non superiore a 7 anni;
- attrezzature non superiore a 7 anni;
- mobili e arredi non superiore a 9 anni;
- automezzi e macchine elettroniche non superiore a 5 anni.

Ai costi relativi ai cespiti acquistati nel corso dell'esercizio sono state applicate aliquote ridotte al 50% onde tener conto della più limitata utilizzazione media, considerato che la quota di ammortamento così ottenuta non si discosta significativamente dalla quota di ammortamento calcolata dal momento in cui il cespite è disponibile e pronto per l'uso.

Le aliquote economico tecniche adottate sono risultate contenute entro i limiti previsti dalla normativa fiscale vigente.

La vita utile delle immobilizzazioni materiali viene rivista ad ogni chiusura di periodo e, se le attese sono difformi dalle stime precedenti, la quota di ammortamento per l'esercizio corrente e per quelli successivi viene rettificata.

Le immobilizzazioni materiali sono eliminate dallo stato patrimoniale all'atto della dismissione o quando per le stesse non sono previsti benefici economici futuri dal loro utilizzo o dalla loro dismissione e l'eventuale differenza tra il valore di cessione ed il valore contabile viene rilevata a conto economico.

Non sono invece state operate rivalutazioni/svalutazioni tanto nell'esercizio in esame quanto nei precedenti.

A.2.3 - Beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria

A differenza della rilevazione del costo dei beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria effettuata nei bilanci delle imprese consolidate (eseguita imputando il costo dei canoni di leasing nel conto economico secondo il cosiddetto metodo patrimoniale), nel bilancio consolidato, in base al disposto del principio contabile OIC 17 in tema di bilancio consolidato, si è provveduto alla iscrizione degli stessi secondo il metodo finanziario.

Tale metodo di rilevazione, in sintesi, consiste nella contabilizzazione del costo del cespite nell'attivo patrimoniale, tra le immobilizzazioni materiali, accompagnata dalla rilevazione di un debito finanziario verso il concedente; le passività relative ai beni locati sono indicate separatamente dalle altre passività, tramite l'aggiunta nel passivo dello stato patrimoniale della voce D.15 "Debiti verso società di locazione finanziaria", secondo quanto consentito dal principio contabile nazionale OIC 12.

Conseguentemente sono state iscritte a conto economico le quote di ammortamento, secondo la stimata durata utile dei cespiti, e gli oneri finanziari rilevati per competenza.

A.2.4 - Perdite durevoli di valore su immobilizzazioni materiali e immateriali

A ciascuna data di chiusura dell'esercizio, le immobilizzazioni materiali e immateriali sono analizzate al fine di identificare indicatori di eventuali riduzioni di valore. Nel caso in cui esista un'indicazione di riduzioni di valore, viene determinato il valore recuperabile di tale immobilizzazione.

Il valore recuperabile è rappresentato dal maggiore tra il *fair value*, al netto dei costi di vendita, e il valore d'uso.

In assenza di un accordo di vendita vincolante, il *fair value* è stimato sulla base dei valori espressi da un mercato attivo, da transazioni recenti ovvero sulla base delle migliori informazioni disponibili per riflettere l'ammontare che l'impresa potrebbe ottenere dalla vendita del bene.

Il valore d'uso è definito sulla base dell'attualizzazione dei flussi di cassa futuri attesi dall'utilizzo del bene, al netto delle imposte, applicando un tasso di sconto netto imposte che riflette le variazioni correnti di mercato del valore temporale del denaro e dei rischi dell'attività.

Per un'attività che non genera flussi finanziari ampiamente indipendenti, il valore recuperabile è determinato in relazione alla "*cash generating unit*" cui tale attività appartiene.

Una riduzione di valore è riconosciuta nel conto economico qualora il valore di iscrizione dell'attività, o della relativa "*cash generating unit*" a cui essa è allocata, sia superiore al valore recuperabile. Le perdite di valore di "*cash generating unit*" sono imputate in primo luogo a riduzione del valore contabile dell'eventuale avviamento attribuito e, quindi, a riduzione delle altre attività, in proporzione al relativo valore contabile.

Il valore precedentemente ridotto per perdite è ripristinato, nei limiti del valore contabile che si sarebbe determinato qualora la perdita di valore non fosse stata mai registrata, nel caso in cui la perdita di valore non esista più o quando vi sia stato un cambiamento nelle stime utilizzate per determinare il valore recuperabile.

A.2.5 - Partecipazioni

Le partecipazioni in imprese non consolidate sono iscritte al costo di acquisto o di sottoscrizione o utilizzando il metodo del patrimonio netto. Il costo di acquisto o di sottoscrizione è allineato all'eventuale minor valore desumibile da ragionevoli aspettative di

utilità e di recuperabilità negli esercizi futuri e ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; qualora in esercizi successivi alla svalutazione vengano meno i motivi della rettifica sono effettuate apposite riprese di valore.

A.2.6 – Titoli di debito

I titoli sono iscritti nell'attivo immobilizzato o nell'attivo circolante avuto riguardo alla loro destinazione e sono rilevati in bilancio alla data di regolamento. I titoli destinati a permanere durevolmente nel patrimonio aziendale sono iscritti tra le immobilizzazioni, gli altri vengono iscritti nel circolante. Ai fini di determinare l'esistenza della destinazione a permanere durevolmente nel patrimonio del Gruppo si considerano, oltre alle caratteristiche dello strumento, la volontà della direzione aziendale e l'effettiva capacità del Gruppo di detenere i titoli per un periodo prolungato di tempo.

I titoli immobilizzati sono rilevati in bilancio con il criterio del costo ammortizzato, utilizzando il criterio del costo specifico, ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; nel caso in cui vengano meno le ragioni che avevano indotto a rettificare il valore di libro dei titoli immobilizzati, si procede al ripristino di valore del titolo nei limiti del costo ammortizzato determinato in assenza della svalutazione precedentemente apportata.

I titoli del circolante sono valutati in base al minor valore fra il costo ammortizzato, utilizzando il criterio del costo specifico, e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, il Gruppo si è avvalso della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato con riferimento ai titoli già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, relativamente alle operazioni sorte in precedenti esercizi: (i) i titoli immobilizzati sono valutati al costo di acquisto, compresi gli oneri accessori, ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; (ii) i titoli non immobilizzati sono valutati al minore fra il costo di acquisto, compresi gli oneri accessori, e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

In ogni caso, il criterio del costo ammortizzato non è applicato ai titoli di debito se gli effetti sono irrilevanti.

A.2.7 – Strumenti finanziari derivati

Gli strumenti finanziari derivati sono rilevati alla data di sottoscrizione del contratto e sono valutati al *fair value* sia alla data di rilevazione iniziale sia ad ogni data di chiusura del bilancio.

La variazione di *fair value* rispetto all'esercizio precedente è rilevata:

- a) nel caso di strumenti finanziari derivati non di copertura, nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati);
- b) nel caso di strumenti finanziari derivati di copertura: (i) qualora la copertura si riferisca al *fair value* di elementi presenti nel bilancio (c.d. *fair value hedge*), nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati); (ii) qualora la copertura si riferisca a flussi finanziari o ad operazioni di futura manifestazione (c.d. *cash flow hedge*), in una riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto. Tale riserva è imputata al Conto Economico nella misura e nei tempi corrispondenti al verificarsi o al modificarsi dei flussi di cassa dello strumento coperto o al verificarsi dell'operazione oggetto di copertura.

Ai fini della classificazione tra attivo immobilizzato ed attivo circolante degli strumenti finanziari derivati con *fair value* positivo alla data di valutazione: (i) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari o del *fair value* di un'attività seguono la classificazione, nell'attivo circolante o immobilizzato, dell'attività coperta; (ii) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari e del *fair value* di una passività, un impegno irrevocabile o un'operazione programmata altamente probabile sono classificati nell'attivo circolante; (iii) gli strumenti finanziari derivati non di copertura sono classificati nell'attivo circolante entro l'esercizio successivo.

Gli strumenti finanziari derivati con *fair value* negativo alla data di valutazione sono iscritti nella voce B.3 del passivo (strumenti finanziari derivati passivi).

Gli strumenti finanziari derivati di copertura riferiti a flussi finanziari di futura manifestazione (*cash flow hedge*) sono iscritti in una apposita riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto.

A.2.8 - Crediti

I crediti sono iscritti nell'attivo circolante o nell'attivo immobilizzato avuto riguardo alla "destinazione" degli stessi rispetto all'attività ordinaria.

I crediti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed al valore presumibile di realizzazione.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei crediti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i crediti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, il Gruppo si è avvalso della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei crediti con riferimento ai crediti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i crediti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di realizzazione.

A.2.9 - Disponibilità liquide

Le disponibilità liquide comprendono i saldi in contanti e i depositi a vista presso banche. Tali disponibilità sono iscritte al valore nominale e comprendono i valori numerari, ossia quei valori che possiedono i requisiti della disponibilità a vista o a brevissimo termine, del buon esito e dell'assenza di spese per la riscossione.

A.2.10 - Ratei e risconti

Sono stati determinati secondo il criterio dell'effettiva competenza temporale ed economica dell'esercizio e sono relativi esclusivamente a quote di ricavi e di costi, comuni a due o più esercizi, l'entità dei quali varia in ragione del tempo.

A.2.11 - Fondi per rischi ed oneri

I fondi per rischi ed oneri accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

I fondi per rischi ed oneri sono costituiti da passività rilevate quando, congiuntamente: (i) l'impresa ha un'obbligazione attuale (legale o implicita) quale risultato di un evento passato; (ii) è probabile che sarà necessario l'esborso di risorse finanziarie per adempiere all'obbligazione; (iii) può essere effettuata una stima attendibile dell'ammontare dell'obbligazione.

Se queste condizioni non sono soddisfatte, non viene rilevata alcuna passività.

Gli importi accantonati sono determinati in modo che rappresentino la migliore stima della spesa richiesta per adempiere alle obbligazioni. Nel determinare tale stima si considerano i rischi e le incertezze che attengono ai fatti e alle circostanze in esame.

I fondi accantonati sono periodicamente riesaminati ed eventualmente rettificati per riflettere la migliore stima corrente. Quando, a seguito del riesame, il sostenimento dell'onere diviene improbabile, l'accantonamento viene stornato.

A.2.12 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

E' costituito con le quote di "TFR" maturate in ciascun periodo amministrativo calcolate in base al disposto dell'art. 2120 del codice civile al Contratto Nazionale Collettivo di Lavoro.

A.2.13 - Debiti

I debiti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed includono, ove applicabili, gli interessi maturati ed esigibili alla data di chiusura dell'esercizio.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei debiti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i debiti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, il Gruppo si è avvalso della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei debiti con riferimento ai debiti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i debiti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di estinzione.

A.2.14 - Ricavi e costi

I ricavi ed i costi sono indicati al netto di resi, sconti, abbuoni e premi di natura commerciale, e sono esposti secondo il principio della prudenza e della competenza economica e temporale.

A.2.15 - Contributi

Eventuali contributi pubblici in conto capitale sono rilevati come ricavi differiti nel periodo contabile in cui è acquisita la documentazione probatoria dell'erogazione dei contributi stessi, oppure in quello di sostenimento dei relativi costi qualora la certezza dell'erogazione sia basata su procedure consolidate.

In particolare, l'iscrizione dei contributi in conto impianti è rinviata per competenza agli esercizi successivi attraverso la loro rilevazione tra i risconti passivi e la graduale imputazione a conto economico in ragione del processo di ammortamento dei cespiti cui si riferiscono; in presenza di variazioni nel processo di ammortamento dei cespiti di riferimento, l'ammontare del risconto passivo è omogeneamente riallineato.

I contributi pubblici in conto esercizio vengono rilevati a conto economico per competenza

A.2.16 - Proventi e oneri finanziari

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati, come ricavo o costo, nell'esercizio di competenza.

A.2.17 - Imposte sul reddito

Le imposte sul reddito, calcolate nel rispetto della legislazione fiscale nazionale, sono contabilizzate come costo ed hanno la stessa competenza economica dei profitti che le hanno originate.

Per tutte le differenze temporanee deducibili è rilevata un'attività fiscale anticipata se si ritiene probabile che in futuro si realizzerà un reddito imponibile a fronte del quale potrà essere utilizzata tale attività.

Per tutte le differenze temporanee imponibili, è rilevata una passività fiscale differita.

Le attività e le passività fiscali differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale, sulla base della normativa fiscale in vigore o comunque di fatto in vigore al momento della loro rilevazione.

Le imposte differite attive e passive sono compensate quando la compensazione è consentita giuridicamente.

Le attività per imposte anticipate sono rilevate per perdite fiscali non utilizzate portate a nuovo, nonché per le differenze temporanee deducibili, nella misura in cui è probabile che sia disponibile un reddito imponibile futuro a fronte del quale possano essere utilizzate tali attività. Il valore delle attività per imposte anticipate viene rivisto ad ogni data di chiusura dell'esercizio e viene ridotto nella misura in cui non è più probabile che il relativo beneficio fiscale sia realizzabile.

Le altre imposte non correlate al reddito sono incluse negli oneri diversi di gestione.

B. Informazioni sullo stato patrimoniale

Attivo

[1] – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali ammontano a Euro 3.039 (Euro 2.282 al 31/12/2020). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente.

	Costi di impianto e ampliamento	Costi di sviluppo	Diritti ed opere dell'ingegno	Licenze	Avviamento	In corso	Altre	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	1.701	642	230	239	0	38	277	3.126
Ammortamenti cumulati	(342)	(253)	(83)	(85)	0	0	(82)	(845)
Costo netto all'inizio dell'esercizio	1.359	389	147	154	0	38	195	2.282
Investimenti	0	567	9	0	761	0	151	1.488
Riclassifiche	0	0	0	0	0	0	0	0
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	(341)	(230)	(36)	(35)	(47)	0	(43)	(731)
Utilizzo fondi	0	0	0	0	0	0	0	0
Costo lordo alla fine dell'esercizio	1.701	1.210	239	239	761	38	427	4.615
Ammortamenti cumulati	(683)	(482)	(118)	(120)	(47)	0	(125)	(1.576)
Costo netto alla fine dell'esercizio	1.018	727	121	119	714	38	302	3.039

Sono rappresentate da:

- “Costi di impianto e ampliamento”. La Capogruppo ha sostenuto costi di impianto ed ampliamento prevalentemente per la quotazione delle proprie azioni sul mercato *Euronext Growth Milan* (già “AIM Italia”) avvenuta in data 5 dicembre 2019, che si ritiene abbiano un’utilità pluriennale. Detti costi sono stati iscritti nell’attivo tra i costi di impianto ed ampliamento, con il consenso del Collegio Sindacale, e sono ammortizzati a decorrere dall’esercizio 2020 in relazione alla loro vita utile in quote costanti in un periodo di cinque anni;
- “Costi di sviluppo”. La voce è relativa ai costi, interni e delle implementazioni tecnologiche degli OBVAN, oltre che per progetti di realtà aumentata e gestione dei contenuti live, ammortizzati in cinque anni. Si precisa che trattasi dell’investimento in ricerca, sviluppo e innovazione sostenuto dalla Capogruppo ed il cui ammontare è interamente qualificante per lo status di PMI innovativa, come peraltro rappresentato nell’apposita sezione di cui a pagina 42 della presente Nota Integrativa;
- “Diritti ed opere dell’ingegno”. Sono relativi al costo sostenuto per l’acquisto delle licenze di utilizzo di alcuni *format* televisivi e giochi *on line* ed ai costi sostenuti per il software di contabilità generale e analitica NAVISION, ammortizzati in relazione alla durata della licenza di utilizzazione;
- “Licenze”. La voce è relativa al costo delle licenze di utilizzo delle telecamere e delle attrezzature delle regie mobili, ammortizzati in 7,5 anni;
- “Avviamento”. La voce è relativa al disavanzo di fusione derivante dalla fusione per incorporazione di NVP Napoli S.r.l e dalla differenza di consolidamento di NVP Roma S.r.l. attribuita alla voce avviamento;
- “Immobilizzazioni in corso”. La voce è relativa agli acconti corrisposti per la realizzazione del software gestionale di contabilità generale ed analitica “Navision”;

- “Altre immobilizzazioni immateriali”. La voce è relativa alle migliorie apportate agli uffici di Milano e Roma in locazione ammortizzati nel minore periodo tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione (operativa e finanziaria).

Gli investimenti dell’esercizio sono pari ad Euro 1.488 ed attengono prevalentemente ai costi di sviluppo sostenuti nell’esercizio, all’avviamento derivante dalla incorporazione di NVP Napoli S.r.l. e alla differenza di consolidamento di NVP Roma S.r.l. allocata alla voce avviamento.

[2] – Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali ammontano a Euro 21.663 (Euro 15.848 al 31/12/2020). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente:

	Terreni e fabbricati	Impianti e macchinari	Attrezzature	Altri beni	Immob.ni in corso	Totale
Costo lordo al 31/12/2020	171	17.083	114	353	3.596	21.317
Fondo ammortamento al 31/12/2020	0	(5.182)	(47)	(240)	0	(5.469)
Valore contabile al 31/12/2020	171	11.900	67	113	3.596	15.848
Investimenti	31	9.144	32	2	329	9.538
Disinvestimenti	0	(1.406)	(18)	0	0	(1.424)
Riclassifiche costo	0	3.038	0	0	(3.038)	0
Riclassifiche fondo	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti 2021	0	(2.785)	(14)	(26)	0	(2.825)
Utilizzo fondi 2021	0	(507)	(18)	0	0	(525)
Costo lordo al 31/12/2021	202	27.859	128	355	888	29.433
Fondo ammortamento al 31/12/2021	0	(7.460)	(44)	(266)	0	(7.770)
Valore contabile al 31/12/2021	202	20.399	85	89	888	21.663

I cespiti materiali segnano un incremento netto di Euro 5.815 rispetto al precedente esercizio, determinato quale saldo algebrico fra le nuove acquisizioni pari ad Euro 9.538, le dismissioni nette di Euro 899 e gli ammortamenti operati di Euro 2.825.

In particolare, sono relative a:

- “Terreni e Fabbricati” che attengono all’acquisto del terreno ove è in corso di costruzione la nuova sede della Capogruppo sita a Patti. Al riguardo si precisa che (i) l’investimento complessivo per la nuova sede e le relative attrezzature ammonta ad Euro 3.860 e (ii) la Capogruppo risulta beneficiaria di un contributo in conto impianti riconosciuto dalla Regione Sicilia (Programma Operativo FESR Sicilia Asse 3 azione 3.1.1_2a) di Euro 1.737, pari al 45% dell’investimento complessivo;
- “Impianti e macchinari”; la voce comprende gli impianti, le regie mobili, le telecamere e tutti gli impianti ad alta tecnologia con cui il Gruppo realizza le riprese televisive. Si

precisa che l'investimento in innovazione tecnologica infrastrutturale sostenuto nell'esercizio e relativo allo sviluppo completo dell'ultima regia mobile OBVAN6 e OBVAN7 con tecnologia 4KHDR-VCG ammonta ad Euro 3.019. Tali spese in innovazione sostenute dalla Capogruppo sono qualificanti per lo status di PMI innovativa, come peraltro rappresentato nell'apposita sezione di cui a pagina 97 della presente Nota Integrativa;

- "Attrezzature industriali e commerciali"; la voce comprende prevalentemente attrezzature audio/video;
- "Altri beni"; la voce comprende principalmente le autovetture/automezzi aziendali;
- "Immobilizzazioni in corso"; la voce è relativa agli acconti versati per la realizzazione della nuova sede di Patti e dei nuovi impianti di regia mobile.

[3] – Immobilizzazioni finanziarie

Nella tabella seguente è riportata la composizione delle immobilizzazioni finanziarie iscritte nel bilancio del Gruppo:

Immobilizzazioni finanziarie	2021	2020	Δ
Partecipazioni in imprese collegate	2.768	0	2.768
- Hywei Media S.r.l.	2.768	0	2.768
Partecipazioni in altre imprese	166	21	145
- Soccerment	158	0	158
- altre imprese minori	27	27	0
(-) Fondo svalutazione partecipazioni	(19)	(6)	(13)
Crediti verso altri	143	32	111
Strumenti finanziari derivati attivi	15	0	15
Totale	3.092	53	3.039

La voce Partecipazioni in imprese collegate è relativa alla partecipazione detenuta nella start-up innovativa Hiway Media S.r.l. La partecipazione è stata valutata con il metodo del patrimonio netto che ha comportato una rettifica di valore di Euro 142.

La voce Crediti verso altri per Euro 143 (Euro 32 al 31/12/2020) è relativa a depositi cauzionali.

[4] – Crediti

I crediti, in assenza dei presupposti per l'applicazione del criterio del costo ammortizzato e dell'attualizzazione, sono esposti al presumibile valore di realizzo e sono così suddivisi:

Crediti	2021	2020	Δ
Verso clienti	5.677	4.517	1.160
Crediti tributari	6.754	5.182	1.572
Imposte anticipate	580	580	0
Verso altri	208	442	(234)
Totale	13.219	10.721	2.498

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti crediti.

Crediti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Verso clienti	5.677	0	0	5.677
Crediti tributari	6.754	0	0	6.754
Imposte anticipate	580	0	0	580
Verso altri	208	0	0	208
Totale	13.219	0	0	13.219

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i crediti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Crediti	Italia	Estero	Totale
Verso clienti	3.781	1.896	5.677
Crediti tributari	6.754	0	6.754
Imposte anticipate	580	0	580
Verso altri	208	0	208
Totale	11.323	1.896	13.219

[5] – Crediti verso clienti

I crediti verso clienti, pari ad Euro 5.677 (Euro 4.517 al 31/12/2020), di natura esclusivamente commerciale, in assenza dei presupposti per l'applicazione del criterio del costo ammortizzato e dell'attualizzazione, sono esposti al presumibile valore di realizzo.

Crediti verso clienti	2021	2020	Δ
Crediti verso clienti	5.677	4.517	1.160
Fondo svalutazione crediti ex art. 106 TUIR	0	0	0
Fondo svalutazione crediti tassato	0	0	0
Totale	5.677	4.517	1.160

[6] – Crediti tributari

I crediti tributari sono i seguenti:

Crediti tributari	2021	2020	Δ
IRES da conguagliare	0	1	(1)
IVA	197	222	(25)
IVA a rimborso anno 2019 e 2020	900	1.350	(450)
Crediti d'imposta	5.657	3.609	2.048
Totale	6.754	5.182	1.572

Nella seguente tabella è esposto il dettaglio dei crediti d'imposta:

Crediti d'imposta	2021	2020	Δ
Credito d'imposta legge 208/2015	2.570	2.925	(355)
Credito d'imposta legge 160/2019	120	232	(112)
Credito d'imposta legge 178/2020	2.579	0	2.579
Credito d'imposta R&S	339	183	156
Credito d'imposta Formazione 4.0	37	0	37
Altri crediti d'imposta	12	269	(257)
Totale	5.657	3.609	2.049

[7] – Imposte anticipate

La voce "Imposte anticipate" attiene a differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali, nonché al beneficio fiscale potenziale connesso ad interessi passivi non dedotti in quanto eccedenti il Reddito Operativo Lordo, che si ritiene, con ragionevole certezza, il Gruppo possa recuperare mediante la maturazione, nei prossimi esercizi, di ROL capienti derivanti dallo sviluppo dell'attività operativa delle società del Gruppo, così come previsto nei Piani economici e finanziari predisposti nell'ambito del Piano di ristrutturazione del debito. Le imposte anticipate sono determinate utilizzando le aliquote fiscali (IRES 24,00% ed IRAP

3,90%) che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale.

Nel prospetto che segue si riporta il dettaglio delle "Imposte anticipate" con indicazione delle voci che generano le principali differenze temporanee:

Imposte anticipate	2021	2020	Δ
ACE	32	32	0
Perdite fiscali	548	548	0
Totale	580	580	0

[8] – Crediti verso altri

I crediti verso altri sono dettagliati nel prospetto che segue:

Altri crediti	2021	2020	Δ
Depositi cauzionali	0	4	(4)
Rimborsi Assicurativi	0	126	(126)
Fornitori conto anticipi	48	126	(78)
Altri crediti	160	186	(26)
Totale	208	442	(234)

[9] – Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

Sono pari ad Euro 589 (Euro 560 al 31/12/2020), costituiscono investimento transitorio di disponibilità in attesa di più proficuo impiego nell'attività istituzionale.

Attività finanziarie non immobilizzate	2021	2020	Δ
Piani di accumulo UniCredit	111	87	24
Deposito Credito Valtellinese	450	450	0
Piani di accumulo Banco BPM	28	23	5
Totale	589	560	29

[10] – Disponibilità liquide

Disponibilità liquide	2021	2020	Δ
Depositi bancari e postali	456	1.361	(905)
Assegni	0	0	0
Denaro e valori in cassa	1	3	(2)
Totale	457	1.364	(907)

Il saldo rappresenta le transitorie disponibilità liquide presso istituti di credito e l'esistenza di numerario in cassa alla data di chiusura dell'esercizio.

[11] – Ratei e risconti attivi

I risconti attivi, pari ad Euro 468 (Euro 339 al 31/12/2020) misurano quote di oneri la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di pagamento dei relativi oneri, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono principalmente a quote di oneri finanziari e di altri costi per servizi. Non vi sono quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni.

Passivo

[12] – Patrimonio netto consolidato

Patrimonio netto	2021	2020	Δ
Capitale sociale	810	769	41
Riserva soprapprezzo azioni	11.459	9.953	1.506
Riserva legale	90	90	0
Riserva straordinaria	223	223	0
Riserva versamenti in conto capitale	90	90	0
Riserva fair value strumenti finanziari	(25)	(91)	66
Utili (perdite) a nuovo	(1.027)	345	(1.372)
Utile (perdita) dell'esercizio	320	(1.298)	1.617
Totale patrimonio netto di Gruppo	11.940	10.081	1.859
Totale patrimonio netto di terzi	0	0	0
Totale patrimonio netto Consolidato	11.940	10.081	1.859

Nel prospetto che segue si riportano le movimentazioni subite dalle singole voci del patrimonio netto nell'esercizio e nell'esercizio precedente.

	Capitale sociale	Riserva soprapprezzo azioni	Riserva legale	Riserva versamento soci	Riserva straordinaria	Riserva fair value derivati	Utili (Perdite) portati a nuovo	Risultato di esercizio del Gruppo	Totale patrimonio netto del Gruppo	Capitale e riserve di terzi	Totale patrimonio netto consolidato
Alla chiusura dell'esercizio precedente	769	9.953	90	90	223	(91)	346	(1.298)	10.082	0	11.062
Destinazione risultato 2020	0	0	0	0	0	0	(1.298)	1.298	0	0	0
Altri movimenti	41	1.506	0	0	0	66	(75)	0	1.538	0	1.538
Risultato esercizio 2021	0	0	0	0	0	0	0	320	320	0	320
Alla chiusura dell'esercizio corrente	810	11.459	90	90	223	(25)	(1.027)	320	11.940	0	11.940

Capitale sociale

Il capitale sociale della società Capogruppo, interamente sottoscritto e versato, è pari ad Euro 811. Nel corso dell'esercizio 2021: (i) il capitale sociale è aumentato di Euro 41 mediante emissione di nuove azioni; (ii) sono state annullate n. 500.000 Price Adjustment Shares (PAS).

Riserva soprapprezzo delle azioni

La riserva soprapprezzo azioni ha natura di riserva di capitale e si è incrementata rispetto al precedente esercizio di Euro 1.506.

Riserva legale

La riserva legale, pari a Euro 90, è una riserva di utili interamente indisponibile e non ha subito variazioni rispetto all'esercizio precedente.

Riserva versamenti conto capitale

La riserva versamenti conto capitale è una riserva di capitale interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva straordinaria

La riserva straordinaria, pari ad Euro 223, è una riserva di utili interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Utili portati a nuovo

La voce utili (perdite) portati a nuovo, negativa per Euro 1.027, accoglie gli effetti delle rettifiche di consolidamento, e si è movimentata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2020 della Capogruppo.

Di seguito si riporta il prospetto di raccordo tra patrimonio netto e risultato di esercizio della Società capogruppo e patrimonio netto e risultato di esercizio consolidato.

	Esercizio		Esercizio precedente	
	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio
Patrimonio netto e risultato dell'esercizio come riportati nel bilancio d'esercizio della società controllante	11.565	345	9.607	(1.412)
Eliminazione del valore di carico delle partecipazioni consolidate				
- Riserve di consolidamento	0	0	0	0
- Risultato di esercizio delle società consolidate	(43)	(43)	0	0
Rilevazione dell'ammortamento sulla differenza di consolidamento NVP Roma S.r.l.	(71)	(71)	0	0
Altre rettifiche				
- Valutazione con il metodo del Patrimonio netto Hiway Media S.r.l.	(35)	(35)	0	0
- Contabilizzazione leasing secondo IAS n. 17	629	229	474	115
- Ammortamento Avviamento Hiway Media S.r.l.	(105)	(105)	0	0
Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza del gruppo	11.940	320	10.081	(1.298)
Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza di terzi	0	0	0	0
Patrimonio netto e risultato di esercizio come riportati nel bilancio consolidato	11.940	320	10.081	(1.298)

[13] – Fondi per rischi ed oneri

I “fondi per rischi ed oneri”, come segnalato nei principi generali di redazione della presente nota integrativa, accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell’esercizio non erano determinabili l’ammontare o la data di sopravvenienza.

Nella tabella che segue si riporta la composizione della voce “fondi per rischi ed oneri”:

Fondi rischi e oneri	2021	2020	Δ
Fondo imposte differite	108	0	108
Strumenti derivati passivi	40	91	(51)
Saldo alla fine dell'esercizio	148	91	57

Fondo imposte differite

Il fondo in esame, pari ad Euro 108, origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali; sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell’esercizio nel quale sarà realizzata l’attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. Attengono esclusivamente alla rilevazione della fiscalità differita relativa all’esercizio da parte di una società consolidata della facoltà prevista dall’art. 60 comma 7-bis del D.L. n. 104/2021 di sospendere gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali e materiali.

[14] – Trattamento di fine rapporto

Il saldo della voce “Trattamento fine rapporto di lavoro subordinato”, al 31 dicembre 2021, è costituito dal debito verso i dipendenti in forza a tale data, al netto degli anticipi corrisposti e dell’imposta sostitutiva dell’IRPEF dovuta sulla rivalutazione del TFR, per le quote maturate dalla data di assunzione alla data di scelta del fondo pensionistico complementare cui versare le quote maturate successivamente.

Nella tabella che segue si riportano i movimenti subiti dalla voce “trattamento di fine rapporto”.

TFR	2021	2020	Δ
Saldo all'inizio dell'esercizio	162	132	30
Altri movimenti	49	0	49
Accantonamenti	80	50	30
Utilizzi/anticipazioni	(6)	(20)	14
Saldo alla fine dell'esercizio	285	162	123

[15] – Debiti

I debiti, in assenza dei presupposti per l’applicazione del criterio del costo ammortizzato e dell’attualizzazione, sono valutati al loro valore nominale e sono così suddivisi:

Debiti	2021	2020	Δ
Debiti verso banche	10.699	8.170	2.529
Acconti	140	127	14
Debiti verso fornitori	5.032	4.316	716
Debiti tributari	339	88	251
Debiti verso istituti di previdenza	190	120	71
Altri debiti	1.877	356	1.521
Debiti verso società di leasing	3.549	2.542	1.007
Totale	21.826	15.718	6.108

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti debiti.

Debiti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Debiti verso banche	4.106	6.095	498	10.699
Acconti	140	0	0	140
Debiti verso fornitori	4.138	894	0	5.032
Debiti tributari	339	0	0	339
Debiti verso istituti di previdenza	190	0	0	190
Altri debiti	973	904	0	1.877
Debiti verso società di leasing	993	2.556	0	3.549
Totale	10.879	10.449	498	21.826

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i debiti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Debiti	Italia	Eestero	Totale
Debiti verso banche	10.699	0	10.699
Acconti	140	0	140
Debiti verso fornitori	4.965	67	5.032
Debiti tributari	339	0	339
Debiti verso istituti di previdenza	190	0	190
Altri debiti	1.877	0	1.877
Debiti verso società di leasing	3.549	0	3.549
Totale	21.759	67	21.826

[16] – Debiti verso banche

I “debiti verso banche” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso banche	2021	2020	Δ
Scoperture di conto corrente	26	0	26
Banche conto anticipi	1.436	0	1.436
Factoring conto anticipi	764	0	764
Carte di credito	110	78	32
Mutui passivi	8.363	8.092	271
Totale	10.699	8.170	2.529

Il dettaglio dei mutui e dei finanziamenti passivi distinto per scadenze è il seguente:

	Anno stipula	Scadenza	Garanzie	Capitale Mutuato	Debito residuo 2020	Entro 1 anno	Entro 5 anni	Oltre 5 anni
ICCREA/BCC Antonello da Messina	2017	2022	SACE	500	50	50	0	0
Banco BPM S.p.A.	2017	2022		130	7	7	0	0
Mediocredito Italiano S.p.A.	2017	2022	MCC e fideiussione soci	250	28	28	0	0
Igea Banca S.p.A.	2018	2024		563	263	98	165	0
IgeaBanca-IRFIS	2018	2024	MCC e fideiussione soci	1.007	499	174	325	0
Mediocredito Italiano S.p.A.	2018	2028	FEI	1.500	1.026	158	632	237
Banca del Mezzogiorno S.p.A.	2019	2023	MCC e fideiussione soci	500	161	128	33	0
Credimi S.p.A.	2019	2024	MCC	240	170	59	111	0
ICRREA	2020	2025	MCC	2.000	1.572	437	1.135	0
Credito Valtellinese	2020	2026	InnovFin	1.500	1.267	263	1.004	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2020	2026	MCC	1.284	1.284	103	1.181	0
Lendix Italia	2020	2022		290	83	83	0	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2021	2027	MCC	665	665	0	651	14
Banca Agricola Popolare di Ragusa	2021	2025		300	288	72	217	0
BPER Banca	2021	2023		100	89	61	28	0
ICCREA	2021	2031	MCC	200	200	10	84	106
Unicredit S.p.A.	2021	2027	MCC	700	700	0	560	140
Costo ammortizzato					(44)	(14)	(30)	0
Rate in scadenza 12-2021					53	53	0	0
Totale				11.729	8.363	1.770	6.095	497

[17] – Acconti

Acconti	2021	2020	Δ
Anticipi da clienti	140	127	14
Totale	140	127	14

Gli “acconti” sono relativi ad anticipi corrisposti dai clienti.

[18] – Debiti verso fornitori

Debiti verso fornitori	2021	2020	Δ
Debiti verso fornitori	5.057	4.469	588
Note credito da ricevere	(25)	(153)	128
Totale	5.032	4.316	716

I “debiti verso fornitori” sono relativi ad acquisti di beni e servizi ed il saldo, al netto delle note credito da ricevere, comprende sia le fatture dei fornitori contabilizzate e non liquidate al 31/12/2021 sia le fatture da ricevere per costi di competenza dell'esercizio 2021.

[19] – Debiti tributari

I Debiti tributari sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti tributari	2021	2020	Δ
IRAP	144	10	134
Ritenute fiscali	172	78	94
Altri debiti	23	0	23
Totale	339	88	251

[20] – Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale

I Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso istituti previdenziali	2021	2020	Δ
INPS	151	72	79
INAIL	0	14	(14)
Debiti previdenziali rateizzati	34	34	0
Altri debiti previdenziali	5	0	5
Totale	190	120	70

[21] – Altri debiti

Gli Altri debiti attengono a debiti verso altri creditori, come dettagliato nel seguente prospetto:

Altri debiti	2021	2020	Δ
Debiti verso dipendenti	142	94	142
Debiti verso Freelance	217	189	97
Debito verso Consiglio Amministrazione	0	18	0
Debito verso Collegio Sindacale	27	35	27
Debito verso Società di revisione	32	12	(1.988)
Debiti per acquisto NVP Roma	1.392	0	1.392
Altri debiti	67	8	(27)
Totale	1.877	356	1.521

La voce comprende il debito per saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

[22] – Ratei e risconti passivi

Ratei e risconti passivi	2021	2020	Δ
Risconti passivi Regione Sicilia PO FESR 3.1.1_2a	1.499	695	804
Risconti passivi altri contributi	6.829	4.418	2.411
Totale	8.328	5.113	3.215

I risconti passivi di Euro 8.328 (Euro 5.113 al 31/12/2020) misurano quote di proventi la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di incasso dei relativi proventi, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono a contributi, sotto forma di credito d'imposta, per gli investimenti nel mezzogiorno ex art. 1 della L. 208/2015, 4.0 e ricerca e sviluppo; tali contributi vengono accreditati a conto economico, tra gli altri ricavi, in correlazione con la vita utile dei cespiti cui afferiscono.

Le quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni ammontano ad Euro 511.

C. Informazioni sul conto economico

[1] – Valore della produzione

Il valore della produzione in dettaglio è quello che risulta dalla seguente tabella:

Valore della produzione	2021	2020	Δ
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	13.403	6.365	7.038
Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	567	201	366
Altri ricavi e proventi	2.584	705	1.879
Totale	16.554	7.271	9.283

Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi delle vendite e delle prestazioni segnano un incremento pari al 111% circa rispetto all'esercizio precedente, attribuibile all'incremento dei ricavi da riprese televisive.

In base al disposto dell'art. 2427, comma 1 punto 10, relativamente alla ripartizione dei ricavi per area geografica, si segnala che i ricavi sono ripartiti come segue:

Ricavi delle vendite e delle prestazioni	Italia	UE	Extra UE	Totale
Ricavi da riprese televisive e noleggi	11.425	287	1.691	13.403
Totale	11.425	287	1.691	13.403

Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni

Sono relativi a costi del personale nonché alle quote di ammortamento dei beni impiegati per l'attività di ricerca, sviluppo e innovazione riferiti al progetto di gestione intermodale dei protocolli *broadcast* data-video-audio a supporto del sistema globale di produzione, gestione e distribuzione del contenuto. Per ulteriori dettagli si rinvia all'apposito paragrafo della relazione sulla gestione.

Altri ricavi e proventi

La voce altri ricavi e proventi è dettagliata nella tabella sotto riportata:

Altri ricavi e proventi	2021	2020	Δ
Contributi c/impianti legge 208/2015	933	393	540
Contributi c/impianti legge 160/2019	9	0	9
Contributi c/impianti legge 178/2020	349	0	349
Credito d'imposta R&S	49	49	0
Credito d'imposta quotazione	100	100	0
Credito di imposta formazione 4.0	37	0	37
Altri contributi	0	6	(6)
Inedennizzi assicurativi	0	126	(126)
Plusvalenze	931	0	931
Sopravvenienze attive	76	29	47
Diversi	101	2	99
Totale	2.584	705	1.879

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m, non vi sono ricavi di entità o incidenza eccezionali; fra gli altri ricavi e proventi sono tuttavia iscritti ricavi non ricorrenti per Euro 1.007 per plusvalenze e sopravvenienze attive.

[2] – Costi della produzione

I costi della produzione, coerentemente con l'incremento del valore della produzione, fanno segnare un incremento del 78% circa rispetto a quelli registrati nell'esercizio precedente ed in dettaglio sono quelli che risultano dalla seguente tabella.

Costi della produzione	2021	2020	Δ
Acquisti	359	161	198
Servizi	4.006	2.715	1.291
Godimento beni di terzi	2.648	1.103	1.546
Salari e stipendi	3.255	1.371	1.884
Oneri sociali	725	328	397
Trattamento di fine rapporto	81	50	31
Altri costi del personale	686	346	340
Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	731	529	202
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	2.825	1.771	1.055
Svalutazione crediti	0	0	0
Altri accantonamenti	0	0	0
Oneri diversi di gestione	306	398	(93)
Totale	15.622	8.772	6.850

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m, si segnala che non vi sono costi di entità o incidenza eccezionali; fra gli oneri diversi di gestione sono tuttavia iscritti costi non ricorrenti per Euro 273 a titolo prevalentemente di sopravvenienze passive.

Costi per acquisto merci

I costi per acquisto materie prime sono dettagliati nella tabella che segue:

Acquisti	2021	2020	Δ
Carburanti	248	99	149
Materiale di consumo	102	53	49
Presidi COVID	8	9	(1)
Altri acquisti	1	0	1
Totale	359	161	198

Costi per servizi

I costi per servizi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per servizi	2021	2020	Δ
Servizi di produzione	1.396	1.133	263
Viaggi e trasferte	1.117	995	122
Costi di trasporto	29	40	(11)
Manutenzioni	69	28	41
Assicurazioni	60	50	9
Utenze	28	28	(0)
Consulenze	601	16	585
Compensi Amministratori	216	217	(1)
Compensi Collegio Sindacale	35	35	0
Compensi Società di Revisione	17	17	0
Altri costi per servizi	439	155	284
Totale	4.006	2.715	1.291

I costi per servizi diversi attengono prevalentemente a spese per servizi di terzi, spese assicurative ed altri servizi generali.

L'ammontare dei compensi complessivamente spettanti nell'esercizio ai componenti degli organi sociali del Gruppo, per lo svolgimento di tali funzioni nella Capogruppo e in altre imprese consolidate, è stato di Euro 216 per gli amministratori e di Euro 35 per il Collegio sindacale. Si informa, inoltre, che l'incarico di revisione legale dei conti della Capogruppo è affidato alla società di revisione BDO Italia S.p.A.; l'incarico di revisione legale ha comportato, nell'esercizio 2021, un onere complessivo pari ad Euro 17; sono stati altresì corrisposti Euro 56 per altri servizi di verifica diversi dalla revisione legale.

Costi per godimento beni di terzi

I costi per godimento beni di terzi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per godimento beni di terzi	2021	2020	Δ
Fitti passivi	146	153	(7)
Noleggi	2.468	893	1.575
Altri costi	34	57	(23)
Totale	2.648	1.103	1.545

Il decremento rispetto all'esercizio precedente è prevalentemente ascrivibile alla generalizzata rinegoziazione per l'esercizio 2021 del canone di locazione contrattualmente previsto per i punti vendita del Gruppo.

Costo del personale

Il costo del personale è dettagliato nella seguente tabella:

Costo del personale	2021	2020	Δ
Salari e stipendi	3.255	1.371	1.884
Oneri sociali	725	328	397
TFR	80	50	30
Altri costi	687	346	341
Totale	4.747	2.095	2.652

Rilevano nella voce in esame, i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed accantonamenti di legge. Si precisa che la voce altri costi è attribuibile alle indennità di trasferta riconosciute al personale dipendente.

Nella seguente tabella è riportato il dettaglio dell'organico:

Organico medio	2021	2020	Δ
Dirigenti	0,0	1,0	(1,0)
Quadri	0,0	0,0	0,0
Impiegati	35,0	18,0	17,0
Operai	21,0	20,0	1,0
Totale	56	39	17,0

Ammortamenti e svalutazioni

La voce rileva gli stanziamenti dell'esercizio calcolati in base alle aliquote di ammortamento rappresentative della vita utile dei beni materiali e delle attività immateriali del Gruppo, nonché gli accantonamenti al fondo svalutazione crediti per partite la cui inesigibilità è diventata ragionevolmente probabile.

Il dettaglio della voce e gli scostamenti intervenuti nell'esercizio sono evidenziati nella tabella che segue:

Ammortamenti e svalutazioni	2021	2020	Δ
Ammortamento delle attività immateriali	731	529	202
Ammortamento delle attività materiali	2.825	1.771	1.054
Svalutazioni crediti	0	0	0
Totale	3.556	2.300	1.257

Si segnala che gli ammortamenti delle attività immateriali attengono per Euro 145 (Euro 145 al 31/12/2020) alla quota di competenza dell'esercizio della differenza di consolidamento.

Altri accantonamenti

La voce si riferisce ad accantonamenti relativi agli oneri già commentati in sede di analisi della voce B.3 del passivo dello stato patrimoniale.

Oneri diversi di gestione

Gli oneri diversi di gestione attengono ad imposte diverse da quelle sul reddito, a tasse dell'esercizio e ad oneri vari per la gestione delle società del Gruppo; sono iscritti, inoltre, in tale voce altri oneri a carattere non ricorrente sopra evidenziati per Euro 170.

[3] – Proventi e oneri finanziari

Il dettaglio della voce è di seguito indicato:

[4] – Rettifiche di valore di attività finanziarie

La voce "svalutazione di partecipazioni" pari ad Euro 153 (Euro 0 al 31/12/2010), è relativa quanto ad Euro 140 alla svalutazione operata in sede di valutazione della partecipazione con il metodo del patrimonio netto della collegata Hiway S.r.l. e quanto ad 13 alla svalutazioni di partecipazioni in altre imprese.

Proventi e oneri finanziari	2021	2020	Δ
Proventi finanziari da terzi	2	3	(1)
- <i>Interessi attivi su conti correnti bancari</i>	0	0	0
- <i>Contributi in conto interessi</i>	2	3	(1)
Totale proventi finanziari	2	3	(1)
Oneri finanziari verso terzi	460	363	97
- <i>Interessi passivi c/c</i>	15	41	(26)
- <i>Interessi passivi e commissioni factoring</i>	8	22	(14)
- <i>Interessi passivi mutui</i>	316	222	94
- <i>Interessi passivi su leasing</i>	65	44	21
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	19	16	3
- <i>Altri oneri finanziari</i>	37	18	19
Totale oneri finanziari	460	363	97
Perdite su cambi	0	0	0
Utili su cambi	0	0	0
Totale proventi e oneri finanziari	(457)	(360)	98

I proventi da titoli iscritti nell'attivo circolante e le minusvalenze alienazione titoli accolgono i risultati di competenza dell'esercizio realizzati dall'impiego delle disponibilità liquide.

[5] – Imposte dell'esercizio

Calcolate sulla base delle aliquote fiscali vigenti in relazione alle disposizioni del D.Lgs. 446/97 e del DPR 917/86, misurano il carico fiscale di competenza dell'esercizio per IRES ed IRAP. Al riguardo si precisa che la Società ha fruito, nei termini di legge, delle deduzioni spettanti per investimenti effettuati in *start-up* innovative.

Imposte	2021	2020	Δ
IRES corrente	0	0	0
IRAP corrente	160	9	151
Credito di imposta patrimonializzazione	(155)	0	(155)
Totale imposte correnti	5	9	(4)
IRES differita/(anticipata)	(3)	(537)	534
IRAP differita/(anticipata)	0	0	0
Totale imposte differite/(anticipate)	(3)	(537)	534
Imposte esercizi precedenti	0	(36)	36
Totale imposte di competenza	2	(564)	566

D. Informazioni sul rendiconto finanziario

Il rendiconto finanziario consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2021 e 2020 (elaborato applicando il metodo “indiretto”) è riportato sinteticamente nel seguente prospetto.

Rendiconto finanziario	2021	2020
Cash-flow da attività operativa	6.105	(584)
Cash-flow da attività di investimento	(11.299)	(8.660)
Cash-flow da attività di finanziamento	4.263	3.233
Saldo monetario di esercizio	(931)	(6.012)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.363	7.375
Disponibilità liquide da conferimento	25	0
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	457	1.363

La liquidità generata dalla gestione corrente nell’esercizio 2021 è pari ad Euro 6.105 (negativa Euro 584 nel 2020), attribuibile al saldo algebrico tra la liquidità generata dall’attività operativa (autofinanziamento) per Euro 2.247 (Euro 355 nel 2020), la generazione di risorse finanziarie dalla gestione del capitale circolante netto per Euro 3.858 (a fronte di un assorbimento di risorse per Euro 940 nel 2020).

L'attività di investimento ha assorbito risorse finanziarie nette per Euro 11.299 (Euro 8.660 nel 2020).

Il cash-flow da attività di finanziamento è positivo per Euro 4.263.

Il saldo monetario dell'esercizio è negativo per Euro 931 e ha decrementato le disponibilità liquide del Gruppo che al 31.12.2021 ammontano ad Euro 457.

E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 9, del codice civile, si informa che non vi sono impegni, garanzie e passività potenziali non riflessi nello stato patrimoniale.

F. Operazioni realizzate con parti correlate

In base alle modifiche apportate al d.lgs. 127/91 dal d.lgs. 173/2008 relativamente ai rapporti con entità correlate si precisa che il Gruppo NVP nel corso dell'esercizio 2021 non ha posto in essere operazioni con parti correlate che abbiano il requisito della conclusione delle stesse a "non normali condizioni di mercato".

G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 22-ter, del codice civile, in ordine agli accordi non risultanti dallo Stato Patrimoniale (c.d. fuori bilancio) si precisa che il Gruppo non ha sottoscritto alcun accordo assimilabile a quanto previsto dalla relativa norma.

H. Informazioni relative al fair value degli strumenti finanziari

In base a quanto disposto dall'art. 2427-bis in merito alle informazioni relative al valore equo ("*fair value*") degli strumenti finanziari, si segnala che il Gruppo ha in essere otto strumenti finanziari derivati (*Interest Rate Swap*) per la copertura del rischio di variabilità dei flussi finanziari associati al tasso di interesse variabile dei mutui sottoscritti con gli istituti "Intesa Sanpaolo", "ICCREA" e "UniCredit".

Di seguito si forniscono le ulteriori informazioni afferenti i contratti derivati in essere.

Prog.	Tipologia contratto	Numero contratto	Divisa	Istituto	Data di stipula	Data di scadenza	Capitale di riferimento	Mark to Market
1	Interest Rate Swap (IRS)	23531821	Eur	ISP	13-set-17	31-mar-22	450	(0,0)
2	Interest Rate Swap (IRS)	23531929	Eur	ISP	13-set-17	30-giu-22	250	(0,1)
3	Interest Rate Swap (IRS)	27641638	Eur	ISP	24-set-18	30-giu-28	1.500	(25,9)
4	Interest Rate Swap (IRS)	37312962	Eur	ISP	4-nov-18	31-ago-26	1.284	4,0
5	Interest Rate Swap (IRS)	38353384	Eur	ISP	19-gen-21	19-gen-27	665	2,5
6	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	30-set-20	30-giu-25	2.000	(10,6)
7	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	27-ago-21	1-lug-26	200	(3,1)
8	Interest Rate Swap (IRS)	29062607	Eur	UniCredit	30-nov-21	30-set-27	700	8,3

Il *fair value* negativo degli strumenti derivati di copertura, pari ad Euro 25, è contabilizzato in una riserva negativa di patrimonio netto denominata “Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi”, con contropartita la voce B.3 del passivo (Fondi per rischi e oneri) e la voce B.III.4 dell’attivo (Strumenti derivati attivi).

I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell’esercizio

Dopo la data di chiusura dell’esercizio non si sono verificati eventi che inducano a rettificare le risultanze esposte nel bilancio consolidato al 31 dicembre 2021.

Tuttavia, si fa presente che anche l’inizio del 2021 è stato caratterizzato dal perdurare delle condizioni di incertezza connessa alla diffusione della pandemia da COVID-19; il Gruppo monitora con attenzione l’evoluzione delle possibili problematiche ed i riflessi economici e finanziari riferiti all’emergenza epidemiologica.

Si rinvia alla Relazione sulla gestione per una descrizione dei fatti di rilievo più significativi avvenuti dopo la chiusura dell’esercizio e sulla prevedibile evoluzione della gestione.

L. Altre informazioni

Sovvenzioni e contributi

Ai sensi dell’art. 1, commi 125-129, della legge n. 124/2017, si informa che il Gruppo, nell’esercizio 2021, ha ricevuto da pubbliche amministrazioni e dagli altri soggetti indicati nella predetta norma, le seguenti somme a titolo di sovvenzioni, contributi, incarichi retribuiti e comunque vantaggi economici di qualunque genere:

Ente concedente	Tipo contributo	Norma rif.to	Contributo concesso		Contributo erogato/fruito		
			Anno	Importo	2021	Es. prec.	Residuo
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2018	1.012	-	714	298
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2019	1.273	-	385	888
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2020	2.116	1.595	-	521
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2021	864	-	-	864
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2020	1.737	-	-	1.737
Stato	Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2021	2.579	-	-	2.579
Stato	Credito d'imposta investimenti	L. 160/2019	2020	120	-	-	120
MiSe	Credito di imposta Sabatini	D.M. 25/1/2016	2018	19	4	10	6
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2018	85	21	-	64
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2019	72	-	63	9
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 160/2019	2020	90	-	-	90
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2021	177	-	-	177
Stato	Credito d'imposta Formazione 4.0	L. 205/2017	2021	36	-	-	36
Stato	Credito d'imposta sanificazione	D.L. 34/2020	2020	6	-	-	6
Stato	Credito d'imposta rafforzamento patrimoniale	D.L. 34/2020	2021	155	0	-	155

In ogni caso, per gli aiuti di Stato e gli aiuti *de minimis* riconosciuti alle società del Gruppo si rinvia ai dati contenuti nel Registro nazionale degli aiuti di Stato di cui all'articolo 52 della legge 24 dicembre 2012, n. 234.

PMI Innovative

La Capogruppo è stata iscritta in data 5 novembre 2019 nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa ai sensi dell'articolo 4 del D.L. 24 gennaio 2015, n. 3, convertito con Legge 24 marzo 2015, n. 33. Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: (i) la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, (ii) il volume di spese di ricerca, sviluppo e innovazione uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e (iii) l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni. In ordine al volume di spesa in ricerca, sviluppo e innovazione il parametro del 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione è ampiamente rispettato e si rimanda al commento inserito nella voce costi di sviluppo e impianti e macchinari.

Formazione 4.0

L'articolo 1, commi da 46 a 56, della legge 27 dicembre 2017, n. 205 (c.d. legge di bilancio per il 2018) ha introdotto il credito d'imposta per la formazione del personale dipendente, nelle materie aventi ad oggetto le c. d. "tecnologie abilitanti" e cioè le tecnologie rilevanti in generale per il processo di trasformazione tecnologica e digitale delle imprese previsto dal "Piano Nazionale Impresa 4.0". Il ruolo della formazione 4.0 consiste infatti nel sostenere le imprese nel processo di trasformazione tecnologica e digitale creando o consolidando le competenze nelle tecnologie necessarie a realizzare il paradigma 4.0. La formazione 4.0 svolta nel 2021 ha coinvolto n. 11 dipendenti delle aree funzionali "produzione" e "vendite e

marketing” ed ha riguardato sostanzialmente la tematica “integrazione digitale dei processi aziendali”, per circa 4 mila ore che rappresentano circa il 24% del totale monte ore lavorate. Il credito d’imposta 2021 ammonta a Euro 37 migliaia. L’obiettivo strategico è stato quello di una graduale transizione da impresa tradizionale a impresa intelligente, per garantire la competitività aziendale. Infatti, per la Capogruppo attivare il piano formativo per i propri dipendenti in “integrazione digitale dei processi aziendali” consolida il percorso già intrapreso, ma non ancora terminato, di investimenti in tecnologia, materiale e immateriale, per la “digital transformation” e comunque in innovazione nel suo complesso, in quanto la consapevolezza che l’incremento e lo sviluppo di nuove competenze del personale a supporto del Management, e quindi anche delle decisioni strategiche, rappresenta un significativo vantaggio competitivo per l’azienda. In questo scenario si inquadra l’obiettivo della Capogruppo che, dopo aver gradualmente sostituito il vecchio sistema gestionale con un ERP tecnologicamente avanzato e adattandolo alle nuove e diverse esigenze lavorative, attraverso la formazione 4.0 ha supportato i cambiamenti digitali e gestito la maggiore interazione del personale coinvolto ad assumere comportamenti collaborativi incentrando e favorendo il lavoro in team.

Nell’ottica di un già avviato ma continuo percorso di cambiamento ed integrazione tecnologica dei processi, che vede inevitabilmente coinvolta anche e soprattutto la formazione del personale, nello specifico, l’attività formativa 4.0 ha facilitato la creazione e/o il rafforzamento delle figure professionali chiamate a presidiare i processi aziendali, generando un’interconnessione dei “modus operandi” tra le diverse aree funzionali interessate all’integrazione digitale dei processi, con una conseguente contaminazione delle conoscenze, una significativa attitudine all’interdisciplinarietà e una propensione all’apprendimento continuo, attraverso l’adeguato utilizzo e sviluppo delle tecnologie digitali, sull’interconnessione tra diverse componenti produttive e su un approccio orientato all’innovazione di prodotto e di processo.

Rendere l’azienda “digitale” significa, anche nel caso del Gruppo, dare valore aggiunto alle informazioni gestite da un sistema unico e condivise tra le diverse risorse e, pertanto, l’adozione di sistemi digitali integrati per l’elaborazione dei dati, si traduce in un’azione sinergica e interattiva fra la funzionalità dei processi di gestione e la definizione di specifiche richieste al sistema, con una continua definizione degli obiettivi, delle tecnologie, delle prestazioni, dei costi sostenibili, anche alla luce della circostanza che l’adozione di tecnologie digitali integrate ha consentito all’azienda di sfruttare a proprio vantaggio i benefici derivanti dall’applicazioni di modelli evoluti di integrazione, rendendo, pertanto, l’azienda capace di evolvere e restare sempre competitiva sul mercato.

Pertanto, la formazione 4.0 nel Gruppo ha favorito il graduale passaggio dagli strumenti tradizionali di gestione dell’informazione all’automatizzare dei processi e le procedure con

l'obiettivo, anche, di snellire i flussi di lavoro e automatizzare, nei limiti del possibile, attività e procedure, siano esse legate alla produzione e alla fornitura dei servizi oltre che alle attività funzionali di vendita marketing.

Il Presidente

Natalino Pintabona

